AMSTERDAM AT HOME MAKELAARS



WONINGMARKT-CIJFERS Q4/2022

AMSTERDAM AT HOME MAKELAARS

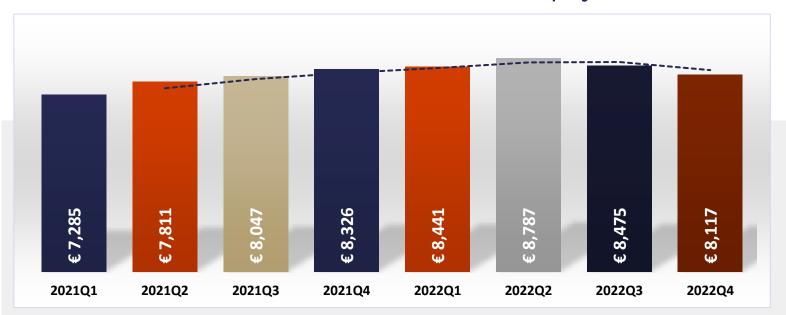
Dit gaat over Amsterdam binnen de ring

Dit rapport is opgesteld door Amsterdam at Home makelaars en is bedoeld om u meer inzicht te bieden in de huidige woningmarkt van Amsterdam. In dit document vindt u informatie betreft de gemiddelde vierkante meterprijzen, transactieprijzen, transactie aantallen, gemiddelde doorlooptijd in dagen en de gemiddelde overbieding.

De gemiddelde vierkante meterprijzen in Amsterdam binnen de ring zijn 2.5% lager dan een jaar geleden.



Gemiddelde vierkante meterprijs



Gesorteerd op grootte

2022Q4 Tussen 15 en 40 m2 Tussen de 60 en 80 m2 Tussen de 80 en 100 m2 Meer dan 100 m2

Gesorteerd op bouwperiode

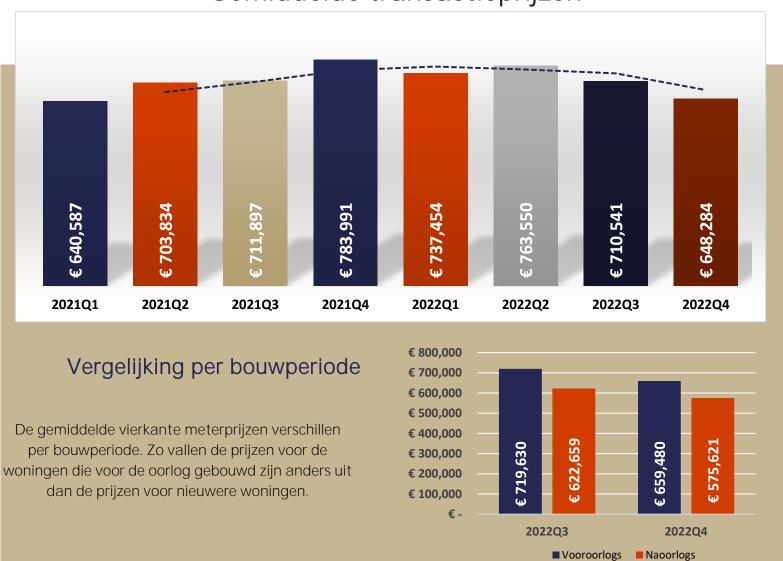


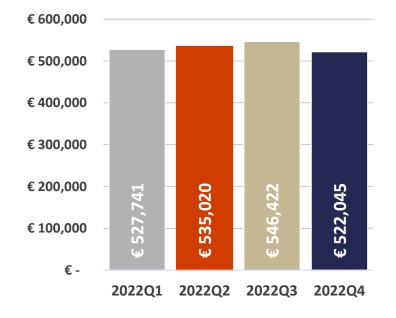
Gemiddelde vierkante meterprijzen prijzen vergeleken met Amsterdam buiten de ring

Hoe verhouden de gemiddelde vierkante meterprijzen zich tussen Amsterdam binnnen de ring en Amsterdam buiten de ring? In rechtsstaande grafiek ziet u de gemiddelde vierkante meterprijzen van Amsterdam binnen de ring.



