

PROPOSTA TÉCNICA E COMERCIAL

Stellantis Financiamentos Sistema de Planejamento Financeiro



OBJETIVO DESTA PROPOSTA

- Brand

 Popultation

 Brand

 Popultation
- Apresentar solução sistêmica de um Sistema de Planejamento Financeiro que permita projeções de resultados, gestão de despesas com histórico de versões e fluxo de aprovação, criação e comparação de cenários financeiros, integração de dados realizados, exportação de arquivos e suporte com SLA definido para dúvidas e disponibilidade.
- A solução permitirá a Stellantis otimizar o planejamento financeiro, facilitando a gestão de despesas e melhorando a análise de cenários.





ESCOPO DA SOLUÇÃO **& PROJETO**





QUAIS SERÃO AS ENTREGAS DA SOLUÇÃO?



Plataforma Web contendo os seguintes Módulos:

Módulo de Gestão de Acesso e Segurança

Funcionalidades:

- Controle de login, perfis de usuários e permissões.
- Monitoramento de atividades e logs do sistema.

Telas:

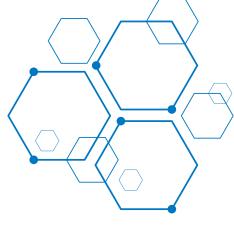
- Login
- Gestão de Acesso
 - Criação de Usuários
 - Inclusão, Alteração e Exclusão
 - Criação de Perfis
 - Inclusão, Alteração e Exclusão
 - Consulta de Logs







QUAIS SERÃO AS ENTREGAS DA SOLUÇÃO?



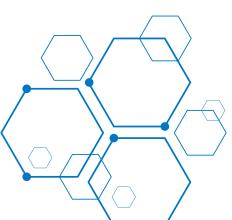
Módulo de Planejamento e Operações Financeiras

Funcionalidades:

- Cadastro e gerenciamento de premissas financeiras.
- Gerenciamento de linhas de despesas.
- Registro e consulta de alterações com histórico.
- Criação, edição e comparação de cenários financeiros.

Telas:

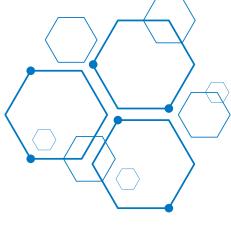
- Cadastro de Premissas
 - Inclusão, Alteração e Exclusão
 - Histórico de Alterações
- Cadastro de Linhas de Despesas
 - Inclusão, Alteração e Exclusão
 - Histórico de Versões
- Criação de Cenários
 - Inclusão, Alteração e Exclusão







QUAIS SERÃO AS ENTREGAS DA SOLUÇÃO?



Módulo de Fluxo de Aprovação e Monitoramento

Funcionalidades:

- Configuração e acompanhamento do fluxo de aprovação financeiro.
- Registro e controle das aprovações realizadas.

Telas Associadas

- Configuração do Fluxo de Aprovação
 - Inclusão, Alteração e Exclusão
 - Acompanhamento do Fluxo de Aprovação

Módulo de Análise e Exportação de Dados

Funcionalidades:

- Geração de relatórios financeiros.
- Exportação de dados em formatos predefinidos para análise externa.

Telas:

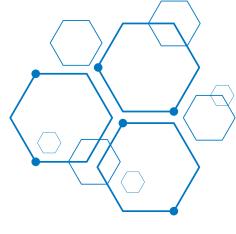
- Dashboard Principal
- Tela de Relatórios e Exportação







QUAIS SERÃO AS TECNOLOGIAS UTILIZADAS?

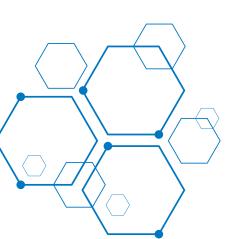


a.Utilização:

- Portal Web, para acesso aos principais meios de internet
- Portal Responsivo para utilização em dispositivos móveis

