

Easy Start
РУКОВОДСТВО ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ

Оглавление

1. Начало работы	3
1.1. Настройка раздела "Контакты отделения"	
1.2. Настрйока раздела "О доставке"	
1.3. Настройка раздела "Товары"	7
1.3.1. Товары - категории	
1.3.2. Товары - продукты	
1.3.3 Товары - конструктор	
1.3.3.1 Категория ингредиентов	
1.3.3.2 Ингредиенты	
2. Заказы	17
3. Отделения	20
4. Продвижение	
4.1 Акции	
4.2 Купоны	25
4.3 Кешбек и Партнёрская программа	
4.4 Настройка	
5 Аналитика	28

1. Начало работы

Для корректной работы CMS (Content Managment System - система управления содержимым) и мобильного приложения, необходимо произвести минимульную настройку CMS.

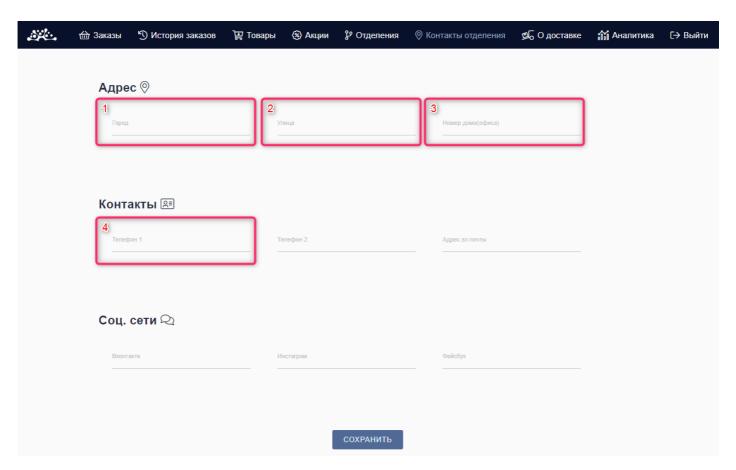
При входе в личный каибинет CMS первым делом необходимо настроить разделы "Контакты отделения", "О доставке" и "Товары". Настройка этих трёх разделов является минимально необходимой для запуска и корректной работы мобильного приложения по доставке еды.

Подробный процесс настройки каждого из пунктов описан далее в настоящем руководстве.

1.1. Настройка раздела "Контакты отделения"

Для настройки раздела "Контакты отделения необходимо" перейти в данный раздел, щёлкнув по одноименному пункту меню в шапке сайта.

Далее, необходимо заполнить 4 обязательных поля: Город, Улица, Номер дома (офиса), Телефон 1



Если у вас есть дополнительный номер телефона, адрес электронной почты, а так же социальная сеть из представленных (или все представленные на форме социальные сети), то рекомендуем указать их в соответствующих полях.

После того как заполните форму, необходимо сохранить настройки, кликнув по кнопке с надписью "Сохранить".

В случае если какое то из обязательных 4-х полей не заполнено, то сохранение выполнено не будет, и Вы получити в левом верхнем углу предупреждение о том, что соответстующее поле не заполнено. Ниже на изображении приведён пример, где не заполнено поле "улица" и появилось соответстующее предупреждение.

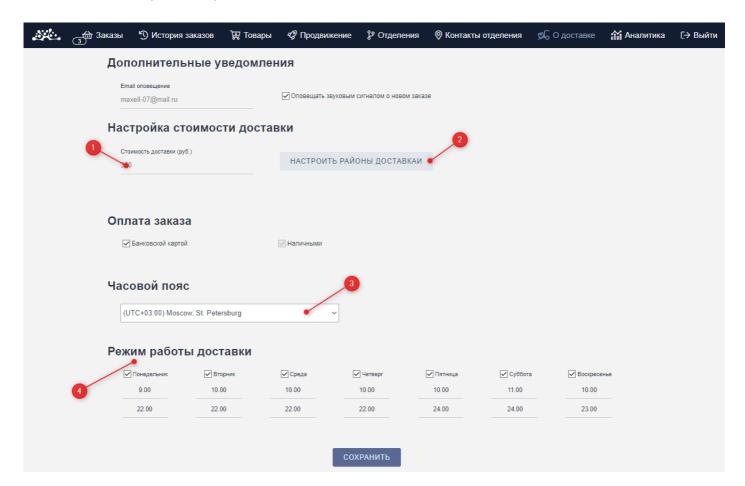


1.2. Настрйока раздела "О доставке"

