

案例2：中铁建——资源调度优化



应用企业简介 中国铁建股份有限公司是中国最大的工程承包商，承揽并建成大量代表性铁路、公路、城市轨道交通及其他工程项目。

痛点 集团内部的设备采购、租用需求和设备闲置信息分裂，部分工程局的设备闲置率高。

传统解决方案：

集团公司对设备管理采用集中招标、分级管控的方式，资源信息共通难度大，下属工程局无法直接在线交易。

基于工业互联网平台的解决方案：

- 1. 闲置设备识别：**实现设备的在线登记和监控，掌握和分析全球各类设备的动态运行情况和利用率；
- 2. 设备供需匹配：**提供闲置设备和设备需求的在线发布，实现供需对接。
- 3. 社会化分享制造：**拓展对外交易窗口，提升社会设备的整体利用率。

成效 1. 提高中铁建内部设备综合复用率。如：盾构机由29.6%提升至40.9%，凿岩台车由32.5%提升至60%，道路机械由58.6%提高至73.8%，提梁机提升20%以上；
2. 提高中铁建社会交易占比7.7%，为企业节约近1500万的成本。

案例3：江苏感恩机械——分享制造

iSESOL
智能云科

应用企业简介 江苏感恩机械有限公司，以来料加工为主要业务，包括汽配压铸件、5G基架、手环外壳、X-BOX外壳等。

痛点 扩大产能和资金短缺之间的矛盾。

传统解决方案：

企业购置设备、聘用操作人员和技术人员需要投入大量资金，设备的使用率不足会导致折旧和人力成本浪费。

基于工业互联网平台的解决方案：

企业基于iSESOL平台使用机床设备，在联网开机加工时才进行计时计费，不开机不计费；平台及时向企业推送费用及相应的账单信息，同时后台也支持拉取设备使用时长/费用明细数据；实现按需付费、即时结算。

成效 提高加工总效率40%以上。

案例4：久隆财产保险——产融合作

IROOTECH
树根互联

应用企业简介 久隆财产保险有限公司，国内首家聚焦装备制造业的专业保险公司，为客户量身定制专业化、智能化保险产品和服务。

痛点 设备分布分散，出险案值高，出险后需人工核查以防止假案，核查成本高，识别难度大，一旦遇到假案则理赔损失大。

传统解决方案：

根据设备厂提供的历史维修数据设计保险定价，难以根据多种场景进行灵活调整。当保险欺诈案件发生时，保险公司和设备制造厂家联合派人去现场勘查、勘查成本高、欺诈识别率低。

基于工业互联网平台的解决方案：

- 为保险公司核保、定价等提供基于数据分析预测的客观、有力的参考，实现精准决策、个性化保费定价及高效假案评判。
- 1. 保险产品的设计：**根据设备实时工况、寿命状况、用户画像等，基于装备制造、工业互联网、保险等多方面技术融合，为用户提供基于数据的动态保险定价；
 - 2. 智能核保决策：**通过深度学习历史数据，建立智能核保分析系统，基于报案设备的运行数据，智能判断是否假案，提高赔付效率。

成效 3个月内接到近1000个案件中发现假案13起，减少损失数百万元。