

PAULO HENRIQUE MELGAÇO FERNANDES

Desenvolvedor Web

ENTRE EM CONTATO COMIGO

Celular: +55 21 97904-0924

E-mail: ph.fernands90@gmail.com

GitHub: <https://github.com/phfernands>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/phfernands/>

Portfólio: <https://phfernands.github.io/portifolio>

INFORMAÇÕES PESSOAIS

Profissional dedicado e entusiasta da área de desenvolvimento, busco minha primeira oportunidade para aplicar meus conhecimentos e habilidades adquiridos ao longo de minha formação acadêmica e experiências práticas. Estou fazendo o curso FullStack JavaScript pela plataforma OneBitCode, com ênfase no FrontEnd (HTML, CSS, JavaScript e React) e estou animado para iniciar minha carreira profissional nessa área tão dinâmica.

Estou entusiasmado com a possibilidade de contribuir para uma empresa inovadora e em constante crescimento na área de desenvolvimento. Minha motivação, dedicação e comprometimento são os pilares do meu trabalho, e estou pronto para enfrentar desafios e evoluir profissionalmente.

HABILIDADES TÉCNICAS

- HTML;
- CSS;
- JavaScript;
- Sass
- Bootstrap
- React.js

IDIOMAS

- Inglês - Intermediário;
- Espanhol - Básico;
- Português - Nativo.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Curso Fullstack JavaScript

ONEBITCODE (FEV/2023 À DEZ/2023)

HTML5, CSS3, ReactJS, Bootstrap, NodeJS, MongoDB.

Curso Java - Spring Framework

ALURA (ABR/2022 À AGO/2022)

Curso de Formação Java

ALURA (FEV/2022 À ABR/2022)

Java, API, Orientação a Objetos.

Tecnólogo em Petróleo e Gás

UNIVERSIDADE ESTÁCIO DE SÁ (2010-2012)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

NIKE

OUTUBRO/2022 - PRESENTE

Vendedor em uma das maiores varejistas do segmento esportivo.

- Atendimento ao cliente;
- Operação de loja e manutenção de VM;
- Trabalho em Equipe;

Soft Skills: Comunicação Interpessoal, Resolução de conflitos.

ZARA

ABRIL/2014 À ABRIL/2021

- Atendimento ao cliente;
- Responsável por toda a Abertura, Fechamento e Rotina de Caixa;
- Manutenção de VM;

Soft Skills: Liderança, Organização, Proatividade.

LOJAS RENNER S.A

ABRIL 2009 À MARÇO DE 2014

- Atendimento ao cliente;
- Responsável pelo operacional do departamento;
- Manutenção de VM do departamento;
- Aplicação das estratégias de venda nas entradas de novas campanhas;

Soft Skills: Comunicação Interpessoal, Gerenciamento de prazos e tarefas.