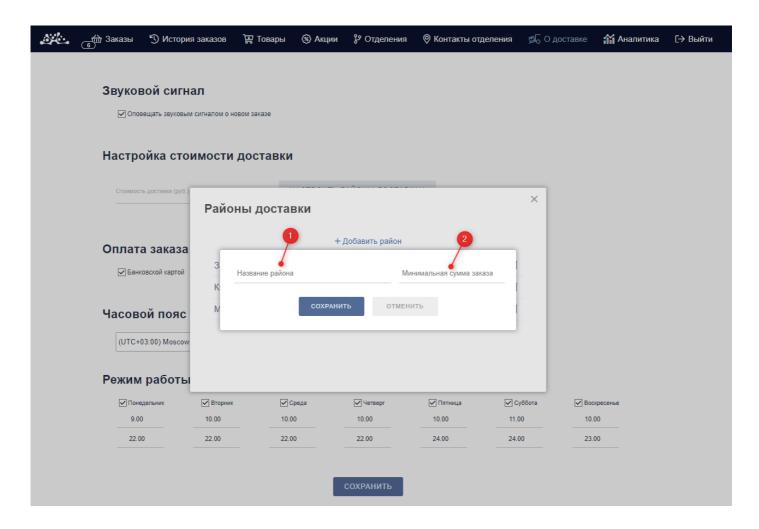
Для настройки раздела "О доставке" перейдите в данный раздел, кликнув по одноименному пункту меню в шапке сайта.

Необходимо настроить указанные 4 пункта:

- 1. Стоимость доставки
- 2. Районы доставки
- 3. Часовой пояс
- 4. Указать режим работы доставки



Чтобы настроить районы доставки, необходимо клинуть по соотвествующей кнопке. Далее в открывшемся диалоговом окнме кликнуть по "Добавить район". В открышвемся окне укажите название района и минимальную сумму заказа для получения бесплатной доставки.



Настройте режим работы доставки. Выберите рабочие дни и укажите время работы. Если какой то день недели является выходным днём, то этот день не выбирайте.

Если Ваш часовой пояс отличается от устанавленного часового пояса по умолчанию, то следует выбрать из списка тот, в котором находитесь, это нужно для корректного отображения даты и времени заказа.

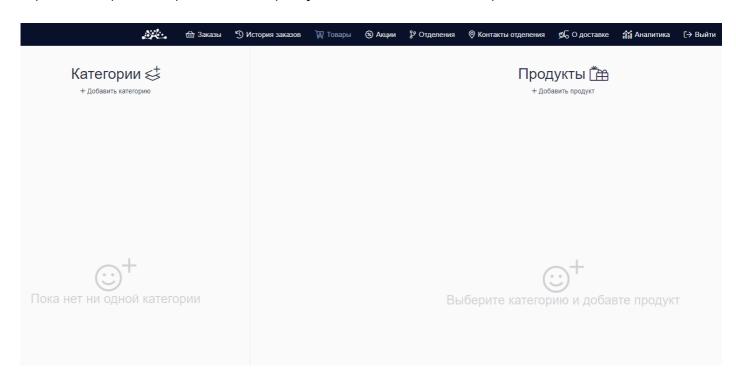
Если Вы находитесь рядом с компьютером, но не видите что происходит на мониторе и не можете отслеживать зрительно поступление нового заказа, то в таком случае включите функцию "Оповестить звуковым сигналом о новом заказе", которая позволить Вам более оперативно реагировать на вновь поступившие заявки. Так же можно указать "Email-оповещения", в таком случае заказ будет дублироваться на электронную почту.

После того как заполните форму, нужно ее сохранить, кликнув по кнопке "Сохранить".

1.3. Настройка раздела "Товары"

Для настройки раздела "Товары" перейдите в данный раздел, щёлкнув по одноименному пункту меню в шапке сайта.

В разделе "Товары" видно, что рабочая область разделена на две части, левая - это категории товаров, а правая это продукты в данной категории.

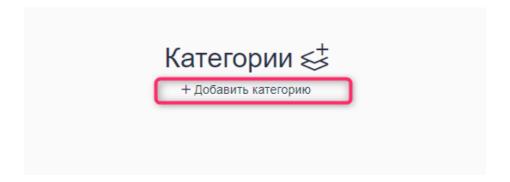


До тех пор, пока не будет хотя бы одной категории и продукта в нём, мобильное приложение работать не будет.

