## 会议纪要模板

笔记本: 我的第一个笔记本

**创建时间**: 2019/6/1 23:01 **更新时间**: 2019/6/1 23:59

**作者:** zhangjian@songshuai.com **标签:** 6月1日小组会议, 客户跟进

	会议纪要模板
会议信息	
选取日期	6.1会议记录
会议时间	22点30分
会议地点	语音会议
会议召集者	张建
会议类型	业绩总结,月度跟单思路探讨总结,同事分享学习,6月目标规划
主持人	张建
与会者	全体组员
议程主题- 1	
分配的时间	
发言人	
讨论	1.5月份的业绩总结: 5月份整体不行,只做了一单,主要存在的问题跟进节奏没有把握好,4月份没有开单,明显资源断流,在之前4月份为了收定金而收定金,没有把流程铺垫好,客户的接待到定金到跟单,整体不是太紧,整体客户没打透。过度依赖市调,导致客户没有能进来。 2.新的跟单思路上调整参考新学习思路进行调整 3.5月份到现在还可跟进的客户第一、郑州和老师(房子已经交了5000,周一房子那边要答复,合作费这边还在等工程款李涛)第二、巴中周老师(一周之内,在做方案,大概就在这几天,等股东决定打款就过去签合同张建)第三、太原白老师(2周之内答复,老婆有兴趣了,已经开始上班了,要纠结一下张建)第四、包头柳老师(一周之内答复,目前还在筹钱,今天已经明确说意向没有问题,主要还是款,这几天已经有点苗头了李涛,张建)

第五、临沂安老师(老客户--半个月答复款到位时间,然后开始市调--张建)

第六、建瓯游老师(南平高考6-8号后决定,中间要参观福州校区---李涛)

第七、沧州王老师(一周之内答复,在找合伙人,也在找房子,沧州目前有几个定金在抢区域,已经参观过老校--李涛)

第八、沈阳(出国的是否回来了?多次联系未接---文杰)

第九、芜湖杨老师(高校老师,投资人,工程方面的,投资人之前说6月份资金到位--文杰跟进)

第十、马鞍山(工程,担心区域不行,同时觉得投入过大风险很高--李涛 跟进)

第十一、高碑店(王老师,要搞清楚到底是因为没有钱,还是对我们实力不认同,担心支持,8-9月份才有钱--维持关系,张建,刘明)

第十二、威尼斯英语(这个客户说要等放了暑假才有时间,之前明确表示过还有意向--董志红)

第十三、商丘刘丽萍(已经看过亳州校区,明天沟通后确认后续--崇周) 4.6月份目标300万

目前确定的老客户定金162万

分2个小组作战,至少保证一组可以在外地收单