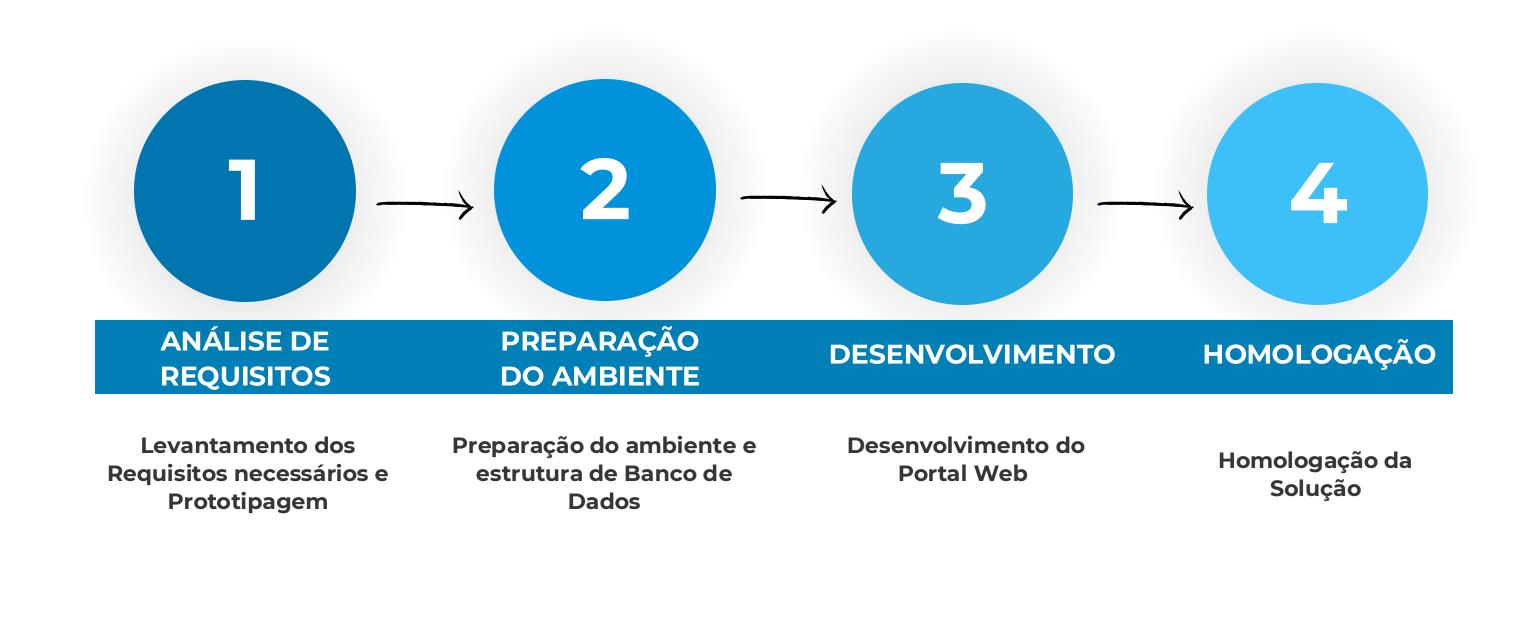
b.Tecnologia:

- Front end sendo utilizado Angular.
- Back end utilizando .Net
- A gestão de dados em SQLServer





E O TEMPO QUE PRECISAMOS PARA A ENTREGA?

