

תאריך הגשה	שם הפרוייקט			מס' קבוצה	
31/08/2022	skates.com 5			5	
שמות ומספרי ת"ז של המגישים					
אילנה רושל 316089200		רותם דידי 314974155	318356995	פלג אליה	

חלק א' - ניתוח הסביבה העסקית ואפיון הנתונים

1. ניתוח הארגון, התהליכים העסקיים וקבלת ההחלטות

<u>הארגון</u>

Skates הינו אתר למכירת סקטים, גלגיליות וציוד נלווה. החברה הוקמה בשנת 1990 ומטה החברה ממוקם במדיסון הייטס שבאוקלנד, מישיגן. לחברה אין סניפים פיזיים כיום, ועיקר פעילותה מתבצע באמצעות במדיסון הייטס שבאוקלנד, מישיגן. לחברה אין סניפים פיזיים כיום, ועיקר פעילות וציוד נלווה למטרת חנות המחסר האלקטרונית. מטרת האתר הינה לספק פלטפורמה למוחותיו הוא חובבי ספורט למיניהם, רווח. האתר מספק שירותי מכירה ומשלוחים לרחבי ארה"ב וקהל לקוחותיו הציוד באתר ומצבו הפיננסי ובפרט חובבי החלקה למגוון סוגיה. מקורות הרווח של החברה הם ממכירות הציוד באתר ומצבו הפיננסי אינו מפורט, אך מאחר ומדובר בחברה ותיקה, אנו מניחות כי מצבה הפיננסי יציב.

האתגר המרכזי עימו מתמודדת החברה הינו אתגר התחרות הנרחבת ברשת, בה מצויים אתרי מכר רבים לגלגיליות וציוד משלים כדוגמתו. האתר נדרש להיות נוח וקל לתפעול, בעל אפשרויות חיפוש מתקדמות ונוחות, וזאת בכדי שיוכל להקנות ללקוח את חוויית הקניות והתאמת המוצרים הטובה ביותר לדרישותיו. בנוסף, עם תחילת משבר הקורונה, נוסף אתגר נוסף שהוא התמודדות עם כמות ההזמנות הגדלה והקושי בביצוע משלוחים תחת הסגרים והמגבלות המשתנות.

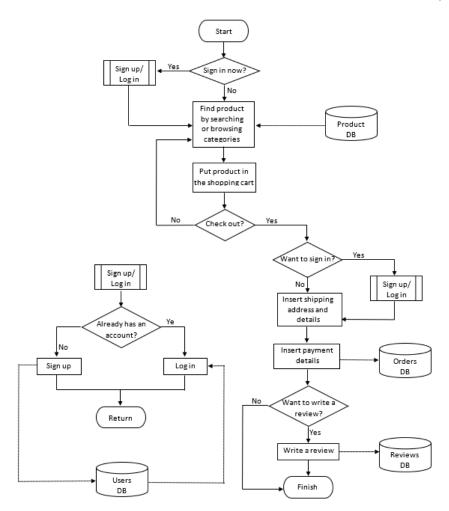
התהליך העסקי

התהליך העסקי המרכזי של אתר Skates הוא מכירת גלגיליות וציוד ההחלקה הזמין באתר. על מנת לרכוש מוצר מהאתר, על הלקוח לבחור את המידה וההתאמות המבוקשות למוצר, להוסיף אותו לסל הקניות האינטרנטי, להכניס את פרטיו האישיים, ולאחר מכן להמשיך לביצוע תשלום. בתיאוריית המערכת הפתוחה, ניתן לשייך את תהליך המכירה באופן המובהק ביותר לשלב הפלט. בשלב זה, מספקים את המוצרים ללקוחות ומבצעים את המכירה עצמה. בשלב הבא, שלב המשוב, יתקבל התגמול אודות המכירה, כלומר התשלום הנדרש עבורה מהלקוח.

שלבי התהליך המרכזיים הם התחברות/ רישום לאתר, מציאת מוצרים רצויים וביצוע הזמנה. המשאבים הדרושים לתהליך המכירה הם מאגרי נתונים אודות המוצרים והלקוחות, וכן מלאי ממוצרי האתר השונים. תוצרי שלב זה הם ביצוע מכירה מוצלחת שתתועד במאגר ההזמנות של החברה. בעלי העניין בתהליך הם



לקוחות האתר, לצורך הזמנה וקבלת המוצרים המבוקשים על ידם, וצוות החברה והאתר המעוניינים בהגדלת המכירות והרווחים.



