

Tags: La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere libro pdf download, La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere scaricare gratis, La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere epub italiano, La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere torrent, La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere leggere online gratis PDF

La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere PDF

Alberto Aleo

Alberto Aleo, Alice Alessandri



Questo è solo un estratto dal libro di La vendita etica. Uno strumento per incrementare risultati e benessere. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Alberto Aleo
ISBN-10: 9788891752116
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 4932 KB

DESCRIZIONE

Etica e business sono due mondi lontani e inconciliabili? Che cos'è la vendita etica? E l'etica paga? Gli autori di questo libro sono partiti per gli Stati Uniti alla ricerca di risposte; sono stati nelle più prestigiose università americane, come il MIT e Harvard, e hanno coinvolto aziende e professionisti di svariati settori. Il frutto del loro lavoro è questo libro che correla le teorie economiche che "riabilitano" l'etica nel mondo del business a strumenti operativi efficaci; un metodo, articolato in 6 fasi, per condurre negoziazioni e vendite vincenti basate sull'etica. Il volume guida il lettore nella creazione del proprio originale stile negoziale, sviluppando le capacità umane e le competenze economiche necessarie per ottenere il successo e rinforzare la relazione con il cliente, rispettando se stesso e gli altri. Le aziende vi troveranno indicazioni utili per ridisegnare lo stile competitivo, orientare il team di vendita ed esprimere al meglio il valore differenziale della loro offerta. Un percorso arricchito da casi studio ed esercizi, utile per far ritrovare motivazione e risultati a tutti i tipi di venditori, in qualunque settore essi operino, e a coloro che, pur non ricoprendo un ruolo commerciale, entrano in relazione con i clienti. Questa nuova edizione è aggiornata con esempi, note metodologiche e casi reali.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

PROGYM è la partnership più completa nel campo della nutrizione sportiva e dell'alimentazione funzionale, dedicata alle palestre ed ai centri benessere.

Etica e business sono due mondi lontani e inconciliabili? Che cos'è la vendita etica? E l'etica paga? Gli autori di questo libro sono partiti per gli Stati Uniti ...

La vendita etica: Uno strumento per incrementare risultati e benessere (Italian Edition) eBook: Alberto Aleo, Alice Alessandri: Amazon.co.uk: Kindle Store

LA VENDITA ETICA. UNO STRUMENTO PER INCREMENTARE RISULTATI E BENESSERE

[Leggi di più ...](#)