



**SOLVAY**

**PROPOSTA TÉCNICA E COMERCIAL**

**SOLVAY**

**Integração e Automação de Dados para Suporte à Tomada de Decisão Empresarial**



# SOLVAY

## OBJETIVO DESTA PROPOSTA

- Apresentar solução para a construção de um ecossistema de dados robusto e escalável, utilizando AWS e ferramentas de BI, que unifique e disponibilize informações estratégicas para tomada de decisão.
- A solução apresentada proporcionará uma plataforma moderna de dados, permitindo análises ágeis, confiáveis e com visão integrada de vendas, mercado e índices externos.



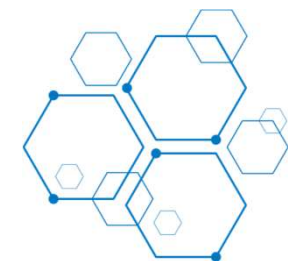
# ESCOPO DA SOLUÇÃO & PROJETO



**SOLVAY**



# QUAIS SERÃO AS ENTREGAS DA SOLUÇÃO?



## ➤ 3 - Pipelines de ETL (Vendas, Shooju, Índices e Mercado)

- Extração, tratamento e integração de múltiplas fontes de dados com AWS Glue.

## ➤ 2 - Ambiente de Dados em Nuvem (AWS)

- Criação de Data Lake com camadas (bronze, silver, gold), estruturação do Glue e provisionamento do Redshift.

## ➤ 4 - Data Warehouse no Redshift

- Modelagem e criação de tabelas otimizadas para análise com validação de performance.



## ➤ 1 - Planejamento e Arquitetura do Projeto

- Mapeamento de escopo, fontes de dados, definição de KPIs e cronograma de execução

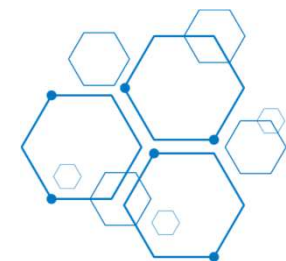
## ➤ 5 - Documentação Técnica Completa

- Registro detalhado de arquitetura, processos ETL, fontes e estrutura dos dados.





# QUAIS SERÃO OS BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE ?



## Automação e Eficiência Operacional

Redução do trabalho manual com pipelines de ETL automatizados e reutilizáveis.

## Decisões Baseadas em Dados

Acesso a insights estratégicos e atualizados que apoiam ações mais assertivas e orientadas por evidências.



## Integração de Fontes de Dados

Consolidação de informações de vendas, mercado e índices externos em um único ambiente analítico.



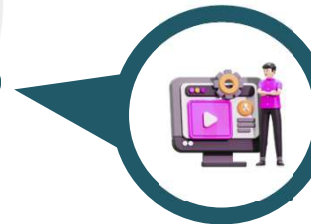
## Infraestrutura Escalável em Nuvem

Ambiente preparado para crescer conforme a demanda, com alto desempenho e flexibilidade na AWS.

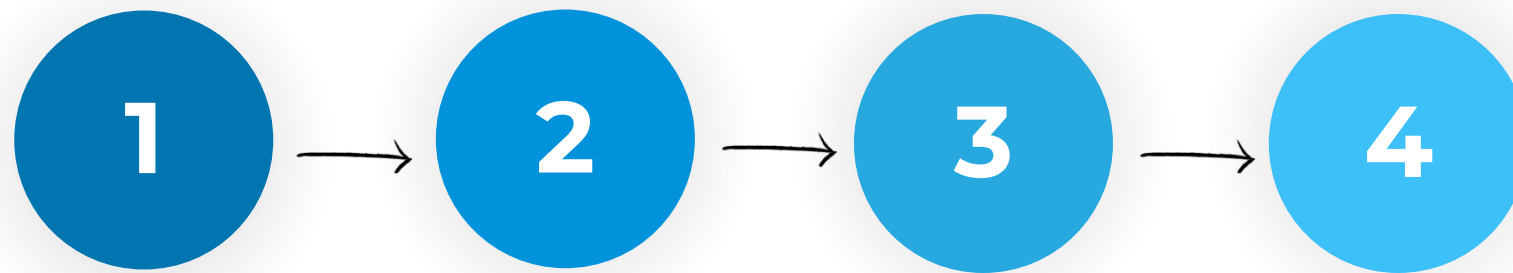


## Governança e Transparência dos Dados

Processos documentados e rastreáveis que garantem confiabilidade e segurança da informação.