תרחישי קבלת החלטות

החלטה ניהולית-אסטרטגית	החלטה ניהולית-טקטית	החלטה תפעולית	
<u>החלטה</u> : האם להקים מחסן	<u>החלטה</u> : מה יהיה גובה הנחה שיינתן	<u>החלטה</u> : האם לפצות	בקצרה – באיזו
נוסף	לתושבי מדינות שאחוז ההזמנות מהן	במוצר חדש לקוח שכתב	החלטה מדובר ?
ההחלטה תאפשר לחברה	נמוך משמעותית משאר המדינות.	ביקורת שלילית על מוצר	מדוע ההחלטה
לעבוד עם היקפי הזמנות	ההחלטה תתרום להגדלת היקף	שרבש.	חיונית להפעלת
גדולים יותר בשל מגבלת כמות	ההזמנות והרווחים של החברה, להגדלת	ההחלטה חיונית בשימור	התהליך והצלחתו?
ההזמנות שהמחסנים יכולים	קהל הלקוחות ולחדירה לשווקים חדשים.	מוניטין החברה ושביעות	
לספק בחודש.		רצון הלקוחות.	

<u>פונק' מטרה:</u> מזעור כמות	<u>פונק' מטרה</u> : מקסום רווחי החברה.	<u>פונק' מטרה</u> : מקסום	הגדרת מאפייני
ההזמנות שנדחות עקב עומס	מרחב האפשרויות: רציף (גובה ההנחה)	שביעות רצון הלקוחות.	ההחלטה:
יתר על המחסנים.	<u>אילוצים</u> : קהל היעד והביקושים באותה	מרחב האפשרויות: בינארי	פונקציית מטרה,
מרחב האפשרויות: בינארי	<u>א בור.</u> מדינה	האם לתת פיצוי (האם לתת	מרחב אפשרויות מרחב אפשרויות
<u>נוריוב והובטרייוני</u> ו בינהוו (האם להקים מחסן	כ תלויות: כמות כוח אדם במחסנים	"כן"/"לא").	בחירה (בינארי?
ירואם לייון ם נייוסן "כן"/"לא").	<u>ינכרות:</u> שתספיק למבירות הצפויות, מאמצי	בן / אי). <u>אילוצים</u> : כדאיות כלכלית	בדיד? רציף ?),
בן / לא). <u>אילוצים</u> : השקעה לעומת	שווס, גובה ההנחה הרצוי והמשתלם	<u>אילובים</u> . כראיות בלבליות במתן הפיצוי ביחס לשיפור	אילוצים ?, תלות
	שיותן, גוברו דווזנו ודרוו ברי ווזנגשותים לחברה כלכלית.		אילובים :, וללוול בהחלטות אחרות?
רווחיות של מחיר ההקמה.	לוובו וו כל כליונ.	בשביעות הרצון, סוג הפיצוי	בוווולטוונ אווו ווני
<u>תלויות</u> : כמות כ"א נוסף לטובת		<u>תלויות</u> : דירוג ביקורת	
מחסן חדש		בשלילית, אופן מתן הפיצוי.	
כמות ההזמנות בכל מחסן,	כמות רכישות באותה מדינה, מאגר	מאגר ביקורות ודירוג	אילו נתונים
פרטי מחסנים וקיבולת	הזמנות.	המוצרים, פרטי המוצר,	נדרשים לקבלת
ההזמנות של המחסנים.		פרטי הלקוח והזמנות העבר	ההחלטה?
		.שביצע	
ההנהלה הבכירה של החברה.	מנהל מכירות ומנהל שיווק.	אנשי מכירות, מחלקת	מי מעורב בתהליך
		קשרי לקוחות ושירות	ההחלטה ורשאי
		הלקוחות.	לצפות במידע
			המופק מהנתונים?
השימוש במידע יהיה אחת	השימוש במידע יעשה אחת לרבעון שכן	השימוש במידע יהיה על	מה היקף השימוש
לשנה – נרצה לדעת האם	נרצה שהמידע על המכירות בכל מדינה	בסיס יומי- בכל יום תתבצע	במידע בראייה
העומס על המחסן הוא זמני או	יספיק להצטבר ונוכל להעריך האם יש	בחינה של הביקורות	חודשית?
לאורך זמן, והאם יש הצדקה	לתת הנחה ומה הגובה הרצוי.	השליליות שנכתבו ובחינה	
אמיתית לפתיחת מחסן נוסף.		האם נדרש פיצוי ללקוח.	

