# **FINANCIE**

SISTEMA DE GERENCIAMENTO DE FINANÇAS PARA PEQUENAS E MÉDIAS EMPRESAS E PESSOAS FÍSICAS



PEDRO HENRIQUE SILVA QUIXABEIRA

Doc V1.2.1

04 de Maio de 2024

# Sumário

1	IN	TRODUÇÃO	3	
	1.1	Descrição	3	
	1.2	Objetivo	3	
	1.3	Público alvo	3	
2	Es	scopo	4	
	2.	1.1 Escopo do produto	4	
	2.	1.2 Escopo do Projeto	4	
3	V]	ISÃO GERAL DO PRODUTO	5	
4	A]	NÁLISE DE RISCO	6	
5	RI	EQUISITOS	7	
	5.1	Requisitos funcionais	7	
	5.2	Requisitos não funcionais	7	
6	$\mathbf{C}_{I}$	CASOS DE USO		
	6.1	UC01 – Cadastro de Usuário	8	
	6.2	UC02 – Registro de Transação Financeira	8	
	6.3	UC03 – Visualização do Dashboard	9	
7	PF	ROTÓTIPOS	10	
8	PI	LANO DE DESENVOLVIMENTO	11	
9	ES	STRATÉGIA DE MONETIZAÇÃO	12	
	9.1	Modelo de negócio	12	
	9.2	Estratégia de lançamento e marketing	12	
10	)	MÉTRICAS DE SUCESSO	13	
11	[	CONSIDERAÇÕES FINAIS	14	
12	2	ANEXOS / REFERÊNCIAS	15	

# 1 INTRODUÇÃO

#### 1.1 Descrição

O Financie é uma plataforma SaaS (Software as a Service) desenvolvida para simplificar a gestão financeira de pequenos e médios empreendedores e pessoas físicas que utilizam métodos manuais, como planilhas ou cadernos, para controle de receitas e despesas. A solução oferece uma interface web responsiva, autenticação segura, registro de transações e dashboards intuitivos, proporcionando maior organização, segurança e insights para a tomada de decisões financeiras. O sistema visa substituir processos propensos a erros por uma ferramenta digital acessível, com foco na usabilidade e conformidade com a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD).

### 1.2 Objetivo

Capacitar pequenos empreendedores e indivíduos a gerirem suas finanças de forma eficiente, reduzindo erros contábeis, otimizando o uso de capital e fornecendo relatórios visuais para planejamento financeiro estratégico. O Financie busca democratizar o acesso a ferramentas de gestão financeira modernas, especialmente para públicos com baixa familiaridade tecnológica.

#### 1.3 Público alvo

#### O Financie atende dois segmentos principais:

- Pequenos e Médios Empreendedores: Proprietários de negócios com até 50 funcionários, incluindo:
  - Autônomos e Freelancers (ex.: designers, consultores, motoristas de aplicativo).
- Varejistas (ex.: lojas de roupas, padarias). Prestadores de Serviços (ex.: cabeleireiros, mecânicos, advogados).
- Pessoas Físicas: Indivíduos que gerenciam finanças pessoais ou familiares, como jovens profissionais, estudantes ou donas de casa. Personas Representativas:
- João, 35 anos, dono de uma pequena loja de roupas: registra vendas e despesas em planilhas Excel, mas enfrenta dificuldades com cálculos manuais e falta de relatórios claros. Busca uma ferramenta simples e acessível para acompanhar o fluxo de caixa.
- Maria, 28 anos, freelancer de marketing digital: anota ganhos e gastos em um caderno, mas deseja uma solução digital para organizar finanças e planejar investimentos. Prefere ferramentas com interface amigável e suporte rápido.

### 2 Escopo

#### 2.1.1 Escopo do produto

#### O Produto Mínimo Viável (MVP) inclui as seguintes funcionalidades essenciais:

- Autenticação: Cadastro, login, logout e recuperação de senha via Firebase Authentication.
- Gestão de Transações: Criação, leitura, atualização e exclusão (CRUD) de registros de receitas e despesas, com campos para valor, data, descrição e categoria.
- **Dashboard:** Visualização de dados financeiros consolidados em gráficos (ex.: fluxo de caixa mensal) e tabelas interativas.
- Interface: Aplicação web responsiva, compatível com navegadores modernos (Chrome, Firefox, Edge).

