# Pele Rara - Documento de Conteúdo para Landing Page

## Seção 1: Plano de Expansão Gradual

## Crescimento Estratégico em 5 Anos

### **ANO 1**

Ampliar venda nas redes já atendidas nas principais capitais

Total: 535 PDVs

#### ANO<sub>2</sub>

Adicionar 1.059 PDVs em SP, RJ, MG e DF + anteriores

Total: 1.594 PDVs

• Marco: Início de exportações para América Latina

#### ANO<sub>3</sub>

• Adicionar 2.627 PDVs na região sul e centro-oeste + anteriores

Total: 4.221 PDVs

Marcos:

- Fábrica própria operando
- Licenciamento das tecnologias para grandes players de mercado

### **ANO 4**

Adicionar 3.677 PDVs em todo Brasil + anteriores

Total: 7.898 PDVs

### **ANO 5**

Adicionar 2.627 PDVs em todo Brasil + anteriores

Total: 10.525 PDVs

Contexto de Mercado: 90 mil farmácias em operação no Brasil

# Seção 2: Conquistas e Resultados

## O Que Conquistamos Até Aqui

- 1. Pesquisa e Desenvolvimento
  - Mais de 10 anos de pesquisa e desenvolvimento

- Mais de 20 textos publicados em canais de comunicação de referência (UOL, CNN, Veja Saúde, Pequenas Empresas, Grandes Negócios)
- 2 publicações de artigos científicos em compêndios nacionais
- 1 publicação internacional
- 5 estudos clínicos em andamento

#### 2. Portfólio de Produtos

- 36 fórmulas desenvolvidas
- 13 já registradas na ANVISA

### 3. Impacto no Mercado

Mais de 40 mil pacientes já utilizaram as tecnologias

## 4. Validação Científica

Estudos in vitro, in vivo e clínicos avaliados em mais de R\$ 5 milhões

## 5. Projeção Financeira

- Faturamento projetado para 2025: 3X
- Acumulado projetado para 2030: 30X

### 6. Propriedade Intelectual

- 3 pedidos de patente
- 3 marcas registradas

# Seção 3: Detalhes da Rodada de Investimento

### Resumo da Rodada

### **Estrutura do Investimento:**

Modalidade de Investimento: Mútuo Conversível

Participação Futura Estimada: 5%

#### Valuations:

Valuation Pre-Money: R\$ 290 milhões

Desconto Valuation Pre-Money: 30%

Valuation Pre-Money Considerado: R\$ 200 milhões

### Detalhes da Captação:

Meta de Captação: R\$ 10 milhões

• Formato: 20 cotas de R\$ 500 mil

• Ticket Mínimo: R\$ 500 mil

### Período:

Rodada aberta entre 01/08 até 15/08

# Seção 4: Diferenciais Competitivos - Negócio

### Por Que Investir na Pele Rara

## Nicho Especializado

- Foco em condições dermatológicas raras
- Pouco atendidas por grandes marcas

## Claro Plano de Crescimento

- Expansão nacional e internacional planejada
- Estratégia sólida de crescimento

## 📕 Branding Digital

- · Presença online consolidada
- Comunidade ativa e engajada
- Validação do produto no mercado

## 🤝 Parcerias Estratégicas

- Interesse ativo de investidores estratégicos
- Grandes distribuidores interessados

# Seção 5: Proteção ao Investidor

# Governança e Garantias

## **GOVERNANÇA**

- Assento no Conselho de Administração
- Direitos de veto em decisões estratégicas (venda, fusão, captações adicionais) para investimento acima de R\$ 1M

# **DIREITOS DE INFORMAÇÃO**

- · Relatórios financeiros mensais
- Acesso a informações operacionais
- Métricas-chave de desempenho

### **TAG ALONG**

• Direito de vender ações nas mesmas condições que os fundadores em caso de venda da empresa

#### **VESTING DE FUNDADORES**

- Cronograma de vesting de 4 anos para fundadores
- Garantindo comprometimento de longo prazo

## CLÁUSULAS DE ANTI-DILUIÇÃO

- Proteção contra rodadas futuras com valuation inferior
- Full-ratchet para down rounds

## Seção 6: Perguntas Frequentes

### FAQ - Dúvidas Comuns

## E se vocês não atingirem R\$ 10M?

- Seguiremos com execução parcial a partir de R\$ 3M
- · Manteremos contratos válidos
- Abriremos nova rodada futura

