

การบริหารความเสี่ยงของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ

เสนอ อาจารย์ ดร.พรพงศ์ ศักดาพัฒน์

จัดทำโดย

นายพัชร	โสฬสโชคชัย	เลขทะเบียน 2010511104009
นางสาวจิรวรรณ	ขำนวล	เลขทะเบียน 2010511104012
นายปฐมพร	สุขหอ	เลขทะเบียน 2010511104023

รายงานนี้เป็นส่วนหนึ่งของวิชาการจัดการความเสี่ยง
รหัสวิชา SM303-50 สาขาวิศวกรรมการเงิน คณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี
ภาคเรียนปลาย ปีการศึกษา 2/2565
มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

คำนำ

รายงานการวิจัยเล่มนี้จัดทำขึ้นเพื่อเป็นส่วนหนึ่งของวิชาการจัดการความเสี่ยง โดยมีวัตถุประสงค์ที่จะนำ ความรู้จากการศึกษาการจัดการความเสี่ยงจากแหล่งข้อมูลที่หลากหลาย มาใช้ในการออกแบบกลไกและ กระบวนการในการติดตามความเสี่ยง เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์สมมติ

คณะผู้จัดทำหวังเป็นอย่างยิ่งว่าการจัดทำรายงานการวิจัยฉบับนี้ จะมีข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ที่สนใจ ศึกษา การจัดการความเสี่ยง เป็นอย่างดี

คณะผู้จัดทำ

แบบฟอร์ม

เสนอจัดตั้งหน่วยงานใหม่

โครงการจัดตั้งแผนกการบริหารความเสี่ยง

1. ชื่อและลักษณะของหน่วยงาน

1.1 ชื่อส่วนงาน

ภาษาไทย : ฝ่ายบริหารและจัดการความเสี่ยง

ภาษาอังกฤษ : Risk management Department

1.2 ลักษณะโครงการ

() หน่วยงานที่ได้ดำเนินการมาแล้ว และมีแผนจะดำเนินการต่อไปโดยยกฐานะงานเดิม

(/) หน่วยงานที่เพิ่งริเริ่มดำเนินการ

2. ผู้รับผิดชอบจัดตั้งหน่วยงาน

2.1 หน่วยงานที่รับผิดชอบ : คณะกรรมการกำกับความเสี่ยง

2.2 ผู้ดำเนินการจัดตั้ง/คณะกรรมการ : คณะกรรมการบริษัท

3. ที่ตั้งของหน่วยงาน

อาคาร ซีอาร์ซี ออลซีซั่นส์ เพลส ชั้น 12, 87/2 ถนนวิทยุ แขวงลุมพินี เขตปทุมวัน กทม.10330

4. ความเป็นมาของหน่วยงาน

เป็นหน่วยงานที่เกิดจากนโยบายการบริหารความเสี่ยงของบริษัทเพื่อดำเนินการออกแบบกลไกและ กระบวนการในการติดตามความเสี่ยง

5. หลักการและเหตุผล / เหตุผลความจำเป็นในการจัดตั้งหน่วยงาน

หน่วยงานนี้จัดตั้งขึ้นเพื่อบริหารและจัดการความเสี่ยง เนื่องจากเป็นพื้นฐานที่สำคัญในการประกอบธุรกิจ นายหน้าซื้อขายทองคำ จึงได้มีการทำแผนเสนอโดยกำหนดแนวทางในการบริหารความเสี่ยงในแต่ละด้าน เพื่อให้ แน่ใจว่าธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำมีกลไกการกำกับดูแลการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพ ทางทีมบริหาร ความเสี่ยงจึงได้ทำการวิเคราะห์ถึงปัจจัยความเสี่ยงสำคัญอาจมีผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจ และนำมา ปรับปรุงโครงสร้างองค์กร ตลอดจนกระบวนการบริหารความเสี่ยงด้านต่าง ๆ อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมสร้างให้ ระบบการบริหารความเสี่ยงมีประสิทธิภาพได้มาตรฐานเทียบเคียงระดับสากล

6. วัตถุประสงค์

- 6.1 เพื่อให้แน่ใจว่าองค์กรมีกลไกการกำกับดูแลการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพ และบรรลุ วัตถุประสงค์และการเติบโตอย่างยั่งยืนขององค์กร
- 6.2 เพื่อเสริมสร้างให้ระบบการบริหารความเสี่ยงขององค์กรมีประสิทธิภาพได้มาตรฐานเทียบเคียงระดับ สากล
- 6.3 เพื่อพิจารณาความเสี่ยงทั้งหมด โดยครอบคลุมความเสี่ยงของทั้งองค์กร และสอดคล้องกับนโยบาย การบริหารความเสี่ยงขององค์กร

7. ระบบการบริหารงานบุคคล

7.1 บุคลากรที่มีอยู่ในปัจจุบัน (จำนวนทั้งสิ้น 3 อัตรา)

ตารางแสดงรายละเอียดบุคลากรที่มีอยู่ จำแนกตามกลุ่มงาน

ลำดับ	ชื่อ-สกุล	ตำแหน่ง	วุฒิการศึกษา
1	นายพัชร โสฬสโชคชัย	Risk Management Manager	ปริญญาตรี
2	นางสาวจิรวรรณ ขำนวล	Risk Management Assist Manager	ปริญญาตรี
3	นายปฐมพร สุขหอ	Risk Analytics and Monitoring	ปริญญาตรี

(ข้อมูล ณ วันที่ 13 เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2566)

8. การควบคุมมาตรฐานและคุณภาพในการดำเนินงาน

- 8.1 จัดให้มีโครงสร้างหน้าที่ของคณะอนุกรรมการและหน่วยงาน เพื่อกำกับดูแลและรับผิดชอบด้านการ บริหารความเสี่ยง โดยโครงสร้างหน้าที่ต้องมีความชัดเจน และมีการถ่วงดุลอำนาจอย่างเหมาะสม
- 8.2 มีความสอดคล้องกับแนวทางมาตรฐานของหน่วยงานกำกับดูแล ข้อกำหนดของกฎหมาย ระเบียบ ประกาศ หลักเกณฑ์ และแนวทางปฏิบัติที่ดี
- 8.3 การสร้างกลไกหรือวิธีการที่จะเป็นแนวปฏิบัติสำหรับแผนกการบริหารความเสี่ยง และติดตามความ เสี่ยงได้ รวมถึงมีการทบทวนกลยุทธ์การบริหารความเสี่ยงอย่างน้อยปีละ 1 ครั้งตามแผนประจำปี หรือทบทวนทันทีที่มีเหตุการณ์เปลี่ยนแปลงที่มีนัยสำคัญ
- **9. การกำกับตรวจสอบ** : คณะกรรมการบริษัท

10. แผนการดำเนินงาน

10.1 ออกแบบกลไกและกระบวนการในการติดตามความเสี่ยง

รายชื่อบุคลากรที่มีอยู่ในปัจจุบัน บทบาท หน้าที่ และความรับผิดชอบ

ชื่อ-สกุล : นาย พัชร โสฬสโชคชัย

ตำแหน่งงาน : Risk Management Manager

วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี

Tel. 09x-xxxxxxx

Email: xxxx@gmail..com

หน้าที่ความรับผิดชอบ

- พัฒนาฐานข้อมูล ERM แนวปฏิบัติ บูรณาการกับกระบวนการบริหารกลยุทธ์และการเงิน เพื่อวิเคราะห์ รายงาน และจัดการความเสี่ยงตาม ERM Framework

