

Paulo Tasso Lamounier Costa e Silva

Solteiro - Data Nasc.: 07/12/1990

Rua: Curitiba, 1553 apto 302 cep:30.170-122 – Belo Horizonte/MG

Cel: (31) 98833-2646

paulotasso7@gmail.com

Objetivo: Atuar como executivo comercial.

Formação Acadêmica

2014: Engenharia Civil - Universidade Fumec

Habilidades

- Visão de negócio, iniciativa e flexibilidade
- Visão estratégica de compras e planejamento de vendas
- Boa comunicação com clientes
- Melhoria de processos
- Análise e plano de identidade de marca
- Controle de estoque/suprimentos
- Gestão de pessoas
- Gestão de contratos com fornecedores
- Análise e planejamento de vendas
- Gerenciamento de e-commerce
- Planejamento financeiro

Cursos

- AutoCad 2d e 3d – Março 2012 - Escola Desenhar.
- Inglês nível avançado (compreensão, fala e escrita).
- Pacote office
- Gestão de E-commerce e marketing digital - Abril 2020 – Comschool
- The complete web developer – Zero to mastery (Março 2021 -)

Histórico Profissional

● Grupo Arcongel Refrigerações (Julho 2020)

- Gerente comercial:

- Elaboração e implementação de plano comercial para empresa de faturamento anual médio de 7 milhões de reais
- Suporte à melhoria de processos internos no setor de vendas, logística e prestação de serviços
- Acompanhamento e gestão de mídias sociais
- Treinamento de equipe de vendas
- Planejamento estratégico com base em análise composição de faturamento junto à diretoria
- Definição, acompanhamento e desenvolvimento de KPIs do time comercial
- Responsável pelo fechamento de vendas de R\$ 200.000,00 até R\$ 1.000.000,00
- Responsável por elaborar e implementar bonificação para o setor de prestação de serviços
- Participação no processo seletivo de novos colaboradores
- Responsável pelo processo de aquisição do novo sistema de gestão do grupo

Hunter SkateShop. (Fevereiro 2017 - Junho 2020)

- Proprietário:

- Planejamento de demanda de estoque
- Acompanhamento de fluxo financeiro
- Elaboração e análise de campanhas de ativação e venda
- Gestão e logística de estoque
- Negociação com fornecedores e prestadores de serviço
- Atendimento ao cliente
- Criação e gestão de marca
- Planejamento de implantação de ecommerce
- Aprimoramento de ferramentas de pesquisa com base em SEO
- Planejamento e análise de curvas ABC
- Organização e captação de recursos para eventos públicos
- Elaboração e gestão de KPI's

• Top Lar Construções LTDA. (Maio 2015 – Junho 2016)

- Gerente de obras:

- Acompanhamento e planejamento e execução de obras de pequeno porte a grande porte (798,06m² a 3270,00m²).
- Gerenciamento de contratos de fornecedores.
- Planejamento e gerenciamento de mão de obra e necessidade de suprimentos.
- Acompanhamento e resolução de manutenções de 4 edifícios.
- Planejamento e gerenciamento de avanço físico.
- Acompanhamento de medições de empreiteiros.
- Desenvolvimento de cronograma e orçamento de obras
- Análise crítica de projetos estruturais, arquitetônicos e de instalações.
- Contratação de fornecedores.
- Gestão de sistema da qualidade PBQP-H nível A.
- Entrega de apartamento aos clientes

• Tenda Negócios (Novembro 2013 – Janeiro 2015)

- Estagiário em Engenharia Civil:

- Acompanhamento e planejamento da execução de serviços, avanço físico, medições, e qualidade de 12 blocos em um condomínio residencial de 680 apartamentos, do programa Minha Casa Minha Vida.
- Responsável pela logística de serviços e suprimentos de 240 apartamentos.
- Entrega de apartamento aos clientes.
- Solução de patologias e logística de manutenção de apartamentos.

• Construtora Ferreira Miranda LTDA. (Fevereiro 2012 – Agosto 2013)

- Estagiário em Engenharia Civil:

- Execução e planejamento de edifício residencial e edifício comercial.
- Implementação e manutenção do sistema de qualidade nas obras.
- Controle de projetos.
- Contratação de fornecedores.

- Controle de avanço físico e financeiro de obras residenciais e comerciais.