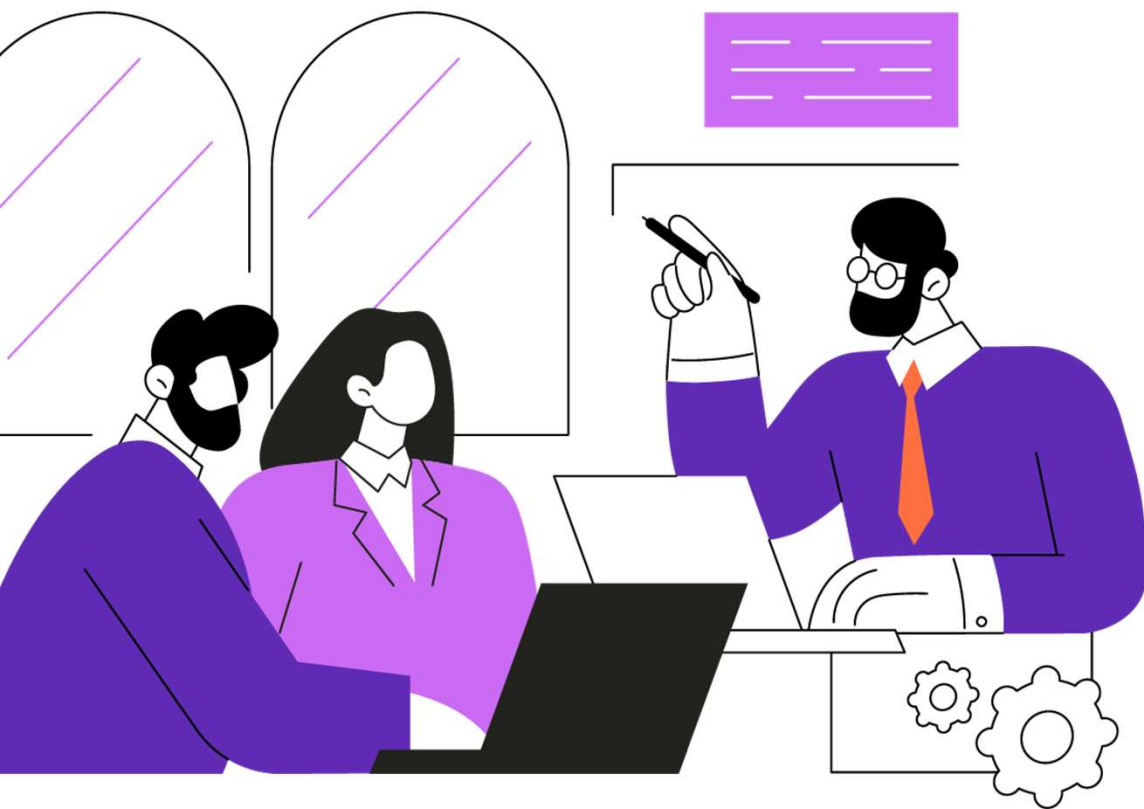


mosten



Proposta Técnica e Comercial

Gestão sem Conhecimento

Ferramenta Digital de “Check-up da Saúde Corporativa”

Objetivo da Proposta

Propor solução sistêmica para o desenvolvimento de uma Landing Page interativa com autoavaliação e laudo visual em tempo real para que qualquer empresa diagnostique sua saúde corporativa em 8 pilares

A solução irá gerar leads qualificados, impulsionar ofertas de consultoria e consolidar a autoridade do cliente como referência em gestão empresarial.



Escopo da Solução & Projeto

O quê será Realizado?

➤ Plataforma de Diagnóstico Empresarial “Exame Corporativo”

Construiremos uma experiência completa em três camadas — Landing Page de apresentação, formulário de autoavaliação e módulo BI de resultados — que replica a lógica de um exame clínico: o usuário responde a perguntas, recebe instantaneamente um laudo gráfico estilo radar com zonas de referência (saudável, atenção, crítico) e pode baixar/ou receber por e-mail um PDF detalhado, incluindo alertas e recomendações de especialistas, com opção de upgrade para relatórios premium.

Quais serão as entregas?

1. Landing Page Institucional

Página responsiva com copy persuasiva, visão geral da ferramenta e CTA para iniciar a avaliação.

