## PATRICIO IGNACIO CANELO MOLINA

### Consultant, Analytics & Data Science

patricio.canelo@usach.cl

**J** +56997488132

San Miguel, Santiago

https://www.linkedin.com/in/patricio-ignacio-canelo-molina-a30510b2/



### **EXPERIENCIA**

#### Consultant, Analytics & Data Science

#### **TransUnion**

Junio 2019 - Presente

Monjitas 392, Santiago

• Consultor, encargado de creación, validación, certificación y seguimiento de modelos, ejecución de Modelos de Score con reportería de seguimiento, B.I. de Riesgo y generación de archivos de salida para cliente. QA de paso a producción de generación de atributos analíticos y modelos hechos a la medida para distintos clientes. Acompañamiento a Comercial en la venta de productos y variables Analíticas con el correcto levantamiento técnico de necesidades de cliente y propuesta de soluciones. Creación de modelo genérico de cobranza y modelos ad-hoc de originación con metodologías de Machine Learning, Regresión Logística Regularizada y Reject Inference en las áreas de Telecomunicaciones, Retail y Cementerios.

### Ingeniero Estadístico

#### Sinacofi

**Marzo 2018 - Junio 2019** 

Nueva Costanera 4091, Vitacura

 Analista, encargado de creación, validación, seguimiento y calibración de modelos, principalmente seguimiento y validación de modelo a la medida Caja de Compensación y modelo de riesgo bancario. Creación y validación de modelos para de compañía de telecomunicaciones.

# Product Manager Business Intelligence Claro Chile

**J**unio 2016 - Marzo 2018

■ El Salto 5450, Huechuraba

 Analista, encargado de creación y calibración de modelos, tanto de segmentación como predictivos de la cartera Prepago, además análisis descriptivos de carteras y estudios de comportamiento a través del tiempo para apoyar la toma de decisiones sobre campañas de Fidelización y Producto, tanto en Postpago como Prepago.

## Product Manager Business Intelligence Claro Chile

in Enero 2015 - Marzo 2015

Moneda 1554, Santiago

• Creación de Scorecard de Cobranza con el objetivo de dar prioridad en campañas comerciales de Cobranza y Recuperación.

## MI FILOSOFÍA DE VIDA

"El secreto del éxito es la consistencia de propósito."

## **VIRTUDES**

Comprometido

Meticuloso

Motivador

Responsable

Entusiasta

## SOFTWARE

R

SPSS Modeler

-----

0. 00 1.1000.010.



SAS (Base- Guide - Miner)



**Python** 





## **IDIOMAS**

Español



Inglés





## **TÍTULOS**

# Ingeniero Estadístico USACH

Marzo 2011 - Julio 2017

Tesis: Modelo de Priorización de Clientes para Campañas Comerciales de Retención en el Área de Telecomunicaciones

## **REFERENCIAS**

#### Miguel Angel Gaggero Sotomayor

@ Gerente Data & Analytics NTT Data

✓ ing.miguelgaggero@gmail.com

**→** +56962031534 Relación: Jefatura

#### Nataly Pérez Varas

O Data Scientist Project Leader

■ nataly.perezv@usach.cl

→ +56954201176 Relación: Colega