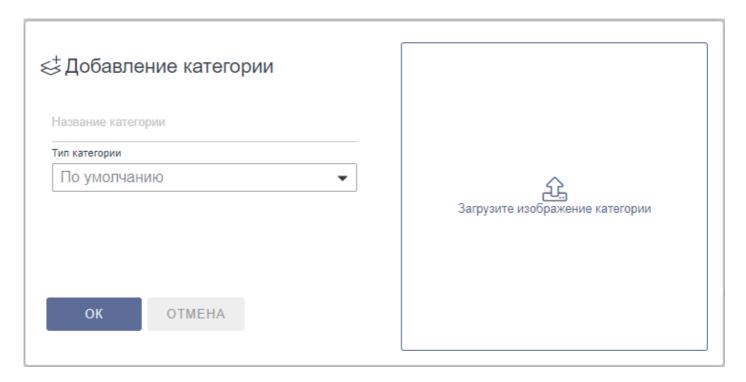
Далее подробно рассмотрено как работать с категориями и продуктами.

1.3.1. Товары - категории

Чтобы добавить категорию, щёлкните по надписи "Добавить категорию".

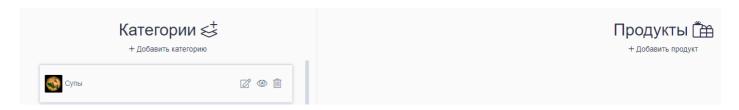


После чего откроется следующе диалоговое окно

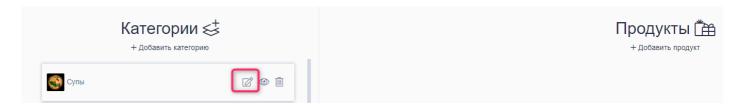


Чтобы добавить категорию, введите название категории, выберите тип (1. По умолчанию,

2. Коснтруктор) и добавте изображение кликнув по соответствующей надписи в правй части диалогового окна. Далее кликните по кнопке "ОК" для сохранения. Новая категория отобразится в списке категорий.



Если потребуется изменить имя категории или изображение, то кликните по следующей иконке в соответсвующей категории.



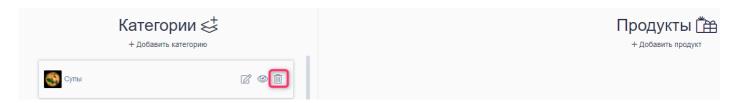
Откроется такое же диалоговое окно как и при добавлении категории, где после всех внесенных изменений потребуется нажать кнопку "ОК".

Если до нажатия кнопки "ОК" Вы решили все же не вносить изменения и закрыть диалоговое окно, то нажмите кнопку "ОТМЕНА".

Если потребуется временно скрыть категорию, чтобы пользователи мобильного приложения не могли видеть ее, то кликните в соответсвующей категории на следующую иконку.



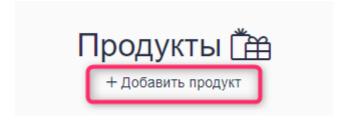
Если нужно удалить категорию на всегда, то кликните по иконке с изображением корзины



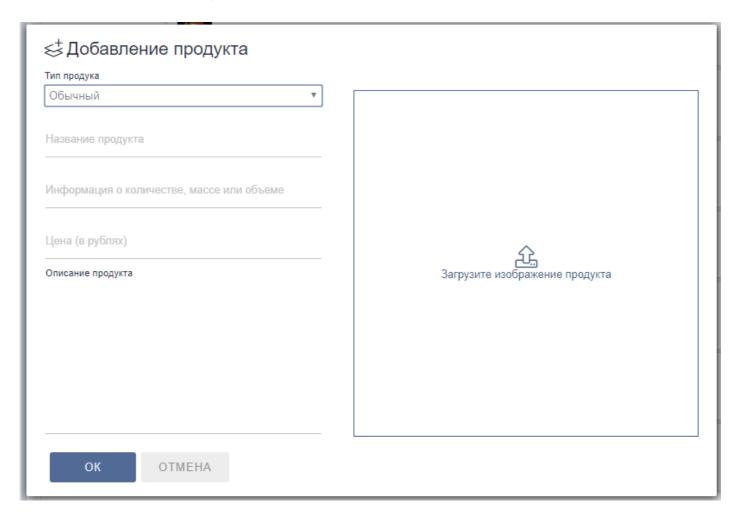
В мобильном приложении категории отображаются в том же порядке что и в CMS в разделе "Категории". Если нужно поменять порядок категорий, то наведите указатель мыши на нужную категорию, далее зажмите левую кнопку мыши и перенесити выделенную категорию в нужную позицию, после чего отпустите левую кнопку мыши.

1.3.2. Товары - продукты

Что бы добавить категорию, выберете категорию в которую хотите добавить продукт, далее щёлкните по надписи "Добавить продукт".



