A globális kereskedelmi hálózat hatása a fejlődő és fejlett országok gazdaságára

Beszámoló a Network science és Ökonometria kurzusokra

Készítette: Nagy Péter Áron

2020 Tavasz

Kurzustartók: Kárpáti András, Ilyés István, Bíró János

Budapesti Corvinus Egyetem Rajk László Szakkollégium

Absztrakt

-.--

JEL: ---

Tartalomjegyzék

[1. Bevezetés 1](#_Toc41429111)

[2. Adat és módszertan 1](#_Toc41429112)

[3. Hálózat bemutatása 1](#_Toc41429113)

[4. Hálózat elemzése 3](#_Toc41429114)

[Globális kereskedelem vezető országai 4](#_Toc41429115)

[Globális kereskedelmi hálózat topológiája 4](#_Toc41429116)

[Él súlyok és csúcs erősségek eloszlása 6](#_Toc41429117)

[Klaszterezettség 9](#_Toc41429118)

[5. Ökonometriai modell bemutatása 12](#_Toc41429119)

[6. Eredmények 12](#_Toc41429120)

[7. Összegzés 12](#_Toc41429121)

[Függelék 12](#_Toc41429122)

[Hivatkozásjegyzék 14](#_Toc41429123)

# 1. Bevezetés

# 2. Adat és módszertan

A globális kereskedelmi hálózat adatait először egy Kaggle adatbázisból szedtem le (Kaggle.com, 2020), azonban felismertem, hogy ebben az adatbázisban helyenként hibás adatok szerepelnek, ezért végül magam állítottam össze a használt adatbázist. Az országok bilateriális import adatait a WITS honlapjáról töltöttem le 2000-2017 közötti időszakra (wits.worldbank.org, 2020), majd aggregáltam ország szintre, mivel eredetileg termék szintű volt a letöltött adat. Az import adatok konstans 2010-es USD értéken szerepelnek az időbeli összehasonlítás lehetőségének érdekében. Az így előállított adatbázisból kiszűrtem azokat az országokat, amelyekre a vizsgált időszakban nem volt valamelyik évre rendelkezésre álló adat az ország kereskedelméről (import – export). Így összesen 98 országot vizsgálok a korábban említett időszakon, melyek között 42 fejlett- és 56 fejlődő ország szerepel. A vizsgált országok listája a függelékben elérhető.

A fejlett vagy fejlődő országok státuszát tartalmazó adatot az UN stats honlapjáról töltöttem le (unstats.un.org, 2020), valamint a worldbank python API-jának segítségével további országjellemzőkkel bővítettem az eddigi adatbázisomat (wbdata.readthedocs.io, 2020). A felhasznált indikátorok kódjai szintén elérhetőek a függelékben.

Fontos megjegyezni, hogy a fejlett vagy fejlődő országok státusza nem hordoz értékítéletet egy adott ország által elért fejlettségi szintjére nézve, egyszerűen statisztikai elemzések megkönnyítése céljából vezették be a jelölést 1996-ban (unstats.un.org, 2020).

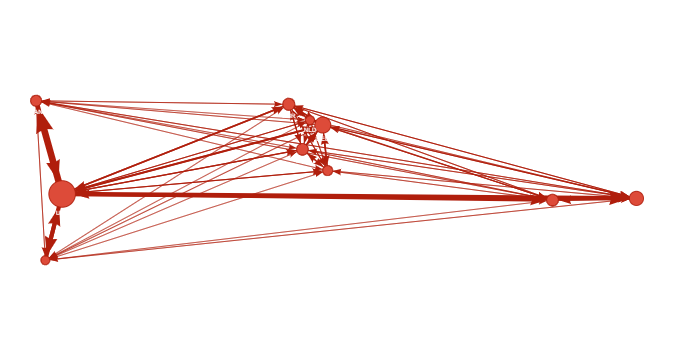
A hálózatelemzéshez python programnyelvben állítottam elő a hálózatokat a networkx nevű package segítségével (networkx.github.io, 2020), az ökonometriai elemzéshez pedig az R programnyelvet használtam. Az elemzések során készített ábrákat vegyesen a két említett programnyelv segítségével hoztam létre.

# 3. Hálózat bemutatása

A hálózatom felépítése a következő: a csúcsok az egyes országokat-, az országok közötti élek pedig az országok közötti importot jelölik. Mivel az éleknek jelentősége van a hálózatban, ezért a hálózatot irányított és súlyozott gráfként definiálom (Barabási et al. 2016, chapter 2, p. 29.). Az irányított gráf azt jelenti, hogy különbség van a között, hogy A csúcsból vezet él B csúcsba vagy B csúcsból vezet él A-ba. A súlyozott tulajdonsága a hálózatnak pedig azt jelenti, hogy az élek súlya nem egységnyi, hanem eltérő értéke van élenként. Jelen esetben, mivel globális kereskedelmi hálózatot vizsgálok, fontos információtartalma van az országok közötti import mértékének, valamint annak is, hogy melyik ország exportál és melyik importál egy adott él esetében.

A generált hálózatokban szereplő országok közötti kereskedelmet zárt gazdaságként kezelem, vagyis a hálózatban szereplő 98 ország közötti kereskedelmet tartalmazzák hálózataim (mivel így az összes országról van adat minden évben), a többi országgal való kereskedelmi kapcsolatokat azonban nem tartalmazza. Így valós képet kapunk a hálózatban szereplő országok közti kereskedelmi kapcsolatokról, viszont amennyiben egyes országok fő kereskedelmi partnerei nem szerepelnek a hálózatban, ezen országok kereskedelme alábecsült lehet.

Egy súlyozott gráfban a csúcsok erősségét a csúcsból eredő és a csúcsba tartó élek összegeként kapjuk (Bhattacharya et al. 2008, p. 1.), vagyis jelen hálózatunkban egy adott csúcs erőssége jelenti az adott ország zárt gazdaságon belül értelmezett összes exportjának és importjának összegét.



**2000**

*1. ábra – Top 10 legnagyobb importőr ország 2000-ben  
Forrás: saját ábra*

Pédául az 1. ábrán látható 2000-ben a világon a top 10 legtöbbet importáló ország kereskedelmi hálózata. Egy csúcsnak a mérete arányos a csúcs erősségével (összes export és import összege adott évben), az élek szélessége arányos az országok közötti import méretével. Látható, hogy Amerika és Kanada között mindkét irányba mutat él, hiszen mindkét ország importált a másik országból. Az Amerikából Kanadába mutató él jelöli azt, hogy mennyit importált Amerika Kanadából 2000-ben.