#### Funcionalidades fora do escopo do MVP:

- Geração de relatórios exportáveis em PDF ou Excel.
- Integração com APIs bancárias ou sistemas de pagamento (ex.: Pix).
- Emissão de notas fiscais eletrônicas (NFS-e).
- Suporte a múltiplos usuários por conta (ex.: administrador e colaborador).
- Aplicativo móvel nativo.

#### 2.1.2 Escopo do Projeto

O escopo do projeto define as entregas, atividades e limitações relacionadas à execução e entrega do produto, considerando prazo, recursos e prioridades técnicas.

#### **Entregas Previstas:**

- Documentação detalhada de requisitos funcionais e não funcionais.
- Protótipos de baixa fidelidade desenvolvidos no Figma.
- Backend baseado em Flask com banco de dados PostgreSQL.
- Frontend em React.js, integrado à API REST do backend.
- Implantação em ambiente de produção utilizando Docker e AWS.
- Testes funcionais manuais e correções de bugs.
- Lançamento público do MVP.

#### Fora do Escopo do Projeto:

- Implementação de testes automatizados (unitários ou de integração).
- Monitoramento avançado de performance e logs.
- Estratégias detalhadas de marketing e aquisição de usuários (planejadas para pós-MVP).
- Suporte técnico dedicado no lançamento inicial.

### 3 VISÃO GERAL DO PRODUTO

O Financie é uma solução SaaS que moderniza a gestão financeira, substituindo métodos manuais por uma plataforma digital acessível. A proposta de valor inclui:

- Simplicidade: Interface intuitiva, ideal para usuários com pouca experiência tecnológica.
- Segurança: Dados protegidos por criptografía em repouso e em trânsito, com conformidade à LGPD.
- Acessibilidade: Aplicação web responsiva, disponível em desktops e dispositivos móveis.
  - Insights: Dashboards visuais que ajudam na tomada de decisões financeiras.

O sistema será lançado como um MVP em agosto de 2025, com foco em validação de mercado e iteração com base em feedback de usuários. Futuras versões incluirão integrações com Pix, relatórios exportáveis e suporte a regimes tributários brasileiros (ex.: Simples Nacional).

# 4 ANÁLISE DE RISCO

Risco	Impacto	Probabilidade	Mitigação
Atrasos no desenvolvimento	Médio	Moderada	Definir cronograma com margem de 20% para imprevistos; priorizar funcionalidades críticas.
Baixa adoção por usuários	Alto	Alta	Realizar testes beta com 50 usuários; ajustar usabilidade com base em feedback.
Falhas de segurança	Alto	Baixa	Implementar criptografia AES-256, TLS 1.2, testes de penetração e conformidade com LGPD.
Concorrência com ferramentas estabelecidas	Médio	Alta	Focar em simplicidade e nichos subatendidos (ex.: freelancers); investir em marketing direcionado.
Custos operacionais elevados	Médio	Moderada	Usar tecnologias open- source e infraestrutura escalável (AWS); monitorar gastos mensalmente.

### 5 REQUISITOS

#### 5.1 Requisitos funcionais

- RF01: O sistema deve permitir o cadastro de usuários com e-mail, senha, nome e CPF/CNPJ.
- RF02: O sistema deve suportar login, logout e recuperação de senha via e-mail.
- RF03: O sistema deve permitir o registro de transações financeiras (receitas ou despesas) com valor, data, descrição e categoria.
- RF04: O sistema deve suportar pesquisa, visualização, edição e exclusão de transações.
- **RF05:** O sistema deve exibir um dashboard com gráficos (ex.: fluxo de caixa) e tabelas de transações recentes, com filtros por período.
- **RF06:** O sistema deve enviar notificações por e-mail para confirmação de cadastro e recuperação de senha.

