

## Veri Analisti Portföy Projesi

### Satış Analizi

#### Genel Bakış

- Satış Müdürü
- Değişimin Değeri: Görsel panolar ve geliştirilmiş satış raporlaması veya satış gücü takibi
- Gerekli Sistemler: Power BI, CRM Sistemi
- Diğer İlgili Bilgiler: Bütçeler 2021 için Excel’de sunulmuştur.

#### Kullanıcı Hikayeleri

NO	ROLÜ	TALEP ETTİĞİ	KATILACAK DEĞER	KABUL KRİTERLERİ
1	Satış Yöneticisi	İnternet satışlarının bir gösterge panosu	Hangi müşterilerin ve ürünlerin en çok sattığını daha iyi takip edebilirsiniz.	Günde bir kez verileri güncelleyen bir Power BI gösterge panosu
2	Satış Temsilcisi	Müşterilere Göre İnternet Satışlarının Ayrıntılı Genel Görünümü	En çok satın alan ve kime daha fazla satış yapabileceğimizi takip edebileceksiniz.	Her müşteri için verileri filtrelememe olarak tanıyan bir Power BI panosu
3	Satış Temsilcisi	Müşterilere Göre İnternet Satışlarının Ayrıntılı Genel Görünümü	En Çok Satan Ürünlerimi Takip Edilebileceksiniz.	Her Ürün için verileri filtrelememe olarak tanıyan bir Power BI panosu.
4	Satış Yöneticisi	İnternet satışlarının bir gösterge panosu	Bütçeye göre zaman içinde satışları takip edilebilecek.	Bütçeye göre grafikler ve KPI'lar içeren bir Power Bi panosu.