Gemiddelde transactieprijzen

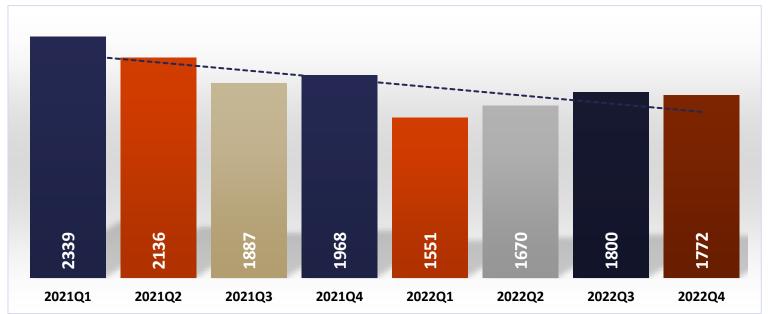




Amsterdam buiten de ring

Om de prijzen van Amsterdam binnen de Ring te vergelijken, laten wij u graag zien wat de gemiddelde transactieprijzen waren in Amsterdam buiten de Ring.

Aantal transacties

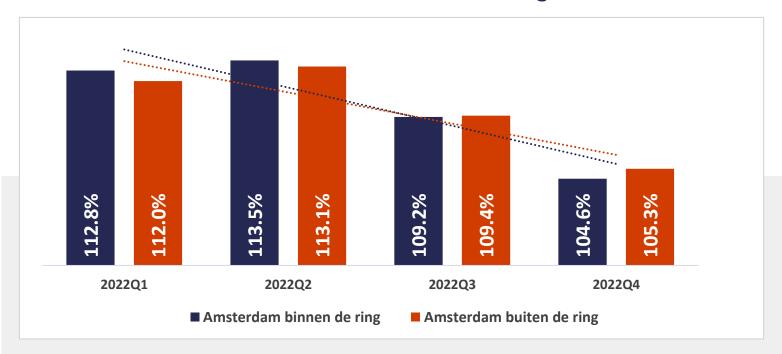




Gesorteerd op grootte 154 522 Tussen 15 en 40 m2 Tussen de 60 en 80 m2 Tussen de 60 en 80 m2 Meer dan 100 m2



Gemiddelde overbieding

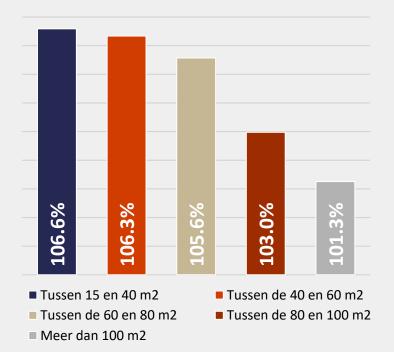


Er is in Q4 2022 minder overboden dan in Q3 2022. Voor grotere woningen wordt minder overboden dan voor kleinere. Op deze pagina kunt u zien hoe de ontwikkeling is geweest in Amsterdam binnen de ring.

Bouwperiodes met elkaar vergeleken

2022Q3 2022Q4 Vooroorlogs Naoorlogs

Gesorteerd op grootte



AMSTERDAM AT HOME MAKELAARS

De 5 verschillen van de proactieve Amsterdam at Home aanpak:

1. Wij beschikken over een eigen datamodel

Daardoor weten wij als eerste wat er speelt op de markt en kunnen wij onder andere dit kwartaalrapport

2. Wij hanteren een Brexit strategie

De toenemende stroom van expats is zeer belangrijk in de huidige markt en door onze strategie zorgen wij ervoor dat deze groep via de juiste kanalen bereikt wordt.

3. Wij hebben een groot bestand aan zoekende klanten

Die we automatisch op de hoogte stellen van nieuwe beschikbare woningen

4. Wij zijn buurtspecialisten

Met jarenlange ervaring in uw favoriete buurt

5. Wij maken gebruik van gerichte sociale media campagnes

Met specifieke doelgroepen voor uw woning, dus een groot bereik van potentiële kopers!

KLANTEN BEOORDELEN ONS MET EEN:





Klik hier om een vrijblijvende waardebepaling voor uw woning in te plannen!



Kantoor
Weteringschans 143
1017 SE Amsterdam Centrum





