

ENCONTRANDO OPORTUNIDADES

Alunos: Maria Antônia Espinosa, Pedro
Canabarro e Yuri Alexander

INTRODUÇÃO

Esse trabalho tem por objetivo apresentar duas oportunidades de empreendedorismo que atendam à temática “Resiliência climática e ativação econômica”.

PROPOSTA 1: VOLLEY.AI

Desenvolver um software gratuito que utiliza Inteligência Artificial para analisar a execução de saques no vôlei. A IA será treinada com vídeos de atletas profissionais para estabelecer um padrão de excelência para os três tipos de saque (Viagem, Flutuante e Jornada nas Estrelas), com divisão entre categorias masculina e feminina.

O usuário grava seu próprio saque, seleciona o tipo, e o software retorna uma porcentagem de similaridade com a execução profissional. O objetivo principal é o impacto social: auxiliar e democratizar o treinamento técnico para atletas amadores e pessoas que não têm condições de pagar por aulas especializadas.

QUAL MERCADO ELE ATENDE?

O software atende a um nicho específico e crescente dentro do mercado esportivo amador e de base. Os principais segmentos são:

- Jogadores Amadores e Entusiastas: Indivíduos que praticam vôlei por lazer, mas que buscam melhorar sua técnica sem o custo de um treinador particular.
- Jovens Atletas e Escolas: Estudantes em times escolares ou projetos sociais que não possuem acesso a tecnologia de ponta para treinamento.
- Treinadores de Categorias de Base: Profissionais que podem usar a ferramenta como um auxílio visual e de baixo custo para dar feedback quantitativo aos seus atletas.
- Clubes Pequenos: Clubes com orçamento limitado que podem oferecer um diferencial tecnológico para seus membros.

QUAL O RETORNO ECONÔMICO PROPORCIONADO?

1. Modelo Freemium
2. Parcerias com Instituições (B2B)
3. Publicidade Direcionada
4. Análise de Dados (Big Data)

Mesmo com o objetivo de ser gratuito para o usuário final, a "ativação econômica" pode vir de modelos de negócio indiretos, garantindo a sustentabilidade do projeto:

- Modelo Freemium: O aplicativo é gratuito para um número limitado de análises. Uma versão "Premium" paga poderia oferecer análises ilimitadas, histórico de progresso e dicas personalizadas.
- Parcerias com Instituições (B2B): Venda de licenças para escolas, prefeituras (secretarias de esporte) e clubes, que poderiam oferecer a versão completa como um benefício para seus atletas.
- Publicidade Direcionada: Anúncios de marcas de material esportivo ou eventos de vôlei.
- Análise de Dados (Big Data): De forma anônima, os dados sobre as dificuldades mais comuns dos jogadores podem ser valiosos para federações esportivas e marcas desenvolverem programas de treinamento.

VANTAGENS COMPETITIVAS

- Pioneirismo no Nicho: Não há ferramenta acessível focada especificamente na análise biomeânica de saques para o público amador.
- Uso de Inteligência Artificial: A IA oferece uma análise objetiva e baseada em dados, superior a uma simples gravação em câmera lenta.
- Baixo Custo de Acesso: O modelo gratuito remove a principal barreira de entrada, permitindo uma rápida adoção.
- Foco Social: O propósito de ajudar atletas com menos recursos gera uma imagem de marca positiva, o que atrai usuários e parceiros.

POR QUE OS CLIENTES TE ESCOLHERIAM?

1. Acessibilidade: É gratuito e funciona em um smartphone comum.
2. Feedback Imediato e Quantitativo: O usuário recebe um dado concreto ("seu saque é 75% similar ao de um profissional"), o que facilita a medição do progresso.
3. Autonomia no Treinamento: Permite que o atleta treine sozinho e identifique pontos de melhoria.
4. Motivação (Gamificação): A busca por aumentar a porcentagem funciona como um jogo, incentivando a prática contínua.