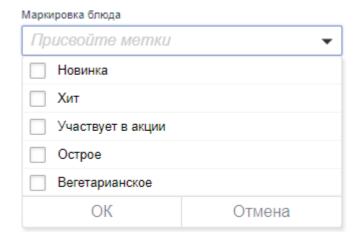
После чего откроется следующее диалоговое окно



Введите:

- Название продукта
- Короткую информацию (например 300 гр. или 250 мл.)
- Цену в рублях (напишите только число)
- Описание продукта
- Загрузите изображние продутка

По необходимости можно добавить маркировку продукта. В моибильном приложении каждой маркировке соответствует своя иконка.



Маркировка продукта нужна для того, чтобы пользователь мобильного приложения мог быстро определить острый или вегетарианский продукт и т.д.

Далее для сохранения нажмите "ОК".

Продукт добавиться в список продуктов.



Строка записи продукта состоит из следующих элементов:

- 1. Изображение продукта.
- 2. Название продукта.
- 3. Рейтинг продукта. Рейтинг продукта зависит от общей оценки всех пользователей, которые оценили данный продукт в мобильном приложении.
- 4. Короткая инофрмация.
- 5. Цена продутка.
- 6. Кнопка редактирования продукта. При её нажатии откроется такое же диалоговое окно как при добавление продукта, где можно изменить информацию о продукте, а так же изменить изображние.
- 7. Кнопка открывающая диалоговое окно, в котором отображается общая оценка продукта, количество голосов, а так же список отзывов пользователей о конкретном продукте. Так же можно скрыть некоторые коментарии, это может быть полезно, если пользователь оставил, например, коментарий содержащий ненормативную лексику.
- 8. Кнопка позволяющая временно скрыть продукт, и таким образом продукт не будет виден пользователям мобильного приложения. Чтобы вернуть видимость продукта, повторно кликните по кнопке 8.
- 9. Кнопка удаление продука.

В мобильном приложении продукты отображаются в том же порядке что и в CMS в разделе "Продукты". Если нужно поменять порядок продуктов, то наведите указатель

мыши на нужный продукт, далее зажмите левую кнопку мыши и перенесити выделенный продукт в нужную позицию, после чего отпустите левую кнопку мыши.

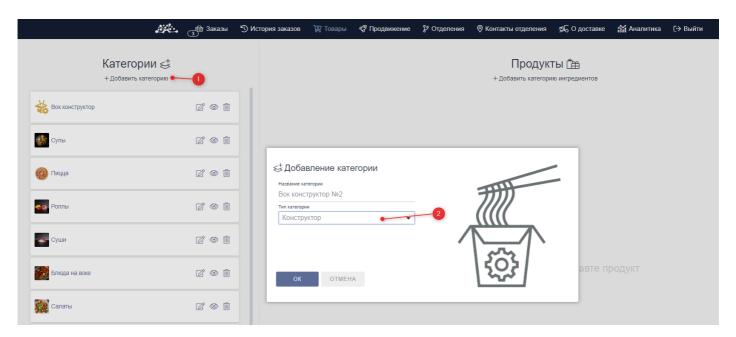
1.3.3 Товары - конструктор

Помимо простых, заранее готовых продуктов, Easy Start предоставляет возможность создать сложные, состоящие из нескольких разных категорий ингредиентов продукты. Такой подход позволит пользователям самим конструировать себе блюда из заранее заданых ингредиентов.

Для того, чтобы создать продукт-конструктор, необходимо добавить категории ингредиетов и сами ингредиенты. Далее рассматривается работа по созданию продукта-конструктора.

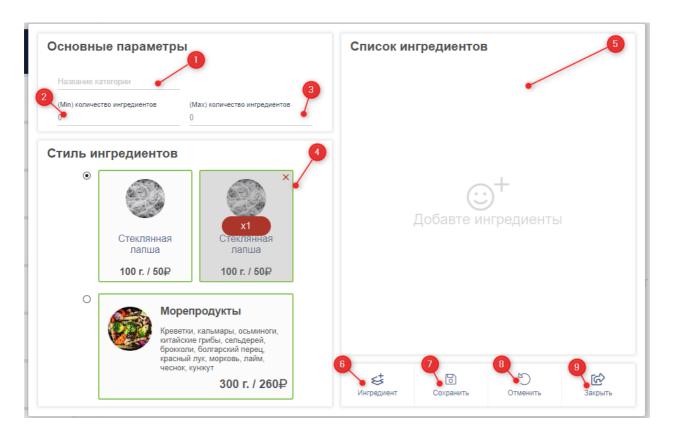
1.3.3.1 Категория ингредиентов

Для того, чтобы создать продукт-конструктор, необходимо добавить категорию с типом "Конструктор"



После добавления категории,ищем ее в списке категорий (она будет в самом конце списка). Если необходимо, то меняем ее положение в этом списке как описано в разделе 1.3.1 "Товары - категории". Выбираем добавленную категорию.