### O que acontece se houver nova rodada?

- Investidores dessa rodada terão participação com base no valuation ajustado (R\$ 200M)
- Ganhando vantagem caso a próxima seja maior

# Seção 7: Cronograma de Execução

## Roadmap de Implementação

# MÊS 1-2: PREPARAÇÃO PARA CAPTAÇÃO

- Finalização de documentação
- Ajuste de expectativas de avaliação
- Preparação de pitch deck e data room

# **◎** MÊS 3-4: ROADSHOW E NEGOCIAÇÃO

- Apresentações para investidores
- Negociação de termos
- Due diligence

# **☑** MÊS 5-6: FECHAMENTO E PLANEJAMENTO

- Assinatura de documentos
- Recebimento de recursos
- Detalhamento do plano de execução

# 🕍 MÊS 7-12: CONSTRUÇÃO DA FÁBRICA

- Início da construção da fábrica
- Aquisição de equipamentos
- Contratação de equipe técnica

## MÊS 13-18: EXPANSÃO COMERCIAL

- Lançamento de novos produtos
- Expansão de canais de distribuição
- Início de operação da fábrica

## 🖋 MÊS 19-24: PREPARAÇÃO PARA SÉRIE A

- Consolidação de métricas de crescimento
- Expansão internacional
- Preparação para próxima rodada de captação

# Seção 8: Diferenciais de Investimento

### Por Que o Investimento é Sólido

### Propriedade Intelectual Forte:

- 2 patentes depositadas no INPI
- Valuation de intangíveis calculado por royalty relief: R\$ 95 a R\$ 187 milhões
- Inovação e barreira de entrada para concorrentes

### Valuation Sólido:

- Valuation atual de R\$ 290 milhões com TMA de 25%
- Baseado em um plano de negócios detalhado
- Maturidade e potencial comprovados

#### Produtos no Mercado:

- 13 cosméticos já registrados na ANVISA
- 11 produtos no mercado

• Validação, aceitação e capacidade de transformar pesquisa em produtos comerciais

## Validação Científica e Clínica:

- Estudos clínicos em grandes hospitais:
  - Hospital do Amor
  - HC da UFMG/USP
  - Hospital da Baleia e Fundação Hospitalar São Francisco de Assis
- 3 publicações científicas internacionais (+ 3 em dissertação)
- Credibilidade, eficácia e segurança dos produtos cientificamente comprovados

# Seção 9: Riscos e Mitigação

### Gestão de Riscos

### **Matriz de Riscos**

Análise dos principais riscos do negócio, classificados por probabilidade de ocorrência e impacto potencial.

## Estratégias de Mitigação

## TATRASOS NA CONSTRUÇÃO DA FÁBRICA [RISCO: ALTO]

- Contrato com penalidades por atraso
- Terceirização parcial da produção como backup
- Cronograma com margem de segurança de 3 meses

## 💶 ADOÇÃO PELO MERCADO [RISCO: ALTO]

- Expansão gradual de canais
- Testes de mercado em regiões piloto
- Parcerias com formadores de opinião para validação de produtos

# PROTEÇÃO DE PROPRIEDADE INTELECTUAL [RISCO: MÉDIO]

- Depósito de patentes em mercados estratégicos
- Proteção de segredos industriais
- Monitoramento contínuo de violações potenciais

# 🙎 RETENÇÃO DE TALENTOS-CHAVE [RISCO: MÉDIO]

Plano de incentivos de longo prazo

- Programa de stock options para posições estratégicas
- Documentação de processos críticos

# REGULATÓRIO [RISCO: MÉDIO]

- Consultoria especializada em regulação
- Monitoramento contínuo de mudanças regulatórias
- Relacionamento proativo com ANVISA

## CAPTAÇÃO DE RECURSOS ADICIONAIS [RISCO: BAIXO]

- Planejamento financeiro conservador
- Relacionamento com múltiplos investidores
- Marcos claros para destravar próximas rodadas

## **Call to Action**

## Invista no futuro da dermatologia especializada

Seja parte da transformação no tratamento de condições dermatológicas raras. Com tecnologia validada, mercado em expansão e proteções robustas ao investidor, a Pele Rara representa uma oportunidade única de investimento com impacto social positivo.

Rodada aberta: 01/08 até 15/08 Ticket mínimo: R\$ 500 mil