

La rémunération



La rémunération Les points essentiels

- · Le cadre juridique de la rémunération
- Les composantes de la rémunération
- La politique de rémunération de l'entreprise
- Le rôle des managers opérationnels



Le cadre juridique

Libre fixation du salaire, mais:

- Respect du SMIC
- Interdiction de l'indexation des salaires sur le niveau des prix
- Principe d'égalité homme / femme
- Respect des conventions collectives
- Obligation annuelle de négocier



Les composantes de la rémunération

La rémunération directe

- Le salaire de base / de poste
- Les primes complémentaires statutaires
- Les primes de performance

Les périphériques

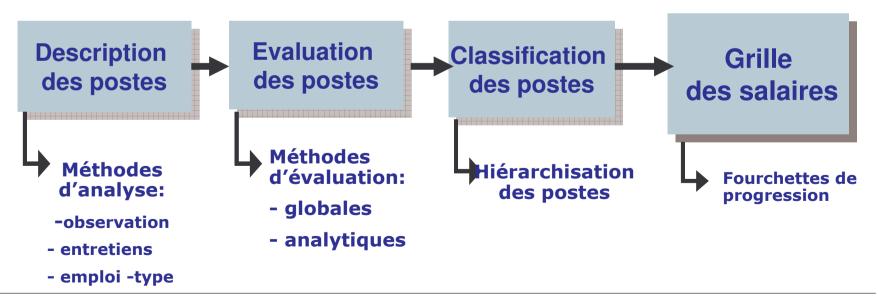
- légaux
- Statutaires



Le salaire de base

La démarche de détermination du salaire de base

→ Le salaire de base est déterminé à partir de l'évaluation et de la classification des postes de travail





Les primes

Les primes complémentaires

- travail en postes continus
- Conditions de travail
- etc...

Les primes de performance

- individuelle
- collective



Les périphériques

Les périphériques légaux

- La participation
- L'intéressement
- Le plan d'épargne de l'entreprise
- Le plan d'option sur actions

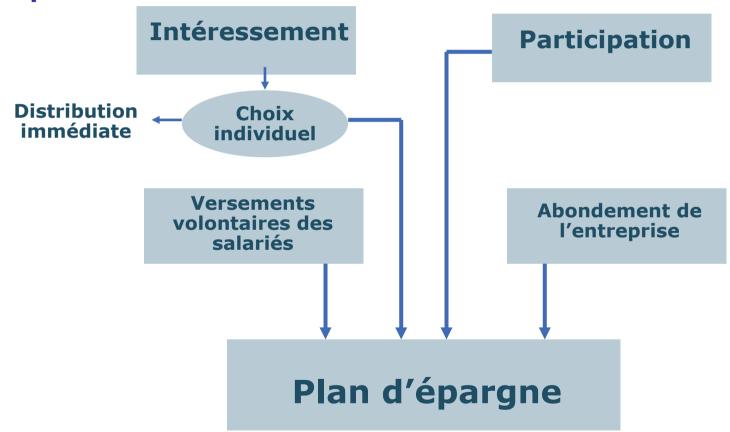
Les périphérique statutaires

- La protection sociale complémentaire
- Des avantages divers
- Des gratifications



Le plan d'épargne de l'entreprise

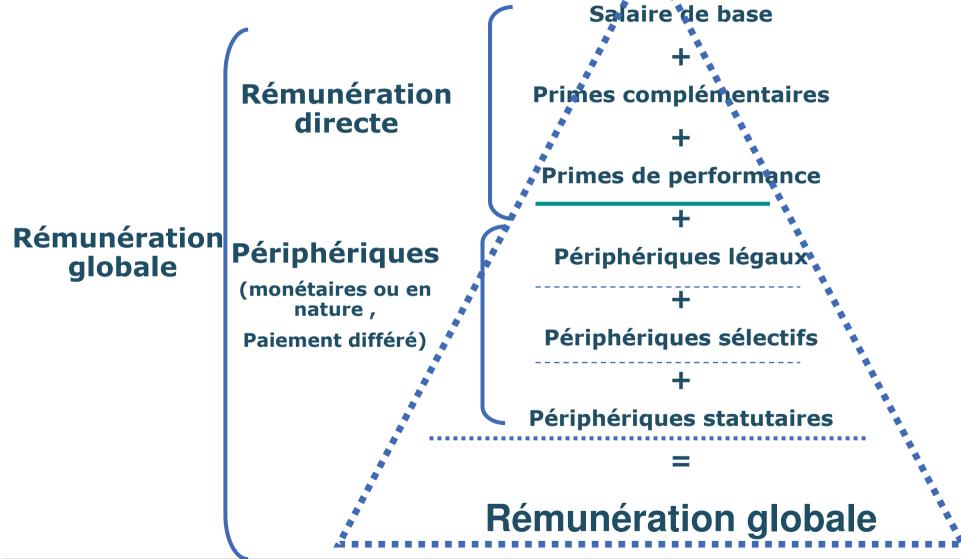
→ Il permet aux salariés de se constituer une épargne avec l'aide de leur entreprise



→ Ces sommes sont bloquées pendant 5 ans saufs cas précis



La rémunération globale





La politique de rémunération

- •C'est la construction et la mise en œuvre d'un système de rémunération des contributions des salariés en utilisant les différentes composantes présentées plus haut.
- Son objectif est d'attirer, motiver et fidéliser les compétences dont l'entreprise a besoin pour réaliser ses objectifs stratégiques.
- La politique de rémunération doit permettre
 - l'atteinte des objectifs de compétitivité de l'entreprise
 - · la reconnaissance des contributions des salariés
 - l'accroissement de la performance individuelle et collective
 - l'équité dans l'entreprise



La politique de rémunération Les variables d'action

Causes Leviers	Effets
Rémunération fixe : Salaire de base + Primes	Contrepartie de l'emploi (décrit)
Rémunération variable : Bonus, commissions, intéressement, stocks options	Performances individuelles et/ou collectives
Avantages en nature : Logement, voiture, etc.	Statut et reconnaissance sociale
Rémunérations différées: la couverture sociale, les régimes de prévoyance	Solidarité globale et organisationnelle
Rétributions intrinsèques: Intérêt du travail, avantages de carrière, statut social (Sire et David)	Comportements attendus: Fidélité, implication organisationnelle



La politique de rémunération Les niveaux d'arbitrage

- Salaire fixe / salaire variable
- Part individuelle / part collective
- Paiement immédiat /paiement différé
- Choix entre les périphériques



La politique de rémunération Les contraintes

Les contraintes internes

- Le rapport : Masse salariale / Valeur ajoutée
- Le principe d'équité : Contribution / Rétribution

Les contraintes externes

- Le marché du travail
- Les obligations légales et conventionnelles



La masse salariale

Les facteurs d'évolution

- L'évolution liée aux variations dans les effectifs
- Les variations des salaires
- L'augmentation du SMIC
- Les augmentations de charges sociales

Les domaines d'action

- La maîtrise des facteurs d'accroissement
- L'accroissement de la productivité



La politique de rémunération

Les instruments

- La classification des emplois ou le référentiel des compétences
- Une grille des salaires
- La procédure d'appréciation du personne
- La négociation sociale
- L'audit des rémunérations



Le rôle des managers

- Etablir les évaluations de postes de la structure
- Définir les objectifs à atteindre par chaque collaborateur et/ou par équipe
- Réaliser les évaluations de performance des collaborateurs
- Faire les propositions salariales appropriées (augmentation, bonus...).