- เป็นผู้นำในการพัฒนาและรักษาระดับความเสี่ยงทั่วทั้งบริษัท ท้าทายเจ้าของความเสี่ยงและเจ้าของการ ลดความเสี่ยงเกี่ยวกับการประเมินความเสี่ยงและการดำเนินการลดความเสี่ยง
- ให้คำแนะนำแก่เจ้าของความเสี่ยงและผู้ที่เกี่ยวข้องในการระบุ ประเมิน บรรเทา และติดตามความเสี่ยงที่ สำคัญของบริษัทโดยรวมในความเสี่ยงระดับองค์กรและความเสี่ยงด้านสายงาน
- ให้คำแนะนำแก่เจ้าของความเสี่ยงในการประเมินความเสี่ยงของเรื่องที่เสนอให้ RMC พิจารณาและ BOD พิจารณาอนุมัติ
- ตรวจสอบและวิเคราะห์การลงทะเบียนความเสี่ยง แดชบอร์ด KRI ภายในหน่วยธุรกิจของบริษัท ตรวจสอบให้แน่ใจว่าความเสี่ยงลดลงถึงระดับที่ต้องการ
- ตรวจสอบให้แน่ใจว่ากรอบและนโยบายความเสี่ยงมีการดำเนินงานอย่างเหมาะสมในทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง
- ให้การสนับสนุน อบรมพนักงาน เพื่อสร้างการรับรู้ความเสี่ยงภายในองค์กร

รายชื่อบุคลากรที่มีอยู่ในปัจจุบัน บทบาท หน้าที่ และความรับผิดชอบ

ชื่อ-สกุล : นางสาว จิรวรรณ ขำนวล

ตำแหน่งงาน : Risk Management Assist Manager

วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี

Tel. 09x-xxxxxxx

Email: xxxx@gmail..com

หน้าที่ความรับผิดชอบ

- รับผิดชอบกรอบการบริหารความเสี่ยงองค์กร (ERM) ของ COSO

- รับผิดชอบการบริหารความต่อเนื่องทางธุรกิจ (BCM)
- รับผิดชอบการดำเนินนโยบาย Outsourcing ในด้านการประเมินความเสี่ยงและการบริหารความต่อเนื่อง ทางธุรกิจ (BCM)
- ร่วมมือกับหน่วยธุรกิจอื่นและเสนอความคิดริเริ่มเพื่อสร้างจิตสำนึกและสร้างวัฒนธรรมองค์กรให้กับ พนักงานทุกระดับ
- ทำการวิเคราะห์ความเสี่ยงและรายงานต่อผู้บริหารและคณะกรรมการที่เกี่ยวข้อง
- รวบรวมและวิเคราะห์เหตุการณ์การสูญเสียความเสี่ยงด้านปฏิบัติการ และแผนการบรรเทาผลกระทบ
- ตรวจสอบการกำกับดูแลของการจัดการความเสี่ยง การระบุความเสี่ยง และกระบวนการประเมินผ่าน กระบวนการใหม่ การเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบ

รายชื่อบุคลากรที่มีอยู่ในปัจจุบัน บทบาท หน้าที่ และความรับผิดชอบ

ชื่อ-สกุล : นาย ปฐมพร สุขหอ

ตำแหน่งงาน : Risk Analytics and Monitoring

วุฒิการศึกษา : ปริญญาตรี

Tel. 09x-xxxxxxx

Email: xxxx@gmail..com

หน้าที่ความรับผิดชอบ

- วิเคราะห์ความเสี่ยงเกี่ยวกับตราสารทุนและผลิตภัณฑ์ที่มีโครงสร้างการซื้อขาย/การลงทุน ตลอดจน กิจกรรมอื่นๆ ในธุรกิจตลาดทุน

- จัดทำและวิเคราะห์รายงานความเสี่ยงประจำหรืองานเฉพาะที่เกี่ยวข้องกับความเสี่ยงด้านตลาด ความ เสี่ยงด้านสภาพคล่อง ความเสี่ยงด้านเครดิต หรือประเด็นการบริหารความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับกรอบการ กำกับดูแล
- พัฒนาเครื่องมือวัดและควบคุมความเสี่ยง เช่น VaR การวิเคราะห์แบบกรีก และการจำลองการป้องกัน ความเสี่ยงด้วย Excel VBA/ VB .NET
- ดำเนินการวิเคราะห์สถานะกับโปรไฟล์ลูกค้า/ กิจกรรมการซื้อขาย และวิเคราะห์ความเสี่ยงด้านเครดิต ของลูกค้าที่เกี่ยวข้องกับตราสารทุน ตราสารอนุพันธ์ และการซื้อขาย SBL
- ช่วยในการทบทวนกลยุทธ์/ผลิตภัณฑ์การซื้อขายใหม่ และจัดการกับข้อกังวลด้านความเสี่ยง (เช่น VaR, การขาดแคลนที่คาดไว้, การทดสอบความเครียด และความละเอียดอ่อน) สำหรับข้อเสนอเกี่ยวกับกรอบ การควบคุมความเสี่ยงต่อคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

Business Model

ภาพรวมธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำ

ธุรกิจของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ มีธุรกิจหลัก 2 ธุรกิจ ได้แก่

1. ธุรกิจโบรกเกอร์ (Broker)

เป็นธุรกิจคนกลางการซื้อขายทองคำให้แก่นักลงทุน และยังมีหน้าที่ที่รับผิดชอบในบริการต่างๆ ในทุก ขั้นตอนตลอดเวลา เริ่มตั้งแต่เปิดบัญชีจนกระทั่งถึงขั้นตอนสิ้นสุดของการชำระราคาและส่งมอบทองในรูปสัญญา หรือสัญญาซื้อขายล่วงหน้า รวมทั้งช่วยดูแลให้คำปรึกษาแนะนำ หรือแก้ไขปัญหาให้กับนักลงทุน

สินค้าในบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำในธุรกิจโบรกเกอร์ ได้แก่

- 1. Gold Spot (CFD)
- 2. Gold Futures 96.5%
- 3. Gold Futures 99.99%

ความหมายของ Gold Spot

Gold Spot คือ การเทรดทองคำจริงๆ ในตลาดโลก ซึ่งเป็นการซื้อขายกันจริงๆ เพียงแต่ว่าเมื่อเราซื้อแล้ว นั้น เราจะไม่ได้รับเป็นทองคำส่งมาที่บ้าน เพราะโอกาสเสี่ยงต่อการหายสูง แต่จะมาในรูปแบบของใบเอกสาร สัญญาแทน โดยที่จะเน้นเป็นการทำกำไร จากส่วนต่างของการซื้อขายทองคำในตลาดโลก โดยราคาทองจะมีหน่วย เป็นเงินดอลลาร์ (USD) ต่อน้ำหนัก 1 ออนซ์ (Ounce) โดยปกติจะใช้เงินเปิดบัญชีกับโบรกเกอร์ประมาณ 100 เหรียญ ก็สามารถซื้อขายได้ทันที

เนื่องจาก Gold spot เป็นสัญญาสัญลักษณ์ของ CFD ส่งผลให้สามารถเทรดทำกำไรได้ทั้งตลาดทองคำ ช่วงขาขึ้นและขาลง (คือ ซื้อมาขายไป หรือ ขายก่อนซื้อก็ได้เช่นกัน) เรียกว่าคุณนั้นสามารถทำการตลาดได้ทั้ง 2 แบบตามความต้องการ

ส่วนในด้านของราคาทองคำนั้นจะเคลื่อนไหวแบบ Real-Time ตามข่าวสาร เศรษฐกิจโลก และค่าเงิน โดยที่สามารถเทรดทำกำไรได้ทั้งหมด 5 วันทำการ จันทร์-ศุกร์ ตลอด 24 ชั่วโมงกันเลยทีเดียว โดยที่เรานั้น สามารถกำหนด cut loss และ profit (ตั้งเวลาในการปิดบัญชีเพื่อสร้างกำไรและป้องกันการขาดทุน)

ความหมายของตราสารอนุพันธ์ (Derivatives)

อนุพันธ์หรือสัญญาซื้อขายล่วงหน้า คือ สินค้าทางการเงินชนิดหนึ่ง ที่ทำขึ้นเพื่อให้ ผู้ซื้อ และผู้ขาย ตกลง ซื้อขาย หรือให้สิทธิในการซื้อขายสินค้าอ้างอิงในอนาคต โดยมีการระบุประเภทสินค้า สเปค ราคา จำนวน การ ชำระเงิน และวันหมดอายุสัญญาหรือวันส่งมอบรับมอบที่ชัดเจน