### 5.2 Requisitos não funcionais

- RNF01: O sistema deve ter disponibilidade de 99,9% em ambiente de produção.
- **RNF02**: Os dados devem ser criptografados em repouso (AES-256) e em trânsito (TLS 1.2 ou superior).
- RNF03: O tempo de resposta médio das requisições deve ser inferior a 2 segundos sob carga normal.
- RNF04: O sistema deve ser compatível com os navegadores Chrome, Firefox e Edge (versões mais recentes).
- RNF05: O sistema deve suportar até 100 usuários simultâneos no MVP.
- RNF06: O sistema deve atender às diretrizes da LGPD, incluindo consentimento explícito para coleta de dados e opção de exclusão de conta.
- RNF07: A interface deve seguir diretrizes de acessibilidade WCAG 2.1 (nível A), como suporte a leitores de tela.

### 6 CASOS DE USO

#### **6.1** UC01 – Cadastro de Usuário

Ator: Usuário não autenticado

Descrição: Permite que um novo usuário crie uma conta na plataforma.

Pré-condições: O usuário não possui conta registrada.

#### Fluxo Principal:

1. O usuário acessa a tela de cadastro.

- 2. O usuário insere e-mail, senha, nome e CPF/CNPJ.
- 3. O sistema valida os dados (ex.: e-mail único, senha com mínimo de 8 caracteres).
- 4. O sistema envia um e-mail de confirmação com link de ativação.
- 5. O usuário clica no link e é redirecionado à tela de login.

#### Fluxos Alternativos:

- A1 E-mail já cadastrado: O sistema exibe mensagem de erro e sugere login ou recuperação de senha.
- A2 Dados inválidos: O sistema destaca campos incorretos (ex.: CPF inválido) e solicita correção.

Pós-condições: Conta criada e usuário pode realizar login

### **6.2** UC02 – Registro de Transação Financeira

Ator: Usuário autenticado

Descrição: Permite registrar uma receita ou despesa no sistema.

Pré-condições: Usuário está logado.

#### Fluxo Principal:

- 1. O usuário acessa a tela de nova transação.
- 2. O usuário seleciona o tipo (receita ou despesa), insere valor, data, descrição e categoria (ex.: Vendas, Despesas Operacionais).
- 3. O sistema valida os dados (ex.: valor positivo, data válida).
- 4. O sistema salva a transação e atualiza o dashboard.

#### Fluxos Alternativos:

- A1 Valor inválido: O sistema exibe mensagem de erro (ex.: Valor deve ser maior que zero).
- A2 Conexão perdida: O sistema armazena a transação localmente e sincroniza ao restaurar a conexão.

Pós-condições: Transação registrada e visível no dashboard.

#### **6.3** UC03 – Visualização do Dashboard

Ator: Usuário autenticado

Descrição: Exibe um resumo visual das finanças do usuário.

Pré-condições: Usuário está logado e possui transações registradas.

#### Fluxo Principal:

- 1. O usuário acessa a tela do dashboard.
- 2. O sistema exibe gráficos de fluxo de caixa (barras) e tabelas com transações recentes.
- 3. O usuário pode filtrar dados por período (ex.: último mês, trimestre).

#### Fluxos Alternativos:

• A1 - Sem transações: O sistema exibe mensagem incentivando o usuário a registrar a primeira transação.

Pós-condições: Dados financeiros exibidos corretamente.

# 7 PROTÓTIPOS

Os protótipos de baixa fidelidade foram desenvolvidos no Figma e incluem as seguintes telas:

- Tela de Login/Cadastro: Campos para e-mail, senha e recuperação de senha, com design minimalista baseado em Material UI.
- Tela de Dashboard: Gráfico de barras para fluxo de caixa e tabela interativa de transações recentes.
- Tela de Transações: Formulário para registro e edição de transações, com categorias predefinidas.

Link para Protótipos: [A ser disponibilizado após finalização no Figma].

Referência de Design: Material UI, com cores neutras e tipografía acessível (Noto Sans).

