ГДЕ ЖИВЕТ

настоящая работа









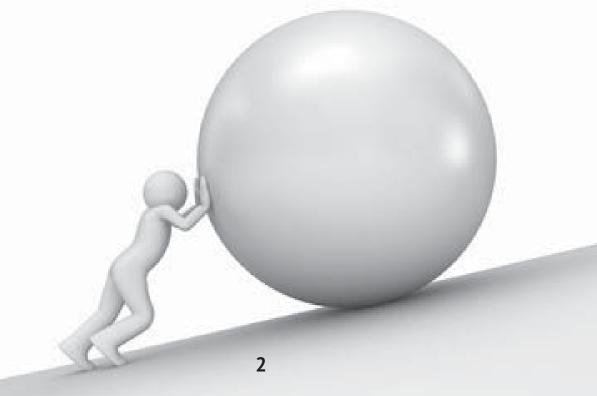
ВСТУПЛЕНИЕ

Какую картинку вы представляете, когда речь заходит о работе?

Рутина, серые будни, постоянный, тотальный контроль начальства, низкая зарплата? А может, и того хуже: вы на последнем издыхании в конце недели и у вас почти не остается сил на себя и семью?

Если вы считаете, что это в порядке вещей, возможно, даже того не осознавая, вы находитесь в рабстве. В рабстве обстоятельств, в рабстве страхов, чужих идей и стереотипов. Мы привыкли, что нужно рано утром встать и сломя голову бежать на работу, а там заискивать перед многочисленным начальством и подстраиваться под мнение коллектива. Целый месяц мы работаем, перебиваемся только необходимым, и ждем как праздника зарплаты и отпуска. И не дай бог потерять работу, даже если она убыточная или не по душе.

А что, если вам не нужно никуда бежать? Что, если вы сами будете устанавливать для себя время отдыха и время работы, время отпуска и время получения зарплаты? Что, если вам не нужно зависеть от грозного и скупого начальства или капризного коллектива? Что, если можно работать не выходя из собственного дома и даже совмещать любимое занятие и работу?





Сегодня многие, подобные вам люди благодаря Интернету убедились, что можно работать и получать не только удовольствие, но и приличные деньги. Доказательством тому служит новая субкультура — новые богатые, сколотившие свое состояние на заработке через Интернет. Они отказались от традиционного способа добычи денег, отбросили монотонную жизнь и научились жить роскошно сейчас. И теперь они сами управляют своим временем и свободой.



И молодые непризнанные таланты с дипломами и без, и уважаемые пенсионеры с бесценным опытом, и молодые мамы — у всех вас есть возможность прилично зарабатывать. И не важно, есть у вас опыт ведения бизнеса в Интернете или нет — этому легко и быстро учатся.





Те же, кто уже имеет свой бизнес, неожиданно для себя могут открыть безграничные возможности для расширения своего дела и привлечения новых покупателей. Более того, если вы планируете стать лидером в сфере коммерции, то без помощи Интернета вам просто не обойтись. И хотя речь пойдет о заработке в виртуальной сфере, каждый, кто только пожелает, может иметь достаточно реальных денег для приличной жизни уже сегодня.

Начните путь к успешному заработку прямо сейчас. Вы осознаете, что для большого бизнеса нужно совсем немного — знания и желание. Не верите? Проверьте: на чтение предложенного ниже материала у вас уйдет несколько минут, но, дочитав до конца, вы получите ответы на следующие вопросы:

- Как быстро заработать интернет-деньги даже новичку?
- Где можно заработать в Интернете специалисту?
- Когда можно получить первый доход?
- Сколько нужно стартовых средств?
- Как не попасть на удочку мошенников?



ВОЗМОЖНОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА И ВЫГОДЫ РАБОТЫ В ИНТЕРНЕТЕ

Благодаря успешно развивающимся информационным технологиям, многие начинают осознавать перспективность и возможности ведения бизнеса в Интернете.