Az országok közötti kereskedelmet, illetve ennek hatását az országok gazdasági fejlődésére számos kutató vizsgálta az utóbbi két évtized során hálózatos módszertannal, hiszen ez a fajta módszertan abszolút releváns és alkalmas arra, hogy új szempontokat, új megközelítést hozzon be a korábbi makro-modellek kiegészítéséhez. A szakirodalmak közül néhányat kiemelve:

Garlaschelli et al. szerint a globális kereskedelmi hálózat topológiája erősen összefügg az országok GDP-jével, ami pedig a kereskedelem struktúráján alapszik, valamint kiemeli, hogy a globális kereskedelmi hálózat sűrűsége az egyéb ismert hálózatokra jellemző értékeknél jelentősen magasabb (Garlaschelli et al. 2012, p. 2.).

Bhattacharya et al. kutatása eredményeként azt kapja, hogy az országok közötti kereskedelem mértéke pozitív összefüggésben van az országok GDP-jével, valamint a globális kereskedelem jelentős részét néhány, nagyon gazdag ország irányítja (Bhattacharya et al. 2008, p. 5.).

De Benedictis et al. bemutatja, hogyan változott a kereskedelmi hálózat a 20. század során és eredményül bemutatja, hogy a hálózat erősebben összefonódottá vált, a heterogenitás az országok között növekedett és a kereskedelmi intézkedéseknek hatása volt a hálózat alakulására (De Benedictis et al. 2010, p. 34.).

# 4. Hálózat elemzése

A hálózati elemzés előtt röviden bemutatom a globális gazdaság vezető országait, valamint a fejlődő és fejlett országok arányát a 20 legtöbbet, illetve 20 legkevesebbet kereskedő ország között, ezáltal kontextust adva az elemzésnek.

A hálózati elemzés során először bemutatom a teljes hálózatot leíró főbb tulajdonságokat, valamint ezen tulajdonságok időbeli változását. Majd pedig azokat legfontosabb hálózatos jellemzőket fogom vizsgálni, amelyek az egyes csúcsokat, vagyis egyes országokat jellemeznek. A hálózatot leíró fő jellemzők a fokszám, csúcs erősség, asszortativitás, klaszterezettség és centralitás, Fagiolo et al. kutatása során ezeket a változókat azonosította (Fagiolo et al. 1a, 2008).

Elemzésem során különös figyelmet fordítok a hálózatos változók és az egy főre eső GDP kapcsolatára, valamint a hálózatos változók fejlődő és fejlett országok közötti esetleges eltérésekre, hiszen ez szorosan kapcsolódik a kutatási kérdésemhez.

## Globális kereskedelem vezető országai

|  |  |
| --- | --- |
| *year* | *Top 5 csúcs erősséggel rendelkező ország (export + import)* |
| 2000 | United States, Germany, Japan, United Kingdom, China |
| 2001 | United States, Germany, Japan, China, United Kingdom |
| 2002 | United States, Germany, China, Japan, United Kingdom |
| 2003 | United States, Germany, China, Japan, France |
| 2007 | United States, Germany, China, Japan, France |
| 2008 | United States, China, Germany, Japan, France |
| 2016 | United States, China, Germany, Japan, France |
| 2017 | China, United States, Germany, Japan, France |

*1. Táblázat: A világ legtöbbet kereskedő országai  
Forrás: saját szerkesztés*

A 1. táblázatban látható az adott évhez tartozóan a top 5 legtöbb export és import összeggel rendelkező ország (amelyik évben nincs adat, ott nem változott a rangsor az országok között). A rangsor viszonylag stabil, egyedül az Egyesült Királyság szorult ki a top 5-ből a vizsgált időszakban, illetve Kína rendkívül gyors növekedése is látható. Az adataim alapján a zárt gazdaságként vizsgált hálózatban Kína 2000-ben az 5. helyen szerepelt, 2001-ben már 4., 2002-ben pedig már a 3. helyet foglalta el a rangsorban. Majd 2008-ban Németországot is megelőzte, 2017-ben pedig az USA-t is, ezzel elfoglalva az első helyet.

Az adataim alapján a 20 legkevesebbet kereskedő ország között a fejlődő országok aránya 85-90% között mozog, míg a 20 legtöbbet kereskedő ország között 30-40 % a fejlődő országok aránya. Habár nincsen általános és pontos definíciója a fejlett és fejlődő országoknak, feltételezem, hogy jellemzően jobb gazdasági- és intézményrendszerrel, emberi jogokkal és infrastruktúrával rendelkeznek a fejlett országok, mint a fejlődőek. Az 1. táblázatban szereplő országok közül a besorolás szerint Kína az egyedüli fejlődő ország. A továbbiakban az elemzésem során különböző aspektusokból vizsgálom meg a fejlett és fejlődő országok tulajdonságai közti hasonlóságokat és különbségeket, melynek segítségével pontosabb képet kaphatunk ezen országcsoportokról.

## Globális kereskedelmi hálózat topológiája

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| *year* | *N* | *L* | *node connectivity* | *density* | *assortativity* |
| 2000 | 98 | 8192 | 37 | 0.861772 | -0.179819 |
| 2005 | 98 | 8464 | 51 | 0.890385 | -0.168847 |
| 2010 | 98 | 8774 | 55 | 0.922996 | -0.131205 |
| 2015 | 98 | 8898 | 56 | 0.936040 | -0.123445 |
| 2017 | 98 | 8953 | 57 | 0.941826 | -0.113709 |

*2. Táblázat: Globális kereskedelmi hálózat topológiája  
Forrás: saját szerkesztés*

A globális kereskedelmi hálózatot 2000-2017 közötti időszakon vizsgáltam, összesen 98 ország szerepel benne, melyből 42 fejlett és 56 fejlődő státuszú ország. L jelöli az adott évben a hálózatban szereplő élek számát, vagyis azt, hogy hány ország között volt import kapcsolat. Ha két ország közül mindkettő importált a másik országból, az két élnek számít, mivel irányított a hálózat.

