

Carolina



Puesto

Representante de ventas

Edad

Entre 35 y 44 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 11 y 50 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- Mensajes de texto
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Programas de procesamiento de texto

Su trabajo se mide en función de

En base a la productividad

Responsabilidades laborales

Gestión del personal

Metas u objetivos

Cumplir con las metas semanales de venta

Su superior es

Director general

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Recursos
- Comunicación
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Resolución de problemas y toma de decisiones

Obtiene información a través de

Asiste a cursos de capacitación constante