Бизнес модель (Lean Canvas)

	•	•	•		
Проблема	Решение	Уникалы ценностн		Неконкурентное преимущество	Клиентские сегменты
1) Низкая скорость выдачи займа	1) Автоматическое определение	предлож		Архитектура ПО	Банки
2) Сложность оценки стоимости	стоимости объекта 2) Проверка	Увеличит клиентов			Кредитные организации
объекта	чистоты объекта				организации
3) Высокая доля ошибок	Ключевые метрики			Каналы	
определения стоимости	1) Число клиентов			Предложение кредитным	
Конкуренты	2) Скорость обслуживания и			организациям, SEO	
Банковские система и системы сторонних разработчиков	выдачи займа				
Структура расходов ИТ-затраты			Структура доходов Увеличение числа выданных займов		
Заработная плата персонала			SaaS		

Продукт

Рынок