

Whitepaper zum Neuratex-Prinzip

Unser Beratungsframework für KI-Projekte



Das Neuratex-Prinzip ist unser erprobtes Beratungsframework, um Kl-Projekte strategisch, technologisch und organisatorisch zum Erfolg zu führen. Jeder Schritt dieses Prozesses ist darauf ausgelegt, Kl nicht als Selbstzweck, sondern als gezieltes Werkzeug für nachhaltigen Geschäftsnutzen einzusetzen.

Wichtig ist dabei, dass wir diese Vorgehensweise für jedes Unternehmen individuell anpassen – von der Ausgangslage über die Ziele bis zur Unternehmenskultur. Nur so können wir sicherstellen, dass KI-Lösungen nicht im Experimentierstadium steckenbleiben, sondern echten Mehrwert liefern. Im Folgenden beleuchten wir die Phasen des Neuratex-Prinzips im Detail.



Die drei Phasen des Neuratex-Prinzips





01

Strategische Klarheit

In der ersten Phase entwickeln wir gemeinsam mit dem Kunden eine klare KI-Strategie als Fundament für alle weiteren Schritte. Erfahrungsgemäß scheitern KI-Projekte oft, wenn die strategische Ausrichtung fehlt – sprich, wenn unklar ist, welches konkrete Problem mit KI gelöst oder welcher Nutzen erzielt werden soll. Ohne eine solche strategische Klarheit besteht die Gefahr, Zeit und Budget in ungeeignete Tools zu investieren, die am Ende keine messbaren Ergebnisse liefern. Daher stellen wir von Anfang an sicher, dass jede KI-Initiative auf die Geschäftsziele des Unternehmens einzahlt und echte Herausforderungen adressiert (statt KI nur "zum Selbstzweck" einzuführen).

Kernpunkt: Analyse der IST-Situation

Wir klären zu Beginn: Welche Daten liegen vor? Wie sieht die IT-Architektur aus? Sind alle rechtlichen und ethischen Vorgaben bekannt? Hochwertige Daten, die richtige Infrastruktur und Compliance sind Grundvoraussetzungen für erfolgreiche KI.

Konkret bedeutet das: Wir arbeiten die wichtigen Anwendungsfälle und Ziele heraus, die für den Kunden Priorität haben. Die Unternehmensführung wird aktiv eingebunden, um klare Zielsetzungen vorzugeben, die direkt an der übergeordneten Unternehmensstrategie ausgerichtet sind. So verstehen alle Beteiligten den Sinn hinter dem KI-Projekt und ziehen an einem Strang.



Zusätzlich analysieren wir die IST-Situation des Unternehmens sehr genau: Welche relevanten Daten liegen vor und in welcher Qualität? Wie sieht die bestehende IT- und Datenarchitektur aus? Sind alle datenschutzrechtlichen oder ethischen Vorgaben bekannt? Solche Fragen klären wir zu Beginn, denn hochwertige Daten, die richtige Infrastruktur und Compliance sind Grundvoraussetzungen für erfolgreiche KI. Gegebenenfalls identifizieren wir Lücken – etwa fehlende Datenquellen oder nötige Cloud-Ressourcen – und planen von Anfang an, wie wir diese schließen.

Ein weiterer essenzieller Aspekt in dieser Phase ist die Berücksichtigung von Ethik und Verantwortung. Bereits bei der Planung achten wir darauf, dass künftige KI-Lösungen fair, transparent und vertrauenswürdig gestaltet werden. Der beste Zeitpunkt, um sich mit Al-Ethik zu befassen, ist vor der Implementierung. Deshalb beziehen wir Faktoren wie Datenschutz, mögliche Verzerrungen in Daten oder Modellen und regulatorische Vorgaben frühzeitig in die Strategie mit ein. Indem wir Ethik "by design" berücksichtigen, verhindern wir böse Überraschungen und bauen Vertrauen in die KI-Lösung auf.

Ergebnis der Phase 1: Die individuelle KI-Roadmap

Dieser Plan stellt sicher, dass alle wissen, wohin die Reise geht, und dass wir im weiteren Verlauf stets den Kurs halten, der auf langfristigen Geschäftserfolg mit Klausgerichtet ist.