(KPI's – Key Performance Indicators) הגדרת מדדי ביצוע

פיצוי בעבור ביקורת שלילית למוצר:

<u>1. אחוז הביקורות השליליות עבור המוצר (מדד תועלת):</u>

באמצעות מדד זה נוכל לדעת את רמת שביעות הרצון של הלקוחות מהמוצרים ולזהות מהם המוצרים הפחות האהובים, ובהתאם נוכל להיערך מבחינה תפעולית לצורך מזעור הפסדים. היערכות זו תאפשר למזער הפסדים בגין הזמנת מוצרים לא אהובים ובגין מתן פיצויים ללקוחות, וכן להגדיל את שביעות הרצון של הלקוחות מהמוצרים. מדובר במדד תועלת מאחר וזהו מדד המצביע על איכות. נגדיר ביקורת שלילית כדירוג מוצר מתחת ל-2.

 $\frac{aoger}{100\%}*100\%$ הביקורות השליליות למוצר יסך כל הביקורות למוצר



- ESC - נשייך מדד לתהליכים פנימיים מאחר ואחוז ביקורות שליליות גבוה עשוי לגרור מתן פיצויים רבים שמהווים הפסד כספי עבור החברה, ובנוסף המדד יכול להצביע על כשלים ובעיות שונות בהתנהלות הפנימית בחברה מבחינת רכש ושילוח.

מתן הנחה לתושבי מדינות בעלות אחוז הזמנות נמוך

2. כמות ההזמנות המתבצעות ממדינה מסוימת ביחס לכמות ההזמנות הכוללת (מדד תועלת):

בעזרת מדד זה נוכל לבחון האם אחוז ההזמנות היוצאות ממדינה מסוימת ביחס לכלל ההזמנות גבוה מספיק ועונה על רצונות החברה, והוא מהווה כלי לסיוע בהחלטה האם כדאי לתת הטבה ללקוחות מהמדינה על מנת להגדיל את כמות ההזמנות ממנה.

> <u>כמות ההזמנות מהמד</u>ינה * 100% :חישוב

BSC – ניתן לשייך מדד זה לפרספקטיבה פיננסית מאחר וגידול בכמות ההזמנות מהמדינה מסייע בגידול ההכנסות.

פתיחת מחסן חדש:

3. אחוז ניצולת קיבולת ההזמנות של המחסן (מדד יעילות):

בעזרת מדד זה נוכל לזהות האם קיימים עומסים גדולים על מחסני החברה אשר עלולים להוביל לחוסר יכולת לספק הזמנות. במידה ונזהה אחוזי עומסים גדולים על המחסנים, נוכל להסיק שכמות המחסנים הקיימת לא מספיקה ורצוי לפתוח מחסן נוסף.

> כמות ההזמנות שיצאו מהמחסן החודש $\frac{100\%}{100\%}$ כמות ההזמנות החודשית המקסימלית שניתן להוציא מהמחסן

BSC – ניתן לשייך מדד זה לתהליכים פנימיים בחברה. באמצעות מדד זה נוכל לבחון האם קיימים מחסנים מסוימים בעלי עומס רב מידי ביחס לאחרים והאם יהיה יעיל יותר לחלק את ההזמנות ביניהם בצורה אחרת, או שיש צורך להקים מחסן נוסף. מדובר בהתנהלות הפנימית של החברה ביחס למחסנים שלה.

4. אחוז ההזמנות ממדינה היוצאות ממחסן הנמצא בה (מדד יעילות):

בעזרת מדד זה נוכל לזהות האם החברה מתנהלת באופן יעיל ביחס להוצאת ההזמנות מהמחסנים. נרצה שרוב ההזמנות ממדינה מסוימת יצאו ממחסן המצוי בה על מנת להקטין זמני שילוח ועלויות, ולכן נרצה למקסם מדד זה. מדד זה יכול להצביע על כשלים בהתנהלות הפנימית בחברה.

