
Saúl San Miguel Lorenzo



Ingeniero Comercial, graduado con doble especialidad; Banca, Finanzas & Seguros y en Comercio Internacional, Magister en Comercio Internacional, inglés avanzado. MBA en Dirección Comercial y Dirección de Comercio Internacional de Empresas Agroalimentarias.

Con Visado de Permanencia Definitiva en Chile.

EXPERIENCIA LABORAL:

- **Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios /** febrero 2019 – Actualmente

Responsable del departamento de Internacionalización

- Asesoramiento en materia de Comercio Internacional
- Organización de ferias y eventos internacionales
- Estudios de viabilidad y mercados para nuevos exportadores y productos
- Búsqueda de importadores, apertura y consolidación de mercados
- Soluciones logísticas
- Trámites documentales y aduaneros
- Marketing Internacional
- Posicionamiento de productos

- **Bodegas Matarromera /** agosto 2018 – febrero 2019

Export Department - Adjunto a dirección Latinoamérica, Norteamérica y Asia

- Ventas internacionales
- Documentación para Exportación
- Logística
- Trámites aduaneros y fiscales
- Negociación de precios y tarifas
- Posicionamiento de productos en mercados internacionales
- Marketing Internacional

- **Instituto de Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE JCYL)** abril 2016 – abril 2018

International Trade Advisor para Chile, Argentina y Brasil

(Oficina en Cámara Oficial de Comercio Española en Santiago de Chile)

- Venta de productos mediante la búsqueda de importadores a productos extranjeros
- Elaboración de Agendas de reuniones para empresas españolas que desean ingresar su producto a un nuevo mercado.
- Promoción Internacional de productos en eventos y ferias.
- Consultor de Internacionalización con conocimientos de importación, exportación, aduanas, sus leyes correspondientes y sus diferentes procesos de control para ayuda a empresas que se plantean tanto la exportación hacia Latinoamérica como aquellas que quieren asentarse abriendo una filial.
- Elaboración y tratamiento de información de tipo económico y comercial.
- Ejecución de programas en materia de internacionalización.
- Gestiones de diversos ámbitos para empresas de Castilla y León, especialmente de índole comercial.

- **OVB Allfinanz/** junio 2015 – noviembre 2015

Asesor Financiero

- Gestión de capitales y carteras de inversión enfocadas en el ahorro y generación de beneficios para clientes con altos ingresos.
- Gestión y revisión de hipotecas, detección de errores bancarios y renegociación de las mismas así como asesoramiento de planes de ahorro para un pago adelantado.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

2018 – 2019 MBA Dirección Comercial y Comercio Internacional

IME Business School – Universidad de Salamanca

2015 - 2016 Master Internacional en Promoción del Comercio Exterior

ESIC Business and Marketing School

2010 - 2014 Ingeniería Comercial

- Especialidad en Banca, Finanzas y Seguros
- Especialidad en Comercio Internacional

Universidad de Salamanca (USAL) – España

HABILIDADES

- Capacidad para resolver problemas de logística
- Negociación con clientes y proveedores
- Manejo profesional de Office (Excel, Word, PowerPoint)
- Proactividad y foco en la calidad de cara al cliente
- Conocimientos de leyes y procesos de importación y exportación
- Inglés (C1 Cambridge Certificate)
- Fiscalidad de las exportaciones e impuestos y trámites aduaneros

OTRAS ACTIVIDADES

- Colaborador en www.soyeconomista.com, web en la que se escribe sobre temáticas económicas y en la que participo comentando sobre procesos de internacionalización, así como de actualidad y cómo afecta al comercio entre países.
- Curso de Líder Coach – Gestión ejecutiva de grupos de trabajo.
- Curso de Preferentes, Opciones y Warrants – Universidad de Salamanca
- Curso de Comercio Internacional Online – Junta de Castilla y León

DATOS DE CONTACTO

Avenida Providencia 2315, depto. 303. Providencia. Santiago

C: +34 695 806 950 / +569 3439 5447

saulsmiguel@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/saulsanmiguellorenzo>

Skype: saul.san.miguel

REFERENCIAS LABORALES

Instituto de Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE JCYL)

- Datos de Contacto:

Alberto Pascual Alfonso - Export Promotion Manager en ICE JCYL

T: +34 626 227 644 M: alberto.pascual@jcyl.es

Marcos Sierra González – Jefe de Red Exterior en ICE JCYL

T: +34 983 324 212 M: marcos.sierra@jcyl.es