



Santiago de Cali, 4 de Diciembre de 2010.

PEFA.134-10

Señores
Egresados Facultad de Administración
Ciudad

Asunto: Ofertas Laborales

Cordial Saludo

A continuación se presentan diferentes ofertas laborales que pueden ser de su interés.

Atentamente,

Angélica Solarte
Monitora PEFA

OFERTA 1:

IMPORTANTE EMPRESA A NIVEL NACIONAL REQUIERE DIRECTOR REGIONAL (VALLE, CAUCA, NARIÑO)

PERFIL

Estudios: Profesional en Administración de Empresas, Ingeniería Industrial, Arquitectura o carreras afines.

Edad: entre 32 y 36 años.

Experiencia: Mínimo 3 años de experiencia demostrada en cargos similares en ventas de productos industriales, materiales de construcción, con experiencia en manejo de personal, 100% comercial.

Indispensable: Poseer vehículo, Vivir en Cali y disponibilidad de viajar.

Salario: Básico \$3.500.000 + salario variable por comisiones promedio \$2.000.000 + auxilio de movilización + auxilio celular + 50% medicina prepagada

Interesados que reúnan todos los requisitos enviar hoja de vida indicando el cargo ÚNICAMENTE a:
consuseleccion@hotmail.com



OFERTA 2:

Compañía del sector metalúrgico requiere un Representante Comercial Nacional con el fin de incrementar el nivel de ventas y conseguir nuevos cliente a nivel nacional, visitar proveedores y compradores de metales.

Realizara seguimiento a la cartera, ventas, entregas e innovaciones de productos.

Estudios: Técnicos con experiencia mínima de dos años en el mercado de ventas industriales: preferiblemente si ha trabajado en empresas del sector metalúrgico. Debe tener conocimientos en cobro de cartera y contabilidad, manejo de office y creación de bases de datos.

Interesados favor aplicar en nuestra página Web www.gerenciaselecta.com y enviar su hoja de vida ÚNICAMENTE al correo: mbarrera@gerenciaselecta.com.

Cordialmente,

MARIA DEL PILAR BARRERA TRUJILLO.

OFERTA 3:

Compañía del sector Comercial-Industrial requiere GERENTE COMERCIAL DE EQUIPOS TECNICOS (Filtros, refrigerantes, aceite de motor y de combustible, tratamientos de aditivos, sistemas de suspensiones, ejes, vigas, cubos, tambores de frenos y soportes para vehículos comerciales etc)

Objetivos: Incrementar la distribución y comercialización de los productos y servicios a nivel local. Apoyar la labor del área financiera en todo lo relacionado con análisis y proyecciones de los distintos negocios. Evaluar los proyectos de inversión, coordinar la implementación y seguimiento de los costos de las diferentes unidades de negocio. Elaboración y seguimiento al flujo de caja, proponer alternativas de ahorros en costos y gastos.

Educación: Profesional en Ingeniería Mecánica, Administración de Empresas o Ingeniería Industrial

Experiencia: mínimo 5 años como Gerente Comercial. Deseable trayectoria comercial en concesionario de vehículos pesados para carga y transporte de pasajeros.

Competencias: Liderazgo, Habilidades de Negociación, Comunicación y Servicio al Cliente

Rango Salarial: 3'000.000 a 4'000.000

Interesados favor aplicar en nuestra página Web www.gerenciaselecta.com y enviar su hoja de vida



Facultad de Ciencias de la Administración
Proceso de Autoevaluación y Calidad Académica
Programa Egresados – PEFA

UNICAMENTE al correo mbarrera@gerenciaselecta.com

Muchas gracias.

Cordialmente,

MARIA DEL PILAR BARRERA TRUJILLO

OFERTA 4:

Asesor Comercial Cali

Técnico, Tecnólogo, estudiante universitario o profesional en carreras administrativas, con experiencia de 1 año en ventas de productos intangibles, preferiblemente en el sector financiero.

Contrato a termino indefinido con todas las prestaciones de ley.

Salario \$515.000 más comisiones

OFERTA 5:

Reemplazo: Promotor de Inversiones Neiva

Profesional en carreras administrativas, experiencia mínima de 2 años en ventas de productos intangibles preferiblemente en el sector financiero.

Contrato temporal, la vacante se requiere por 4 meses para hacer un reemplazo de maternidad .
Indispensable residir en Neiva.

