

Leandro Albino Vignati

Nascimento: 09/04/1976 – 44 anos

Jardim Santa Cecília – Guarulhos – SP

e-mail: la_vignati@hotmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/leandroavignati

Celular/WhatsApp: [11.94143-1444](tel:11941431444)

Objetivo

Analista de Projetos / Orçamentista / Compras

Resumo Curricular

Profissional com mais de 10 anos na área de Analista de Projetos de Infraestrutura, Cabeamento Estruturado, Detecção de Incêndio (SDAI), elétrica de Média e Baixa tensão, Sonorização, CFTV, Controle de Acesso e Automação Predial (BMS).

Efetivo Suporte Comercial/Vendas e Consultoria técnica dos principais fabricantes de Tecnologias Inteligentes, com atuação em diferentes ambientes, sejam Prediais, Comerciais e Industriais.

Proficiência na implantação das estratégias de negócios para potencialização das oportunidades, análise de mercado, negociação com Fabricantes e cliente, agregando valor aos negócios da empresa, atuação com Compras (CAPEX e OPEX).

Cognição em produtos e tecnologias dos principais Fabricantes dos Sistemas Especiais do mercado, custos, implantações, elaboração de propostas técnicas e comerciais, negociação direta, metodologia de trabalho em áreas diversificadas.

Formação Acadêmica

- UNIP – Universidade Paulista
 - Superior de Tecnologia em Redes de Computadores- 2008 - 2010
- Colégio Progresso
 - Ensino Médio - Técnico em Contabilidade - 1991 - 1993

Experiência Profissional

Campoy Tecnologia

Gerente Operacional e Comercial - abril de 2005 - abril 2020 (15 anos).

- Vivência em projetos de pequeno, médio e grande porte, definição de soluções aplicadas para cada segmento, visando sempre o melhor custo/benefício para o cliente e rentabilidade para a empresa.
- Cotidiano com Sistemas Especiais, principalmente na área comercial com leitura de projetos e desenvolvimento de propostas, tratamento direto com clientes, fornecedores e fabricantes, negociação até o fechamento do projeto.
- Atuação direta com Sistema de Gestão Empresarial – UNO ERP.
- Atuação direta em Compras, CAPEX e OPEX relativos aos projetos.
- Sistemas Especiais para os mercados Corporativos e Industriais, como:
 - SDAI Sistema de detecção e alarme de incêndio endereçáveis e convencionais;
 - CFTV Sistema de circuito fechado de TV IP e analógico;
 - BMS Sistema de automação predial;
 - AVM Sistema de áudio, vídeo e multimídia para ambientes corporativos;
 - CA Sistema de controle de acesso, catracas, cancelas, acesso restrito a ambientes;
 - DC Sistema de Cabeamento Estruturado para Data Center.
 - IE Sistema de infraestrutura seca para Elétrica, Lógica e Sistemas Inteligentes
 - CE Sistema de cabeamento estruturado, metálicos e ópticos, elaboração e desmembramento de projetos em todas as linhas de mercado;

Infranet Soluções Integradas em Telecomunicações

Projetista - Supervisor Técnico - janeiro de 2000 - março de 2005 (5 anos 3 meses).

- Experiência como Coordenador de equipes, Líder de projetos e Gerente de TI, forte atuação em projetos de melhoria de infraestrutura geral de Telecomunicações, implantação de rede estruturada, circuitos de comunicação de dados, conhecimento em materiais de cabeamento lógico.
- Atualização de plantas baixas “As Built” pós obra, criação de documentação técnica para Certificação de Fabricantes e entrega ao Cliente.

Spoc Comércio de Materiais Elétricos e Serviços

Técnico de Cabeamento – novembro de 1997 a dezembro de 1998 (1 ano 1 mês)

- Prática na área como Técnico instalador de infraestrutura, cabeamento estruturado e elétrico dedicado à informática, montagem em áreas internas (escritórios), áreas fabris externas (fábricas, usinas) e áreas fabris internas (forros técnicos), experiência com clientes farmacêuticos, trabalho com supervisão de procedimentos exigentes em áreas limpas (fabricação de remédios), trabalho em locais perigosos, túneis, forros técnicos, altura e trabalhos em ambiente padrão de escritório.

Competências e Especialidades

- Pensamento crítico / Análise Técnica/
- Office – Conhecimento Básico/Intermediário
- AutoCAD – Elaboração de Projetos /Leitura/ Desenvolvimento/ As Built
- Revit – Nível Básico
- Atendimento ao Cliente – Vistorias técnicas /comerciais
- Software ERP – UNO – Módulos CRM/ Compras/ Comercial / Operacional / Financeiro “Faturamento”
- Liderança de Equipe – Técnica e Operacional
- Compras e planejamento de entregas / logístico nível nacional
- Negociação com Cliente, Fornecedores e Fabricantes
- Planejamento Estratégico de Desenvolvimento de Projetos

Cursos Extracurriculares

- AutoCAD 2016 – SENAI GUARULHOS
- Certificação Furukawa Cabeamento Metálico - FURUKAWA
- Certificação Hellermann Cabeamento Metálico - HELLERMANN
- Certificação Ortronics Cabeamento Metálico - ORTRONICS
- Curso Data Center Furukawa – FURUKAWA CURITIBA
- Práticas de Instalação Furukawa – FURUKAWA – SÃO PAULO
- Sistema Gestão Empresarial – UNO ERP
- Honeywell / Morley – SDAI Montagem e Configuração Central DXc1/ DXc2 / DXc4.
- Básico Intelbrás – CFTV IP / Analógico – INTELBRÁS
- Básico Comercial Altus – Sistema de Automação Predial – ALTUS SÃO PAULO
- Revit 2016 – FACULDADE IMPACTA DE TECNOLOGIA