Gustavo Carmezini de Oliveira

(19) 98181-5185 gcarmezini@outlook.com

Estrada do Copiuva, 1850 Cond Arco Íris Rua A CS 21 Cep 06330-000 Carapicuíba-SP

Educação

- 1994 1996 ETEC /Colegio Técnico / Campinas, SP
- Técnico em Mecatrônica

Outros

- Preparação para a avaliação PMP
- Planejamento de contratos
- Criatividade e Inovação
- Gerenciamento e Supervisão de Contratos
- ESL em Newark/NJ U.S.

Habilidades

Ampla experiência em projeto e gerenciamento de contrato para diferentes indústrias, capacidade de coordenar vários projetos ao mesmo tempo, bom relacionamento com clientes internos e externos, sempre em busca da melhor qualidade na execução dos contratos e da segurança para a equipe. Analítico e organizado. Experiencia no desenvolvimento de comissionamento e solução de problemas. Experiência em controle de processos integrados, sistemas de controle de máquinas e sistemas de manuseio de material. Calibrações e verificações de instrumentos e loop test. Experiência com o desenvolvimento e modificações para programas de PLC e DCS. Experiência na configuração de IHM's. Experiente em liderar e coordenar vários projetos. Busca do total atendimento ao cliente e a sua satisfação. Experiência em aplicar conceitos e técnicas de gestão e liderança (planejamento, análises e controle) na execução de prioridades individuais e de equipe. Habilidade para trabalhar de forma matricial e constante busca para atrair novos negócios (capacidade Comercial). Excelente capacidade de comunicação oral / escrita e habilidades interpessoais.

EXPERTISE

- Gerenciamento de Projetos;
- Analista de pleitos;
- Liderança;
- Trabalho em Equipe;
- Visão comercial;
- Supervisão de Projeto de Detalhamento;
- Solução de Problemas;
- Gerenciamento de Obras:
- Automação;
- Visão técnica e Trabalhos de Campo
- Startup de unidades e Comissionamento
- Startup de unidades e Comissionamento
- Análise e Desenvolvimento de Contratos (EPC, Turn Key, And others)
- Planejamento Físico e Financeiro

IDIOMAS

- Português
- Inglês Intermediário/Avançado

Experiencia

- 2017 2020 / Wework Serviços de Escritórios Ltda São Paulo, SP Cost Management Manager
- Vivência em Planejamento, Monitoramento e Controle de Programas, relacionados a projetos de construção e reformas de prédios comerciais para entrega dos escritórios CoWorking, desenvolvendo atividades relacionadas a viabilidade dos projetos, acompanhamento do avanço físico e financeiros das obras (Ms Project), aprovação e controle de boletim de medição, gerenciamento de mudanças do escopo dos projetos (Change Orders) e elaboração de Close Outs:
- Experiência na elaboração do budgets e estudos de custos de novos projetos para viabilizar a implantação de escritórios de Coworking (Obras de construção civil, infra-estruturas, instalações elétricas, hidráulicas, IT, corpo de bombeiro e HVAC), através de indicadores standard (KPI's) de custo e qualidade, alinhados a estratégia organizacional;
- Implantação e melhoria de processos internos utilizando as melhores práticas do PMBOK, em busca de aumentar a eficiência e otimizar a produtividade, contribuindo para uma gestão eficaz, organizada e clara;
- Realização da Equalização e Validação técnica e econômica de propostas para aprovação da contratação de fornecedores, garantindo o controle de custos do início ao fim dos projetos e desenvolvimento do Forecast:
- Vivência em uma organização multicultural, convívio com diferentes gerações e relacionamentos diários com colaboradores da Argentina, México e Nova York
- Experiência em negociações com fornecedores e clientes (Facebook, Quinto Andar, Mastertech, Mckinsey, Bradesco Inovabra Habitat, Itaú CUBO, Keyrus, Pinterest, SKY e Nissan e outros:
- Elaboração de Termos Aditivos ao contrato principal dos fornecedores
- 2014 2015 / Schahin Engenharia São Sebastião, SP Gerente de Engenharia e Controle

Gerenciamento da equipe de engenharia com foco na resolução de problemas de desempenho da equipe que estava desenvolvendo o projeto executivo. Gerenciamento da equipe de controle de subcontratadas implantando indicadores de custo, prazo, QSMS e indicadores de produtividade. Gerenciamento da equipe de administração contratual e riscos, com foco em garantir a boa negociação com o cliente, agilizando a negociaão de pleitos e

garantindo um canal de comunicação confiável e rápido com o cliente. Realizava ainda as tarefas relacionadas a liberação de pagamento, assinatura de contratos, autorização de contratações e demais funções relacionadas ao gerente do estaleiro, na ausência do mesmo.

- 2006 – 2014 / Petrobras – Petróleo Brasileiro S.A. / Paulínia, SP Técnico de projeto Construção e Montagem Pleno Supervisão, planejamento e elaboração de contratos EPC. Projetos de alta complexidade para a construção de novas plantas petroquímicas. Coordenação de comissão de licitação. Coordenador da comissão de negociação de aditivos. Fiscalização s contratos das instalações e comissionamento das nova unidades, realizando a interface entre o cliente (Refinaria de Paulínia) e as empreiteiras o consôrcios responsáveis, acompanhando do planejamento e gerenciamento da resolução de questões pendentes.

- 2004 – 2006 / C&P / São Paulo, SP Gerente de Projetos

Gerente de projetos e gerente de contrato. Desenvolvimento de memoriais descritivos para oncorrências públicas, consultoria e gerenciamento de projetos para licitação pública e preparação de solicitções de mudança de escopo e aditivos. Desenvolvimento de um novo sistema para comunicação entre supervisório e computadores de vazão através de modem Celular. Elaboração de relatórios de progresso físico e financeiro, cartas)

Principais Clientes: BR Distribuidora / Vitória, ES, Brasil. CEG / Rio de Janeiro, RJ, Brasil. ALGAS / Maceió, AL, Brazil.COMGAS / São Paulo, SP, Brazil.CEMIG / Belo Horizonte, MG, Brazil.Vale do Rio Doce / Vitória, ES, Brazil.SABESP / São Paulo, SP, Brasil.

- 2003 – 2004 / Jnissi Automation / Campinas, SP
Proprietário
Gerenciar e coordenar as obras de expansão da PPG Company, Unidade de Sumaré, SP, Brazil.

- 2001 – 2003 / TechPlus Automation / Campinas, SP Coordenador de Engenharia

Coordenador da equipe de desenvolvimento e implantação de sistema de automação. Desenvolvimento de controle financeiro dos contratos, planejamento, gestão de riscos, gestão de recursos, gerando relatórios quinzenais para a diretoria, elaboração de pleitos e prospecção novos projetos. Desenvolvimento de novos clientes e preparação de propostas.

Principais Clientes: Bunge Fertilizantes / Araxá, MG, Brasil. Transpetro - Petrobras / Guararema, SP, Brazil. Transpetro - Petrobras Alemoa / Santos, SP, Brazil. Mercedez Benz / São Bernardo do Campo, SP, Brazil. Technip / Rio de Janeiro, RJ, Brazil. SABESP / São Paulo, SP, Brasil.

- 1998 – 2001 / IAS Automation / São Paulo, SP
Técnico Senior de Automação
Cordenador da equipe de desenvolvimento de sistemas de automação
Principais Clientes: Kaiser / Pacatuba, CE, Brazil. Petrobras / Guamaré, RN, Brazil.
Petrobras - Plataformas / Natal, RN, Brazil. Nassau / Codó, MA, Brazil.