# 8 PLANO DE DESENVOLVIMENTO

Fase	Descrição	Prazo	Status
Levantamento de requisitos	Definir funcionalidades essenciais e regras de negócio	15/05/2025	Em andamento
Prototipação	Criar os primeiros mockups das telas principais	30/05/2025	Planejado
Desenvolviment o backend	Construção da API REST com Flask e PostgreSQL	30/06/2025	A iniciar
Desenvolviment o frontend	Interface em React.js integrando com a API	15/07/2025	A iniciar
Testes	Testes manuais e correções de bugs	30/07/2025	Pendente
Deploy	Publicação da aplicação em ambiente de produção (Docker/Oracle)	10/08/2025	Pendente

# 9 ESTRATÉGIA DE MONETIZAÇÃO

### 9.1 Modelo de negócio

O Financie adotará o modelo Free Trial with Paid Conversion:

Após a criação da conta, o usuário poderá utilizar do serviço como um usuário pagante por 7 dias consecutivos. Após os 7 dias de uso, será obrigatória a assinatura do plano para que o usuário consiga continuar utilizando do serviço naquela conta.

### 9.2 Estratégia de lançamento e marketing

#### • Fase Pré-Lançamento (Maio-Junho 2025):

- Criar landing page para captação de leads (ferramenta: Carrd).
- Iniciar campanha de conteúdo nas redes sociais (LinkedIn, Instagram) com posts educativos sobre gestão financeira.
  - Convidar 50 beta testers via grupos de empreendedores no WhatsApp e LinkedIn.
- Lançamento (Agosto 2025): Publicar o MVP em ambiente de produção.
- Investir R\$ 10.000 em anúncios pagos (Google Ads, Instagram Ads) segmentados para autônomos e pequenos varejistas.
  - Firmar parcerias com contadores e associações (ex.: SEBRAE).

#### • Pós-Lançamento (Setembro-Dezembro 2025):

Coletar feedback via formulários e ajustar o produto.
Planejar webinars com especialistas em finanças (ex.: contadores, influenciadores como Nath Finanças).

#### **KPIs de Marketing:**

- 500 leads captados na landing page em 3 meses.
- 100 usuários ativos no MVP no primeiro mês.
- Taxa de conversão de 10% de leads para usuários pagantes em 6 meses.

# 10MÉTRICAS DE SUCESSO

#### • Produto:

- Taxa de retenção de usuários: 70% após 30 dias.
- Tempo médio de uso por sessão: 5 minutos.
- Net Promoter Score (NPS): > 50.

#### • Negócio:

- 1.000 usuários registrados no primeiro trimestre pós-lançamento.
- 5% de conversão para o plano premium no primeiro ano.

#### • Técnico:

- Tempo de resposta médio: < 2 segundos.
- Disponibilidade: 99,9%.

# 11CONSIDERAÇÕES FINAIS

O Financie é uma solução promissora para democratizar a gestão financeira no Brasil, atendendo a um mercado carente de ferramentas simples e acessíveis. O MVP prioriza funcionalidades essenciais para validação de mercado, com planos de expansão para recursos avançados, como integração com Pix, relatórios tributários e insights baseados em IA. A conformidade com a LGPD, o foco na usabilidade e a estratégia freemium garantirão a confiança e a adoção pelo público-alvo. O sucesso dependerá de uma execução técnica robusta, marketing direcionado e iteração contínua com base em feedback.

## 12 ANEXOS / REFERÊNCIAS

• **Pesquisa de Mercado:** Estudo do SEBRAE (2024) indica que 70% das pequenas empresas no Brasil usam planilhas ou métodos manuais para gestão financeira.

#### • Benchmarking:

- ContaAzul: Foco em PMEs, interface complexa, preço elevado (R\$ 100-300/mês).
- Mobills: Foco em pessoas físicas, interface amigável, mas limitado para negócios.
- Organizze: Simplicidade semelhante ao Financie, mas sem integração com Pix.
- Referências Técnicas: Documentação do Flask, React.js, Firebase Authentication, PostgreSQL.
- Design: Baseado em Material UI, com protótipos no Figma.