> כמות ההזמנות מהמדינה שיצאו ממחסן המצוי בה *100%<u>חישוב</u>: כמות ההזמנות מהמדינה

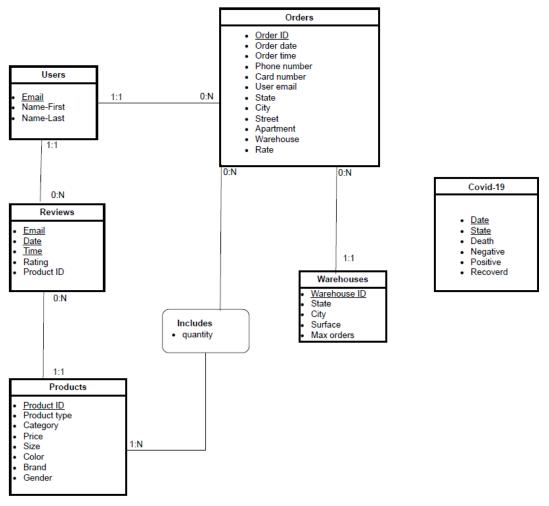
BSC – ניתן לשייך מדד זה לתהליכים פנימיים בחברה. באמצעות מדד זה נוכל לבחון האם החברה מתנהלת באופן יעיל בנוגע להוצאת ההזמנות מהמחסנים או שעליה לנקוט בשיטה אחרת להוצאת ההזמנות מהמחסנים.

2. ניתוח מקורות הנתונים התפעוליים

מקורות הנתונים

<u>מקור הנתונים הראשי</u>

מקור הנתונים הראשי שלנו מדמה את בסיס הנתונים של האתר "Skates". בסיס הנתונים מציג מידע שנאסף במשך 4 שנים (2018-2021) אודות המוצרים הקיימים באתר, המשתמשים הרשומים, הביקורות שנכתבו על המוצרים, מחסני החברה וההזמנות שבוצעו. בסיס הנתונים מתעדכן בצורה אוטומטית בעת ביצוע הזמנה חדשה, כתיבת ביקורת למוצר, רישום משתמש חדש באתר, הוספת מוצר, יצירת מחסן חדש או עדכון אחד מהנתונים הללו. בסיס הנתונים מתוחזק על ידי אנשי מערכות המידע של החברה ומיושם על בסיס שרת נתונים טבלאי.



הנחות מודל ה-ERD:

- 1. משתמש יכול לכתוב ביקורת על מוצר (דירוג) גם מבלי לרכוש אותו.
- 2. ניתן לבצע הזמנות גם מבלי להיות משתמש רשום באתר (הזמנה כאורח).