ในการซื้อขายอนุพันธ์นั้น "ผู้ซื้อ(Buy) จะเรียกว่ามีสถานะ Long" และ "ผู้ขาย(Sell) จะเรียกว่ามีสถานะ Short" ดังนั้นอนุพันธ์หรือสัญญาซื้อขายล่วงหน้านี้ จึงเป็นสินค้าที่ไม่มีมูลค่าในตัวเอง แต่จะมีมูลค่าขึ้นอยู่กับมูลค่า สินค้าอ้างอิง(Underlying Asset) ที่อนุพันธ์นั้นๆ อ้างอิงอยู่

Gold Futures เป็นสัญญาซื้อขายล่วงหน้าที่มีทองคำเป็นสินค้าอ้างอิง ที่อ้างอิงทองคำแท่งที่มีความ บริสุทธิ์ 96.5% และ 99.99% ซื้อขายในสกุลเงินบาท ซึ่งสามารถใช้ทำกำไรได้ทั้งราคาทอง ขาขึ้น และราคาทองขา ลง ในปัจจุบันมีสัญญา 2 ขนาด ได้แก่สัญญา 10 บาททองคำ และ สัญญา 50 บาททองคำ โดยมีรายละเอียดดังนี้ ความแตกต่างระว่าง Gold Spot และ Gold Future

จากที่กล่าวไว้เห็นได้ว่าว่าการเทรดทั้ง 2 รูปแบบอย่าง Gold Spot และ Gold Future มีประโยชน์ อย่างไร แต่เนื่องจากเป็นคำที่คล้ายคลึงกัน จึงทำให้หลายๆคนยังเข้าใจผิด เราจึงอยากให้คุณเข้าใจและเห็นภาพที่ ชัดเจนขึ้น โดยจะชี้ให้เห็นถึงความแตกต่างดังนี้ครับ

- เวลาในการลงทุน สิ่งที่เห็นได้อย่างชัดเจนเลยนั้นก็คือเวลาในการลงทุน เพราะการลงทุนใน Gold Future จะเป็นการทำสัญญาซื้อ-ขายในเวลาทำการของตลาดหุ้นเท่านั้น แต่สำหรับ Gold Spot นั้นคุณ จะสามารถเทรดได้ตลอด 24 ชั่วโมง สัปดาห์ละ 5 วันทำการนั่นก็คือ วันจันทร์-วันศุกร์ ดังนั้น Gold Spot จึงมีโอกาสทำได้กำไรได้อยู่ตลอดทั้งวัน
- Volume ในการลงทุน สำหรับการเทรด Gold Spot นั้นจะมีปริมาณการลงทุนที่มากกว่า Gold Future ก็เพราะว่า Gold Future นั้นจะเป็นลักษณะการซื้อ-ขายกันเองในประเทศไทยเท่านั้นปริมาณการซื้อขาย ต่อวันจึงน้อยกว่า เมื่อเทียบกับ Gold Spot นั้น ที่เป็นการซื้อขายกันในระดับโลก ซึ่งจะสามารถสร้าง กำไรได้ดีกว่าแต่ก็เสี่ยงกว่าเช่นกัน Volume นั้นจึงมากกว่า Gold Future บ้านเราอย่างเห็นได้ชัด
- กราฟราคาจะขยับมากน้อยต่างกัน อย่างที่ทราบแล้วว่า Gold Spot นั้นจะเป็นตลาดทั่วโลกที่ผู้คนมาเท รดทองคำ จึงทำให้มีความหวือหวาของกราฟราคามากกว่า Gold Future ที่ซื้อ-ขายกันเฉพาะนักลงทุนใน ประเทศไทย โดย Gold Spot จะมีความผันผวนของกราฟสามารถทำกำไรได้ง่ายและขาดทุนง่ายเช่นกัน ต่างกับ Gold Future ที่กราฟค่อนข้างนิ่งจึงถูกเรียกว่าเป็นการลงทุนที่กระจายความเสี่ยงครับ

2. ธุรกิจดีลเลอร์ (Dealer)

เป็นธุรกิจรับซื้อ-ขายทองคำ การดำเนินของธุรกิจนี้จะรับซื้อทองคำจากรายย่อยเข้ามาใน Portfolio ของ บริษัท และขายออกไปอย่างรวดเร็วให้กับบริษัทต่างชาติรายใหญ่ที่มีความต้องการทองคำเป็นจำนวนมาก และขาย ให้รายย่อยในประเทศได้ รวมถึงเก็บทองคำเอาไว้ส่วนหนึ่งใน Portfolio เพื่อเก็งกำไร (Capital Gain) ไม่ขาขึ้นก็ขา ลงขึ้นอยู่กับกลยุทธ์ของบริษัทในการบริหารความเสี่ยง

กลุ่มลูกค้าของธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำ

- 1. กลุ่มนักลงทุน เป็นกลุ่มที่เข้ามาเปิด Portfolio ในการลงทุนซื้อขายทองกับบริษัทนายหน้าซื้อขาย ทองคำของธุรกิจโบรกเกอร์
- 2. กลุ่มลูกค้ารายย่อย เป็นกลุ่มที่เข้ามาซื้อ-ขายทองคำกับบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำในธุรกิจดีลเลอร์ โดยเป็นลูกค้าที่องค์กรจะทำกำไรจากส่วนต่างราคาซื้อขาย (Buy and Sell Spread)
- 3. กลุ่มบริษัทต่างชาติค้าทองรายใหญ่ เป็นกลุ่มที่รับซื้อทองคำจากบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำในธุรกิจ ดีลเลอร์ โดยเป็นคู่ค้าหลักกับธุรกิจนี้ทำให้สามารถปล่อยทองได้อย่างรวดเร็วและไม่ต้องรับความเสี่ยง ด้านความผันผวนของราคามาก เนื่องจากมีความต้องการรับซื้อทองเป็นจำนวนมากอยู่แล้ว และ องค์กรจะทำกำไรจากส่วนต่างราคาซื้อขาย (Buy and Sell Spread

รายได้ของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ

- ธุรกิจโบรกเกอร์ (Broker)
 - 1. Trading Fee ค่าธรรมเนียมการซื้อขาย
 - 2. Clearing Fee ค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับการชำระหนี้
 - 3. Data Licensing Fee ค่าธรรมเนียมการใช้ข้อมูล
- ฐรกิจดีลเลอร์ (Dealer)

Buy and Sell Spread ส่วนต่างจากราคาซื้อและราคาขาย

Business Model Canvas

Key Partners	Key Activities	Value Pro	positions	Relationships	Customer Segments
 สมาคมค้าทองคำ (Gold Traders Association) Clearing House Regulatory Agencies 	Branch Operations Broker Operation IT Operations	Broker • Gold Spot • Gold Futur • Gold Futur	res 96.5%	• ในด้าน broker จะคอยดูแล ลูกค้าตั้งแต่เปิด Portfolio ไป จนถึงให้คำปรึกษาในการ ลงทุน	InvestorsDepository or wholesaler large scaleRetail Customers
(BOT, SET)	Key Resources • Physical and IT Infrastructure • Broker & Dealer • Trading Platform	Dealer • Buy and Se	elling Gold	Channels • Storefront (หน้าร้าน) • Trading Platform (Website & Application)	
Cost Structure • Operational Cost • Shipping Fee (ค่าขนส่งให้ผู้ค้ารายใหญ่)		Revenue Streams • Fee • Buy and Sell Spread			

เอกสารสำคัญ

คู่มือบริหารความเสี่ยงองค์กร

บทที่ 1 การบริหารจัดการความเสี่ยง

1.1 ภาพรวมของการบริหารความเสี่ยง

ทางทีมบริหารความเสี่ยงได้ตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารความเสี่ยง เนื่องจากเป็นพื้นฐานที่ สำคัญในการประกอบธุรกิจ ทีมบริหารความเสี่ยงจึงได้มีการทำแผนเสนอโดยกำหนดแนวทางในการบริหารความ เสี่ยงในแต่ละด้าน เพื่อให้แน่ใจว่าองค์กรมีกลไกการกำกับดูแลการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพ ทางทีม บริหารความเสี่ยงจึงได้ทำการวิเคราะห์ถึงปัจจัยความเสี่ยงสำคัญอาจมีผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจนายหน้าซื้อ ขายทองคำและนำมาปรับปรุงโครงสร้างองค์กร ตลอดจนกระบวนการบริหารความเสี่ยงด้านต่าง ๆ อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมสร้างให้ระบบการบริหารความเสี่ยงของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำมีประสิทธิภาพได้มาตรฐาน