EQUIPE RESPONSÁVEL

Uma equipe ideal para iniciar este projeto seria composta por:

- Desenvolvedor/Engenheiro de IA: Responsável pela parte técnica, desenvolvimento do software e treinamento do modelo de IA.
- Profissional de Educação Física/Espor te: Um especialista em vôlei para ajudar a curar o banco de vídeos, validar os critérios de análise da IA e criar conteúdo técnico.
- Gestor de Negócios/Marketing: Focado em desenvolver os modelos de monetização, buscar parcerias e divulgar o aplicativo.

RESILIÊNCIA CLIMÁTICA E ATIVAÇÃO ECONÔMICA

- Ativação Econômica: A oportunidade ativa a economia ao criar um novo produto digital com potencial para gerar receita através de modelos de negócio como Freemium, parcerias B2B e publicidade. Isso pode levar à criação de uma startup, gerando empregos diretos (desenvolvedores, designers, especialistas em esporte) e indiretos (marketing, vendas).

RESILIÊNCIA CLIMÁTICA E ATIVAÇÃO ECONÔMICA

- Resiliência Climática: O projeto promove a prática de esportes locais e o bem-estar da comunidade. Comunidades mais saudáveis e socialmente conectadas demonstram maior resiliência para enfrentar crises de diversas naturezas, incluindo as climáticas. Ao incentivar uma atividade que pode ser realizada em infraestruturas já existentes (quadras de bairro, escolas), o software desestimula a necessidade de grandes deslocamentos para centros de treinamento especializados, contribuindo marginalmente para a redução da pegada de carbono individual.

PROPOSTA 2: SISTEMA DE TRANSPORTE COMUNITÁRIO SUSTENÁVEL

O projeto propõe a criação de um sistema de transporte comunitário sustentável, baseado no compartilhamento de bicicletas e triciclo elétricos movidos a energia solar. O serviço pode ser instalado em bairros urbanos, cidades pequenas ou comunidades periféricas, onde o transporte público é limitado.

QUAL MERCADO ELE ATENDERÁ?

Esse sistema atenderá o mercado:

- populações urbanas e rurais com pouco acesso ao transporte público.
- estudantes e trabalhadores que precisam de deslocamentos curtos e econômicos
- Municípios pequenos que buscam soluções sustentáveis de mobilidade.

RETORNO ECONÔMICO ORIENDO DAS

- Assinaturas mensais ou aluguel por uso
- parcerias com prefeituras e empresas locais
- publicidade nas bicicletas e estações

VANTAGENS COMPETITIVAS

1. Baixo custo operacional
2. Sustentabilidade alinhada as metas de redução de carbono
3. Modelo adaptável
4. Envolvimento comunitário

POR QUE OS CLIENTES ESCOLHERIAM?

- Transporte acessível e ecológico, mais barato que ônibus ou moto
- Conveniência e praticidade, com estações próximas e recarga solar
- Inclusão social, pois cria oportunidades locais e melhora a mobilidade em regiões carentes.

EQUIPE RESPONSÁVEL

- Engenheiros elétricos: responsável pela integração dos painéis solares e recarga elétrica
- Desenvolvedor de Software: criação e manutenção da plataforma de compartilhamento
- Gestor de negócios e marketing: definição de parcerias e estratégias de divulgação
- Técnicos de manutenção: suporte às bicicletas e estações.

