

Projeto de Engenharia de Software

20731 Roberto António Gonçalves Pereira 20746 António Carlos Fernandes Araújo 20757 Márcio Alexandre Martins Dias 13579 Rui Pedro Araújo Costa 21598 João Rafael Azevedo Cunha

Licenciatura em Engenharia de Sistemas Informáticos 2ºano

1.0 Introdução

A Bopota App é uma empresa inovadora que visa revolucionar a gestão de garagens em condomínios de forma acessível e tecnologicamente avançada. Equipa sob a liderança do um CEO, Roberto Pereira e a colaboração dos restantes membros da equipe interna, acreditamos que é possível criar uma solução que elimine o uso de comandos físicos de portões de garagem e substitua por uma aplicação móvel.

2.0 Objetivo do Negócio

Bopota App, pretende desenvolver uma solução pioneira no mercado, que seja inovadora e autossustentável, por meio da criação de uma aplicação que substitua os tradicionais comandos de portão, destacando-se pela eficiência e tecnologia de baixo custo para gestão de garagens.

A meta definida é criar uma aplicação móvel intuitiva e eficaz, com uma abordagem de inovação tecnológica que simplifique a vida dos utilizadores e promova práticas sustentáveis, possibilitando acessos com seguração e evitando o risco de perda de comandos/chaves, esta nova oportunidade de negócio vem na sequência de pretendermos atingir um volume de negocio de 150000, no 3 ano, sendo uma mais valia para a empresa a partir do 3 ano, captando novos clientes que atualmente não são explorados.

Procura utilizar um hardware simplista, escalável e com durabilidade.

3.0 Situação Atual e Declaração do Problema/Oportunidade para a Bopota App:

Atualmente as soluções teológicas existentes no mercado sofrem de uma fraca gestão e falta de tecnologia para manter as garagens seguras e sem risco de preocupações. Os comandos de portão tradicionais estão cada vez mais obsoletos e não garantem segurança sendo também cada vez menos práticos. A Bopota App identifica essa lacuna no mercado e visiona criar um software móvel totalmente inovador que facilmente substituirá os comandos físicos por soluções mais modernas e viáveis, ao qual proporcionam maior eficácia e comodidade aos utilizadores. O objetivo consiste em fornecer uma alternativa que se destaque pela inovação a nível tecnológico e segurança. Fica também agregando a capacidade de simplificar a gestão de garagens condóminas, e ajuda a criar um impacto ambiental positivo reduzindo assim a produção de comandos tradicionais para a substituição dos comandos perdidos ao longo de uma vida.

4.0 Suposições e restrições críticas

O sucesso da aplicação Bopota a está dependente de que a mesma seja aceite e incentive a sua utilização pelos utilizadores individuais como por domínios que serão a base da mesma. É fundamental que a aplicação cative a sua utilização e que seja de fácil acesso de modo a reter toda uma rede de utilizadores. Consideramos a sustentabilidade financeira da aplicação, sendo capazes de cobrir os custos de desenvolvimento e operacionais, e ainda gerar resultados financeiramente favoráveis três anos após o lançamento da versão oficial isto considerando uma pequena base de utilizadores inicial. Este valor poderá sofrer alterações de forma exponencial com alguma facilidade.

É pressuposto uma liderança eficaz do gestor de projeto para que a implementação da aplicação Bopota seja um sucesso. Além do gestor de projeto toda a equipa deverá ter uma comunicação multidisciplinar de modo a obtermos uma variedade de perspetivas e experiências durante o processo de desenvolvimento da aplicação.

Por outro lado, poderão existir alguns constrangimentos que devemos ter em conta. O desenvolvimento deverá ser suportado apenas pelo hardware e software existente de modo a minimizar qualquer tipo de atualização dispendiosa, deste modo o uso do protocolo Matter e MQTT é indispensável.

A utilização da aplicação deverá ser simples e de fácil acesso ao utilizador final, deverá também, a aplicação ter um nível elevado e rigoroso contra acessos não autorizados e também um suporte técnico para garantir e transmitir uma experiência de utilização suave.

5.0 Análise de Opções e Recomendações

Para abordar esta oportunidade, foram identificadas três opções:

- **1.**Não fazer nada. Permanecer no estado atual sem implementar um novo projeto. Considerando que o negócio está a correr bem, poderíamos continuar operando sem esta nova iniciativa.
- **2.**Adquirir acesso a um software especializado. Comprar acesso a um software especializado para apoiar essa nova funcionalidade, com pouco desenvolvimento interno.
- **3.**Projetar e implementar o nosso Sistema para condomínios. Desenvolver e implementar internamente as novas funcionalidades da intranet, utilizando principalmente a infraestrutura de hardware e software já existente.