A hálózatok esetében egy adott csúcs fokszáma jelenti azt, hogy az adott csúcs hány másik csúccsal van összekötve, az átlagos fokszám pedig a hálózat csúcsainak fokszámának átlaga (Barabási et al., 2016, chapter 2, p. 8.). Számos hálózatot jól lehet jellemezni a fokszámeloszlással, valamint az átlagos fokszám változásával, azonban jelen esetben nem a fokszám statisztikákra helyezem a hangsúlyt. Ennek az az oka, hogy a kereskedelmi hálózatokban nagyon magas az átlagos fokszám, sok ország rendelkezik maximális, vagy ahoz közeli fokszámmal, ezért nem nyerünk ki plusz információt a fokszám vizsgálatából. Az átlagos fokszámot egy irányított hálózatban kiszámolhatjuk az élek és a csúcsok hányadosaként, ez alapján a hálózatom átlagos fokszáma 83 – 92 között ingadozik a vizsgált időszak során. Ez nagyon magas értéknek számít, hiszen azt jelenti, hogy egy átlagos ország a hálózat 97 másik országa közül átlagosan 83 – 92 országgal áll kereskedelmi kapcsolatban. Súlyozott hálózatban a csúcsokat jobban jellemzi a csúcsok erőssége, amit már korábban definiáltam.

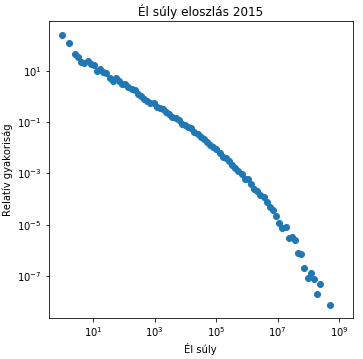
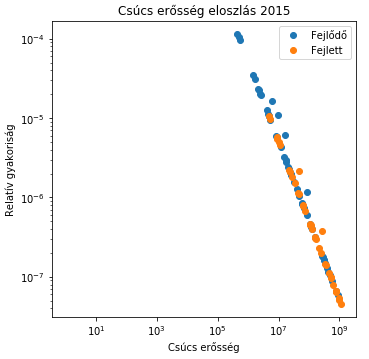
A ’density’ változó értéke azt mutatja meg, hogy mennyire sűrű a hálózat az adott évben. Elméletileg a hálózatban minden csúcs között létezhetne él, a sűrűség azt mutatja meg, hogy az összes ténylegesen létező él hány százalékát teszi ki a hálózatban potenciálisan létrejöhető összes élnek (networkx.github.io, 2020). A fenti táblázatban látható értékek nagyon magasnak számítanak, a valóságban a legtöbb hálózatban az élek sűrűsége jóval alacsonyabb (Barabási et al., 2016, chapter 2, p. 13.). Az is jól látszik a táblázatból, hogy a vizsgált időszak során a hálózatban a kezdeti magas sűrűség érték tovább növekedett, vagyis még erősebben összefonódott az elmúlt két évtizedben a globális gazdaság hálózata. Ezt az eredményt számos kutató felismerte (Boguná et al. 2007, De Benedictis et. al. 2010, Fagiolo et. al. 1a 2008, Fagiolo et. al. 1b 2008, Garlaschellli et. al. 2012).

A ’node connectivity’ változó értéke azt jelenti, hogy minimum hány országot kellene kivennünk a hálózatból annak érdekében, hogy a globális kereskedelmi hálózat szétessen több kisebb komponensre (networkx.github.io, 2020), hiszen jelenlegi állapotában egy erősen összefonódó óriáskomponensből áll. A táblázat értékei alapján azt látom, hogy ezen változó alapján a hálózat összekötöttsége jelentősen növekedett 2000 óta. 2017-ben 20-al több országot kellene kivenni a hálózatból ahhoz, hogy több komponensre essen szét a hálózat, mint 2000-ben.

A hálózat asszortativitása azt a tulajdonságát fogja meg, hogy a hálózatban bizonyos fokszámú csúcsok hasonló fokszámú csúcsokhoz kapcsolódnak-e. A táblázatomban szereplő negatív értékek arra utalnak, hogy a hálózat diszasszortatív jellegű, ami azt jelenti, hogy az alacsony fokszámú országok jellemzően magas fokszámú országokkal állnak kereskedelmi viszonyban. A diszasszortativitás mértéke csökkenő trendet mutat, ez betudható annak, hogy sűrűsödik a hálózat a globalizáció hatására, az átlagos fokszám növekszik a hálózatban, így alacsonyabb lesz az országok fokszáma közötti különbség, kevés olyan ország marad, akinek alacsony a fokszáma. A kereskedelmi hálózat diszasszortatív jellegét számos kutató bemutatta (Boguná et al. 2007, De Benedictis et. al. 2010, Fagiolo et. al. 1a 2008, Fagiolo et. al. 1b 2008).

## Él súlyok és csúcs erősségek eloszlása

A korábban definiált élek súlyának, valamint a csúcsok erősség eloszlása a hálózatban ’power-law’ eloszlást követ (Barabási et. al. 2016, chapter 4, p. 8.) ami lényegében azt jelenti, hogy a hálózatban nagyon sok csúcs (él) rendelkezik relatív alacsony csúcs erősséggel (él súllyal) és a csúcsoknak (éleknek) nagyon kicsi százaléka rendelkezik jelentősen magasabb csúcs erősséggel (él súllyal).