คณะกรรมการกำกับความเสี่ยง คณะกรรมการบริหาร และผู้บริหารระดับสูง ต่างมีบทบาทสำคัญในการ กำหนดนโยบายการบริหารความเสี่ยง ทบทวนความเหมาะสมของนโยบาย และระบบการบริหารความเสี่ยง กำหนดกลยุทธ์ในการบริหารความเสี่ยง ตลอดจนดูแลและติดตามความเสี่ยงขององค์กรให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม ทางทีมบริหารความเสี่ยงจึงได้จัดทำแผนการบริหารความเสี่ยงนี้ขึ้น เพื่อให้สอดคล้องกับนโยบายการบริหารความ เสี่ยงของบริษัทฯ

กระบวนการบริหารความเสี่ยงประกอบด้วยการระบุความเสี่ยงสำคัญซึ่งจะส่งผลอย่างมีนัยสำคัญต่อการ ดำเนินธุรกิจ การประเมินความเสี่ยงแต่ละประเภท การติดตามและควบคุมความเสี่ยงให้อยู่ภายในระดับที่ เหมาะสม และการรายงานความเสี่ยงประเภทต่าง ๆ ให้ผู้เกี่ยวข้องรับทราบเพื่อให้สามารถบริหาร และ/หรือ จัดการความเสี่ยงได้ทันต่อเหตุการณ์

หลักการสำคัญของการบริหารความเสี่ยงตั้งอยู่บนพื้นฐานที่ให้หน่วยงานธุรกิจ ซึ่งดำเนินธุรกิจที่ก่อให้เกิด ความเสี่ยง มีหน้าทีที่ต้องรับผิดชอบต่อการบริหารความเสี่ยงต่าง ๆ อย่างต่อเนื่อง และให้ความเสี่ยงอยู่ภายใน ขอบเขตที่ได้รับอนุมัติ ตลอดจนสอดคล้องกับนโยบายความเสี่ยงโดยรวมของบริษัทฯ โดยมีหน่วยงานบริหารความ เสี่ยงทำหน้าที่ติดตามและควบคุมความเสี่ยงอย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอ

บทที่ 2 แนวทางการบริหารจัดการความเสี่ยง

2.1 นโยบายการบริหารความเสี่ยง

ภายใต้ความผันผวนสูง (Volatility) ความไม่แน่นอนสูง (Uncertainty) ความซับซ้อนที่มากขึ้น (Complexity) และความคลุมเครือที่มากขึ้น (Ambiguity) ทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ทั้งด้าน เศรษฐกิจ สังคมและการแข่งขันทางธุรกิจ และปัจจุบันยังอยู่ในช่วงเศรษฐกิจฟื้นตัว หลังจากสถานการณ์การแพร่ ระบาด COVID-19 ที่จะเริ่มเบาบางลง และเปิดประเทศเพื่อให้กลับมาสู่สภาวะปกติ ดังนั้นการบริหารความเสี่ยงจึง เป็นปัจจัยสำคัญที่จะช่วยป้องกัน รักษา และส่งเสริมให้บรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้ ด้วยการมีการบริหารความเสี่ยงที่มี ประสิทธิภาพจะสะท้อนถึงการบริหารจัดการที่ดีและมีจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจ และสามารถตรวจสอบได้อัน เป็นรากฐานสำคัญที่จะทำให้บริษัทเติบโตได้อย่างมั่นคง

บริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำได้ให้ความสำคัญต่อการบริหารความเสี่ยงและการควบคุมความเสี่ยงอย่าง เป็นระบบและมีประสิทธิภาพ โดยบริษัทฯ ได้กำหนดกรอบโครงสร้างการบริหารความเสี่ยง นโยบาย รวมถึง แนวทางและคู่มือในการบริหารความเสี่ยงไว้ชัดเจน ซึ่งบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำได้กำหนดดัชนีชี้วัด ระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้ (Risk Appetite) ระดับความเสี่ยงที่ทนได้ (Risk Tolerance) ที่ครอบคลุมทุกปัจจัย ความเสี่ยง และสาเหตุของความเสี่ยง (Risk Cause) เพื่อติดตามผลการบริหารความเสี่ยงให้อยู่ในระดับที่บริษัทฯ ยอมรับได้และเป็นไปตามเป้าหมายที่กำหนด ทั้งยังสามารถระบุถึงสาเหตุที่แท้จริง เพื่อหามาตรการจัดการและแนว ทางการป้องกันก่อนที่จะเกิดความเสียหายต่อรายได้ของธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำ โดยสายงานบริหารความ เสี่ยงทำหน้าที่ในการกำกับ ดูแล ติดตาม ประเมินผล และรายงานผลการบริหารความเสี่ยงต่อคณะกรรมการกำกับ ดูแลความเสี่ยง คณะกรรมการตรวจสอบ และคณะกรรมการขององค์กรอย่างต่อเนื่อง

2.2 แนวทางการกำหนดกลยุทธ์การบริหารความเสี่ยง

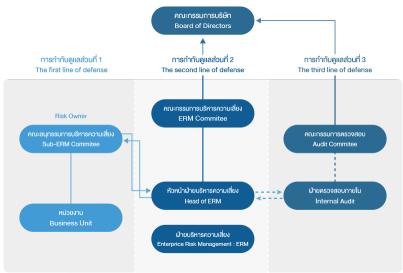
ทางทีมบริหารความเสี่ยงได้กำหนดกลยุทธ์ในการบริหารความเสี่ยงโดยคำนึงถึงสาระสำคัญ ดังนี้

- 1.) ความเหมาะสมกับขอบเขตและลักษณะการดำเนินงานของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ ตลอดจน สภาพแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงไป โดยจะต้องมีความสอดคล้องกับนโยบาย/กลยุทธ์/เป้าหมาย/แผนงาน/ โครงการต่าง ๆ
- 2.) ความสอดคล้องกับแนวทางมาตรฐานของหน่วยงานกำกับดูแล ข้อกำหนดของกฎหมาย ระเบียบ ประกาศ หลักเกณฑ์ และแนวทางปฏิบัติที่ดี
- 3.) บริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำจะต้องทำการทบทวนกลยุทธ์การบริหารความเสี่ยงอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง ตามแผนประจำปีหรือทบทวนทันทีที่มีเหตุการณ์เปลี่ยนแปลงที่มีนัยสำคัญ เพื่อให้ทราบถึงปัญหา อุปสรรค ที่ส่งผลต่อการบรรลุเป้าหมายการบริหารความเสี่ยง และเพื่อสร้างความมั่นใจในการบรรลุ เป้าหมายโดยรวมของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ

2.3 โครงสร้างการบริหารความเสี่ยง

โครงสร้างการบริหารความเสี่ยงและบทบาทหน้าที่รับผิดชอบการบริหารความเสี่ยง

เสนอให้องค์กรมีการจัดให้มีโครงสร้างหน้าที่ของคณะอนุกรรมการและหน่วยงาน เพื่อกำกับดูแลและ รับผิดชอบด้านการบริหารความเสี่ยง โดยโครงสร้างหน้าที่ต้องมีความชัดเจน สอดคล้องกับการบริหารความเสี่ยงใน ธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำ และเหมาะสมกับการดำเนินงานของธุรกิจนายหน้าซื้อขายทองคำ รวมถึงมีความเป็น อิสระและมีการถ่วงดุลอำนาจอย่างเหมาะสม