Здесь нет расстояний, нет границ и, главное, не нужно тратить огромные средства на их преодоление. Доступ к информации и пользователям, которые ее поглощают, открыт 24 часа в сутки, 365 дней в году. А там, где есть люди, появляется и возможность заработать на удовлетворении их интересов: пообщаться, что-то купить или продать, развлекаться, узнать новости, чему-то научиться.

Все эти пользователи вкладывают в Интернет деньги, поэтому тот, кто решил заработать в Интернете, с большой вероятностью сможет улучшить свое финансовое состояние.

Что необходимо? Желание и способность учиться. Желание — чтобы генерировать и реализовывать свои идеи, превращать потенциал в наличные. А поскольку это новая сфера, в которую постоянно вносится новое видение и новые возможности, необходимо желание учиться. Здесь учатся все — и те, у кого есть бизнес, и те, кто только думает его начать. Поэтому здесь вы не почувствуете себя изгоем, здесь вы будете в своей родной стихии.



Почему многие, попробовав зарабатывать в Интернете, не хотят возвращаться к традиционному способу добычи финансовых средств?

Вот лишь некоторые причины:

- Ведение бизнеса без границ и выход на зарубежные рынки без проблем обычного бизнеса.
- Персональный график работы.
- Нулевой старт (практически без вложения средств или с минимальными вложениями).
- Экономия затрат.
- Быстрые покупки и продажи.
- Повышение конкурентоспособности и качества услуг.
- Быстрая окупаемость.



Нужен ли виртуальный бизнес тем, кто уже достиг успехов в реальном (или только начинает его)? Если вы хотите, чтобы ваше дело приносило еще больше прибыли, если вы хотите сделать свою компанию конкурентной, а имя узнаваемым, тогда вам в Интернет. Сегодня деньгам нравится жить именно в Сети.





Для тех, кто уже имеет действующий бизнес, присутствие в Интернете это:

- Новые возможности для ведения бизнеса.
- Завоевание международного рынка.
- Идеальная среда для ведения бизнеса.
- Создание и поддержка имиджа компании.
- Улучшение взаимодействия между клиентом и производителем.
- Быстрое донесение информации.
- Минимизация издержек.
- Круглосуточная доступность из любой точки мира для клиентов, партнеров, дилеров, агентов.
- Персонализация услуг и товаров.
- Простой поиск контактов и привлечение желаемой аудитории.
- Привлечение общественного интереса.

Конечно, все это требует определенных знаний и временных, а порой и финансовых вложений. Но при умелом руководстве, при грамотном обучении даже тот, кто не разбирается в интернет-бизнесе, может стать успешным. Реальным подспорьем в этом деле будет курс «Интернет-деньги», о котором мы расскажем далее.

Чтобы понять, на чем вам зарабатывать деньги, нужно рассмотреть, на чем их зарабатывают люди, подобные вам.





САМЫЕ НИЗКООПЛАЧИВАЕМЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Перечисленные ниже методы не заслуживают особого внимания, но, к нашему сожалению, широко предлагаются доверчивым пользователям.

Это «заработок»:

- на просмотре видео,
- на посещении сайтов,
- на заполнении всевозможных форм и анкет,
- на кликах,
- на чтении писем и тому подобное.

Предлагаемые схемы просты: чем больше вы просмотрите видео, чем больше посетите сайтов и пр., тем больше заработаете.

Как вы понимаете, кроме владельцев сайтов и предлагающих подобную «работу», это больше никому не выгодно. Если говорить прямо — это детский лохотрон. Как это ни странно, но на подобную работу многие клюют, о чем вскоре сожалеют и считают любую возможность заработать деньги в Интернете обманом.

Но если вы из тех, кто настроен зарабатывать по-серьезному, то позвольте предложить более привлекательные способы реально пополнить свой счет в банке.





PEAЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ЗАРАБОТКА В ИНТЕРНЕТЕ

Наиболее доходным в Интернете можно назвать информационный бизнес или заработок на создании и предоставлении информации.