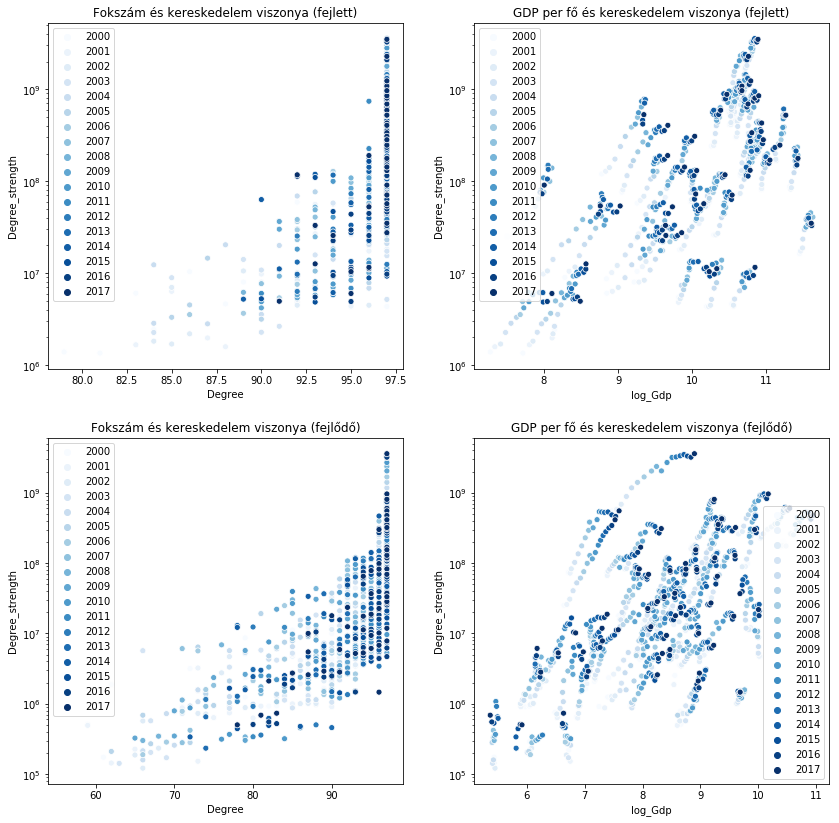


*2. ábra: Csúcs erősség és él súlyok eloszlása 2015-ben log-log ábra  
Forrás: saját ábra*

Az ábra szemlélteti a fent leírtakat, valamit az is észrevehető, hogy a fejlett országok jellemzően magasabb csúcs erősséggel rendelkeznek, mint a fejlődő országok, azonban jelentős átfedés van a két csoport kötött. A két ábra közötti összefüggés nyilvánvaló, hiszen a csúcsok erősségét az adott csúcs élei súlyának összegeként kapjuk. Az ábrán látható eloszlások időben stabilnak mondhatóak, minden évben jellemzi ez a tulajdonság a kereskedelmi hálózatot.

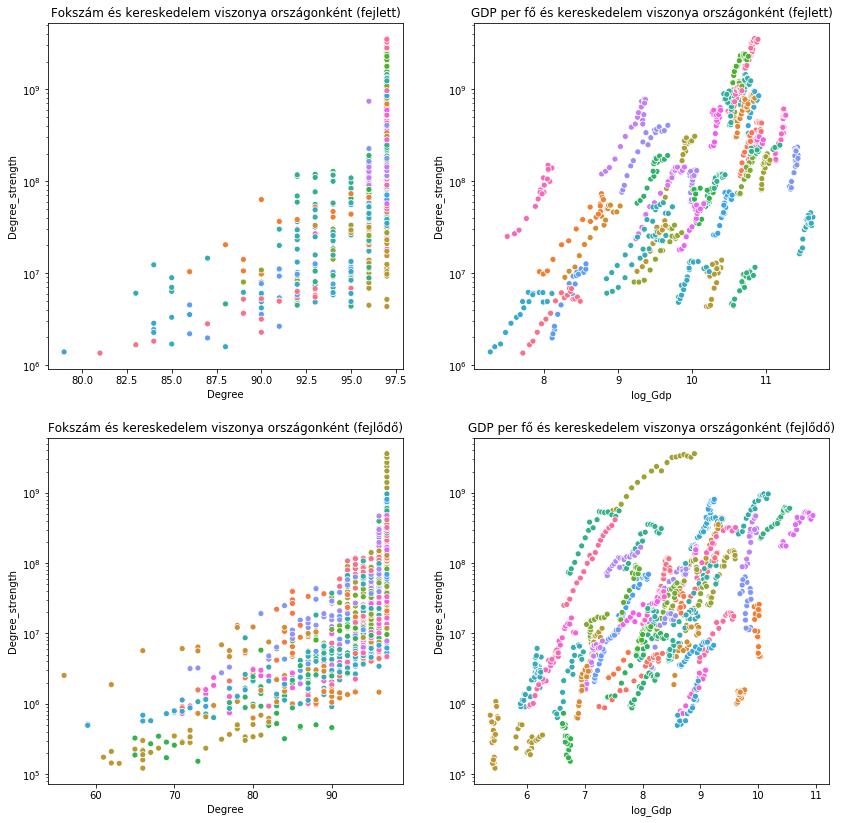
Az országok egy főre eső GDP-je, fokszáma és csúcs erőssége közötti kapcsolatokat is érdemes megvizsgálni. Az országok egy főre eső GDP-jének eloszlása is a fenti ábrákhoz hasonlóan ’power-law’ eloszlást követ. Pozitív kapcsolat vehető észre a fokszám és a csúcs erősség között, vagyis amelyik országnak több kereskedelmi partnere van a hálózatban, annak jellemzően a kereskedelmének mértéke is magasabb lesz. Az ország csúcs erőssége és egy főre eső GDP-je között is hasonlóan pozitív a kapcsolat. Ezek az összefüggések mind a fejlett, mind pedig a fejlődő országok mintáján jelen vannak. Az alábbi ábrákon a fenti összefüggéseket ábrázolom elsőként évek szerint-, majd pedig országok szerinti csoportosításban.

Az év szerinti csoportosításból azt látom, hogy az országok fokszáma jelentősen növekedett az évek során, ami különösen jelentős mértékű volt a fejlődő országok esetében, hiszen itt alacsonyabb volt az átlagos fokszám a kezdeti időszakban (2000). A fokszám emelkedése a legtöbb ország esetében együtt járt a csúcs erősségének növekedésével (ami lényegében a kereskedelem mértékét jelöli). A fokszám, valamint a csúcsok erősségének növekedése pedig jellemzően az egy főre eső GDP emelkedésével mozgott együtt.



