

Tags: Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti libro pdf download, Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti scaricare gratis, Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti epub italiano, Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti torrent, Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti leggere online gratis PDF

Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti PDF

Robert B. Cialdini



Questo è solo un estratto dal libro di Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Robert B. Cialdini
ISBN-10: 9788850239085
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 1556 KB

DESCRIZIONE

Tutti noi abbiamo qualcuno da persuadere: il capo, un collega, un cliente, il nostro compagno, i nostri figli o un amico. A prescindere da chi dobbiamo convincere, quando si tratta di influenzare il comportamento altrui, spesso a fare le differenze maggiori sono i cambiamenti più piccoli adottati nell'approccio. Quale piccola grande idea può far sì che la nostra strategia ottenga il risultato sperato? Steve Martin, Noah Goldstein e Robert Cialdini, massimi esperti nell'ambito della persuasione, ci spiegano come catturare l'attenzione di un potenziale datore di lavoro, instillare la fiducia in un cliente, uscire vittoriosi da una negoziazione e come raggiungere molti altri obiettivi con piccole idee che portano a una grande differenza nel risultato. 52 capitoli, brevi e scorrevoli, in cui gli autori spiegano come nelle situazioni lavorative o personali più diverse piccole modifiche possono influenzare in misura significativa il comportamento e le reazioni altrui. Ogni capitolo analizza una situazione particolare e suggerisce una piccola idea per influenzare e persuadere gli altri in maniera corretta ed efficace.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Piccole grandi idee. La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti è un libro di Cialdini Robert B. e Goldstein Noah J. e Martin ...

Piccole grandi idee has 676 ratings and 71 reviews. Jenny said: The Small BIG: Small Changes that Spark Big Influence is a pretty good book on the topic ...

La scienza della persuasione per ottenere massimi risultati con minimi cambiamenti. ... dei suoi ultimi studi condensati nel suo nuovo libro Piccole grandi idee, ...

**PICCOLE GRANDI IDEE. LA SCIENZA DELLA PERSUASIONE PER OTTENERE MASSIMI
RISULTATI CON MINIMI CAMBIAMENTI**

[Leggi di più ...](#)