



PROPOSTA TÉCNICA E COMERCIAL

PH24

Geração Automática de Orçamentos



OBJETIVO DESTA PROPOSTA

- Apresentar solução para desenvolvimento de automação que deverá processar os dados recebidos, organizar as solicitações, inserir as informações no sistema e, ao final, gerar e enviar o número do orçamento para a plataforma Ph24.
- A solução apresentada proporcionará maior agilidade e precisão na geração de orçamentos, eliminando erros manuais e reduzindo o tempo de processamento no ERP.

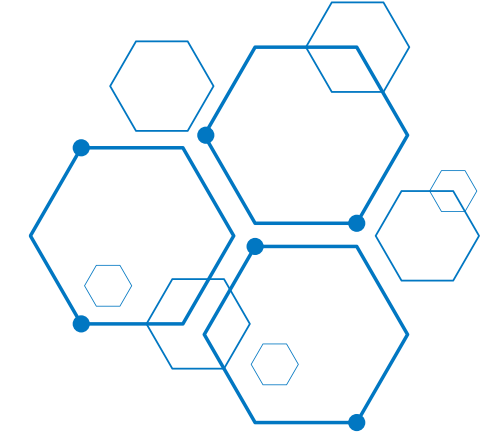


ESCOPO DA SOLUÇÃO & PROJETO





QUAIS SERÃO AS ENTREGAS DA SOLUÇÃO?



1 - Configuração e Integração com a Fila de Requisição

Estrutura da fila de tarefas para processar os JSONs, com critérios de priorização e controle de tarefas processadas, além de testes de comunicação entre a fila e o RPA.



2 - Leitura e Interpretação do JSON

Configuração do RPA para extrair e validar os dados do JSON, garantindo que todas as informações necessárias estejam presentes e estruturadas corretamente para o processo.

3 - Execução do RPA no ERP

Sequência de ações para inserir dados no ERP via interface gráfica, com verificações para confirmar cada etapa e tratamento de erros durante a automação.



4 - Retorno dos Dados para o Ph24

Configuração da comunicação para enviar o número do orçamento ao Ph24, com atualização de registros e tratamento de erros no caso de falhas no processo de execução.



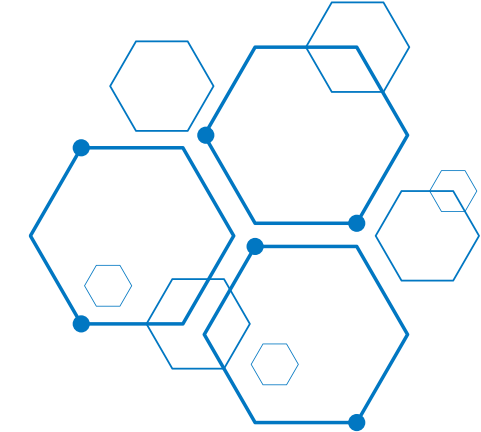
5 - Testes e Ajustes Finais

Simulação de cenários diversos, ajustes no fluxo de automação para garantir estabilidade e performance, e documentação básica do processo.





QUAIS SERÃO OS BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE ?



Controle de Tarefas e Priorização

Controle aprimorado de tarefas, com priorização e monitoramento das requisições processadas pela fila de tarefas;

Precisão e Redução de Erros

Eliminação de erros manuais, garantindo maior precisão na inserção de dados no sistema ERP



Agilidade e Processamento

Agilidade no processo de geração de orçamentos, com automação de tarefas repetitivas e redução do tempo de processamento.



