UNIVERSITATEA POLITEHICA TIMIŞOARA

SEMINAR V

Scrisoare de intenție, Carte de vizită și Prezentări

Laria-Maria TRUȘCULESCU

• • •

De ce vă trebuie o scrisoare de intenție?

- leși în evidență față de competiție
- Poți să te vinzi pe tine
- Poți cere un interviu
- Nivelul vostru de informare asupra firmei

Scrisoarea de intenție - Paragraful 1

Introducerea – pregătițivă șcena

1. De ce scrieți scrisoarea?

Sunt interesat în X poziție la NU: Numele meu este

2. Spune de ce

Sunteți interesați de o poziție Sunteți interesați de comapnie Sunteți o potrivire bună/excelentă





The Global Marketing Resources (GMR) Intern will support the knowledge management team. Intern will be instrumental in helping the team achieve its objectives in expanding and enhancing the global marketing website to provide information and processes to the marketing community.

Duties include assisting in communication efforts, site administration, setting up prototypes, participating in testing, and compiling and presenting usage statistics. Intern will also assist in training and support of content owners.

Qualifications Undergraduate student who is Junior or above. Business major required, with a concentration in Marketing or MIS. Candidate must have excellent written and verbal communication skills, strong interpersonal and organizational skills, and be detail oriented. Individual must also be able to work independently in a professional corporate environment. Requires excellent personal computer skills, including Microsoft Excel, PowerPoint and Word. Familiarity with databases desirable.



The Global Marketing Resources (GMR) Intern will support the knowledge management team. Intern will be instrumental in helping the team achieve its objectives in expanding and enhancing the global marketing website to provide information and processes to the marketing community.

Duties include assisting in communication efforts, site administration, setting up prototypes, participating in testing, and compiling and presenting usage statistics. Intern will also assist in training and support of content owners.

Qualifications Undergraduate student who is Junior or above. Business major required, with a concentration in Marketing or MIS. Candidate must have excellent written and verbal communication skills, strong interpersonal and organizational skills, and be detail oriented. Individual must also be able to work independently in a professional corporate environment. Requires excellent personal computer skills, including Microsoft Excel, PowerPoint and Word. Familiarity with databases desirable.



Scrisoarea de intenție - Paragraful 2

"Pitch" de vânzare - Spuneți povestea

- 1. Evidențiați expertiza pe care doriți să o cunoască angajatorul despre voi
- 2. Demonstrați-vă FIT/MATCH pentru poziție și companie Condu prezentarea cu experiența ta Sprijină cu ceea ce ai făcut în facultate Includeți exemple specifice

NU rezumați totul din CV-ul vostru!



Scrisoarea de intenție - Paragraful 3

Concluzie/Încheiere

- 1. Reevidențiați interesul pentru poziție
- 2. Solicitați oportunitatea de a fi intervievat
- 3. Menționați momentul de viitor când veți trimite un follow-up Trimitețil când spuneți că o veți face
 - Marcați-l pe calendar
- 4. Mai spuneți o dată cum puteți fi contactat Telefonic sau prin email
- 5. Mulțumesc cititorului pentru timpul acordat și considerația



Scrisoarea de intenție Ce **trebuie** și Ce **nu trebuie** făcut

NU

- 1. Greșeli de ortografie, gramaticale sau de format
- 2. Nu începe fiecare propoziție cu cuvântul "eu". Folosiți în schimb expresii de tranziție: "După cum veți vedea din CV-ul meu, am..." sau "În timp ce am urmat cursul de contabilitate, am învățat..."
- 3. Nu menționați niciodată salariul sau beneficiile în scrisoarea de intenție (cu excepția cazului în care vi se cere în mod expres)
- 4. Nu copiați părți dintr-o scrisoare de intenție pe care o găsiți online



Scrisoarea de intenție Ce **trebuie** și Ce **nu trebuie** făcut

DA

- 1. Încercați să stabiliți o conexiune cu cititorul dacă puteți
- 2. Adresați-vă scrisoarea de intenție unei anumite persoane (dacă este posibil)
- 3. Nu spune nimic negativ; spune totul într-o formă pozitivă
- 4. Nu spune ceea ce nu ai; spune ce ai
- 5. Spune-i companiei ce poți face TU pentru ei, NU ce pot face Ei pentru tine
- 6. Personalizați-vă scrisoarea: încercați să folosiți aceleași cuvinte sau expresii



• • •

Carte de vizită – Ce trebuie să conțină

- Numele vostru
- Titlul de la firmă, dacă este cazul
- Numărul de telefon
- Emailul vostru
- Orice alt contact (max 2 extra): instagram, facebook etc.
- Logo dacă este cazul

NU IMAGINEA VOASTRĂ

Cum să proiectați o carte de vizită



- 1. Alege-ți forma
- 2. Alegeți dimensiunea:
- Standard nord-american: 3.5×2 inchi (88.9×50.8 mm)
- Standard european: 85 x 55 mm
- 3. Adăugați sigla (daca este) și alte elemente grafice
- 4. Textul (a se vedea slide-ul anterior)
- 5. Alege-ți tipografia: Dimensiune text, culori etc.
- 6. Finisaje speciale dacă vreți







Importanța prezentărilor

- 1. Sunt ușor de personalizat
- 2. Fac o impresie
- 3. Ajută la colaborarea ideilor
- 4. Ajută la economisirea timpului
- 5. Au impact vizual

Importanța prezentărilor

- 1. Vorbește pozitiv cu tine însuți
- 2. Nu te preface că nu ai emoții, mai degrabă transformăți emoțiile în entuziasm
- 3. Exersează primele 1-2 minute în mintea ta
- 4. Salută publicul înainte de a vorbi
- 5. Verificăți sala de ședințe și configurația ei
- 6. Ridicăte în picioare în cele cinci minute înainte de a vorbi
- 7. Încercați să petreceți mai puțin timp vorbind cu PPT-ul și mai mult timp **contactul vizual** cu ascultătorii voștri
- 8. Repetați până când o știți ca pe "tatăl nostru"
- 9. Păstrați o postură deschisă
- 10. Zâmbet