บทที่ 3 กระบวนการบริหารจัดการความเสี่ยง

3.1 การระบุประเภทความเสี่ยง

การระบุความเสี่ยง เป็นขั้นตอนการระบุเหตุการณ์หรือปัจจัยที่บริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำเผชิญอยู่หรือ แฝงอยู่ในกิจกรรม หรือกระบวนการปฏิบัติงาน โดยเป็นเหตุการณ์ที่สามารถเกิดขึ้นได้จากทั้งปัจจัยภายในและ ปัจจัยภายนอก และเหตุการณ์นั้นสามารถส่งผลกระทบทำให้งานไม่สามารถบรรลุวัตถุประสงค์/เป้าหมายที่วางไว้ ได้ จากการวิเคราะห์ถึงปัจจัยความเสี่ยงสำคัญ ที่อาจมีผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจการเงิน พบว่าความเสี่ยง หลักของบริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำ จะเป็นความเสี่ยงที่เกี่ยวเนื่องกับการทำธุรกรรมและการดำเนินกิจกรรม ต่าง ๆ ทั้งกับลูกค้าและคู่ค้า ได้แก่ ความเสี่ยงด้านเครดิต ความเสี่ยงด้านตลาด ความเสี่ยงด้านสภาพคล่อง ความ เสี่ยงด้านปฏิบัติการ ความเสี่ยงด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ความเสี่ยงด้านกลยุทธ์ ความเสี่ยงด้านกฎระเบียบและ กฎหมาย ความเสี่ยงด้านชื่อเสียง

3.2 การวัดความเสี่ยง

เป็นการประเมินโอกาสและผลกระทบของเหตุการณ์ที่อาจเกิดขึ้นต่อวัตถุประสงค์ว่าแต่ละปัจจัยเสี่ยงนั้นมี โอกาสที่จะเกิดมากน้อยเพียงใด และหากเกิดขึ้นแล้วจะส่งผลกระทบต่อองค์กรรุนแรงเพียงใด และนำมาจัดลำดับ ว่าปัจจัยเสี่ยงใดมีความสำคัญมากน้อยกว่ากัน เพื่อกำหนดมาตรการตอบโต้ปัจจัยเสี่ยงได้อย่างเหมาะสม โดยทั่วไป การประเมินความเสี่ยงประกอบด้วย ๒ มิติ ดังนี้

- -โอกาสที่อาจเกิดขึ้น (Likelihood) ดูได้จากความถี่ของเหตุการณ์มีโอกาสเกิดขึ้นมากน้อยเพียงใดอาจ จำแนกเป็นระดับต่ำ ปานกลาง สูง หรือร้อยละของโอกาสที่อาจเกิดขึ้น
- ผลกระทบ (Impact) หรือความรุนแรง หากมีเหตุการณ์เกิดขึ้นองค์กรจะได้รับผลกระทบมากเพียงใด รุนแรงน้อย ปานกลาง หรือเสียหายมาก

การประเมินความเสี่ยงสามารถทำได้ทั้งการประเมินเชิงคุณภาพและเชิงปริมาณ โดยพิจารณาจากทั้ง เหตุการณ์ที่เกิดขึ้นภายนอกและภายในองค์กร

• การประเมินความเสี่ยงเชิงคุณภาพ (Qualitative Approach) จะไม่มีการระบุค่าของความเสียหายออกมาเป็น ตัวเลข แต่ระบุออกเป็นระดับความรุนแรงของความเสียหาย และระดับความเป็นไปได้ที่เหตุการณ์จะเกิดขึ้น

• การประเมินความเสี่ยงเชิงปริมาณ (Quantitative Approach) จะระบุค่าของความเสียหายออกมาเป็นตัวเลข (โดยเฉพาะตัวเงิน) และโอกาสที่เหตุการณ์นั้นจะเกิดออกมาในรูปของความน่าจะเป็น (Probability)ซึ่งเป็นรูป ตัวเลขเช่นกัน

ตารางที่ ๑ ตัวอย่าง ระดับโอกาสในการเกิดเหตุการณ์ เชิงปริมาณ

ระดับคะแนน	โอกาสที่จะเกิดความเสี่ยง	ความถี่ที่จะเกิดขึ้นของความเสี่ยง
ď	สูงมาก	ระหว่าง ๑ - ๔ สัปดาห์ต่อครั้ง
Œ	สูง	ระหว่าง ๑ - ๖ เดือนต่อครั้ง
ഩ	ปานกลาง	ระหว่าง ๖ - ๑๒ เดือนต่อครั้ง
ම	น้อย	มากกว่า ๑ ปีต่อครั้ง
o	น้อยมาก	๕ ปี ต่อครั้ง

ตารางที่ 🖢 ตัวอย่าง ระดับโอกาสในการเกิดเหตุการณ์ เชิงคุณภาพ

ระดับคะแนน	โอกาสที่จะเกิดความเสี่ยง	ความถี่ที่จะเกิดขึ้นของความเสี่ยง
ď	สูงมาก	มีโอกาสเกิดขึ้นทุกครั้ง
«	สูง	มีโอกาสเกิดค่อนข้างสูงหรือบ่อยครั้ง
តា	ปานกลาง	มีโอกาสเกิดบางครั้ง
ම	น้อย	มีโอกาสเกิดแต่นานๆ ครั้ง
9	น้อยมาก	มีโอกาสเกิดในกรณีที่มีการยกเว้นการปฏิบัติ

ตารางที่ ๓ ตัวอย่าง ระดับความรุนแรงของผลกระทบของความเสี่ยง เชิงปริมาณ

ระดับคะแนน	ผลกระทบ	ความเสียหาย
œ	สูงมาก	> ๑๐ ล้านบาท
«	สูง	> ๕ แสน – ๕ ล้านบาท
តា	ปานกลาง	> ๑ - ๕ แสนบาท
ම	น้อย	> ๑๐,๐๐๐ - ๑ แสนบาท
®	น้อยมาก	ไม่เกิน ๑๐,๐๐๐ บาท

ตารางที่ ๔ ตัวอย่าง ระดับความรุนแรงของผลกระทบของความเสี่ยง เชิงคุณภาพ ตารางที่ ๕.๑ ด้านภาพลักษณ์องค์กร

ระดับคะแนน	ผลกระทบ	ความเสียหาย
ھ '	รุนแรงมาก	มีข่าวผ่านสื่อต่างๆ ในเชิงลบ มากกว่า ๓ วัน
E	รุนแรง	มีข่าวผ่านสื่อต่างๆ ในเชิงลบ ๓ วัน
ล	ปานกลาง	มีข่าวผ่านสื่อต่างๆ ในเชิงลบ ๒ วัน
ම	น้อย	มีข่าวผ่านสื่อต่างๆ ในเชิงลบ
9	น้อยมาก	แก้ไขได้ภายใน ๑ วัน

ตารางที่ ๔.๒ ด้านการดำเนินงาน

ระดับคะแนน	ผลกระทบ	ความเสียหาย
œ	รุนแรงมาก	มีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์อย่างยิ่งหรือดำเนินงาน
		สำเร็จตามแผนงาน∕โครงการ น้อยกว่า ๕๐%
«	รุนแรง	มีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์ค่อนข้างมากหรือ
		ดำเนินงานสำเร็จตามแผนงาน/โครงการได้ ๕๐ - ๖๙%
តា	ปานกลาง	มีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์พอสมควรหรือ
		ดำเนินงานสำเร็จตามแผนงาน/โครงการได้ ๗๐ - ๗๙%
ெ	น้อย	มีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์อยู่บ้างหรือดำเนินงาน
		สำเร็จตามแผนงาน/โครงการได้ ๘๐ - ๘๙%
9	น้อยมาก	มีผลกระทบต่อการบรรลุวัตถุประสงค์เพียงเล็กน้อยหรือ
		ดำเนินงานสำเร็จตามแผนงาน/โครงการได้ มากกว่า ๘๙%

• การจัดลำดับความเสี่ยง (Prioritize) เมื่อได้ค่าระดับความเสี่ยงแล้ว จะต้องนำมาจัดลำดับความ รุนแรงของความเสี่ยงที่มีผลต่อการปฏิบัติงาน/โครงการที่หน่วยงานรับผิดชอบ เพื่อกำหนดกิจกรรม การควบคุมแต่ละสาเหตุของความเสี่ยงที่สำคัญให้เหมาะสม โดยพิจารณาจากระดับความเสี่ยงที่เกิด จากความสัมพันธ์ระหว่างโอกาสที่จะเกิดความเสี่ยง (Likelihood) และผลกระทบของความเสี่ยง (Impact) ที่ประเมินได้ตามตารางวิเคราะห์ความเสี่ยง โดยจัดเรียงลำดับจากระดับสูงมาก สูง ปาน กลาง ต่ำ และเลือกความเสี่ยงสูงและสูงมากมาจัดทำแผนการบริหารความเสี่ยง โดยใช้เกณฑ์ในการ แบ่ง ดังนี้