Salario: \$1.841.716

OFERTA 6:

Ejecutivo de aportes en Línea Palmira - Tulua

Profesional en carreras administrativas, experiencia mínima de 2 años en ventas de productos intangibles preferiblemente en el sector financiero.

La persona será contratada inicialmente por 3 meses para iniciar el proyecto por contrato temporal, después de este periodo según desempeño se evalúa su contratación directa.

Salario: \$ 1.300.000



OFERTA 7:

Aprendiz SENA Cali

Estudiante que requiera patrocinio para hacer su etapa productiva a partir de la fecha (Noviembre - Diciembre) técnico o tecnólogo en carreras administrativas para dar soporte y asesoría telefónica al área comercial.

La persona puede ser del SENA u otras instituciones que tengan convenio.

Las personas interesadas deben enviar su HV UNICAMENTE al correo electrónico:
mlgutierrezp@porvenir.com.co indicar en el asunto el nombre del cargo y la ciudad.

Cordialmente,

Liliana Gutiérrez Prieto

OFERTA 8:

GERENTE

Profesional en Administración de Empresas, Negocios Internacionales, Ingeniería Industrial o Textil, Economista o carreras afines. Especialización en Mercadeo Internacional o Administrativo. Amplio conocimiento en Exportación de productos.

Dominio de Inglés 100% bilingüe.

Experiencia de 5 años en cargos de gerencia.

Salario: Mínimo Integral Vigente

Interesados enviar hoja de vida UNICAMENTE al correo: arayo@supertexinc.com

OFERTA 9:

Centro Comercial en el sur de Cali

Solicita:

Administrador Con experiencia demostrada en areas comerciales y de mercadeo por mas de tres años consecutivos.

Estudios Universitarios en administración, finanzas o Mercadeo



Facultad de Ciencias de la Administración
Proceso de Autoevaluación y Calidad Académica
Programa Egresados – PEFA

Conomientos en presupuesto, logística, Eventos, Manejo de personal y relaciones corporativas
Con competencias de Comunicación, Tolerancia ala frustración, Trabajo en equipo y recursividad.

Salario \$1.800.000 mas otros beneficios especificados en entrevista.

por favor envia hojas de vida con estricto cumplimiento del perfil UNICAMENTE a:

angelacardens@hotmail.com

Cordialmente,

Angela Cardenas

OFERTA 10:

Importante Comercializadora a Nivel Nacional busca Ejecutivas Comerciales para las ciudades de Cali, Armenia y Pereira, preferiblemente con vehículo para ofrecer exitoso Software de administración de conjuntos residenciales.

No se requiere conocimientos en sistemas, se manejan horarios flexibles de trabajo, excelente remuneración + bonificaciones por cumplimiento de metas (Aprox. \$1.500.000 - \$2.000.000)

Requisitos

Mujeres mayores de 30 años, con buena presentación personal, habilidades comunicativas, de negociación, cierre de ventas y servicio al cliente, que tengan experiencia en el área comercial.

Acorde al cumplimiento de metas las personas tendran la oportunidad de participar en la apertura de nuevos Mercados a Nivel Nacional.

Interesadas enviar su hoja de vida con foto reciente y especificar en el asunto la ciudad a la cual aplican UNICAMENTE al siguiente correo: carolinagarcia17@yahoo.com

Atentamente,

Carolina García Bolaños

OFERTA 11:

Empresa multinacional requiere Gerente de cuenta estratégica para el área de servicios de alimentación en el sector industrial, profesional en Ingeniería de Alimentos, Administración de empresas, Administración hoteleras y turísticas o afines. Deseable especialización.

Indispensable Manejo de presupuesto de área, Técnicas de comercialización y servicio al cliente,



Facultad de Ciencias de la Administración
Proceso de Autoevaluación y Calidad Académica
Programa Egresados – PEFA

Planeación administrativa en multiservicios, excelente presentación personal, Actitud de servicio, Mantenimiento de clientes potenciales.

Competencia en comunicación tanto verbal como escrita, buenas relaciones, pro actividad, dinamismo, liderazgo. Bases en aplicación de programas en HSEQ, HACCP, BPM, excelente dominio de sistemas e inglés intermedio - avanzado.

Indispensable experiencia en servicios de alimentación.

SALARIO: Entre \$2.000.000 - \$3.000.000

Seguridad social

Alimentación

Personas interesadas, enviar su hoja de vida UNICAMENTE a el correo electrónico ghumana.coordina20@compass-group.com.co en asunto poner Gerentes cuentas estratégica.