Далее кликаем по "Добавить категорию ингредиентов" и видим следующее диалоговое окно.

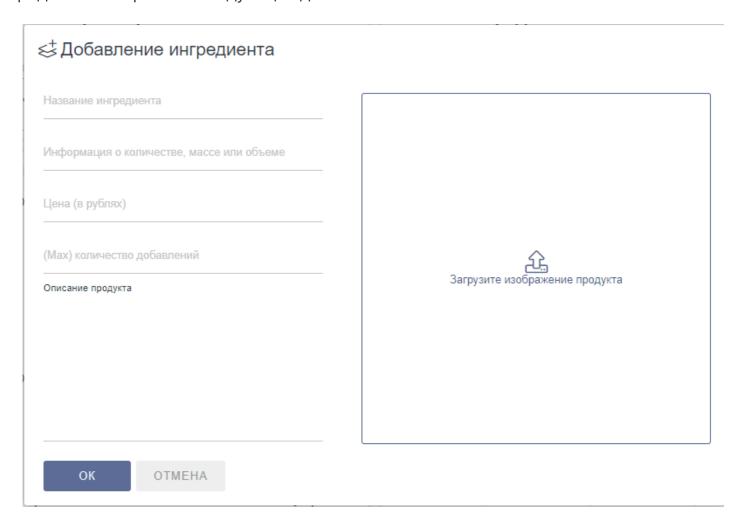


- 1. Имя категории ингредиентов
- 2. Минимальное количество ингредиентов. Если ингредиенты из данной категории добавлять не обязательно, то указываем в поле "0"
- 3. Максимальное количество добавление ингредиентов в данной категории. Если ограничений нет, то также указваем "0"
- 4. Вид отображения ингредиента в мобильном приложении.
- 5. Список ингредиентов в данной категории
- 6. Кнопка добавления нового ингредиента
- 7. Сохранение категории
- 8. Отмена измненений в категории ингредиентов
- 9. Закрытие диалогового окна

Перед сохранением необходимо добавить список ингредиентов. Способ добавления ингредиентов рассматривается в следующем разделе.

1.3.3.2 Ингредиенты

Чтобы добавить ингредиент в категорию ингредиентов кликните по кнопке "Ингредиент". Откроется следующее диалоговое окно.

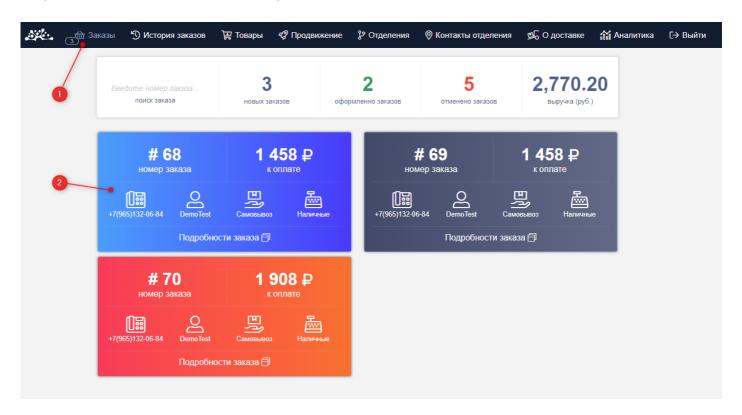


Введите:

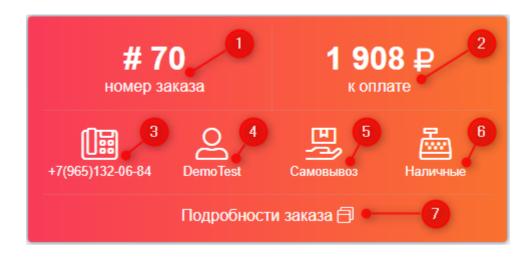
- Название ингредиента
- Короткую информацию (например 300 гр. или 250 мл.)
- Цену в рублях (напиши толь число)
- Максимальное количество добавлений. Если ограничений нет, то укажите 0
- Описание продукта
- Загрузите изображние ингредиента

2. Заказы

Приём и обработка заявок происходит в разделе "Заказы". После оформления заказа в мобильном приложении, заказ моминтально появляется в списке "Заказы", а так же в шапке сайта, у пункта меню "Заказы", отображается количество необработаных заказов.



- 1. Отображает количество не обработанных заказов.
- 2. Новый заказ в списке заказов.