ตารางที่ ๕ การจัดระดับความเสี่ยงและการจัดการความเสี่ยง

ระดับคะแนน ความเสี่ยง	ระดับ ความเสี่ยง	เขตสี (zone)	กลยุทธ์ในการจัดการความเสี่ยง
ල – ම	ต่ำ	0	ยอมรับความเสี่ยง
m − ಜ	ปานกลาง		ยอมรับความเสี่ยง (มีมาตรการติดตาม)
00 – වෙ	สูง		ควบคุมความเสี่ยง (มีแผนควบคุมความเสี่ยง)
ଭଧା - ଜଙ୍କ	สูงมาก		ควบคุมความเสี่ยง (มีแผนควบคุมความเสี่ยง), ถ่ายโอนความเสี่ยง

3.3 การจัดการความเสี่ยง

เป็นขั้นตอนการระบุทางเลือกสำหรับการจัดการความเสี่ยงหลังจากผู้ประเมินได้ผลการจัดระดับความ รุนแรงของความเสี่ยงแล้ว ผู้ประเมินจะต้องประเมินวิธีการจัดการความเสี่ยงที่สามารถนำไปปฏิบัติได้และผลของ การจัดการจะต้องคำนึงถึงความเสี่ยงที่ยอมรับได้ และต้นทุนที่เกิดขึ้นเปรียบเทียบกับผลประโยชน์ที่จะได้รับเพื่อให้ การบริหารความเสี่ยงมีประสิทธิผล ผู้ประเมินอาจต้องเลือกวิธีการจัดการอย่างใดอย่างหนึ่ง หรือหลายวิธีรวมกัน เพื่อลดระดับโอกาสที่อาจเกิดขึ้นและผลกระทบของเหตุการณ์ให้อยู่ในช่วงที่องค์กรสามารถยอมรับได้ (Risk Tolerance)

กลยุทธ์ในการจัดการความเสี่ยงมี 4 ประการ ได้แก่

- (1) การหลีกเลี่ยงความเสี่ยง (Risk Avoidance)
 การหลีกเลี่ยงเหตุการณ์ที่ก่อให้เกิดความเสี่ยง เช่น หยุดดำเนินกิจกรรม การเปลี่ยนวัตถุประสงค์ หรือเปลี่ยนแปลง
 กิจกรรมที่เป็นความเสี่ยง การปรับเปลี่ยนรูปแบบการทำงาน การลดขนาดของงานหรือกิจกรรมที่จะดำเนินการลง
 หรือเลือกกิจกรรมที่สามารถยอมรับได้มากกว่า เป็นต้น
- (2) การยอมรับความเสี่ยง (Risk Acceptance) การไม่ต้องมีการดำเนินการเพิ่มเติมเพื่อลดโอกาส หรือผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นอีก กรณีนี้ใช้กับความเสี่ยงที่มีน้อย ความน่าจะเกิดน้อยหรือว่ามีต้นทุนในการบริหารความเสี่ยงสูง
- (3) การลดความเสี่ยง (Risk Reduction) หรือควบคุมความเสี่ยง (Risk Control) หมายถึง การลดโอกาสความน่าจะเกิดหรือลดความเสียหาย โดยการจัดระบบการควบคุมเพื่อป้องกันการปรับปรุง แก้ไขกระบวนการรวมกับกำหนดแผนสำรองในเหตุฉุกเฉิน
- (4) การกระจาย (Risk Sharing) หรือโอนความเสี่ยง (Risk Spreading)
 หมายถึง การกระจายหรือถ่ายโอนความเสี่ยงให้หน่วยงานอื่นช่วยแบ่งความรับผิดชอบไป เช่น การทำการ
 ประกันภัยองค์กรภายนอก หรือการจ้างบุคคลภายนอกดำเนินการแทน (Outsource)

3.4 การติดตามและควบคุมความเสี่ยง

ทางทีมบริหารความเสี่ยงได้ทำการกำหนดระดับความเสี่ยงหรือเพดานความเสี่ยงในระดับที่บริษัท นายหน้าซื้อขายทองคำสามารถยอมรับได้ให้สอดคล้องกับเป้าหมายระยะยาว เพื่อพิจารณาและควบคุมความเสี่ยง การติดตามและควบคุมความเสี่ยง โดยการกำหนดระดับตัวชี้วัดความเสี่ยงและเพดานความเสี่ยง ทั้งในระดับบริษัท โดยรวม ระดับลูกค้า ระดับผลิตภัณฑ์ ระดับธุรกรรม และระดับอื่น ๆ ตามความเหมาะสมของประเภทความเสี่ยง รวมถึงมีกระบวนการเพื่อควบคุมภายในให้จัดการความเสี่ยงตามนโยบายและกระบวนตามที่บริษัทฯ กำหนดไว้ โดยการติดตามการบริหารความเสี่ยงสามารถทำได้ 2 ลักษณะ คือ

- (1) การติดตามอย่างต่อเนื่อง เป็นการดำเนินการอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้สามารถตอบสนองต่อการ เปลี่ยนแปลงอย่างทันท่วงที และถือเป็นส่วนหนึ่งของการปฏิบัติงาน
- (2) การติดตามเป็นรายครั้ง เป็นการดำเนินการภายหลังจากเหตุการณ์ ดังนั้น ปัญหาที่เกิดขึ้นจะได้รับการ แก้ไขอย่างรวดเร็วหากองค์กรมีการจัดทำรายงานความเสี่ยง เพื่อให้การติดตามการบริหารความสี่ยงเป็นปอย่างมี ประสิทธิภาพและประสิทธิผล

3.5 การรายงานความเสี่ยง

ความเสี่ยงประเภทต่าง ๆ จะถูกรายงานไปยังผู้เกี่ยวข้องและผู้บริหารอย่างสม่ำเสมอตามที่กำหนดไว้ โดย มีความถูกต้องและรวดเร็ว เพื่อให้การควบคุมและบริหารความเสี่ยงเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ

บทที่ 4 แผนการบริหารความเสี่ยง การบริหารความเสี่ยงด้านต่าง ๆ ที่สำคัญในการประกอบธุรกิจของธนาคาร

4.1 ความเสี่ยงด้านตลาด

ความเสี่ยงด้านตลาด หมายถึง ความเสี่ยงที่บริษัทนายหน้าซื้อขายทองคำอาจได้รับความเสียหายจากการ เปลี่ยนแปลงมูลค่าของสินทรัพย์ หนี้สิน และภาระผูกพัน อันเกิดจากการเคลื่อนไหวของอัตราดอกเบี้ย อัตรา แลกเปลี่ยน ราคาตราสารทุน ราคาสินค้าโภคภัณฑ์ ซึ่งทำให้ความผันผวนต่อรายได้ เงินกองทุน รวมถึงมูลค่าของ สินทรัพย์ หนี้สิน และรายการนอกงบแสดงฐานะทางการเงินของธนาคาร