# E O TEMPO QUE PRECISAMOS PARA A ENTREGA?



**ENTENDIMENTO**

Planejamento e  
Arquitetura da Solução

**PREPARAÇÃO  
DO AMBIENTE**

Preparação da  
Infraestrutura de Dados

**DESENVOLVIMENTO**

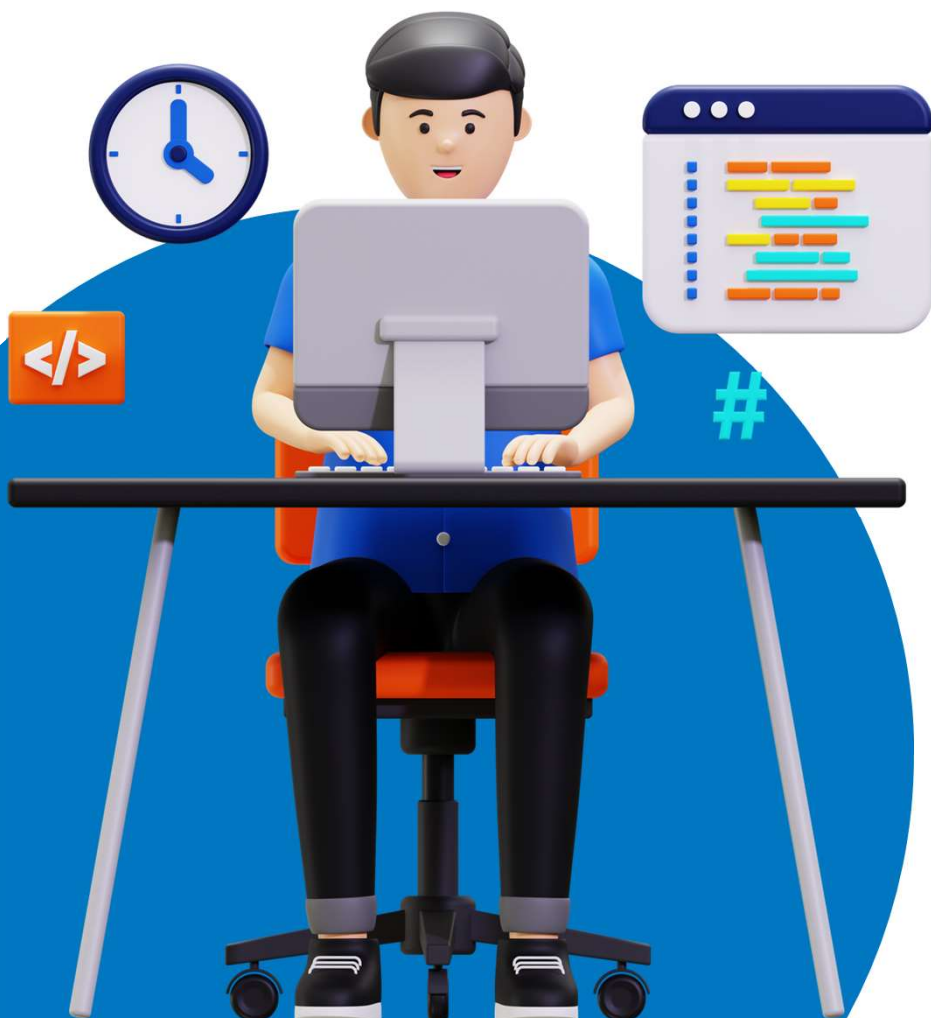
Desenvolvimento dos  
Pipelines de ETL

**VALIDAÇÃO E  
DOCUMENTAÇÃO**

Modelagem, validação  
e Documentação



**TOTAL: 15 SEMANAS – 600H**



# PERFIS DO PROJETO

- Engenheiro de Dados
- Analista de Dados

# Premissas & Restrições

## Premissas Técnicas

- Ter a aprovação rápida do fluxo proposto, para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da ModalGR.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto.
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A ModalGR não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).





# PROPOSTA **COMERCIAL**



# Modelo de Investimento

# | Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;

# Dados Cadastrais da ModalGR

## Nome da empresa:

Razão Social:

MODALGR TECNOLOGIA & INOVACAO LTDA

Nome Fantasia: MODALGR

**Data de Abertura:** 13/11/1991

## Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar –  
CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

## Contato:

Comercial: comercial@modalgr.com.br

Faturamento: notafiscal-GR@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 4101-0010

## Representante Comercial:

Nome: Roberto Te

Email: roberto.claro@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 99718-3781

## Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433


## Dados Bancários:

Banco: 341 – Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4

# Impulsione seu negócio com **tecnologia de resultado!**

 +55 (13) 4101.0010

 [comercial@modalgr.io](mailto:comercial@modalgr.io)



## MATRIZ BRASIL

R. Visc. de Rio Branco,  
02 - 6º Andar  
Centro, Santos - SP



## PORTUGAL

Rua Fernanda Seno, 6  
7005-485 / Évora



Escaneie para falar  
com o nosso time





# *Thinking Innovation*

Transformando negócios através da **tecnologia** e **inovação**.