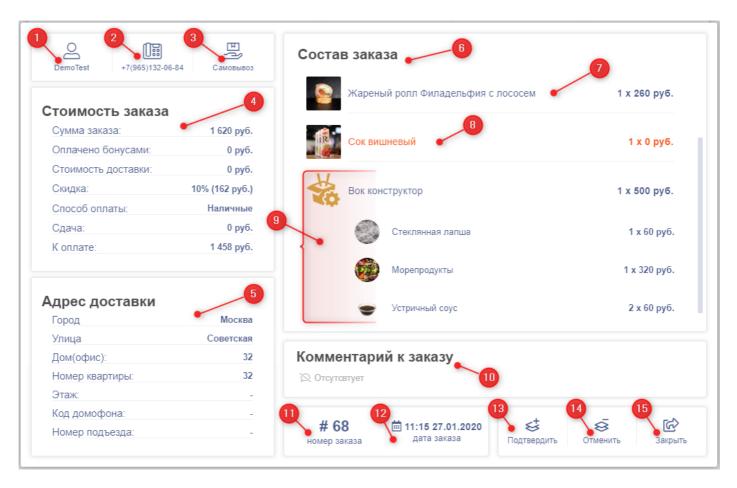


Одна запись заказа содержит следующие элементы:

- 1. Номер заказа
- 2. Сумма заказа
- 3. Номер телефона заказчика
- 4. Имя заказчика
- 5. Способ доставки

- 6 Способ оплаты
- 7. Кнопка открывающая новое коно с подробной информацией о заказе

Для того, чтобы увидеть более детальную инофрмацию, кликаем по кнопке "Подробности заказа" (пункт 7). Откроется следующее диалоговое окно.

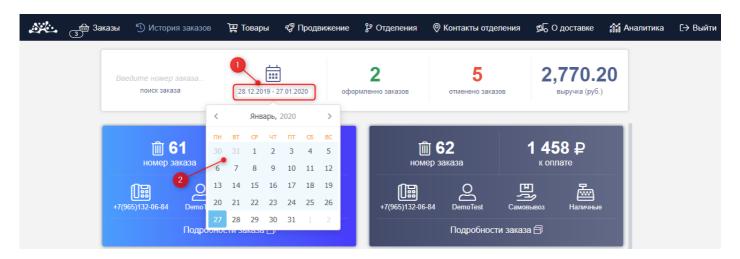


Диалоговое окно с подробностями заказа содержит следующие элементы.

- 1. Имя заказчика
- 2. Номер телефона заказчика
- 3. Способ доставки
- 4. Подробная информация о стоимости заказа
- 5. Информация об адресе доставки или офисе самовывоза
- 6. Список продуктов входящих в заказ
- 7. Вид обычного продукта
- 8. Вид продукта полученого заказчиком в подарок вследствие акции или использования купона
- 9. Продукт имеющий тип конструктор
- 10. Комментарий к заказу
- 11. Номер заказа
- 12. Дата и время оформления заказа
- 13. Кнопка подтверждения заказа
- 14. Кнопка отмены заказа
- 15. Кнопка закрытия диалогового окна

История заказов

Для просмотра истории заказов перейдите в раздел "История заказов". Этот раздел отличается от раздела заказов наличием фильтра по дате. Что бы посмотреть заказазы за определенную дату, необходимо клинкнуть по календарю и выбрать интрессующий период



- 1. Место для клика мышкой, чтобы открыть календарь
- 2. Окно календаря

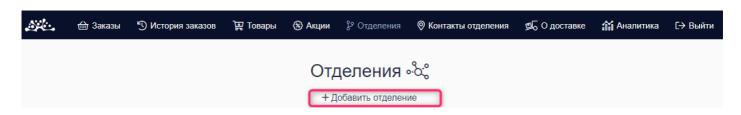
3. Отделения

Отделения - это ваши офисы в других города.

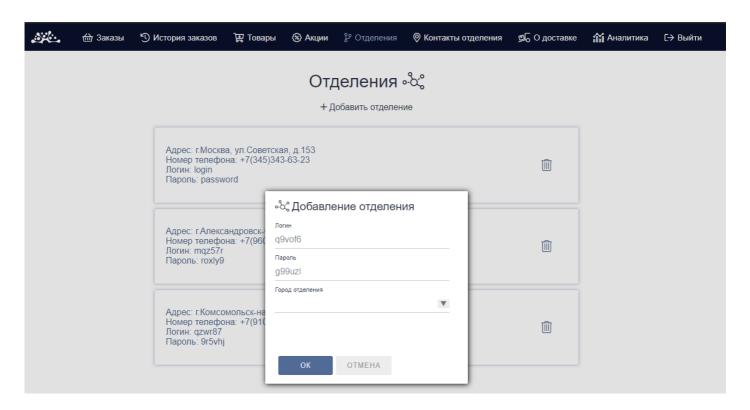
У каждого отделения есть свой личный кабиенет, содержащий копии товаров главного отделения.