Более того, собрать аудиторию потенциальных клиентов можно вокруг любого продукта: будь то информация, предоставление услуг или продажа товаров. Если правильно определить свою целевую аудиторию с его потребностями и абсолютную выгоду, то нишу с приличными деньгами можно найти всякому, кто хоть что-то умеет.







ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ПО ОБУЧЕНИЮ И КОНСУЛЬТИРОВАНИЮ (КОУЧИНГ)

Такой способ улучшить свое финансовое положение подходит для тех, кто является специалистом в своей области, а также для успешных студентов. Начать зарабатывать можно и без стартового капитала. Главное — иметь время и желание делиться с другими своим опытом. Единственное правило — продавать знания, которые пользуются спросом. Так, например, довольно востребованным в сети Интернет является изучение иностранных языков, обучение танцам, дизайну и пр.

Заработок на краткосрочных персональных консультациях (коучинг) подойдет для тех, кто имеет положительный опыт как в жизни, так и в бизнесе. Если вы известны как душевный, харизматичный человек, способный мотивировать, развивать потенциал других, тогда коучинг станет для вас не только любимым делом, но и работой, приносящей немалые деньги.

ИНТЕРНЕТ-АУКЦИОНЫ

Если вы обладаете талантом создавать уникальные вещи или генерировать уникальные идеи, отличным инструментом для заработка будет интернет-аукцион. На онлайн-торгах можно выступать как в роли покупателя, так и в роли продавца (либо одновременно в обеих ролях). Это позволяет осуществлять обмен товарами и услугами, учитывая реальный спрос. Так, например, через популярный интернет-аукцион еВау можно продать или купить уникальные вещи ручной работы, продать старые книги, часы или мебель или просмотреть цены на схожие товары.



ФОТОБАНКИ

Если вы умеете обращаться с фотоаппаратом и обладаете художественным вкусом, можно зарабатывать до нескольких тысяч долларов в месяц, размещая свои работы в фотобанках. Фотобанки — это онлайн-хранилища фотоизображений. Фотобиржи выступают в роли посредников между авторами и иллюстраторами, проводя поиск покупателей и принимая или выдавая платежи.

Все они имеют выход на международный рынок, а некоторые предоставляют возможность зарабатывать на партнерских программах. По такому же типу можно заработать на видеороликах, собственных картинах, поделках — нужно только найти соответствующую площадку для продаж.

ЗАРАБОТОК В СОЦСЕТЯХ

В соцсетях зарегистрированы миллионы (без преувеличения) людей, что дает доступ к огромному числу потенциальных клиентов и, следовательно, заработка. В результате подобного наплыва набирает обороты новая тенденция — создание и популяризация групп и публикация рекламы в них. Весьма перспективное направление.

ЗАРАБОТОК НА НАПИСАНИИ И ПРОДАЖЕ КОНТЕНТА

Если вы не разбираетесь в веб-технологиях и всевозможных запутанных программах, а со словами на «ты», тогда вам — в копирайтинг. Копирайтинг — это создание уникального текстового контента для наполнения сайтов. Суть работы такова: вы пишете уникальный текст, а покупатель вам за это платит.



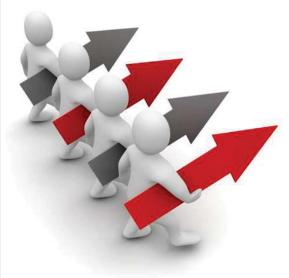


Можно как писать на заказ, так и продавать готовые работы. Учитывая, что ежегодно Интернет пополняется несколькими миллиардами новых страниц, которые нужно наполнять текстовой информацией, работы хватит на всех. Справедливости ради нужно сказать, что для написания все же нужны определенные знания, навыки и талант.

ПАРТНЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ

Партнерские программы (партнёрка) — это различные способы взаимодействия между продавцом и партнерами. Оплата в виде прогрессивной или фиксированной цены осуществляется за продажу, за какое-либо действие (заполнение формы, посещение страниц, показ, загрузка). По этому принципу работают, например, автодилеры, многоуровневый маркетинг, туристические агентства.