Table	Field	Data Type	סולם	Description
			מדידה	
USERS	Email	Varchar(50)	שמי	אימייל (מזהה המשתמש)
המשתמשים	Name-First	Varchar(20)	שמי	שם פרטי
הרשומים באתר	Name-Last	Varchar(20)	שמי	שם משפחה
PRODUCTS	Product ID	Integer	שמי	מזהה מוצר (מק"ט)
המוצרים	Product Type	Varchar(50)	שמי	סוג מוצר
הקיימים באתר	Category	Varchar(20)	שמי	סוג הקטגוריה
	Price	Decimal(10,2)	יחס	מחיר המוצר
	Size	Varchar(4)	סדר	מידת המוצר
	Color	Varchar(20)	שמי	צבע המוצר
	Brand	Varchar(20)	שמי	המותג של המוצר
	Gender	Varchar(20)	שמי	המגדר לו המוצר מתאים
ORDERS	Order ID	Integer	סדר	מס' הזמנה (מזהה ההזמנה)
ההזמנות שבוצעו	Order Date	Date	רווח	התאריך בו בוצעה ההזמנה
	Order Time	Time	רווח	השעה בה בוצעה ההזמנה
	Phone-Number	Varchar(20)	שמי	מספר הטלפון של מבצע ההזמנה
	Card Number	Integer	שמי	כרטיס האשראי לתשלום
	Email	Varchar(20)	סדר	אימייל של הלקוח המזמין
	State	Varchar(20)	שמי	מדינה (למשלוח)
	City	Varchar(20)	שמי	עיר (למשלוח)
	Street	Varchar(20)	שמי	רחוב (למשלוח)
	Apartment	Varchar(50)	שמי	מס' דירה (למשלוח)
	Warehouse (WAREHOUSES)	Varchar(20)	שמי	המחסן ממנו יצא המשלוח
REVIEWS	User Email (USERS)	Varchar(50)	סדר	אימייל הלקוח שכתב את הביקורת
הביקורות	Date	Date	רווח	התאריך בו נכתבה הביקורת
שנכתבו על	Time	Time	רווח	השעה בה נכתבה הביקורת
המוצרים	Rating	Integer	רווח	דירוג המוצר
	Product ID (PRODUCTS)	Integer	סדר	מזהה המוצר עליו נכתבה הביקורת
QUANTITIES	Order ID (ORDERS)	Integer	סדר	מס' הזמנה (מזהה(
כמויות מהמוצר	Product ID (PRODUCTS)	Integer	סדר	מזהה מוצר (מק"ט(
בהזמנה	Quantity	Integer	יחס	כמות היחידות מהמוצר בהזמנה
WAREHOUSES	Warehouse ID	Integer	שמי	מס' מחסן (מזהה)
מחסני החברה	State	Varchar(20)	שמי	המדינה בה נמצא המחסן
	City	Varchar(20)	שמי	העיר בה נמצא המחסן
	Surface	Varchar(20)	שמי	שטח המחסן
	Max Orders	Integer	רווח	כמות הזמנות חודשית מקס'
				מהמחסן



<u>מקור הנתונים המשני</u>

מקור הנתונים המשני מציג את נתוני תחלואת הקורונה בארצות הברית בין השנים 2020-2021 והוא מבוסס על נתוני התחלואה כפי שהם צוינו באתרי רשויות בריאות הציבור במדינות השונות. בסיס הנתונים מיושם בגיליון אלקטרוני. בסיס הנתונים מכיל מידע אודות התחלואה לפי תאריך ומדינה, ועבור כל צירוף זה מציג את מספר התושבים שהתגלו כחיוביים לנגיף, את כמות השליליים, כמות הנפטרים וכמות המחלימים במדינה. הנתונים נאספו והתעדכנו באופן יומי מכל המדינות שדיווחו על מידע זה באותו התאריך.

Covid-19

- <u>Date</u>

- Negative
- Positive
- Recoverd

Table	Field	Data Type	סולם מדידה	Description
Covid – 19	<u>Date</u>	Date	רווח	תאריך התיעוד
נתוני תחלואת	<u>State</u>	Varchar(20)	שמי	מדינה
הקורונה לפי תאריך	Death	Integer	יחס	מספר המתים
ומדינה	Negative	Integer	יחס	מספר החיוביים
	Positive	Integer	יחס	מספר השליליים
	Recovered	Integer	יחס	מספר המחלימים

