

---

## VANTUIL DIAS DOS SANTOS

**Estado civil:** Casado **Data de Nascimento:** 05/07/1975 **Nacionalidade:** Brasileiro

**Contatos:** +55 11 99419-2253 / **e-mail:** vantuilsantos9@gmail.com

**Endereço:** Rua Padre Jose de Anchieta, 657 – Santo Amaro – São Paulo -SP

---

### OBJETIVO: **COMPRAS / SUPRIMENTOS**

#### 1- FORMAÇÃO ACADEMICA

##### **Fundação Getúlio Vargas (FGV)**

- MBA em Gerenciamento de Projetos Abril/2012 – Abril/2014

##### **Universidade Paulista (UNIP)**

- Pós Graduação em Comercio Exterior Agosto/2005 – Agosto/2006

##### **Universidade de Santo Amaro (UNISA)**

- Pós Graduação em Gestão de Logística Fevereiro /2002 – Janeiro/2003

##### **Universidade Ítalo Brasileira (UNI ITALO)**

- Bacharel em Administração de Empresas Agosto /1995 – Novembro /1999

**Idioma – Português & Inglês.**

#### 2- EXPERIENCIA PROFISSIONAL

##### **EUROFARMA S/A**

Comprador Sênior

Julho/2020 - Atual

##### **KLABIN S/A – ORTIGUEIRA – PROJETO PUMA II**

Analista de Suprimentos Sênior

Nov / 2019 - Julho 2020

##### **WORLEY PARSONS S/A**

Comprador Sênior

Janeiro/2017 – Outubro/2019

##### **COMES AMERICA LATINA LTDA**

Especialista de Compras

Fevereiro /2013 – Abril/2014

##### **CAMARGO CORREA S/A**

Analista de Gestão de Suprimentos Sênior

Março/2009 – Setembro/2012

##### **ECOVAP ENGENHARIA LTDA**

Comprador Sênior

Outubro/2006 – Novembro/2008

##### **SKANSKA BRASIL S/A**

Comprador Sênior

Maio/2005 – Outubro/ 2006

##### **SETAL ENGENHARIA S/A**

Comprador

Maio/2002 – Abril/ 2005

##### **TOTAL SERVICE LTDA**

Comprador Sênior / Comprador Líder

Março/2001 – Abril/ 2002

### **3- PRINCIPAIS ATRIBUIÇÕES**

- Elaboração de compras de equipamentos de alta complexidade ( Capex ), materiais diretos e indiretos para os seguimentos Industriais, Óleo e Gás, Mineração, Siderurgia, Papel e Celulose, Fertilizantes, Energia e Farmacêutico.
- Foco em redução de custos nas aquisições obtendo Savings significativos nas negociações assim como aumento de prazo de pagamento.
- Conhecimento em metodologia de Compras Strategic Sourcing, Cost Breakdown & Total Cost Ownership.
- Elaboração de carta convite, RFQ & RFP, desenvolvimento de mapa comparativo de preços, negociações e elaboração de recomendação ilustrando todas as etapas do processo de compra.
- Desenvolvimento de novos fornecedores assim como a coordenação da homologação dos mesmos.
- Desenvolvimento de contrato com fornecedores minimizando os custos operacionais .

### **4- CURSO EXTRA CURRICULAR**

- Inteligência de Compras / Strategic Sourcing / Indicadores (Inesup)
- Gestão de Projetos (Dismore Associates)
- Gestão de Pessoas (Across Consultoria)
- Analista de Comercio Exterior (Aduaneiras)
- Logística de Importação (Aduaneiras)
- Técnicas de Negociações (Work Shop)
- Pacote Office, Sistema ERP/ SAP /SP MATERIALS/ ARIBA / MARIAN