Muchas gracias.

CLAUDIA MARCELA VALENCIA R.

OFERTA 12:

Grupo empresarial de servicios requiere Coordinador de Planeación Financiera con el fin de Garantizar la disponibilidad y buen uso de los recursos financieros de la compañía.

Apoyar la labor del área financiera en todo lo relacionado con análisis y proyecciones de los distintos negocios.

Evaluar los proyectos de inversión, coordinar la implementación y seguimiento de los costos de las diferentes unidades de negocio.

Elaboración y seguimiento al flujo de caja, proponer alternativas de ahorros en costos y gastos.

Estudios: Profesional en Contaduría, Ingeniería Industrial o Economista con excelente información contable. Con Especialización en Finanzas. Con conocimientos en Implementación de herramientas financieras por ejemplo para definir modelos de costeo (ABC, estándar, etc.). Manejo de aplicaciones contables, facturación y cartera. Experiencia en implementación de sistemas de información integrada (Oracle, SAP), Implementación y desarrollo de interfaces en Excel para exportar datos de una base de datos contable.

Manejo de Excel avanzado y manejo de personal.

Experiencia mínima de 4 años en elaboración y control de presupuestos y Análisis Financiero en empresas



medianas o grandes.

Interesados favor aplicar en nuestra página Web www.gerenciaselecta.com y enviar su hoja de vida UNICAMENTE al correo rgarcia@gerenciaselecta.com

Cordialmente,

CARMEN ROCIO GARCIA N.

OFERTA 13:

ASISTENTE DE GERENCIA:

Persona con experiencia mínima de dos años como asistente de gerencia o labores administrativas afines, manejo del paquete office, graduada en carrera técnica o estudiantes de carrera profesional, con nociones de inglés. Excelente presentación personal y habilidades de comunicación.

Salario: 800.000 – 1'200.000 (Dependiendo del perfil)

Los interesados por favor enviar sus hojas de vida UNICAMENTE a: perfil987@gmail.com,

especificando en el asunto el cargo al que está aplicando

OFERTA 14:

Empresa de Servicios Temporales requiere Director Regional con enfoque en el Área Administrativa y Comercial para manejo de su Sucursal en la Ciudad de Pereira, con el siguiente perfil:

Educación: Profesional en áreas Administrativas, Comercial e Ingeniería y con sólidos conocimientos de ley laboral, seguridad social, liquidación de nómina.

Experiencia: Entre 3 y 5 años en cargos de dirección, administrando Personal y en Comercialización de Intangibles en Empresas de Servicio Temporal y/o Cooperativas.

Para quienes no hayan tenido experiencia directa en este de compañías, aplica el haber laborado como Directivo en entidades como Fondos de Pensiones, Entidades Promotoras de Salud, Administradoras de Riegos Profesionales.

Conocimientos Básicos: Nomina, Seguridad Social, Administración de Personal, Procesos Contables (Caja menor, facturación). No se requiere ser experto en esta área, sino manejar un concepto mínimo de estos procesos.



Habilidades y Competencias: Servicio al Cliente, Dinamismo, Trabajo en Equipo, Disponibilidad Tiempo, Manejo de autoridad, Recursividad, asertividad y solución de problemas, Pro actividad, Iniciativa.

La misión fundamental de este cargo consiste en Responder por el crecimiento neto de empleados y el posicionamiento de marca en Bogotá y Zona Aledañas además del sostenimiento de los actuales generando rentabilidad económica y social para la compañía.

Entre sus funciones se encuentran:

- Diseñar Planes y Estrategias de Mercadeo y Comerciales para la consecución de nuevos clientes e incrementar el No. De Empleados en Misión.
- Propender por el Mantenimiento de los clientes actuales, sus Empleados en Misión, cumpliendo los acuerdos contractuales.
- Realizar acompañamiento y soporte Técnico- Comercial a los empleados que prestan el Servicio, con el fin mejorar la satisfacción de los clientes de la Regional.
- Efectuar seguimiento a las actividades de Selección, Contratación, liquidación de nómina y prestación de servicio en la Regional.
- Realizar el control de todos los aspectos administrativos de la Regional:
 - i) Caja menor, pagos a proveedores, Mantenimiento de equipos e instalaciones, Dotación, archivo, entre otros.
 - ii) Propender por un eficaz proceso de Selección de acuerdo a los requerimientos del cliente y el cumplimiento de las normas y políticas en la Contratación del personal en misión.
 - iii) Responder por el correcto pago de Nómina, la elaboración de la factura y el oportuno recaudo del Cliente.
 - iv) Garantizar el correcto pago de los aportes parafiscales del personal de la Regional y el oportuno cobro de los sobrecostos a los clientes por concepto de Seguridad Social.
 - v) Coordinar con el área de Salud Ocupacional la implementación de programas de prevención en clientes que disminuyan accidentes en los Empleados en Misión de la Regional.
 - vi) Responder por el cumplimiento de los indicadores de gestión de la Regional y Atender de manera oportuna y confiable los informes y requerimientos solicitados por la Oficina Principal.
 - vii) Liderar el Programa de Sistema de Gestión de Calidad de la Sucursal, de acuerdo con las Políticas y Procedimientos establecidos por la Compañía.



Y demás funciones administrativas inherentes al cargo.

El enfoque de este cargo es Directivo por esta razón se requiere experiencia previa en manejo de personal, conocimientos en general en el área financiera. Altamente importante tener conocimientos en compensación, administración de Nomina, Empresas de Prestación de Servicios Temporales, Seguridad Social y Contratación.

Localidad: Pereira
Departamento: Risaralda
Salario: \$1.970.000 + \$350.000 Aux. Rodaje + Comisiones
Comienzo: Inmediato
Duración: Indefinida
Tipo de trabajo: Tiempo Completo

Interesados remitir hojas de vida ÚNICAMENTE al correo electrónico steffannie.ramirez@proservis.com.co especificando en el asunto: DIRECTOR REGIONAL EJE CAFETERO

Atentamente,
STEFFANNIE RAMÍREZ LEÓN

OFERTA 15:

Empresa de Servicios Temporales requiere Director Regional con enfoque en el Área Administrativa y Comercial para manejo de su Sucursal en la Ciudad de Bogotá, con el siguiente perfil:

Educación: Profesional en áreas Administrativas, Comercial e Ingeniería y con Sólidos conocimientos de ley laboral, seguridad social, liquidación de nómina.

Experiencia: Entre 3 y 5 años en cargos de dirección, administrando Personal y en Comercialización de Intangibles en Empresas de Servicio Temporal y/o Cooperativas.

Para quienes no hayan tenido experiencia directa en este de compañías, aplica el haber laborado como Directivo en entidades como Fondos de Pensiones, Entidades Promotoras de Salud, Administradoras de Riegos Profesionales.

Conocimientos Básicos: Nomina, Seguridad Social, Administración de Personal, Procesos Contables (Caja menor, facturación). No se requiere ser experto en esta área, sino manejar un concepto mínimo de estos procesos.

Habilidades y Competencias: Servicio al Cliente, Dinamismo, Trabajo en Equipo, Disponibilidad Tiempo, Manejo de autoridad, Recursividad, asertividad y solución de problemas, Pro actividad, Iniciativa.



La misión fundamental de este cargo consiste en Responder por el crecimiento neto de empleados y el posicionamiento de marca en Bogotá y Zona Aledañas además del sostenimiento de los actuales generando rentabilidad económica y social para la compañía.

Entre sus funciones se encuentran:

- Diseñar Planes y Estrategias de Mercadeo y Comerciales para la consecución de nuevos clientes e incrementar el No. De Empleados en Misión.
- Propender por el Mantenimiento de los clientes actuales, sus Empleados en Misión, cumpliendo los acuerdos contractuales.
- Realizar acompañamiento y soporte Técnico- Comercial a los empleados que prestan el Servicio, con el fin mejorar la satisfacción de los clientes de la Regional.
- Efectuar seguimiento a las actividades de Selección, Contratación, liquidación de nómina y prestación de servicio en la Regional.
- Realizar el control de todos los aspectos administrativos de la Regional: Caja menor, pagos a proveedores, Mantenimiento de equipos e instalaciones, Dotación, archivo, entre otros.
- Propender por un eficaz proceso de Selección de acuerdo a los requerimientos del cliente y el cumplimiento de las normas y políticas en la Contratación del personal en misión.
- Responder por el correcto pago de Nómina, la elaboración de la factura y el oportuno recaudo del Cliente.
- Garantizar el correcto pago de los aportes parafiscales del personal de la Regional y el oportuno cobro de los sobrecostos a los clientes por concepto de Seguridad Social.
- Coordinar con el área de Salud Ocupacional la implementación de programas de prevención en clientes que disminuyan accidentes en los Empleados en Misión de la Regional.
- Responder por el cumplimiento de los indicadores de gestión de la Regional y Atender de manera oportuna y confiable los informes y requerimientos solicitados por la Oficina Principal.