*3. ábra: Fokszám, csúcs erősség és egy főre jutó GDP logaritmusának viszonya  
a fejlődő és fejlett országok mintáján év szerint csoportosítva  
Forrás: saját ábra*

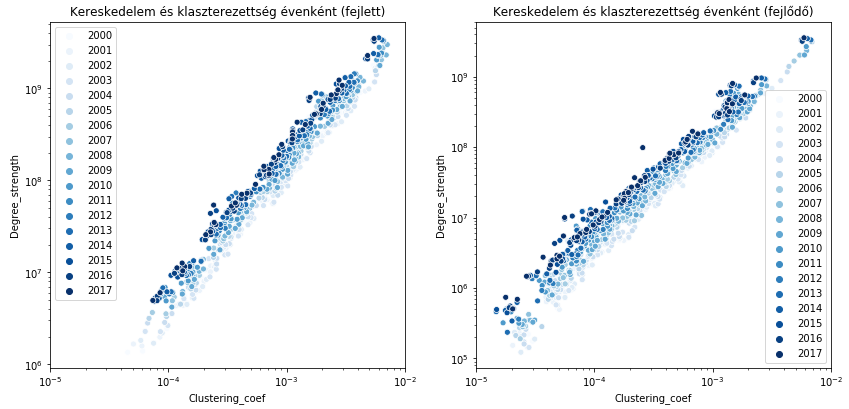
Az ország szerinti csoportosítás hozzáadott értéke a fentiekhez, hogy láthatóvá válik az egyes országok egy főre eső GDP-jének növekedési üteme a kereskedelem mértékének változása függvényében. Ez a növekedési ütem országonként eltérő, mivel az egy főre eső GDP növekedésének (csökkenésének) számos egyéb oka lehet a globális kereskedelem mértékén kívül. A fejlődő és fejlett országok között a legfőbb különbség amit látok az az, hogy a fejlett országok esetén a kereskedelem mértékének növekedése (csúcs erősség) szinte kivétel nélkül együtt járt az egy főre eső GDP növekedésével, a fejlődő országok esetében viszont számos olyan ország látható az ábrán, amely esetében ugyan nőtt a kereskedelem mértéke globális szinten, de az egy főre eső GDP növekedése nem következett be. Ezt az eltérést mindenképpen egy érdekes különbségnek tartom a két országcsoport között.



*4. ábra: Fokszám, csúcs erősség és egy főre jutó GDP logaritmusának viszonya  
a fejlődő és fejlett országok mintáján ország szerint csoportosítva  
Forrás: saját ábra*

## Klaszterezettség

A klaszterezettség egy súlyozott hálózatban többféleképpen is definiálható, amit én használtam az az adott ország többi országgal való kereskedelmének mértékének a geometriai átlaga (networkx.github.io, 2020). Ez a mutató lényegében azt szimbolizálja, hogy az adott ország mennyire központi szereplő a világ kereskedelmi hálózatában, mennyire tölt be központi funkciót a világgazdaságban.

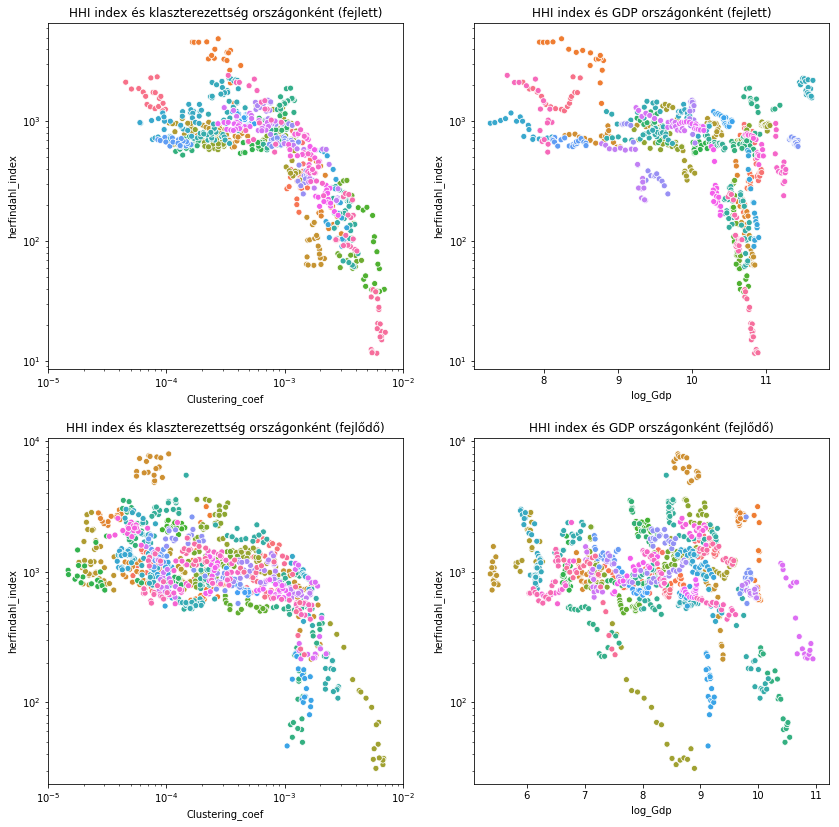


*5. ábra: Kereskedelem és klaszterezettség kapcsolata a fejlett és fejlődő országokban  
Forrás: saját ábra*

A fenti ábráról leolvasható, hogy a klaszterezettség egyenesen arányos a csúcs erősséggel, hiszen minél nagyobb az adott ország összkereskedelmének mértéke, annál nagyobb lesz a hálózatban betöltött központi szerepe. A klaszterezettség fenti definíció szerint kalkulált értéke annyival finomítja egy ország eddigi csúcs erősség szerinti besorolását, hogy a geometriai átlag hátrányban részesíti azon országokat, amelyek kereskedelme nagyon egyenlőtlenül oszlik meg partnerei között. Például ha két, megegyező csúcs erősséggel rendelkező ország közül az egyik ország 3 országgal nagyon intenzív kereskedelmi kapcsolatban van, a többivel pedig elhanyagolható, a másik ország pedig nincs egy országgal sem különösen intenzív kereskedelmi kapcsolatban, minden partnerével közel azonos mértéket ölt kereskedelme, akkor a klaszterezettségi mutatója az utóbbi országnak lesz magasabb.