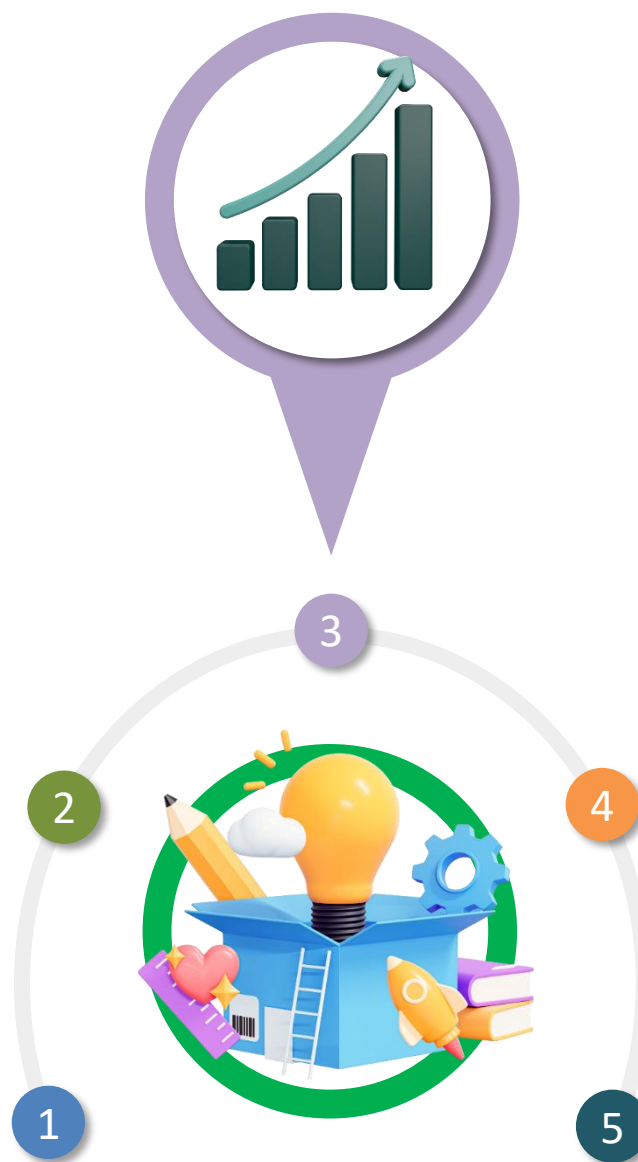
Confiabilidade e Recuperação de Erros

Maior confiabilidade, com tratamentos de erro implementados, garantindo a continuidade do processo mesmo em caso de falhas.

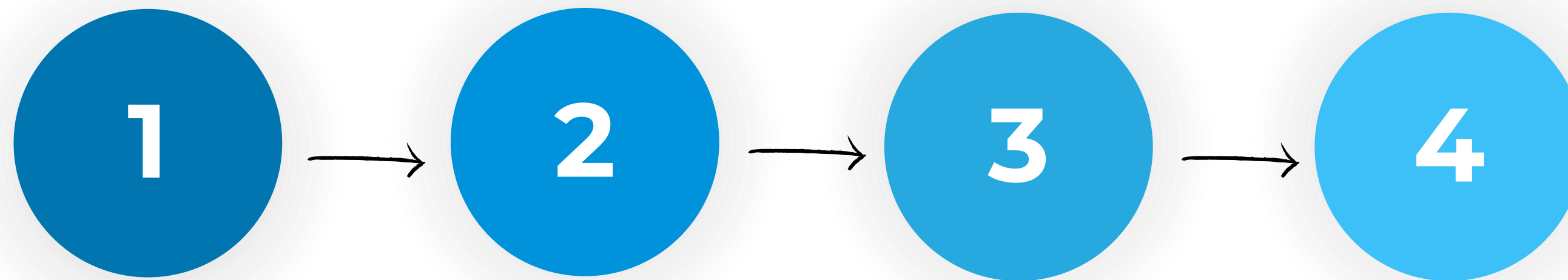


Visibilidade e Rastreamento

Melhor visibilidade e rastreabilidade, com registros atualizados e fluxo de dados controlado, facilitando o acompanhamento do status das requisições.



> E O TEMPO QUE PRECISAMOS PARA A ENTREGA?



ENTENDIMENTO

**PREPARAÇÃO
DO AMBIENTE**

DESENVOLVIMENTO

HOMOLOGAÇÃO

Planejamento e
Entendimento

Preparação do ambiente e
Infraestrutura

Desenvolvimento e
Modelagem

Validação e
Homologação da
Solução

TOTAL: 04 SEMANAS - 172H



PERFIS DO PROJETO

- Líder Técnico
- Analista de Negócios
- Engenheiro de Dados

Premissas & Restrições

Premissas Técnicas

- Ter a aprovações rápida do fluxo proposto, para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da ModalGR.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto.
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A ModalGR não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).



PROPOSTA COMERCIAL



Modelo de Investimento

| Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;

Dados Cadastrais da ModalGR

Nome da empresa:

Razão Social:

MODALGR TECNOLOGIA & INOVACAO LTDA

Nome Fantasia: MODALGR

Data de Abertura: 13/11/1991

Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar –
CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

Contato:

Comercial: comercial@modalgr.com.br

Faturamento: notafiscal-GR@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 4101-0010

Representante Comercial:

Nome: Roberto Te

Email: roberto.claro@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 99718-3781

Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433

Dados Bancários:

Banco: 341 – Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4




Impulsione seu negócio com **tecnologia de resultado!**



Escaneie para falar
com o nosso time



MODALGR®

 +55 (13) 4101.0010

 comercial@modalgr.io



MATRIZ BRASIL

R. Visc. de Rio Branco,
02 - 6º Andar
Centro, Santos - SP



PORTUGAL

Rua Fernanda Seno, 6
7005-485 / Évora





Thinking Innovation

Transformando negócios através da **tecnologia** e **inovação**.



1

/ 28