Ao optar pela implementação interna, teremos maior controle sobre o processo de desenvolvimento, permitindo uma aplicação adaptada às exigências do mercado e dos utilizadores, além disso, esta opção promoverá o envolvimento e a colaboração da equipa interna, resultando em maior dedicação e expertise no projeto. Assim, recomendamos a seleção da opção 3 para garantir o sucesso e a eficácia da Bopota App.

6.0 Requisitos Preliminares do Projeto para a Bopota App (Aplicativo para Garagens de Condomínios Automatizados):

Com base nas operações que o sistema Bopota-Cloud deve realizar, identificamos os seguintes requisitos essenciais para iniciar o projeto:

Requisitos Funcionais:

A aplicação deve possibilitar o controlo de acesso às garagens dos condomínios.

Integração com Fechaduras Inteligentes:

A aplicação deve ser compatível com diversas fechaduras inteligentes disponíveis no mercado que suportem os protocolos Matter e MQTT.

Gestão de Acesso Através de Aplicação Móvel:

Os utilizadores devem conseguir aceder à sua garagem e partilhar esse acesso com outros utilizadores, após validação pelo gestor de condomínio, através de uma aplicação móvel.

Compatibilidade com Dispositivos Android:

A aplicação deve estar disponível para dispositivos Android.

Requisitos Não Funcionais:

Usabilidade e Facilidade de Utilização:

A aplicação deve ser fácil de utilizar, especialmente para facilitar a partilha de acessos entre membros da família.

Solução Económica para Gestão de Garagens:

A aplicação deve proporcionar uma solução de baixo custo para a gestão eficiente das garagens em condomínios.

Estes requisitos preliminares estabelecem a base inicial para o desenvolvimento do projeto Bopota App, visando assegurar um controlo eficaz e acessível das garagens em condomínios automatizados. Estes requisitos serão refinados e detalhados ao longo do processo de desenvolvimento do projeto.

7.0 Estimativa Orçamentária e Análise Financeira

Com base na estimativa inicial de custos para o projeto da Bopota App, prevemos um custo total anual de aproximadamente 150.000 euros. Este cálculo inclui várias componentes, principalmente os custos de pessoal, que totalizam 57.600 euros anuais para a equipa, incluindo Márcio, Roberto, Carlos, João e Rui, cada um contribuindo com 9.600 euros. Além disso, há despesas com programadores, com um total de 57.600 euros para dois programadores, sendo 38.400 euros para o Programador 1 e 19.200 euros para o Programador 2. Os custos relacionados à infraestrutura também são considerados, com 3.000 euros destinados ao servidor. Também incluímos uma reserva de 7.000 euros anuais para viagens, prospeção e prototipagem, elementos importantes para o desenvolvimento e melhoria da aplicação.

A partir do terceiro ano, antecipamos um retorno de investimento significativo, uma vez que os lucros da aplicação excederão os custos anuais. Estimamos um aumento considerável na lucratividade devido à maior adesão dos utilizadores e ao crescimento das operações comerciais. Esse aumento nos lucros compensará todos os custos anuais do projeto, garantindo um retorno positivo sobre o investimento inicial.

Essas estimativas, expressas em euros, são uma avaliação preliminar e estão sujeitas a ajustes durante o andamento do projeto. O retorno de investimento a partir do terceiro ano é uma parte crucial da estratégia financeira, proporcionando sustentabilidade e crescimento contínuo para a Bopota App.

8.0 Estimativa de cronograma

O projeto Bopota App tem como objetivo ser concluído num prazo de aproximadamente um ano. Isto inclui a fase de planeamento nos primeiros meses, seguida pelo desenvolvimento e testes nos meses seguintes. A fase de implementação e expansão ocupará a maior parte do período, enquanto a fase de lançamento e monitorização acontecerá nos últimos meses do projeto. É importante salientar que este é um cronograma estimado sujeito a ajustes à medida que o projeto progride e de acordo com requisitos específicos.

9.0 Potenciais Riscos

A aplicação Bopota poderá eventualmente enfrentar certos desafios na sua área de negócio, devido ao facto de ser bastante inovadora na gestão de garagens. A principal preocupação atual é uma possível falta de interesse no utilizador final o que pode impedir a aplicação de chegar ao seu pleno potencial. Uma outra preocupação será a aceitação pelos condomínios que poderão ser resistentes à mudança, à modernização dos seus sistemas de gestão. Existe a questão que a cada dia se torna mais preocupante que é a cibersegurança, a aplicação tem de ser desenvolvida tendo em conta além da usabilidade, a segurança e privacidade total dos seus utilizadores, cumprindo todas as regulamentações legais. A aparição de nova concorrência também pode afetar o sucesso do projeto.