Если вы имеете свой сайт, то сможете получать процент за продажу аналогичных товаров от другого производителя. Если вы студент, то можно зарабатывать на проценте от продаж своих работ. Прелесть в том, что в партнерских сетях может зарабатывать даже новичок. Нужно только в качестве агента предложить целевому пользователю перейти на сайт рекламодателя по ссылке и приобрести товар или услугу. При выполнении условия рекламодателя вы получаете от 15% до 30% от стоимости проданных услуг. Цифры могут варьироваться, но общая картина выглядит весьма перспективно.



Для заработка необходимо пройти регистрацию в одной из CPA-сетей (cost per action или «оплата за действия»). Наиболее популярными являются Admitad, Leads.su, Doubletrade, AD1. Последняя — CPA-сеть AD1, имеющая более 230 программ, — выплачивает деньги каждую неделю плюс дополнительный доход в размере 5% за привлечение новых пользователей. Остается только научиться эффективно пользоваться инструментами партнерской программы.







ЗАРАБОТОК НА СОБСТВЕННОМ САЙТЕ, БЛОГЕ, СТРАНИЧКЕ В COLICETИ

Это наиболее надежный и перспективный способ заработка в Интернете, поскольку даже небольшой сайт способен приносить прибыль своему владельцу. Это может быть интернет-магазин по продаже товаров известного производителя. В этом случае владелец (дилер) получает прибыль за счет процента от прямых продаж.

Если же торговать собственным продуктом, то окупаемость может достигать 100 и более процентов. И это не только за счет продаж и экономии на оплате рабочим, за коммунальные услуги или аренду. Больше зарабатывать можно за счет разработки своей собственной партнерской программы. Таким образом могут заработать, например, домохозяйки на продаже товаров ручной работы.

Если же вы — специалист в своей области, то для вас лучше подойдет сайт, предоставляющий консультации или обучение на платной основе. Это хорошая идея для юристов, учителей, риелторов и пр.

Конечно, на начальном этапе потребуются кое-какие вложения. Но если создать сайт самостоятельно, имея даже небольшие знания, можно экономить на услугах веб-мастеров. Когда сайт станет узнаваемым, он сможет приносить и пассивную прибыль. Вы можете продавать ссылки на другие ресурсы, размещая их на своем сайте. Деньги за это будут платить рекламодатели. Кроме того, можно получать оплату за размещение рекламных блоков, статей или за предоставление места на своем сайте под автоматическое добавление материала о товаре другого производителя. Или же за совершение обменных операций на вашем сайте. Но, как и в любом другом деле, хороший результат зависит от того, какие инструменты есть в вашем распоряжении и насколько хорошо вы ими владеете.





Полезный совет.

Какими бы разными ни казались описанные методы заработка в Сети, все они имеют одну общую основу, незнание и непонимание которой гарантированно ведет к краху всех надежд. Это интернет-маркетинг. Только понимая рынок, только зная, как все устроено и как работает, можно получить результат с минимальными вложениями или даже без них (довольно частый факт). Интернет-маркетингу необходимо учиться! Это условие, которое должно быть принято безоговорочно. Естественно, если вы желаете добиться быстрого успеха.

Наилучшим курсом по полному раскладу и объяснению деталей интернет-маркетинга является курс «Интернет-деньги», доступ к которому вы можете получить прямо сейчас.

Следует добавить, что курс имеет практические разделы с примерами и объяснением необходимых действий для осуществления первых шагов и получения первых денег.



C 4ELO HAANHALPS

Рассмотрим подробнее один из путей начала бизнеса в Сети.

Когда вы определились с идеей своего интернет-бизнеса, время приступать к завоеванию доверия потенциальных клиентов. И первое, на что вы должны обратить внимание, — это собственный сайт. Он поможет вам удерживать и наращивать клиентскую аудиторию.