Чтобы добавить отделение, перейдите в раздел "Отделения".

Далее кликните "Добавить отделение"

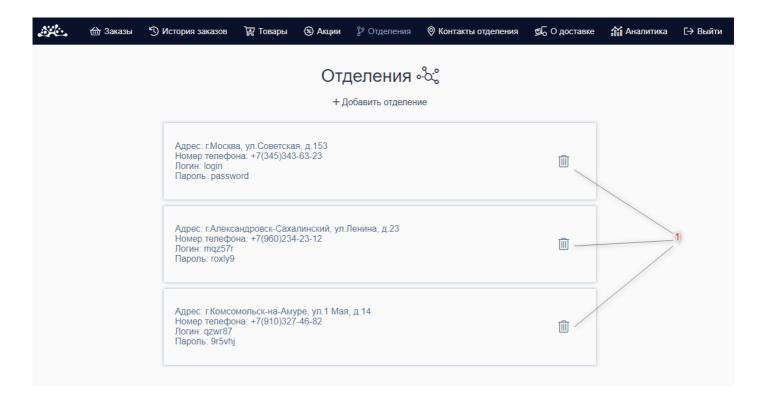


Откроется диалоговое окно, в котором уже сгенерированы логин и пароль для личного кабинета отделения. Вам остаётся только выбрать город отделения из списка и нажать "ОК".



После чего отделение добавится в список отделений.

Добавлять и удалять отделения может только главное отделение - это то, которое мы создаем, когда настраиваем для Вас CMS. Другие отделения тоже видят раздел отделения и список отделений, но у них нет возможности удалить или добавить, а так же им не видны учетные данные для входа.



1. Кнопка для удаления отделения.

4. Продвижение

Раздел "продвижение" предназначен для повышения лояльности ваших клиентов, а так же для увеличения охвата использования мобильного приложения при помощи партнерской программы.

С помощью раздела продвижения можно запустить следующие программы лояльности:

1. Акции.

Гибкая настройка акции позволяет создавать разные сценарии их активации.

2. Система купонов (промокоды).

При помощи гибкой системы настройки, купоны могут стать мощным помощником продаж.

3. Кешбек

Кешбек - это норма современного бизнеса, которая эффективно повышает лояльность клиентов.

4. Партнерская программа.

Мотивируйте клиентов приглашать новых клиентов, за вознаграждение. Сарафанное радио - это очень мощный инструмент для продвижения бизнеса. Данный источник информации о вашем бизнесе, куда более важный, чем реклама.

Далее каждый пункт рассматривается более подробно.

4.1 Акции

Чтобы добавить акцию, перейдите в раздел "Продвижение", "Акции" и кликните "Добавить акцию". Откроется диалоговое окно с настройкой. Настройка акции состоит из 5 пунктов:

1. Длительность акции.

Акция может быть:

- а) Разовая, т.е клиент сможет воспользоваться ей только один раз
 - Первый заказ через приложение. Нацелена на новых пользователей, которые еще ни разу не оформляли заказ через приложение.
 - Один заказ через приложение. Смогут воспользоваться и старые и новые пользователи, но лишь один раз.
- b) Не ограниченная по времени. Данная акция длится до тех пор, пока Вы её не удалите.
- с) Ограниченная по времени. Акция длится ограниченный период времени заданный с помощью каленадря.

2. Предмет акции.

Вознограждени может быть:

- а) Скида
 - Скидка в процентах от суммы заказа
 - Скидка на заданное количество рублей
- b) Блюдо в подарок.

Необходимо указать список блюд учатсвующих в акции и какое количество блюд бонусом сможет получить клиент.

3. Условия акции.

Триггер акции (это действие вследствие которого мы понимаем, что для заказа клиента необходимо активировать акцию):

- а)Вручение заказа.
 - Самовывоз
 - Доставка курьером
- b)Минимальная сумма заказа
- с)Блюда. Указывается блюдо и минимально-необходимое количество для активации акции.
- 4. Описание акции.
 - а) Название акции
 - b) Подробное описание акции

5. Изображение акции.	Рекомендуемый	і размер изобра	жения 1150рх	на 370рх

4.2 Купоны

Чтобы добавить купон, перейдите в раздел "Продвижение", "Купоны" и кликните "Добавить купон". Откроется диалоговое окно с настройкой. Настройка купона состоит из 2 пунктов:

- 1. Основная настройка купона:
 - Имя купона
 - Длительность
 - Промокод. Можно как сгенерировать код, так и придумать свой, главное чтобы промокод не совпадал с кодами из других купонов.
 - Общее количество купонов
 - Запрет одному клиенту использовать промокод больше чем один раз
- 2. Вознограждение за купон
 - а) Скидка
 - Скидка в процентах от суммы заказа
 - Скидка на заданное количество рублей
 - b) Блюдо в подарок.