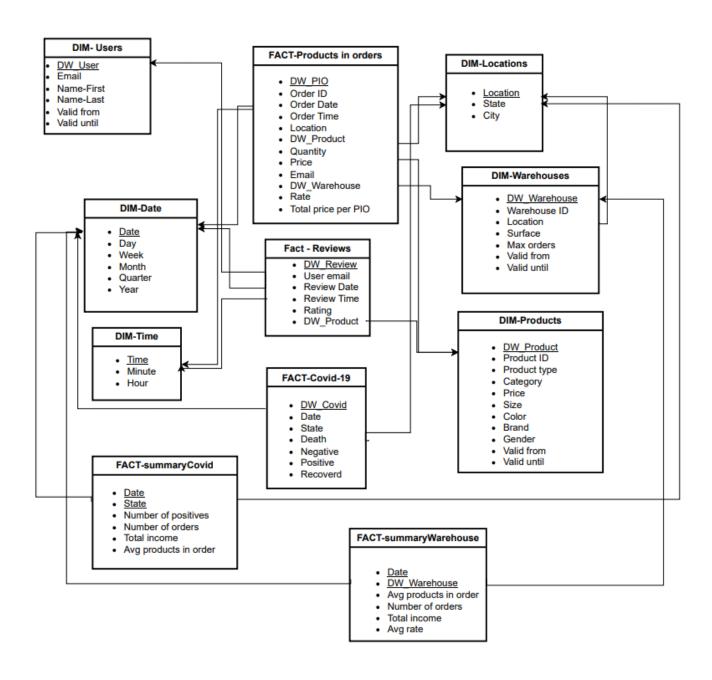
שילוב מקורות הנתונים

בסיס הנתונים הראשי שלנו מכיל נתונים על המוצרים, המשתמשים, ההזמנות והביקורות של אתר Skates.com בין השנים 2018-2021, ובסיס הנתונים המשני מכיל נתונים אודות תחלואת הקורונה מאז פריצתה בשנת 2020 ועד לאמצע שנת 2021. המיזוג בין שני מקורות הנתונים יתבצע באמצעות שדות התאריך והמדינה המשותפים בין שני בסיסי הנתונים. בסיס הנתונים הראשי מכיל גם נתונים קודמים לקורונה, וזאת על מנת שנוכל להשוות את השפעת נתוני התחלואה ביחס למצב שהיה טרם המגיפה. בבסיס הנתונים המשני, המדינות מקודדות באמצעות קוד המדינה – שתי אותיות המאפיינות את שם המדינה, בעוד שבבסיס הנתונים הראשי המדינות מיוצגות על ידי שמן המלא, ומכאן חוסר תיאום בין מקורות הנתונים. על מנת להתמודד עם חוסר תיאום זה, נמיר את הקידודים לשמות המלאים של המדינות.



3. אפיון ראשוני של מחסן נתונים טבלאי

תרשים מחסן הנתונים





תיאור מחסן הנתונים

תיאור השדה	סוג הנתונים	שם השדה	הטבלה
מזהה משתמש. מפתח עזר, כל ערך משקף גרסה של משתמש לפי טווח תאריכים מוגדר.	Int	DW User	DIM-Users המשתמשים הרשומים באתר. טבלת מימד משתנה לאט
מזהה המשתמש המקורי. האימייל שהמשתמש נרשם איתו לאתר	Varchar(50)	Email	מסוג 2, כיוון שישנם שדות שעלולים להשתנות (אימייל,
השם הפרטי של המשתמש	Varchar(20)	Name-First	שם פרטי ושם משפחה)
שם המשפחה של המשתמש	Varchar(20)	Name-Last	ונרצה לשמור גם נתונים
תאריך תחילת תוקף הגרסה	Date	Valid From	ישנים אודות המשתמשים.
תאריך סיום תוקף הגרסה	Date	Valid Until	
מזהה מוצר מפתח עזר, כל ערך משקף גרסת מוצר בעלת טווח תאריכים מוגדר	Int	DW Product	DIM-Products המוצרים הקיימים באתר. טבלת מימד משתנה לאט
מזהה המוצר המקורי	Int	Product ID	מסוג 2, כיוון שישנם שדות
סוג המוצר (חולצה, מכנס, גלגיליות וכו')	Varchar(50)	Product Type	שעלולים להשתנות (למשל
הקטגוריה אליה משתייך המוצר. שדה זה משקף הירארכיה על פיה ניתן לפלח את המוצרים (מתחילים, מתקדמים, מומחים)	Varchar(20)	Category	מחיר) ונרצה לשמור גם נתונים ישנים אודות המוצרים.
מחיר ליחידת המוצר. מחיר המוצר עשוי להשתנות מעת לעת, ומכאן הצורך בשמירת גרסאות של המוצר	Decimal(10,2)	Price	
מידת המוצר	Varchar(4)	Size	
צבע המוצר	Varchar(20)	Color	
המותג של המוצר	Varchar(20)	Brand	
המגדר לו המוצר מתאים	Varchar(20)	Gender	
תאריך תחילת תוקף הגרסה	Date	Valid From	
תאריך סיום תוקף הגרסה	Date	Valid Until	
מזהה מחסן מפתח עזר, כל ערך משקף גרסת מחסן בעלת טווח תאריכים מוגדר	Int	<u>DW Warehouse</u>	DIM-Warehouses מחסני החברה. טבלת מימד משתנה לאט מסוג 2, כיוון
מזהה המחסן המקורי	Int	Warehouse ID	שישנם שדות שעלולים
מזהה מיקום המחסן	Int	Location	להשתנות (מספר ההזמנות
שטח המחסן	Int	Surface	המקסימלי) ונרצה לשמור גם נתונים ישנים אודות מחסני
כמות הזמנות חודשית מקסימלית למחסן	Int	Max orders	החברה.
תאריך תחילת תוקף הגרסה	Date	Valid From	
תאריך סיום תוקף הגרסה	Date	Valid Until	
מזהה תאריך	Date	<u>Date</u>	DIM-Dates
יום בחודש	Int	Day	טבלת מימד התאריך, המכילה את מאפייני התאריך.
שבוע	Int	Week	ן ורוכילון און רואפד. ווונאו די
חודש	Int	Month	