Az egyes országoknak kiszámoltam a Herfindahl – Hirschmann indexét (investopedia.com, 2020), amely az adott ország többi országtól való importjának koncentrációját mutatja. Az index értéke közel nulla és 10000 közötti értéket vehet fel, 2500 feletti érték már magasnak számít (investopedia.com, 2020), ami jelen hálózatos vonatkozásban azt jelenti, hogy az ország importjai jelentős részét csak pár beszállítótól szerzi. Magas HHI indexből két következtetést lehet levonni, az első, hogy az ország kiszolgáltatott helyzetben van, nem túl vonzó a külföldi tőke számára ezért van csak kevés partnere a kereskedelemben, a második pedig, hogy létezhet két ország között olyan kedvező kereskedelmi megállapodás, aminek következtében az ország importjainak jelentős részét szerzi be ettől a partnerétől.

Az alacsony HHI index pedig arra utal, hogy az ország kereskedelmi partnereitől szerzett importjának mértéke közel egyenletesen oszlik meg partnerei között, vagyis az ország importjának mértéke nem, vagy csak kevéssé függ egy (vagy pár) bizonyos beszállítótól, könnyen tudná helyettesíteni egy országtól szerzett importjait más országokból adott esetben.



*6. ábra: HHI index, klaszterezettség és GDP kapcsolata a fejlődő és fejlett országokban  
Forrás: saját ábra*

Az országok klaszterezettsége összefügg a HHI indexxel, minél magasabb a klaszterezettség (minél inkább központi szereplő az ország) jellemzően annál alacsonyabb a HHI index értéke, ahogy ezt a fenti ábra is mutatja, habár alacsonyabb klaszterezettségi szinten nem egyértelmű az összefüggés. A HHI index és az egy főre eső GDP kapcsolata nem egyértelmű, azonban bizonyos országok esetében látható együttmozgás, miszerint az egy főre jutó GDP növekedése és a HHI index csökkenése szimultán következik be.

Összességében a hálózat elemzésének fényében elmondható a zárt gazdaságként vizsgált globális kereskedelmi hálózatról, hogy egy rendkívül sűrű, diszasszortatív kereskedelmi hálózatot alkotnak az országok (1. Táblázat), amelyben az éleknek és a csúcsok erősségének az eloszlása ’power-law’-t követ (2. ábra). A több kereskedelmi partnerrel rendelkező országok jellemzően nagyobb mennyiségeket kereskednek (3-4. ábra), a nagyobb mértékű kereskedelem gyakran magasabb egy főre eső GDP-vel jár együtt (3-4. ábra). A klaszterezettségi együtthatóval tudjuk mérni egy adott ország hálózatban betöltött szerepének központi jellegét. A HHI indexxel pedig az ország gazdaságánák, kereskedelmi partnereitől való kitettségét tudjuk vizsgálni.

Az országok közötti export – import mértéke a vizsgált időszakon jelentősen emelkedett, a globális kereskedelmi hálózat méginkább összefonódott a 2000-től 2017-ig tartó időszakban (3. ábra). Többek között a hálózat diszasszortatív jellegéből adódóan, de nem csak ennek eredményeként az országok közötti kereskedelem fellendülésében a fejlett és a fejlődő országoknak egyaránt nagy szerepe van (3. ábra). Ezt a kereskedelmi fellendülést nevezhetjük globalizációnak is, amivel párhuzamosan az országok jelentős arányának egy főre eső GDP-je emelkedett, vagyis a jólét növekedése következett be (3. ábra).

# 5. Ökonometriai modell bemutatása

Dolgazatom hátralevő részében a hálózati elemzés tanulságait szem előtt tartva egy ökonometriai modellt építek fel, melynek segítségével az országok globális kereskedelmi hálózatban betöltött szerepének hatását vizsgálom az országok egy főre jutó GDP logaritmusának változására.

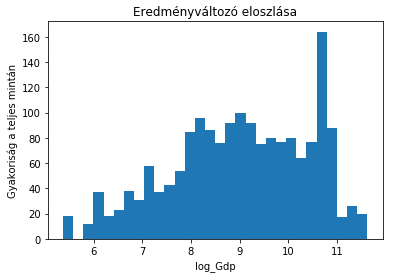
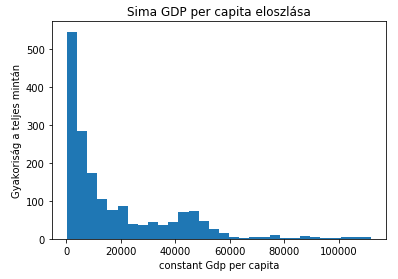
A szakirodalomban számos cikk mutatta ki a globalizáció pozitív hatását a jólét növekedésére (Garlaschelli et al. 2012. p. 2., Lang et al. 2018. p. 38.). Azonban az import és export kapcsolata a GDP-vel vitatott témakör, feltételezhetően szimultanietás kapcsolata állhat fenn, hiszen a GDP növekedése esetén nőhet az import, az import növekedése pedig export növekedést vonhat maga után ami GDP növekedést okozhat (Ugur, 2008 p. 64., Thangavelu et al. p. 1090.).

Lang et al. (2018. p. 12.) jól rámutat a GDP regressziók nehézségére, ami abból fakad, hogy a GDP-t potenciálisan magyarázó tényezők erősen korreláltak egymással. Ez azért problémás, mert OLS regresszió esetében magyarázó változók magas korreláltsága esetén torzított lesz a becslés és megbízhatatlan eredményeket kapunk (Clerehugh et al. 2005). Azonban OLS regresszióban a kihagyott változó problémája pedig endogenitáshoz vezet ami szintén bizonytalan becslést eredményez (Wooldridge, 2013. p. 90.).

A fent leírt nehézségek kiküszöbölésére panel regressziót választottam elemzési modellemnek, ami alkalmas az országok egyéni tulajdonságaitól, melyek hatással lehetnek a GDP-jük szintjére pl. kultúra, történelem stb. függetleníteni a becslést. Az adatom ugyanazt a 98 országot tartalmazza minden évben ezért kiegyensúlyozott panel becslés végzésére alkalmas. Korábban bemutattam, hogy az országok között több szempontból is jelentős heterogenitás áll fenn, ez megerősíti azt a feltételezésemet, hogy releváns a panel regresszió alkalmazása, hiszen képes lesz a modell kiszűrni az országspecifikus hatásokat.