Необходимо указать список блюд и какое количество блюд бонусом сможет получить клиент.

4.3 Кешбек и Партнёрская программа

Для активации функции кешбека необходимо:

- 1. Поставить галочку в поле "Использовать кешбек"
- 2. Задать возвращаемый процент с покупки
- 3. Указать максимальный процент оплат нового заказа кешбеком
- 4. Сохранить

Для активации партнёрской программы необходимо:

- 1. Поставить галочку в поле "Использовать партнёрскую программу"
- 2. Указать процент вознагрождения с заказа привлечённого клиента
- 3. Указатьдлительность получения вознаграждения реферала (единоразова или постоянно)
- 4. Задать вид вознаграждения новому клиенту
- 5. Размер вознограждения нового клиента, привлеченного по реферальной программе
- 6. Сохранить

4.4 Настройка

Так как в системе Easy Start есть три разных инструмента вознаграждения (Акции, Купоны, Партнёрская программа), то необходимо установить правила их взаимодейтсвия в случае когда несколько этих инструментов активируются одновременно.

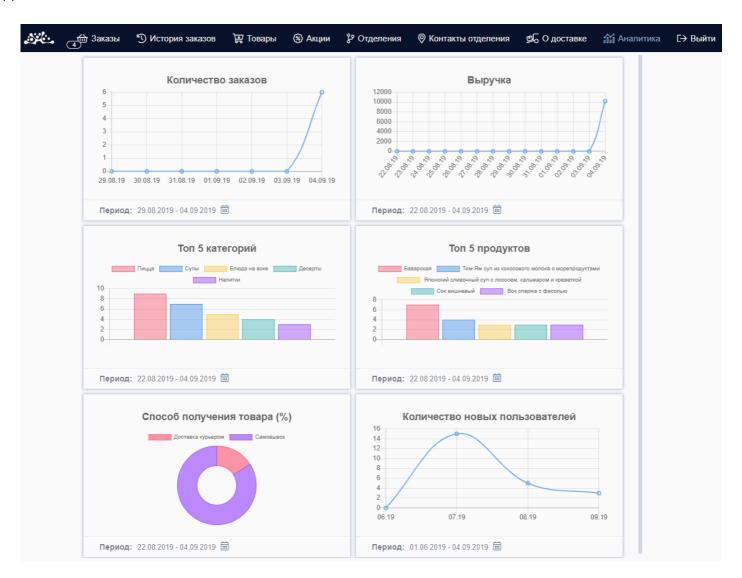
Необходимо задать приоритет инструментов. Это делается в пункте "приоритета разделов". Чем выше инструмент в списке, тем выше приоритет. Приоритет меняется перетаскиванием с помощью компьютерной мыши. Навидите курсор мыши на инструмент у которого хотите изменить приоритет, зажимте ЛКМ (левая кнопка мыши), тащите вверх или вниз и отпускайте нужной позиции. Далее если потребуется, то укажите какие инструменты между собой пересикаются. Сделать это можно кликнув по списку и отметив нужные инстурменты.

В мобильном приложении акции отображаются сразу в разделе категорий, вверху в виде анимированного баннера. Это сделано для того, чтобы сразу обратить на них внимание клиента. Если вы хотите скрыть данный баннер, то уберите галочку из пункта "Показывать баннер".

Чтобы настройки вступили в силу, необходимо их сохранить.

5. Аналитика

Раздел "Аналитика" нужен для того, чтобы понимать как живёт и развивается ваше дело.



На данный момент в аналитике доступно 6 графических отчетов, перечислим их:

- 1. Отчёт "Количество заказов" отображает линейный график количества заказов. Период, за который отображаются данные по умолчанию 1 неделя.
- 2. Отчёт "Выручка" отображает линейный график выручки в рублях. Период за который отображаются данные по умолчанию 2 недели.
- 3. Отчёт "Топ 5 категория" отображает столбчатый график с 5 самыми заказываемыми категориями (отображает количество позиций заказаных из данной категории). Период, за который отображаются данные по умолчанию 2 недели.
- 4. Отчёт "Топ 5 продуктов" отображает столбчатый график с 5 самыми заказываемыми продуктами. Период, за который отображаются данные по умолчанию 2 недели.

- 5. Отчёт "Способ получения товара" отображает круговой график процентного соотношения способа доставки. Период, за который отображаются данные по умолчанию 2 недели.
- 6. Отчёт "Количество новых пользователей" отображает линейный график регистрации новых клиентов. Период, за который отображаются данные по умолчанию 4 месяца.