Liderar el Programa de Sistema de Gestión de Calidad de la Sucursal, de acuerdo con las Políticas y Procedimientos establecidos por la Compañía. Y demás funciones administrativas inherentes al cargo.

El enfoque de este cargo es Directivo por esta razón se requiere experiencia previa en manejo de personal, conocimientos en general en el área financiera.

Altamente importante tener conocimientos en compensación, administración de Nomina, Empresas de Prestación de Servicios Temporales, Seguridad Social y Contratación.

Localidad: Bogotá

Departamento: Cundinamarca

Salario: \$2.500.000 + \$350.000 Aux. Rodaje + Comisiones

Comienzo: Inmediato

Duración: Indefinida

Tipo de trabajo: Tiempo Completo

Interesados remitir hojas de vida UNICAMENTE al correo electrónico

steffannie.ramirez@proservis.com.co especificando en el asunto: DIRECTOR REGIONAL CENTRO

Atentamente,

STEFFANNIE RAMÍREZ LEÓN

OFERTA 16:

Se requiere para su call center:

Ejecutivos de Servicio al Cliente

ESTUDIOS: técnico, tecnólogos o universitarios con estudios suspendidos.

EXPERIENCIA: en servicio al cliente de 1 año mínimo consecutivo.

Conocimientos en office, Excelente comunicación y Presentación personal.

NO DEBE ESTAR ESTUDIANDO ACTUALMENTE EN NINGUN HORARIO. NO SON VENTAS.

Salario 650.000 más todo lo de ley

Turnos rotativos, disponibilidad de tiempo.

Interesados enviar Hoja de vida UNICAMENTE al correo: nuevoproceso2010@gmail.com



OFERTA 17:

RESIDENTE DE OBRA

Formación: Arquitecto

Experiencia: Mínimo de 3 años en acabados de obras de vivienda.

Funciones:

1. Coordinar la ejecución de las diferentes actividades establecidas por el Director de la obra
2. Realizar el seguimiento a los contratistas y personal en la ejecución de las labores
3. Verificar el terminado de obra.
4. Realizar el acta de cumplimiento de actividades por el contratista.
5. Garantizar la buena ejecución de las actividades de terminado.
6. Entrega a satisfacción al cliente.

Salario: \$2.300.000

OFERTA 18:

COORDINADOR DE DISEÑO

Formación: Arquitecto

Experiencia: Mínimo 2 años en roles de Coordinación de equipos de trabajo de diseño

Funciones: Coordinar el equipo de trabajo hacia la creación de diseños innovadores, creativos y a la vanguardia.

Dirección de proyectos

Coordinación de reformas para los clientes

Habilidades: creatividad, innovación, investigación, toma referencias de las nuevas tendencias, planeación, manejo de equipos (personal con muchos años en la empresa no jóvenes), conocimientos en diseños hidráulicos, eléctricos, estructurales y arquitectónicos.

Salario: \$3.500.000

OFERTA 19:

DIRECTOR DE OBRA

Formación: Ingeniero Civil o Arquitecto. Ideal especialización en sistemas gerenciales para ingeniería.

Experiencia: 5 años específicos en el cargo, 10 años de experiencia en obra como director y residente, 160000 mts² construidos.

Funciones: Velar por la calidad, ejecución y control de los proyectos a cargo desde su planeación inicial



Facultad de Ciencias de la Administración
Proceso de Autoevaluación y Calidad Académica
Programa Egresados – PEFA

hasta su entrega final a satisfacción.

Dirigir la ejecución de los proyectos a cargo asegurando una excelente calidad, control de costos y actividades de planeación y coordinación de recursos necesarios para el correcto desarrollo de los proyectos a cargo.

Habilidades: Manejo del Project o similar, edificar y software propio para el campo de la construcción o afines.

Salario: A Convenir

Interesados enviar hoja de vida UNICAMENTE a: asesoramoscolombia@hotmail.com, colocando en el asunto el cargo de su interés.