เศรษฐกิจโลกฟื้นตัวชะลอตัวลงในปี 2565 จากเงินเพื่อที่เพิ่มสูงต่อเนื่อง สาเหตุหลักมาจากราคาพลังงาน ที่เพิ่มขึ้น เริ่มจากปัญหาคอขวดของอุปทานของการขนส่งและการขาดแคลนสินค้าในช่วงปลายปี 2564 ทำให้ราคา สินค้าเริ่มปรับสูงขึ้นหลังจากกิจกรรมเศรษฐกิจที่เพิ่งฟื้นตัวจากการระบาดของโควิด จากนั้นสงครามระหว่าง รัสเซีย-ยูเครนและมาตรการคว่ำบาตรที่เกิดขึ้นตั้งแต่ช่วงต้นปีทำให้เกิดปัญหาด้านพลังงานและอาหาร ส่งผลให้ ราคาสินค้าเหล่านี้ยิ่งปรับสูงขึ้น อัตราเงินเพื่อปรับตัวสูงขึ้นอย่างรวดเร็วในหลายประเทศและพุ่งสูงขึ้นในระดับที่ไม่ เคยเกิดขึ้นในรอบหลายสิบปี ธนาคารกลางหลายแห่งจึงเร่งดำเนินนโยบายการเงินที่เข้มงวดโดยการปรับเพิ่มอัตรา ดอกเบี้ยนโยบายอย่างต่อเนื่องเพื่อต่อสู้กับเงินเพื่อ โดยเฉพาะกับธนาคารกลางในกลุ่มประเทศพัฒนาแล้วซึ่งนำโดย ธนาคารกลางสหรัฐฯ ที่ปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยระดับสูงสุดในรอบ 15 ปี ธนาคารกลางยุโรป และธนาคารกลาง อังกฤษ ที่เลือกปรับอัตราดอกเบี้ยขึ้นอย่างแข็งกร้าวหลายครั้งในปีนี้ จากการที่ธนาคารกลางสหรัฐฯ ปรับอัตรา ดอกเบี้ยมีผลทำให้สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐปรับตัวแข็งค่าขึ้นอย่างรวดเร็วเมื่อเที่ยบกับสกุลเงินอื่น โดยเฉพาะสกุลเงิน ของประเทศในกลุ่มเอเชีย สำหรับค่าเงินบาทของไทยในปี 2565 อ่อนค่าลงแตะระดับ 38 บาทต่อดอลลาร์สหรัฐฯ และธนาคารแห่งประเทศไทยได้ปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยนโยบายจากระดับร้อยละ 0.50 สู่ระดับร้อยละ 1.25 ปัจจัยเหล่านี้ล้วนทำให้ตลาดทองคำเป็นที่ต้องการมากขึ้น และทองคำเป็นทางเลือกเพื่อเป็นที่หลบภัยในการลงทุน ทำให้ตลาดทองคำมีความผันผวนสูง ทางทีมบริหารความเสี่ยงได้เล็งเห็นว่าในปีนี้ปัจจัยเสี่ยงต่าง ๆ ที่ยังต้อง ระมัดระวังและยังต้องดิดตามอยู่ ได้แก่

- ความขัดแย้งระหว่างรัสเซีย-ยูเครน ที่ยังคงยืดเยื้อ
- อัตราเงินเฟ้อที่ยังทรงตัวอยู่ในระดับสูงในหลายประเทศทั่วโลก
- ปัญหาหนี้และฐานะการคลังของหลายประเทศจากต้นทุนการกู้ยืมที่เพิ่มสูงขึ้น
- เศรษฐกิจจีนที่เติบโตชะลอตัวลง
- การชะลอตัวของเศรษฐกิจโลกที่ถูกฉุดรั้งจากการขึ้นอัตราดอกเบี้ยอย่างแข็งกร้าวของธนาคารกลาง

โดยประเทศเศรษฐกิจหลักบางแห่งอาจเข้าสู่สภาวะเศรษฐกิจถดถอย ซึ่งส่งผลต่อเศรษฐกิจไทยทั้งทางตรงและ ทางอ้อม ท่ามกลางการทยอยกลับเข้าสู่วิถีชีวิตปกติของกิจกรรมทางเศรษฐกิจและสังคมในไทย ปัจจัยเหล่านี่จึงมี ผลต่อการฟื้นตัวของเศรษฐกิจไทย และจะส่งผลต่อความผันผวนของการเคลื่อนย้ายเงินทุนระหว่างประเทศและ ตลาดการเงิน โดยทำให้อัตราแลกเปลี่ยน อัตราดอกเบี้ย ราคาตราสาร ราคาสินค้าโภคภัณฑ์ รวมถึงราคาทองคำ มีความผันผวนมากขึ้น

4.1.1 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาทองคำโลก

เนื่องจากบริษัทฯ มีลักษณะการประกอบธุรกิจส่วนหนึ่งเป็นธุรกิจรับซื้อทองคำจากรายย่อยเข้ามาใน
Portfolio ของบริษัท และขายออกไปอย่างรวดเร็ว ให้กับบริษัทต่างชาติรายใหญ่ที่ต้องการทองเป็นจำนวนมาก รวมถึงถือทองเอาไว้ส่วนหนึ่งเพื่อเก็งกำไรจากขาใดขาหนึ่ง ทำให้ผลกำไรที่ทำได้ขึ้นอยู่กับการบริหารส่วนต่างของ ราคาทองคำที่ชื่อ เข้ามาและราคาทองคำที่ขายออกไป โดยในช่วงที่ราคาทองคำโลกมีความผันผวนสูงและมีการ เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว อาจส่งผลให้ ส่วนต่างราคาที่เกิดขึ้นจริง จากการซื้อขายไม่เป็นไปตามที่บริษัท คาดการณ์ไว้เช่น ในช่วงที่ราคาทองคำโลกปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ลูกค้าในประเทศอาจมีความต้องการซื้อ มากกว่าความต้องการขาย ส่งผลให้สินค้าคงคลังของบริษัทลดต่ำลงจนต้องทำการซื้อเข้ามาในช่วงหลัง อาจสูงกว่าที่ขาย ออกไปในช่วง ก่อนหน้านี้ก็เป็นได้และในทำนองเดียวกันหากราคาทองคำโลกเกิดปรับตัวลดลง ก็อาจทำให้บริษัท ขาดทุนจากสินค้าคงคลังได้เช่นกัน นอกจากนี้ความผันผวนของราคาทองคำโลกเกิดปรับตัวลดลง ก็อาจทำให้บริษัท ขาดทุนจากสินค้าคงคลังได้เช่นกัน นอกจากนี้ความผันผวนของราคาทองคำโลกเข้งส่งผลต่อบรรยากาศชื้อขาย ทองคำแท่งในประเทศอาจขะลอการซื้อขายออกไปก่อนเพื่อรอดูความชัดเจน และอาจส่งผล ให้ยอดขายของบริษัทไม่เป็นไป ตามที่คาดการณ์ไว้

บริษัทได้ดำเนินธุรกิจอย่างระมัดระวัง โดยมีนโยบายไม่ดำรงสินค้าคงคลังไว้เนื่องจากราคาทองคำโลกมี
ความผันผวนสูงทำให้องค์กรใช้การควบคุมความเสี่ยงด้านตลาดของ Portfolio ด้วยการจำกัดกรอบ Delta และ
Gamma ให้ไกล้ค่า 0 แต่แน่นอนว่าไม่เท่ากับ 0 เพราะต้องการถือทองไว้เปิดความเสี่ยงในการเก็งกำไรในฝั่ง Long
หรือ Short ขาใดขาหนึ่ง ดังนั้นบริษัทที่มีพันธมิตรในการดำเนินธุรกิจที่แข็งแกร่งทั้งในและต่างประเทศ ทำให้
บริษัทสามารถ หาสินค้าได้ไม่ยากและสามารถระบายทองคำออกได้ไว

4.1.2 ความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน

เนื่องจากประเทศไทยไม่สามารถผลิตทองคำแท่งเพื่อรองรับความต้องการที่เกิดขึ้นในประเทศได้อย่าง เพียงพอ จึงจำเป็นต้อง นำเข้าและส่งออกทองคำแท่งจากต่างประเทศ ซึ่งบริษัทเองก็เช่นกัน โดยในช่วงเวลาที่ ลูกค้ามีความต้องการซื้อสูง บริษัทไม่สามารถหา ซื้อสินค้าจากลูกค้ารายอื่นหรือคู่ค้าภายในประเทศได้บริษัท จะต้องนำเข้าทองคำแท่งจากต่างประเทศเพื่อรองรับความต้องการส่วนเกิน ดังกล่าว ในทางกลับกันในช่วงเวลาที่ ลูกค้ามีความต้องการขายเป็นจำนวนมาก และบริษัทไม่สามารถขายต่อให้กับลูกค้ารายอื่นหรือ คู่ค้าภายในประเทศ ได้บริษัทจะต้องส่งออกทองคำไปต่างประเทศ เพื่อให้ได้เงินสดมารองรับธุรกรรมการขายของลูกค้าในลำดับถัดไป ด้วยลักษณะการดำเนินธุรกิจที่ต้องเกี่ยวข้องกับต่างประเทศอย่างสม่ำเสมอ ทำให้บริษัทต้องเผชิญกับความเสี่ยง ทางด้านอัตราแลกเปลี่ยน อย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้