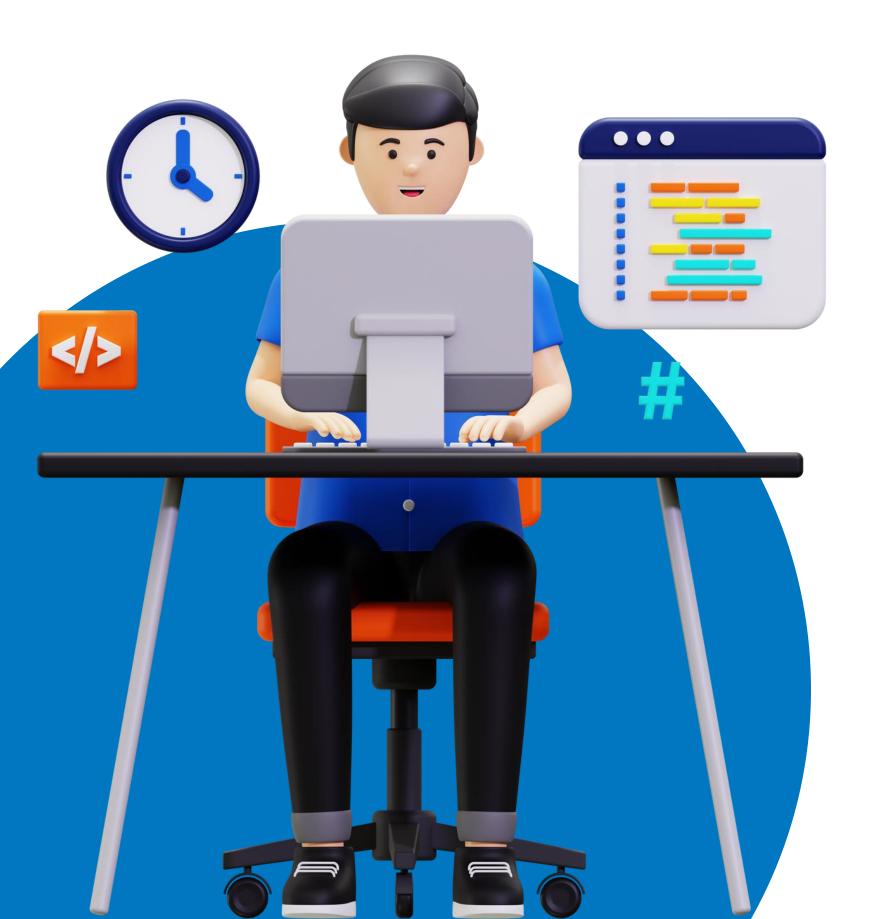




Premissas & Restrições

Premissas Técnicas

- Nesta proposta, não foi considerada nenhuma integração com sistemas externos, devido à falta de informações sobre quais sistemas seriam envolvidos.
- Ter as aprovações das etapas do projeto em até 3 dias (Protótipos, homologação, validação de requisitos), para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da ModalGR.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto..
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução da Stellantis.
- Fornecer identidade visual no kick-off ou será todo desenvolvido e entregue na identidade visual da ModalGR.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A ModalGR não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).
 - Início do Projeto: Esta proposta apresentada é valida para início do projeto no dia xx/xx/xxxx.



PERFIS DO PROJETO

Analista de Negócios

- ·Líder Técnico
- Desenvolvedor BackEnd
- Desenvolvedor FrontEnd
- Designer UX/UI
- •QA





SUPORTE PÓS ENTREGA



Monitoramento completo

do atendimento para sustentação do sistema

Relatório de acompanhamento mensal – Contém os indicadores de total de chamados, chamados em aberto, solucionados, tempo total de atendimento, tempo médio de atendimento

Análise comparativa – Indicadores de total de chamados no período atual, contra o período anterior

Gráfico de tempos médio – Gráfico com indicação dos tempos médios das etapas:

- Tempo de categorização de um chamado
- Tempo da abertura até o primeiro atendimento
- Tempo do atendimento até a solução
- Tempo da abertura até a solução

Análise de SLA – Gráfico com indicação dos percentuais de chamados atendidos dentro do SLA e que excederam o SLA

Dashboard – Quadro geral com os indicadores de total de chamados, finalizados, horário de pico, dia de pico, tempo médio de atendimento, tempo médio de solução,



Como nos acionar?

(Abertura de chamados)

Canais disponíveis:





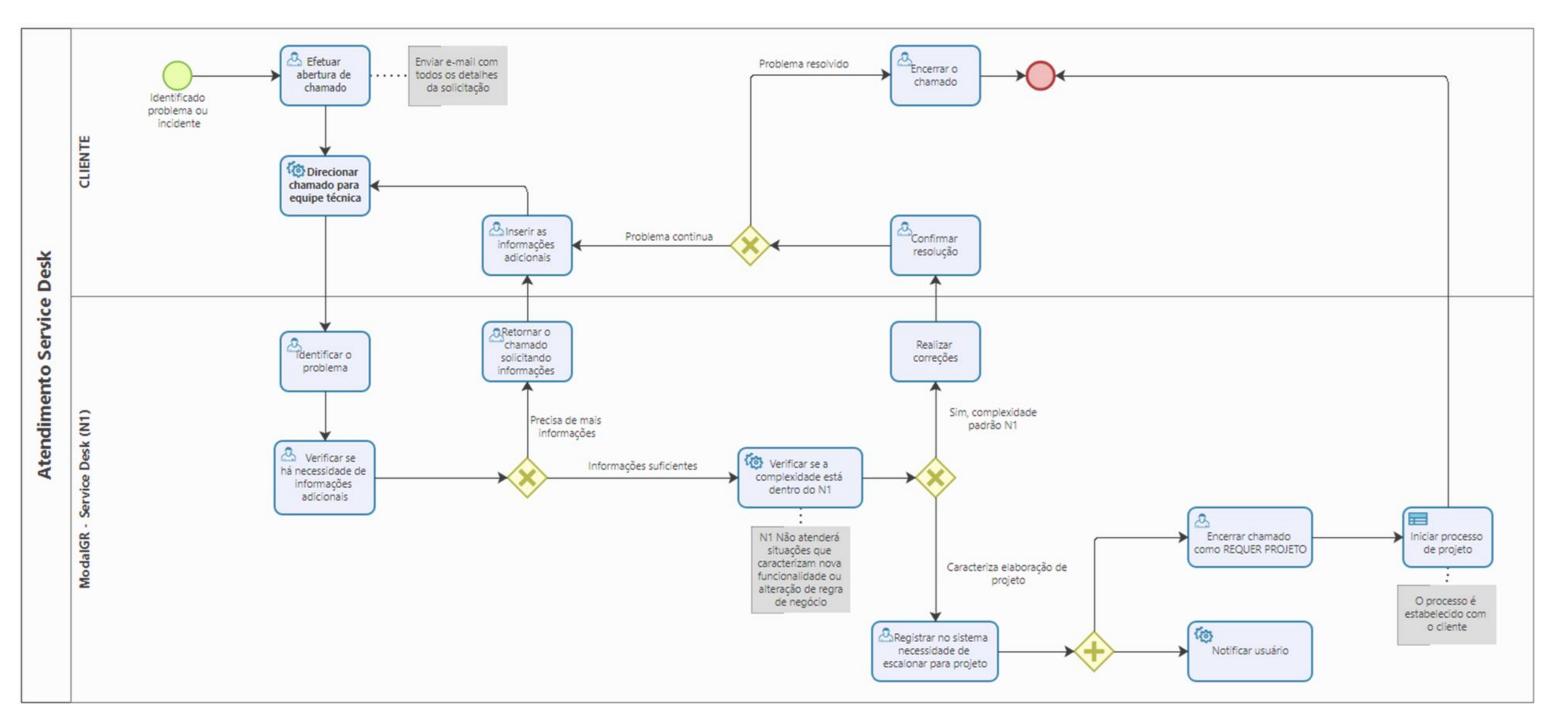
E-mail: Canal oficial para **abertura e registro do chamado** e em casos de necessidade do envio de arquivos ou evidências que complementem o chamado. O e-mail é também o canal oficial para retorno e atualização sobre o chamado

Os chamados são registrados na ferramenta de chamados em uso pela ModalGR para registro dos incidentes, e geram um número de protocolo, o qual será utilizado para acompanhamento de status, histórico e estatísticas, em relatórios, dashboards e gráficos com os indicadores que serão disponibilizados ao cliente.



E como atuaremos?

(Fluxo de atendimento)





E o que a Stellantis precisa

considerar?

Abertura de chamados

Os chamados serão considerados abertos após o registro gerando o número de protocolo, o qual será o identificador utilizado para acompanhamento e histórico da ocorrência.

Contrato com compromisso de horas

É contratado um pacote mínimo de horas mensais com valor diferenciado, as quais devem ser consumidas em suporte dentro do próprio mês, caso não sejam utilizadas, não são acumuladas para o mês seguinte.

Contrato sem compromisso de horas

Os contratos nesta modalidade trabalham conforme o acionamento do suporte via registro de chamados, sem a necessidade de um valor mínimo, seguindo a tabela de horas padrão para suporte de sistemas.

Foco do atendimento

O atendimento foca em resolução de falhas, manutenção do funcionamento do sistema ou ajustes simples. Para os casos que alterem ou crie novas funcionalidades, altere o comportamento das telas ou alterações devido a mudança de regras de negócios, serão tratadas fora do escopo deste proposta



Atendimento

Silver

Escala 5 x 8 – Atendimento N1 – Horário

- Atendimento 5 x 8h**comercial**
- Horário de atendimento: 8:00h as 18:00h de seg a sex (exceto feriados nacionais)
- Pacote de horas mensais: sem compromisso
- Todos os colaboradores são contratados em modelo CLT
- Registo de atendimento e foco nos chamados com ferramenta de gestão
- Relatório mensal de atividades e chamados atendidos
- Solicitações que requeiram horas de desenvolvimento devem ser avaliadas em conjunto e caso aprovadas, serão classificadas, priorizadas e entram em backlog. O valor hora será considerado o valor apresentado nesta proposta em investimento

Nível de serviço acordado (SLA) (Plano Silver)	Criticidade	Tempo de resposta	Tempo para resolução
SL1 - Atendimento Nível 1 Atendimento remoto (Teams, Whatsapp, e-mail ou telefone)	Baixo	16 horas	48 horas
	Médio	8 horas	40 horas
	Alto	6 horas	32 horas
	Crítico	4 horas	24 horas

CRÍTICO

Indisponibilidade da plataforma que não permita o uso parcial ou com erros até que seja reestabelecido seu funcionamento natural.