Am Ende der Phase Strategische Klarheit steht eine individuelle Kl-Roadmap: ein klar umrissener Plan, welche Anwendungsfälle wir in welcher Reihenfolge angehen, mit welchen Ressourcen und welchem erwarteten Nutzen. Diese Roadmap ist gewissermaßen der rote Faden für das Projekt.



02

Technologische Exzellenz

Auf der fundierten Strategie aufbauend, geht es in Phase 2 um die technische Umsetzung – allerdings kontrolliert und mit Augenmaß. Im Mittelpunkt steht das Motto: "Think big, start small." Wir wählen zunächst die optimal passenden KI-Werkzeuge und -Methoden für die in Phase 1 definierten Use Cases aus. Dabei greifen wir auf moderne, state-of-the-art Technologien zurück – von Machine-Learning-Algorithmen über passende KI-Frameworks bis zur benötigten Hardware –, achten aber zugleich darauf, nur Lösungen vorzuschlagen, die zum Unternehmen und seiner Architektur passen. Nicht jede trendige KI-Plattform ist für jeden Anwendungsfall geeignet, daher steht die Problemstellung im Mittelpunkt und bestimmt die Technologiewahl, nicht umgekehrt.

Motto: Think big, start small.

Statt einer vollumfänglichen Lösung setzen wir auf schnelle Pilotprojekte. Das reduziert Risiken, validiert den Nutzen frühzeitig und liefert wertvolle Einblicke, bevor große Investitionen getätigt werden.

Statt direkt eine vollumfängliche KI-Lösung auszurollen, setzen wir auf schnelle Pilotprojekte und Prototypen. In dieser Phase entwickeln wir Proof-of-Concept (PoC)-Lösungen oder Pilotanwendungen im kleinen Maßstab, die unter realistischen Bedingungen getestet werden können.



Dieses schrittweise Vorgehen hat mehrere Vorteile: Zum einen können wir so frühzeitig prüfen, ob die KI-Lösung technisch funktioniert und den erwarteten Mehrwert bringt. Zum anderen reduziert ein Pilotprojekt das Risiko erheblich, da wir bei Problemen rechtzeitig gegensteuern können, bevor große Investitionen getätigt sind. Jede Pilotimplementierung versteht sich als Experiment in kontrollierter Umgebung, das wertvolle Einblicke liefert, wie die KI mit den bestehenden Prozessen interagiert und welchen Effekt sie erzielt.

Wichtig ist, dass wir die Pilotphase eng mit dem Kundenteam abstimmen. Gemeinsam definieren wir Erfolgskriterien (Key Performance Indicators), anhand derer wir messen, ob der Prototyp die gewünschten Ergebnisse liefert – etwa Zeitersparnis, Kostensenkung, Qualitätsverbesserung oder andere relevante Kennzahlen. Die Entwicklung erfolgt iterativ: Wir überwachen die Leistung des KI-Prototyps im praktischen Einsatz, holen Feedback von Anwendern ein und justieren das System bei Bedarf nach. Dieses iterative Feinjustieren stellt sicher, dass die Lösung praxistauglich ist und von den Endnutzern angenommen wird.

Ergebnis der Phase 2: Der Proof-of-Value.

Ein erfolgreiches Pilotprojekt beweist den Mehrwert der KI-Lösung schwarz auf weiß. Das schafft Vertrauen bei allen Stakeholdern und liefert die Entscheidungsgrundlage für die Skalierung.

Ein erfolgreiches Pilotprojekt dient als Proof-of-Value und schafft Vertrauen bei den Stakeholdern. Interne Entscheider sehen schwarz auf weiß, was eine KI-Lösung leisten kann, und eventuelle Vorbehalte oder unrealistische Erwartungen lassen sich durch greifbare Ergebnisse ausräumen.



03

Nachhaltige Wertschöpfung

Hat sich eine KI-Lösung im Pilot bewährt, geht es in Phase 3 darum, daraus dauerhaften geschäftlichen Mehrwert zu schaffen. Das bedeutet zunächst, die Lösung breit im Unternehmen auszurollen und in die täglichen Abläufe zu integrieren. Eine KI kann ihr Potenzial nur entfalten, wenn sie wirklich im operativen Geschäft "lebt" – also von den Mitarbeitern genutzt und in die bestehenden Prozesse eingebettet wird. Daher legen wir in dieser Phase großen Wert auf eine nahtlose Integration der KI-Systeme in die Unternehmensprozesse und -systeme.

