

Contexte stratégique

c'est une communauté de plus de 160 000 freelances et plus de 100 000 clients, allant de la start-up au grand compte (type L'Oréal, Crédit Agricole, Allianz...). Un des objectifs phare de est de déployer notre service au sein de nos entreprises clientes. Une de nos stratégies est de nous appuyer sur les utilisateurs existants de ces entreprises, en les encourageant à inviter leurs collaborateurs à rejoindre leur équipe sur

Pourquoi en tant que user, j'inviterais un collègue ? Notamment pour m'aider dans la recherche de freelances et dans la gestion de mes missions.

Rappel : La proposition de pour les clients qui ont besoin de faire appel à des freelances :

- Trouver rapidement les meilleurs profils pour leurs projets. Depuis la recherche de freelances ou avec l'accompagnement humain de Optimiser leur temps de recherche, pré-sélectionner des profils, contacter cette shortlist de freelances, les comparer...
- Gérer facilement leurs missions: réception des devis, contractualisation, fin de mission, paiement et notation des freelances
- Respecter les process de leur entreprise : autorisation de dépense, travailler avec des freelances juridiquement en règle, contrat spécifique entre leur entreprise et le freelance...

Etude de cas

- Imaginer **3 nouvelles fonctionnalités** produit pour augmenter la viralité entreprise en créant davantage de collaboration sur le sourcing de freelances et/ou sur la gestion des missions.
- Proposer une priorisation de ces fonctionnalités
- Approfondir la **conception d'une de ces pistes** comme s'il fallait argumenter son potentiel en interne : objectif, KPI à suivre, cible, un petit mockup.

Restitution

La restitution doit tenir en une **vingtaine de minutes**. Pas besoin d'une longue présentation de 3h, l'idée est de tester ta capacité à réfléchir à de nouvelles pistes et à les challenger pour répondre à l'objectif business de Le support de présentation doit être en **anglais**.

A dispo si tu as la moindre question :)