## Modellben szereplő változók kiválasztása

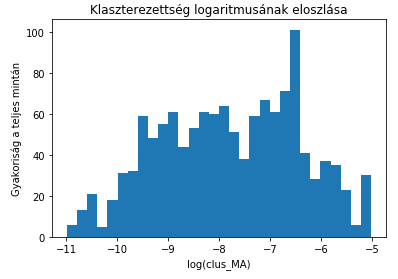
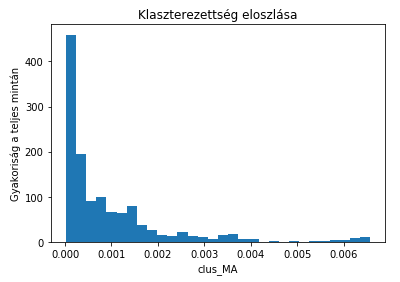
Eredményváltozónak az egy főre eső GDP logaritmusát választottam. Azért vettem a logaritmusát a GDP per capitának, mivel általában a pénzben mérhető adatok eloszlása lognormális eloszlást közelít. Az alábbi ábrán jól látható, hogy a sima GDP per capita eloszlása jobbra elnyúló, így a regresszió szempontjából a kiugróan magas értékek eltorzítanák a becslést.



*7. ábra: Egy főre eső GDP- és logaritmusának eloszlása  
Forrás: saját ábra*

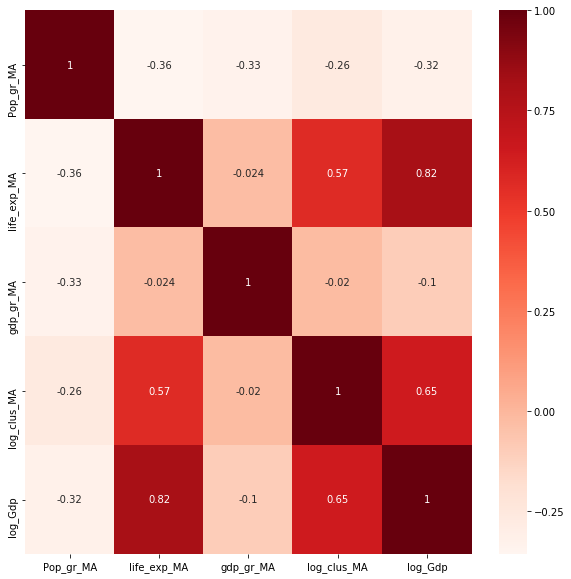
A fő magyarázó változómnak a klaszterezettségi együttható logaritmusát választottam (*’log\_clus\_MA’*), a korábbi fejezetekben kifejtettem, hogy egy ország klaszterezettségi együtthatója kvázi reprezentálja az adott országnak a globális kereskedelmi hálózatban betöltött központi szerepét. Modellemen keresztül azt szeretném megvizsgálni, hogy az, hogy mennyire válik központi szereplővé a globális kereskedelemben egy adott ország, mennyivel járul hozzá az ország jólétének növekedéséhez. Így, hogy a fő magyarázó változómnak és az eredményváltozómnak is a logaritmusa szerepel a modellben, eredményül azt fogom megkapni, hogy ha egy adott ország 1%-kal inkább központi szereplővé válik a globális kereskedelmi hálózatban (1%-kal nagyobb lesz a klaszterezettségi együtthatója), akkor hány %-kal fog változni az egy főre jutó GDP-je ceteris paribus várhatóan. A klaszterezettség, valamint logaritmusának eloszlása a 8. ábrán látható.

Kontroll változóknak a népesség %-os változását (*’Pop\_gr\_MA’*), a GDP %-os változását (*’GDP\_gr\_MA’*) és a várható élettartamot (*’life\_exp\_MA’*) választottam Lang et al. (2018. p. 19.) alapján, valamint a fő magyarázó változómat és a kontroll változóim mindegyikét az előző 5 éves periódusa átlagaként szerepeltetem a regressziókban szintén Lang et. al. (2018. p. 20.) mintájára. Így lényegében a változók trendjei szerepelnek majd a regresszióban, ami megfelelő számomra, mivel feltételezem, hogy a trendek mértéke, valamint változása van hatással az eredményváltozómra, nem pedig egy adott évi szintje (ami magasabb volatilitással rendelkezik).



*8. ábra: Klaszterezettség, valamint logaritmusának eloszlása  
Forrás: saját ábra*

A 9. ábra bemutatja a kiválasztott változóim közti korrelációk viszonyát. A népességnövekedés %-os változása negatívan korrelált az eredményváltozómmal, a várható élettartam és a klaszterezettség logaritmusa pedig erősen pozitív mértékben korrelál az eredményváltozómmal. A magyarázó változók között nincsen extrém magas korreláció ami problémát okozhatna, a legmagasabb a klaszterezettség és várható élettartam között található (0.57), azonban mindkét változó erősen korrelál az eredményváltozómmal ezért érdemesnek tartom bent tartani mindkét változót a modellekben, mert jelentősen mást fognak meg ezek a változók. A várható élettartam az ország általános egészségügyi állapotáról ad egy képet, a klaszterezettség pedig a globális kereskedelmi hálózatban betöltött szerepet hivatott jelemezni. Nyilvánvalóan a kettő közöt van némi összefüggés, ez természetes, de a 0.57-es korrelációt nem tartom kizáró oknak jelen esetben.



*9. ábra: Változóim korrelációs mátrixa  
Forrás: saját ábra*

## Modellszelekció

(Torres-Reyna, 2010)

Modell feltételek: (Wooldridge, 2013. p. 509.)