De forma a atenuar estes riscos a aplicação já foi pensada de forma a transmitir a sua usabilidade e praticidade ao utilizador. Com a inovação da Bopota, o seu preço bastante apelativo e a funcionalidade de acabar com as chaves físicas são soluções suficientes para mitigar este risco. Os servidores serão alojados num datacenter que permite estabilidade e segurança, relativamente à concorrência temos a hipótese de atualização\manutenção contínua de forma vitalícia para a aplicação desenvolvida.

10.0 Tabelas

Mapa Contabilístico "Taxa Interna de Retorno / Valor Atual Liquido de Investimento"

ANO	ENTRADA	INVESTIMENTO	SALDO	VAL	DESVALORIZAÇÃO
0	-€	10 000,00 €	- 10 000,00€	- 10 000,00 €	0,00%
1		115 600,00 €	- 115 600,00 €	- 113 000,98 €	-2,30%
2	21 500,00 €	20 100,00 €	1 400,00 €	1 337,76 €	-4,65%
3	43 000,00 €	20 100,00 €	22 900,00 €	21 389,89 €	-7,06%
4	86 000,00 €	20 100,00 €	65 900,00 €	60 170,40 €	-9,52%
5	172 000,00 €	20 100,00 €	151 900,00 €	135 575,00 €	-12,04%
6	344 000,00 €	-€	344 000,00 €	300 126,71 €	-14,62%
7		-€	- €	- €	-17,25%
8		-€	- €	- €	-19,95%
			460 500,00 €	395 598,77 €	
	TIR	17,53%			

Tabelas apoio

Despesas operacionais iniciais

Descrição	Valor	Quantidade	Subtotal
Servidor	3000€	1	3000€
Viagens e prospeção, prototipagem	7000€	1	7000€
		Total	10000€

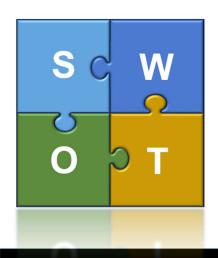
Despesas operacionais do 1ºano

Descrição	Valor	Quantidade	Subtotal
Márcio Dias	800€	12	9600€
Roberto Pereira	800€	12	9600€
Carlos Araújo	800€	12	9600€
João Cunha	800€	12	9600€
Rui Costa	800€	12	9600€
Programador 1	3200€	12	38400€
Programador 2	3200€	6	19200€
Servidor	3000€	1	3000€
Viagens e Prospeção,			
Prototipagem	7000€	1	7000€
		Total	115600€

Despesas operacionais do 2ºano

Descrição	Valor	Quantidade	Subtotal
Programador 2	3200€	6	19200€
Servidor	900€	1	900€
		Total	20100€

Analise SWOT



PONTOS FORTES (+)

- Inovação Tecnológica: A <u>Bopota</u> App oferece uma solução inovadora e tecnologicamente avançada para a gestão de garagens em condomínios, o que a diferencia no mercado. Equipe de Desenvolvimento: A empresa conta com uma equipe interna liderada por um CEO experiente, Roberto Pereira, e colaboradores com conhecimento técnico. Controle Interno: A escolha de desenvolver internamente a aplicação oferece maior controle sobre o processo de desenvolverinto pe personalização.
 Potencial de Retorno Financeiro: A estimativa financeira prevé um retorno positivo no terceiro ano, o que pode atrair investidores.

OPORTUNIDADES (+)

- Mercado em Crescimento: O mercado de gestão de garagens em condomínios está em crescimento, e a demanda por soluções eficientes e inovadoras é alta. Sustentabilidade: A ênfase em práticas sustentáveis pode atrair clientes preocupados com o meio ambiente. Potencial de Expansão: A aplicação pode ser escalada para atender a mais condomínios e ampliar sua base de usuários. Feedback dos Usuários: Coletar feedback dos utilizadores pode permitir melhorias contínuas na aplicação.

FRAQUEZAS (-)

- Aceitação do Usuário: Existe o risco de faita de interesse por parte dos usuários finais, o que pode afeitar a adoção da aplicação.
 Concorrência: A concorrência no mercado de gestão de garagens pode ser feroz, exigindo um esforço considerável para se destacar.
 Segurança e Privacidade: A segurança dos dados dos utilizadores é uma preocupação crítica, e qualquer violação de segurança pode prejudicar a reputação da empresa.
 Acetação pelos Condomínios: A relutância dos condomínios em adotar novas tecnologias pode ser um obstáculo.

AMEAÇAS (-)

- Falhas Técnicas: Problemas técnicos podem afetar a experiência do usuário e exigir custos adicionais para resolução.
 Segurança Cibernética: Ameaças de invasões
- Segurança ciberhetica. Antieagas de invasoes e ataques ciberheticos podem comprometer a segurança dos dados dos usuários.
 Regulamentações: Cumprir regulamentações legais pode ser desafiador e oneroso.
 Resistência à Mudança. A resistência dos condomínios em adotar novas tecnologias.
- pode ser uma barreira à entrada no mercado.