רבעון	Int	Quarter	טבלה זו מייצגת משתנה מימד
שנה	Int	Year	מסוג 0.
מזהה זמן	Time	<u>Time</u>	DIM-Times
тקה	Int	Minute	טבלת מימד הזמן, המכילה
שעה .	Int	Hour	מאפייני הזמן. טבלה זו מייצגת
			משתנה מימד מסוג 0
מזהה מיקום	Int	Location	DIM-Locations
מדינה	Varchar(20)	State	טבלת מימד המיקום, המכילה
עיר	Varchar(20)	City	מאפייני המיקום. טבלה זו
			מייצגת משתנה מימד מסוג 0.
מזהה פריט מוצר בהזמנה. מפתח עזר המשקף	Int	<u>DW PIO</u>	FACT- Products in orders
צירוף ייחודי של מזהה הזמנה ומזהה מוצר			פירוט כמויות המוצרים
מזהה ההזמנה	Int	Order ID	הקיימים בכל הזמנה. טבלת
התאריך בה בוצעה ההזמנה	Date	Order Date	עובדה פרטנית בגרעיניות
השעה בה בוצעה ההזמנה	Time	Order Time	הגבוהה ביותר.
המיקום אליו ההזמנה נשלחת	Int	Location	
מזהה המוצר (מפתח עזר)	Int	DW_Product	
מספר יחידות המוצר בהזמנה, משתנה גולמי	Int	Quantity	
מייל הלקוח שביצע את ההזמנה	Varchar(50)	Email	
המחסן ממנו ההזמנה יצאה	Int	DW_Warehouse	
דירוג שביעות הרצון של הלקוח מההזמנה.	Int	Rate	
תבוצע העמסה על כל המוצרים בהזמנה.			
שדה מחושב. מחשב את סכום הקנייה של המוצר	Decimal(10,2)	Total price per	
בהזמנה (מחיר המוצר כפול מספר היחידות ממנו)		PIO	
מזהה ביקורת. מפתח עזר המשקף צירוף ייחודי	Int	DW Review	FACT – Reviews
של אימייל כותב הביקורת ומועד כתיבת הביקורת			טבלת עובדה המייצגת את
המייל של כותב הביקורת	Varchar(50)	User email	דירוג המוצרים כפי שניתנו על
התאריך בו הביקורת נכתבה	Date	Review Date	ידי המשתמשים.
הזמן בו הביקורת נכתבה	Time	Review Time	
דירוג המוצר בביקורת. שדה זה משקף הירארכיה	Int	Rating	
על פיה ניתן לפלח את ביקורות המוצרים (1-			
דירוג נמוך, 5-דירוג גבוה)			
מזהה המוצר עליו נכתבה הביקורת	Int	DW_Product	
מפתח עזר לטבלת התחלואה המשקף צירוף	Int	<u>DW Covid</u>	19- FACT-Covid
ייחודי של מדינה ותאריך			טבלת עובדה פרטנית
התאריך שעליו מוצגים הנתונים	Date	Date	המכילה נתונים על תחלואת
המדינה עליה מוצגים הנתונים	Varchar(20)	State	הקורונה עבור צירוף של
מספר המתים בתאריך ובמדינה הנתונים	Int	Death	מדינה ותאריך.
מספר השליליים בתאריך ובמדינה הנתונים	Int	Negative	
מספר החיובים בתאריך ובמדינה הנתונים	Int	Positive	
מספר המחלימים בתאריך ובמדינה הנתונים	Int	Recovered	
תאריך הסיכום	Date	<u>Date</u>	FACT-summaryCovid
המדינה שעליה מתבצע הסיכום	Varchar(20)	<u>State</u>	טבלת עובדת סיכומית