- lineáris modell

- keresztmeteszetekben véletlen a minta

- hiba feltételes (nem függ X-ektől és a fixhatástól?) várható értéke 0

- nincs egzakt multikollinearitás

- Time variation in explanatory variables – magyarázó változók változzanak időben

# 6. Eredmények

# 7. Összegzés

# Függelék

Vizsgált országok listája:

Albania, Algeria, Argentina, Armenia, Australia, Austria, Azerbaijan, Bahrain, Barbados, Belarus, Belgium, Benin, Botswana, Brazil, Bulgaria, Burundi, Cameroon, Canada, Central African Republic, Chile, China, Colombia, Costa Rica, Croatia, Cyprus, Czechia, Côte dIvoire, Denmark, Ecuador, Egypt, El Salvador, Estonia, Finland, France, Gambia, Georgia, Germany, Greece, Guyana, Hong Kong, Hungary, Iceland, India, Indonesia, Ireland, Israel, Italy, Jamaica, Japan, Jordan, Kazakhstan, Korea, Republic of, Kyrgyzstan, Latvia, Lebanon, Lithuania, Luxembourg, Madagascar, Malawi, Malaysia, Maldives, Malta, Mauritius, Mexico, Moldova, Republic of, Morocco, Netherlands, New Zealand, Nicaragua, North Macedonia, Norway, Oman, Paraguay, Peru, Philippines, Poland, Portugal, Russian Federation, Saudi Arabia, Senegal, Singapore, Slovakia, Slovenia, South Africa, Spain, Sri Lanka, Suriname, Sweden, Switzerland, Tanzania, United Republic of, Tunisia, Turkey, Uganda, Ukraine, United Kingdom, United States, Uruguay, Viet Nam

Felhasznált indikátorok:

Gdp percapita level: NY.GDP.PCAP.KD, corruption index: CC.PER.RNK, GINI index: SI.POV.GINI, Gdp percapita growth: NY.GDP.PCAP.KD.ZG, Trade % of Gdp: TG.VAL.TOTL.GD.ZS, FDI inflow % of Gdp: BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS, Government expenditure on education % of Gdp: SE.XPD.TOTL.GD.ZS, Secondary education gross enrollment: SE.SEC.ENRR, natural resource rents % of Gdp: NY.GDP.TOTL.RT.ZS, ICT goods export: TX.VAL.ICTG.ZS.UN, R&D expenditures % of Gdp: GB.XPD.RSDV.GD.ZS, domestic credit to private sector % of Gdp: FS.AST.PRVT.GD.ZS, Population: SP.POP.TOTL, Population growth: SP.POP.GROW, life expectancy: SP.DYN.LE00.IN

# Hivatkozásjegyzék

Kaggle (2020): Trade Network – Import Data of 163 Countries – letöltés helye: <https://www.kaggle.com/yasirtariq/tradenetwork#2018.net>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

wits.worldbank.org (2020): Bulk Data Download – letöltés helye: <https://wits.worldbank.org/module/concordance/sub-module/H0BE/reporter/NA/year/2018,2017,2016,2015,2014,2013,2012,2011,2010,2009,2008,2007,2006,2005,2004,2003,2002,2001,2000,1999,1998,1997,1996,1995,1994,1993,1992,1991,1990,1989/tradeflow/Import/pagesize/50/page/1>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

unstats.un.org (2020): Standard country or area codes for statistical use (M49) – letöltés helye: <https://unstats.un.org/unsd/methodology/m49/overview/>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

wbdata.readthedocs.io (2020): Welcome to wbdata’s documentation – letöltés helye: <https://wbdata.readthedocs.io/en/stable/>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

networkx.github.io (2020): Overview of Networkx – letöltés helye: <https://networkx.github.io/documentation/stable/>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

Garlaschelli et al. (2012): Triadic Motifs and Dyadic Self-Organization in the World Trade Network. 6th International Workshop on Self-Organizing Systems (IWSOS), Mar 2012, Delft, Netherlands. pp.24-35, letöltés helye: <https://hal.inria.fr/hal-01527529/document>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

Bhattacharya et al. (2008): The International Trade Network: weighted network analysis and modelling, J. Stat. Mech., letöltés helye: <https://arxiv.org/abs/0707.4343>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

De Benedictis et al. (2010): The World Trade Network – No 51-2009, Working Papers from Macerata University, Department of Finance and Economic Sciences, letöltés helye: <https://econpapers.repec.org/paper/mcrwpdief/wpaper50.htm>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

Fagiolo et al. 1a (2008): The Evolution of the World Trade Web.: A Weighted-Network Analysis – letöltés helye: <https://link.springer.com/article/10.1007/s00191-009-0160-x>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

Fagiolo et al. 1b (2008): The World-Trade Web: Topological Properties, Dynamics, and Evolution – letöltés helye: <https://arxiv.org/abs/0807.4433>, letöltés ideje: 2020. 05. 24.

Barabási et al. (2016): Network Sience; Cambridge University Press, Cambridge; letöltés helye: <http://networksciencebook.com/>; letöltés ideje: 2020. 05. 26.

Boguná et. al. (2007): Patterns of dominant flows in the world trade web; J. Econ. Interac. Coor.; letöltés helye: <https://arxiv.org/abs/0704.1225>, letöltés ideje: 2020. 05. 26.

Investopedia.com (2020): Herfindahl-Hirschman Index (HHI); What Is the Herfindahl-Hirschman Index (HHI)?; letöltés helye: <https://www.investopedia.com/terms/h/hhi.asp>; letöltés ideje: 2020. 05. 26.

Lang et al. (2018): The Distribution of Gains from Globalization; IMF Working Paper; International Monetary Fund; letöltés helye: <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2018/03/13/The-Distribution-of-Gains-from-Globalization-45722>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.

Ugur, Ahmet (2008): Import and Economic Growth in Turkey: Evidence from Multivariate VAR Analysis; Journal of Economics and Business Vol. XI – 2008, No 1 & No 2; letöltés helye: <https://pdfs.semanticscholar.org/f6a2/e776ac72c769104e00f9ffaf77540546a95c.pdf>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.

Thangavelu et al. (2006): Is there an export or import-led productivity growth in rapidly developing Asian countries? a multivariate VAR analysis; Applied Economics, 36:10, 1083-1093; letöltés helye: <https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/0003684042000246795>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.

Clerehugh et al. (2005): Problems of correlations between explanatory variables in multiple regression analyses in the dental literature; Br Dent J 199, 457–461; letöltés helye: <https://doi.org/10.1038/sj.bdj.4812743>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.

Wooldridge, Jeffrey M. (2013): Introductory Econometrics: A Modern Approach, Fifth Edition; South-Western, Cengage Learning; letöltés helye: <https://economics.ut.ac.ir/documents/3030266/14100645/Jeffrey_M._Wooldridge_Introductory_Econometrics_A_Modern_Approach__2012.pdf>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.

Torres-Reyna, Oscar (2010): Getting Started in Fixed/Random Effects Models using R; Princeton University; Data & Statistical Services; letöltés helye: <https://dss.princeton.edu/training/Panel101R.pdf>; letöltés ideje: 2020. 05. 27.