Особое внимание нужно уделить функциональному дизайну и грамотной веб-разработке. Вы можете воспользоваться услугами специальных агентств, занимающихся разработкой сайтов и ИТ-аутсорсингом. Это вариант для тех, кто имеет «лишние» деньги. Но создать сайт можно самостоятельно. Что для этого вам понадобится?

Конечно, определенную сумму в любом случае нужно будет вложить, так как бесплатных доходных сайтов не бывает. На что понадобятся деньги?

- На регистрацию домена (имени сайта).
- На хостинг (место на сервере).

Кроме того, вам понадобится конструктор сайта или CMS (система управления сайтом). CMS позволит вам добавлять, редактировать и управлять всей информацией на сайте, делая его уникальным.



В некоторых источниках предлагается использовать бесплатные сервисы по созданию сайтов. Мы настоятельно не рекомендуем этого делать. Коммерческий сайт, то есть сайт для зарабатывания денег, не может быть на бесплатном хостинге. Это нонсенс в современных реалиях, ведущий к краху и потери уверенности. Ситуация облегчается тем, что платный домен и хостинг стоит сущие копейки. Существует и исключение. Если вы желаете протестировать идею или возможность заработка, то затраты на хостинг и домен можно сократить, воспользовавшись бесплатными вариантами. Но только для теста. Серьезные деньги зарабатываются только серьезными инструментами.

ПОИСКОВАЯ ОПТИМИЗАЦИЯ (СЕО)

Следующий инструмент — создание уникального контента и продвижение сайта в поисковиках для привлечения клиентов (поисковая оптимизация). На этом этапе вам понадобятся знания о том, как создавать и размещать текстовую и графическую информацию на сайте. Можно прибегнуть к помощи веб-студии. Но можно потратить немного времени и при помощи обучающего курса разобраться, что включается в поисковое продвижение и как сделать его успешным.







ДАЛЬНЕЙШЕЕ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ САЙТА

Еще на стадии разработки сайта вам нужно будет подумать об обратной связи и общении с клиентами. Помимо этого, последуют затраты на сервисное обслуживание, обновление структуры сайта, его дизайна, функционала.

КОНТЕКСТНО-МЕДИЙНАЯ РЕКЛАМА

Даже самый красивый сайт не будет приносить прибыль, если не заниматься его продвижением. Вы должны понимать, что если есть пользователи, значит, есть прибыль. Иначе не бывает. Ваша цель — достичь результативной раскрутки. Это значит, что на ваш сайт будет заходить все больше клиентов, заинтересованных в покупке товаров или услуг. Какие инструменты вам понадобятся на этом этапе?

Контекстная реклама — способ продвижения товаров и услуг, направленных на целевую аудиторию. Она отображается при определенных запросах пользователей, введенных в строке поиска, и представляет собой короткое текстовое объявление, размещенное в поисковиках. Основным плюсом контекстной рекламы является сбережение средств рекламодателя и быстрое увеличение числа потенциальных клиентов, готовых к покупке. Наиболее популярные на сегодняшний день ресурсы для заработка на размещении контекстной рекламы: Adself от Яндекс, Оуу, Profi-link, Robotext и др.



Баннерная реклама — размещение на тематических сайтах рекламных объявлений в виде графических статичных или анимированных изображений (баннеров), содержащих ссылку на сайт. Такая реклама укрепляет имидж компании и позволяет формировать спрос на товар или услуги. В результате растет узнаваемость бренда, а сама компания получает новых клиентов.

Поисковая реклама — это прекрасный способ прорекламировать свой бизнес, так как более 80% всех пользователей Интернета начинают свои покупки с поисковиков. Такая реклама позволяет находить ваш бизнес с помощью поисковых систем Google, Яндекс, Віпд и др. Это проверенный способ привлечения новых покупателей и роста имиджа компании.

Партнерские программы. Те самые, что мы рассматривали выше, только в данном случае уже вы выступаете рекламодателем и оплачиваете процент с покупки.