Kernpunkt: Der Faktor Mensch

Technische Integration allein reicht nicht. Wir begegnen Unsicherheiten mit durchdachtem Change Management, transparenter Kommunikation und gezielten Schulungen, um eine hohe Akzeptanz im Team zu sichern.

Technische Integration: Unsere Experten sorgen dafür, dass das KI-System mit Ihren vorhandenen IT-Systemen reibungslos zusammenspielt. Schnittstellen zu Datenbanken, ERP- oder CRM-Systemen werden eingerichtet, und wir stellen sicher, dass die KI-Lösung in die vorhandene Softwarelandschaft eingebettet ist, anstatt isoliert daneben zu laufen. Dadurch vermeiden wir Datensilos und Doppelarbeiten – die KI wird ein Teil des Ganzen, nicht ein Fremdkörper.



Organisatorische Verankerung: Mindestens ebenso wichtig wie die Technik ist der Faktor Mensch. Veränderungen können bei Mitarbeitern Unsicherheit oder Ängste auslösen – gerade bei KI, wo oft Befürchtungen bestehen, die Technologie könnte den eigenen Arbeitsplatz ersetzen oder man könne nicht mit ihr umgehen. Dem begegnen wir mit einem durchdachten Change Management. Wir beziehen Mitarbeiter und Führungskräfte frühzeitig ein, kommunizieren transparent die Ziele und Fortschritte des KI-Projekts und bieten Schulungen an. Zentral ist, dass die Einführung der KI nicht von oben herab passiert, sondern gemeinsam mit den Mitarbeitern.

Wir identifizieren etwa in Workshops sogenannte "KI-Botschafter" oder Early Adopters in Ihrem Team, die an der Entwicklung mitwirken und später als Multiplikatoren ihr Wissen weitergeben. Durch diese frühzeitige Einbindung steigt die Akzeptanz deutlich – die Mitarbeiter verstehen den Nutzen der KI und erleben sich als Teil der Veränderung, nicht als Betroffene.

Ergebnis der Phase 3: Kontinuierliche Verbesserung

Wir etablieren einen Lernzyklus aus Monitoring, Nutzerfeedback und Optimierung. So bleibt die KI-Lösung stets auf dem neuesten Stand und entwickelt sich mit den Geschäftsanforderungen weiter.

Kontinuierliche Verbesserung: Selbst nach erfolgreicher Integration ist unsere Arbeit nicht vorbei. Im Gegenteil – wir etablieren Mechanismen, um die KI-Lösungen kontinuierlich zu überwachen und zu verbessern.



Das Neuratex-Prinzip: Ihr Weg zum nachhaltigen KI-Erfolg

Das Neuratex-Prinzip gewährleistet, dass KI-Projekte ganzheitlich und nachhaltig umgesetzt werden. Von der ersten strategischen Idee über den technischen Proof-of-Concept bis hin zur vollständigen Integration mit fortlaufender Optimierung folgen wir einem klaren Prozess. Dieser rote Faden bewahrt unsere Kunden davor, planlos in KI-Abenteuer zu stolpern, und sorgt stattdessen für greifbare Ergebnisse.

Entscheidend für den Erfolg ist dabei unsere Überzeugung, dass jedes Unternehmen einzigartig ist – unser Framework bietet Leitplanken, aber innerhalb dieser gestalten wir jede KI-Reise individuell. Das Ergebnis sind KI-Lösungen, die strategisch durchdacht, technisch exzellent umgesetzt und organisatorisch verankert sind. So wird aus innovativer Technologie echter, langfristiger Mehrwert für Ihr Unternehmen – genau das verstehen wir unter nachhaltigem KI-Erfolg.

Starten Sie jetzt Ihre KI-Reise

Lassen Sie uns in einer kostenlosen Potenzial-Analyse besprechen, wie das Neuratex-Prinzip auch Ihr Unternehmen voranbringen kann.

Kontakt:

Philipp Koch
philipp.koch@neuratex.de
www.neuratex.de