ALTA

Impossibilidade de uso da plataforma ou processo suportado mas que possa ser executada com erros até que seja reparado.

MÉDIO

Causa paralisação, impede o uso da plataforma mas possui solução de contorno temporário.

BAIXO

Não causam paralisação ou impossibilidade de uso da plataforma ou processo suportado





Atendimento

Gold

Escala 5 x 8 – Atendimento N1 – Horário

- Atendimento 5 x 8hcamescial
- Horário de atendimento: 8:00h as 18:00h de seg a sex (exceto feriados nacionais)
- Pacote de horas mensais: 40h mensais
- Todos os colaboradores são contratados em modelo CLT
- Registo de atendimento e foco nos chamados com ferramenta de gestão
- Relatório mensal de atividades e chamados atendidos
- Solicitações que requeiram horas de desenvolvimento devem ser avaliadas em conjunto e caso aprovadas, serão classificadas, priorizadas e entram em backlog. O valor hora será considerado o valor apresentado nesta proposta em investimento

Nível de serviço acordado (SLA) (Plano Gold)	Criticidade	Tempo de resposta	Tempo para resolução
SL1 - Atendimento Nível 1 Atendimento remoto (Teams, Whatsapp, e-mail ou telefone)	Baixo	16 horas	40 horas
	Médio	8 horas	32 horas
	Alto	4 horas	24 horas
	Crítico	2 horas	16 horas

CRÍTICO

Indisponibilidade da plataforma que não permita o uso parcial ou com erros até que seja reestabelecido seu funcionamento natural.

ALTA

Impossibilidade de uso da plataforma ou processo suportado mas que possa ser executada com erros até que seja reparado.

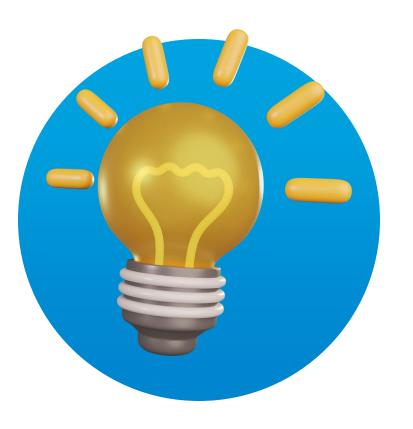
MÉDIO

Causa paralisação, impede o uso da plataforma mas possui solução de contorno temporário.

BAIXO

Não causam paralisação ou impossibilidade de uso da plataforma ou processo suportado



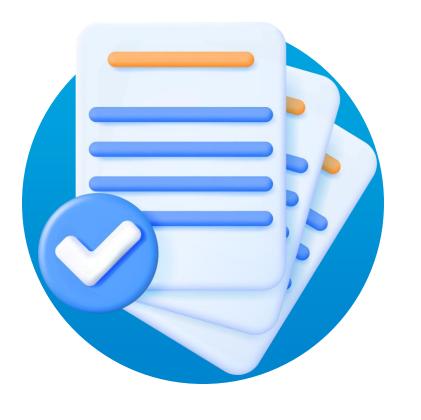


CASES DE SUCESSO





CASES DE SUCESSO



PROPOSTA COMERCIAL



Modelo de Investimento



Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;



Dados Cadastrais da ModalGR

Nome da empresa:

Razão Social:

MODALGR TECNOLOGIA & INOVACAO LTDA

Nome Fantasia: MODALGR

Data de Abertura: 13/11/1991

Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar – CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

Contato:

Comercial: comercial@modalgr.com.br

Faturamento: notafiscal-GR@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 4101-0010

Representante Comercial:

Nome: Roberto Tejeira Claro

Email: roberto.claro@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 99718-3781

Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433

Dados Bancários:

Banco: 341 - Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4



Impulsione seu negócio com tecnologia de resultado!



+55 (13) 4101.0010



comercial@modalgr.io



MATRIZ BRASIL

R. Visc. de Rio Branco, 02 - 6° Andar Centro, Santos - SP



PORTUGAL

Rua Fernanda Seno, 6 7005-485 / Évora















Thinking Innovation

Transformando negócios através da tecnologia e inovação.