เพื่อป้องกันความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน ทางทีมบริหารความเสี่ยงจึงเสนอให้บริษัทฯ มีการกำหนด เพดานความเสี่ยงเพื่อใช้ควบคุมความเสี่ยงด้านตลาด ได้แก่ VaR Limit และ Maximum Loss Limit เป็นต้น โดย ให้มีการติดตามและรายงานสถานะความเสี่ยงต่อคณะกรรมการกำกับความเสี่ยงเป็นประจำ Value-at-Risk (VaR) เป็นมาตรวัดที่ใช้หลักการทางสถิติในการประเมินความเสียหายสูงสุดที่อาจเกิดขึ้นจากการเปลี่ยนแปลงของปัจจัย เสี่ยงและราคาต่าง ๆ ภายใต้ระยะเวลาและระดับความเชื่อมั่นที่กำหนด นอกจากนี้บริษัทฯ ควรใช้เครื่องมือต่างๆ ที่เหมาะสมในการป้องกันความเสี่ยงล่วงหน้า เช่น Forward Futures Options เป็นต้น เพื่อให้สามารถบริหาร จัดการรายได้และต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น

4.2 ความเสี่ยงด้านโอกาสในการผิดนัดชำระหนี้

ในการประกอบธุรกิจตัวแทนซื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้าทองคำ บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการที่เงิน หลักประกันของลูกค้าที่วางไว้อาจไม่เพียงพอที่จะชำระหนี้กับสำนักหักบัญชี อันเนื่องมาจากลูกค้าขาดทุนจากการ ลงทุนในสัญญาซื้อขายล่วงหน้า รวมถึงความเสี่ยงที่คู่สัญญาจะไม่สามารถชำระราคาค่าซื้อหลักทรัพย์

โดยปัจจุบัน บริษัทฯ มีนโยบายที่จะลดความเสี่ยงอันเกิดจากการผิดนัดชำระราคาค่าซื้อหลักทรัพย์ หรือ ผิดนัดชำระการวางหลักประกันของลูกค้า เพื่อให้ได้ลูกค้าที่มีคุณภาพ ดังนั้น เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้น จึงมีมาตรการควบคุมความเสี่ยง โดยจะคัดเลือกลูกค้าที่มีความรู้ มีประสบการณ์การลงทุนในสัญญาซื้อขาย ล่วงหน้าตามเกณฑ์ที่กำหนด และพิจารณาความเสี่ยงที่ยอมรับได้ในการลงทุนของลูกค้า รวมถึงการให้เงินที่ เหมาะสมกับฐานะความสามารถในการชำระค่าประกันของ ลูกค้า และกำหนดให้ลูกค้าต้องวางหลักประกันเป็นเงิน สดก่อนการส่งคำสั่งซื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้า

ในกรณีที่ลูกค้าผิดนัดชำระเงิน บริษัทฯ จะดำเนินการห้ามซื้อหลักทรัพย์เพิ่มเติม จนกว่าจะมีการชำระ ราคาค่าซื้อหลักทรัพย์ ครบถ้วน โดยมีหน่วยงานด้านชำระราคา และหน่วยงานด้านการตลาด ร่วมกันรับผิดชอบใน การติดตามลูกค้า ซึ่งหากการชำระราคา ลูกค้าไม่สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดของบริษัทฯ ลูกค้าจะถูกบังคับปิด ฐานะสัญญา (Forcer Close) ในตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้า รวมถึงหากการชำระราคาไม่สามารถดำเนินการ ภายในระยะเวลาที่กำหนดหรือไม่สามารถติดตามผลได้ บริษัทจะทำการแจ้งให้สำนักกฎหมาย เพื่อดำเนินการตาม ขั้นตอนของกฎหมายต่อไป ดังนั้นบริษัทฯ ต้องจัดให้มีการทบทวนข้อมูลวงเงินอย่างสม่ำเสมอ และคอยติดตามผล การซื้อขาย สัญญาซื้อขายล่วงหน้าของลูกค้าอย่างใกล้ชิด เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการขาดทุนจำนวนมากใน บัญชีลูกค้า

4.3 ความเสี่ยงด้านสภาพคล่อง

4.3.1 ความเสี่ยงด้านสภาพคล่องในฐานะธุรกิจตัวแทนซื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้าทองคำ

ในการประกอบธุรกิจตัวแทนซื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้าทองคำ สัญญาซื้อขายล่วงหน้าแต่ละรุ่นที่ทำ การซื้อขายในตลาด อาจมีความเสี่ยงในเรื่องของสภาพคล่องได้เนื่องจากจำนวนที่ถูกออกมาในแต่ละรุ่นมีปริมาณ น้อยเมื่อเทียบกับหลักทรัพย์ทั่วไปที่ทำการซื้อขายในตลาดฯ นอกจากนี้สภาพคล่องของสัญญาซื้อขายสัญญาซื้อ ขายล่วงหน้าอาจลดน้อยลงไป เมื่อการซื้อขายของทองคำที่เป็นสินทรัพย์อ้างอิง ปรับตัวลงลด

อย่างไรก็ตาม ผู้ดูแลสภาพคล่อง (Market Maker) จะทำหน้าในการส่งคำสั่งเสนอซื้อและเสนอขายเพื่อ ควบคุมราคา และปริมาณ ให้เป็นไปตามข้อกำหนดที่ระบุไว้ในข้อกำหนดว่าด้วยสิทธิ เพื่อให้ผู้ลงทุนสามารถทำการ ซื้อขายสัญญาซื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้าได้เมื่อต้องการ

4.3.2 ความเสี่ยงด้านสภาพคล่องในฐานะธุรกิจรับซื้อ/ขายทองคำ

เนื่องจากบริษัทฯ มีลักษณะการประกอบธุรกิจส่วนหนึ่งเป็นธุรกิจรับซื้อทองคำจากรายย่อยเข้ามาใน
Portfolio ของบริษัท และขายออกไปให้กับบริษัทต่างชาติรายใหญ่ที่ต้องการทองเป็นจำนวนมาก รวมถึงถือทอง เอาไว้ส่วนหนึ่งเพื่อเก็งกำไรจากขาใดขาหนึ่ง ซึ่งการกระทำดังกล่าวทำให้ปัญหาขการขาดสภาพคล่องทางการเงิน อาจเกิดขึ้นได้กับบริษัท และร้านทองที่ทำการซื้อขายทองคำแท่งทั่วไป โดยในช่วงที่ราคาทองคำ โลกปรับตัว เพิ่มขึ้นอย่างรุนแรง นักลงทุนในประเทศจะมีความต้องการขายมากกว่าความต้องการซื้อ ซึ่งบริษัทและร้านทอง ทั่วไปจะต้อง เป็นผู้รับซื้อการขายดังกล่าว หากร้านทองใดไม่มีเงินสดเพียงพอในการรองรับธุรกรรม หรือไม่ สามารถระบายทองในสต็อกออกไป เพื่อหมุนเวียนกลับมาเป็นเงินสดได้ทัน อาจเกิดเหตุการณ์ที่ร้านทองแห่กันปิด ร้านเหมือนที่เคยเกิดขึ้นในอดีต ซึ่งทำให้ลูกค้าเสียโอกาส ในการขายทำกำไรในราคาที่ดีไปพอสมควร และทำให้ ร้านทองนั้นๆ เสียชื่อเสียงจากการวิเคราะห์ข้อมูลของบริษัทพบว่า บริษัทได้บริหารสภาพคล่องเป็นอย่างดีเสมอมา ด้วยการดำรงเงินสดขึ้นต่ำเพื่อรองรับการทำธุรกรรมกับลูกค้า โดยคาดการณ์ จากเหตุการณ์ในอดีตและแนวโน้ม ราคาทองคำในอนาคตประกอบการตัดสินใจ ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทยังไม่เคยประสบกับปัญหาการขาดสภาพคล่องกับ ลูกค้าแต่อย่างใด ในขณะเดียวกันด้วยความที่บริษัทมีพันธมิตรทางธุรกิจที่แข็งแกร่ง จึงช่วยให้บริษัทสามารถ ระบาย ทองคำออกจากสินค้าคงคลังเพื่อหมุนเวียนเป็นเงินสดได้อย่างรวดเร็วอีกด้วย