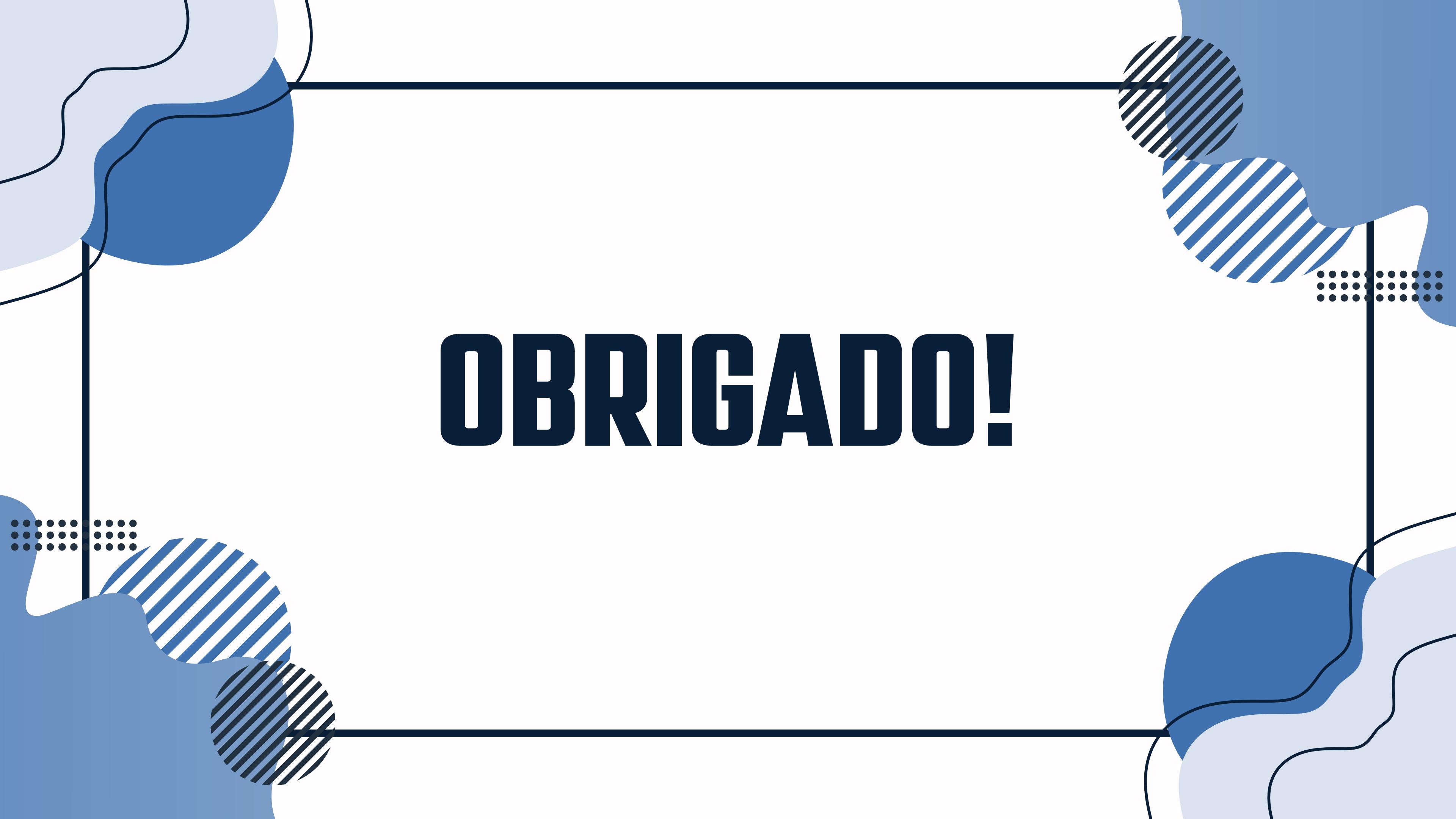
RESILIÊNCIA CLIMÁTICA E ATIVAÇÃO ECONÔMICA

A oportunidade se encaixa na temática e contribui diretamente para a resiliência climática ao:

- Reduzir as emissões de CO₂ e poluição urbana
- Diminuir o uso de combustíveis fósseis
- Promover o uso de energia limpa

E também estimula a ativação econômica ao:

- Criar empregos locais
- Gerar renda com o uso e manutenção dos veículos
- Estimular o comércio local ao facilitar o deslocamento



OBRIGADO!