שדה מצטבר הדורש העמסה - מייצג את מספר	Int	Number of	המחברת בין מקור הנתונים
התושבים שהתגלו כחיוביים במדינה ובתאריך		positives	הראשי והמשני ובה מוצגים
הנתונים.			חישובים סיכומיים אודות
שדה סיכומי – מייצג את מספר ההזמנות שבוצעו	Int	Number of	ההזמנותבכל תאריך לפי
במדינה ובתאריך הנתונים.		orders	מדינה.
שדה סיכומי – סך ההכנסות מהזמנות במדינה	Decimal(10,2)	Total income	
ובתאריך			
שדה מחושב – ממוצע כמות המוצרים להזמנה	Decimal(10,2)	Avg products in	
במדינה ובתאריך		order	
תאריך הסיכום	Date	<u>Date</u>	FACT-
המחסן שעליו מתבצע הסיכום	Int	DW Warehouse	summaryWarehouse
שדה מחושב – ממוצע כמות המוצרים להזמנה	Decimal(10,2)	Avg products in	טבלת עובדת סיכומית בה
שיצאו מהמחסן בתאריך הנתון		order	מוצגים חישובים סיכומיים
שדה סיכומי – מייצג את מספר ההזמנות שיצאו	Int	Number of	בכל תאריך לפי מחסן.
מהמחסן בתאריך הנתון		orders	
מהמחסן בתאריך הנתון שדה סיכומי – סך ההכנסות מהזמנות שיצאו	Decimal(10,2)	orders Total income	
	Decimal(10,2)		
שדה סיכומי – סך ההכנסות מהזמנות שיצאו	Decimal(10,2) Decimal(10,2)		
שדה סיכומי – סך ההכנסות מהזמנות שיצאו מהמחסן בתאריך הנתון	, , ,	Total income	

את מחסן הנתונים בנינו כסכמת כוכב בשילוב סכמת פתית שלג בין המימדים השונים (למשל בין טבלת המחסנים לטבלת המיקומים מאחר וזיהינו קשר הירארכי בין מחסן למיקום (עיר ומדינה)).

טבלאות העובדה:

- FACT Products In Order טבלה זו נוצרה על בסיס מיזוג טבלאות המקור Orders. ∪בלה זו נוצרה על בסיס הינה טבלת עובדה פרטנית שמתאימה לרמת הגרעיניות הגבוהה ביותר בבסיס הנתונים הראשוני.
- בכתבו הציגה את פרטי הביקורות שנכתבו Reviews טבלה זו מבוססת על טבלת FACT Reviews אודות המוצרים. בחרנו שלא למזג טבלה זו עם טבלת Products in orders מכיוון שהמשתמשים באתר יכולים לכתוב ביקורת על מוצרים גם אם לא רכשו אותם.
 - <u>FACT Covid-19</u> טבלת נתוני התחלואה לפי תאריך ומדינה המבוססת על מקור הנתונים המשני.

הטבלאות הסיכומיות:

- FACT summaryCovid טבלה המשלבת בין בסיס הנתונים הראשי לבסיס הנתונים המשני ומציגה את השפעת הקורונה על כמות ההזמנות שבוצעו, ההכנסות מההזמנות וממוצע כמות המוצרים בהזמנה. בעזרת טבלה זו נוכל לבחון האם וכיצד השפיעה הקורונה מבחינה עסקית על החברה, ולהפיק מסקנות עסקיות וניהוליות בהתאם.
- בלה זו מציגה נתוני סיכומיים אודות ההזמנות לפי תאריך ומחסן. היא <u>FACT summaryWarehouse</u> מסתמכת על טבלת העובדה הפרטנית מנתוני המקור הראשוני ומציגה את ממוצע מספר המוצרים בהזמנה, מספר ההזמנות, הכנסה מהזמנות ודירוג ההזמנות הממוצע עבור צירוף התאריך והמחסן. בעזרת טבלה זו נוכל לבחון את העומסים על מחסני החברה ואת היקף פעילותם.