ПОЧТОВЫЕ PACCЫЛКИ

Email-маркетинг — это распространение информации о ваших продуктах через электронную почту как текущим, так и потенциальным клиентам. E-mail-рассылка укрепляет отношения с клиентами, повышает осведомленность потребителей о товарах и услугах, формирует нужный образ бренда. В результате повышается лояльность клиентов, ускоряются сроки заключения сделок за счет прямого перехода от письма к товару. Не нужно путать e-mail-рассылку со спамом.





СТРАНИЧКИ В СОЦСЕТЯХ

Маркетинг в социальных сетях представляет собой деятельность, направленную на повышение лояльности целевой аудитории по отношению к вашей компании, к вам лично через общение в Сети, блоге или на форуме. Благодаря маркетингу в соцсетях (продвижению бренда) можно быстро прорекламировать товар или услугу, изменить репутацию компании, оказать поддержку клиентам, изучить потребности целевой аудитории.

Если после прочтения этих советов у вас в голове не сложилась четкая последовательность действий или вы не понимаете или не знаете, как их осуществить, то это означает только одно — назрела необходимость в обучении. Для полного понимания всего происходящего в Интернете и поиска благоприятной возможности для заработка солидных сумм необходимо владеть основами, подробно разобранными в курсе «Интернет-деньги». Мы гарантируем, что пройдя его вы не только получите рабочие инструменты и инструкции к действию, но и полное представление об экономических отношениях в Сети и сможете двигаться по пути, наиболее приемлемом для вас. Курс закладывает фундамент и открывает возможности. Дальнейшие успехи зависят только от вас и вашего желания.

Внимание! Мы совершенно против обмана в Интернете и стараемся, чтобы наш пользователь получал только качественную и проверенную информацию. В этом отношении курс «Интернет-деньги» является нашей гордостью. Наше мнение укрепляют постоянно приходящие письма от людей, научивщихся зарабатывать деньги благодаря этому курсу. Причем некоторые озвучиваемые цифры дохода значительно превышают любые ожидания.







Итак, всего за несколько минут вы получили представление, как заработать в Интернете (хотя это далеко не полный список возможностей).

Вы также узнали, что начать свой онлайн-бизнес может даже новичок и без особых вложений. Вы познакомились с наиболее эффективными инструментам заработка в Сети. И теперь у вас есть не только основа для действий, но и... еще кое-какие вопросы.

- Вам не терпится приступить к реализации своего бизнес-плана, но не знаете, с чего начать?
- Вы не представляете, как научиться эффективно пользоваться инструментами для веб-мастеров?
- Как правильно создавать рекламные письма?
- Как вести блог, делающий посетителей клиентами и приносящий деньги?
- Как создать свою партнерскую программу и привлечь больше клиентов?
- Как научиться писать продающие тексты для своего сайта?
- Как научиться успешно управлять проектом?



Эти и множество других «как» и «почему» неизбежно возникают в процессе реализации бизнес-идей.

Поэтому нам хотелось бы предоставить вам уникальную возможность обучения тонкостям ведения бизнеса в Интернете через специализированный курс «Интернет-деньги». В нем собран бесценный опыт тех, кто уже достиг вершин в создании и продвижении онлайн-бизнеса и научился самостоятельно управлять своим временем и свободой.

Вероятнее всего, вам не составило труда прочесть вышеизложенный материал. С такой же легкостью и простотой создавался и материал курса «Интернет-деньги», так как в первую очередь информация в нем направлена на тех, кто делает первые шаги в постижении интернет-бизнеса. Разница лишь в том, что в небольшой книжке нет возможности изложить все детали бизнеса в Интернете подробно. Для этого и создан курс, наполненный полезными советами, рекомендациями, самой свежей информацией и новыми трендами.



ПРИГЛАШАЕМ ВАС В УВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ МИР ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА И ПРЕДЛАГАЕМ НАЧАТЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ РЕАЛЬНЫЕ ДЕНЬГИ.

«Интернет-деньги» — ваш шанс изменить свою жизнь к лучшему. НЕ УПУСТИТЕ ЕГО!