2. Formulário Interativo

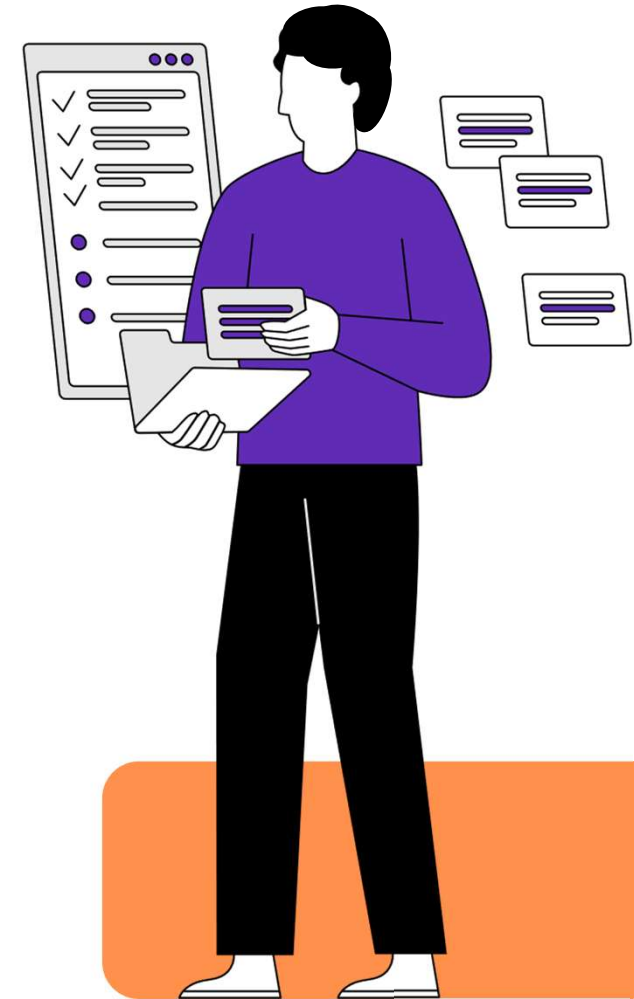
Questionário de 8 indicadores com escala de 5 níveis, validação on-screen e UX fluida.

3. Módulo de BI Gráfico

Geração automática de gráfico radar e resumo diagnóstico imediatamente após o envio.

4. Laudo PDF & Envio por E-mail

Relatório visual exportável/automatizado que espelha exames clínicos.



mosten

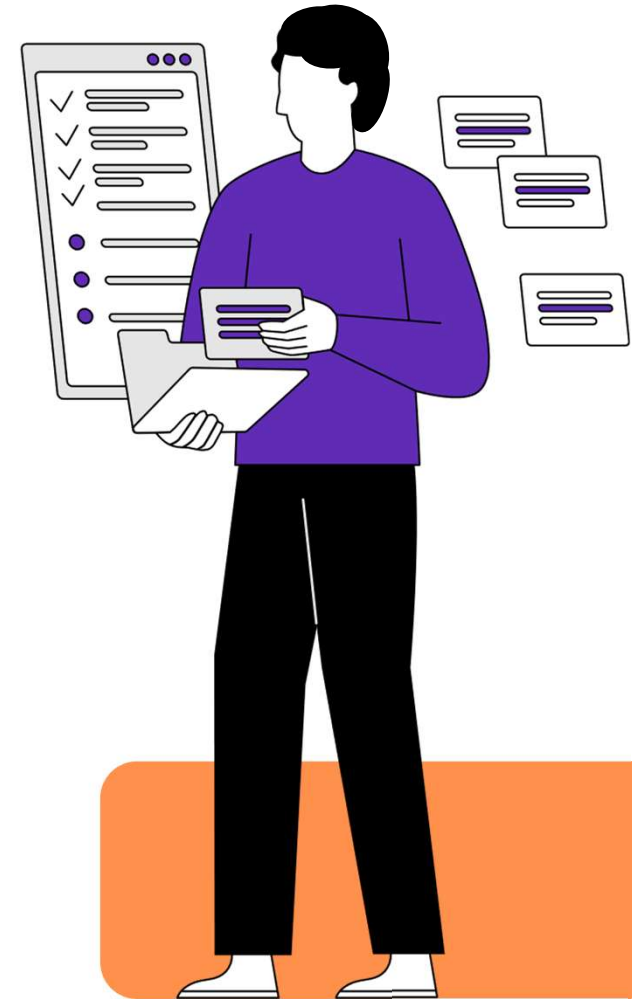
Quais serão as entregas?

5. Integração de Pagamento (Freemium/Premium)

Checkout simples (Pix/cartão) para liberar resultado expandido.

6. Painel Admin (opcional)

Banco de respostas, exportação de leads e estatísticas para ações de marketing.



mosten

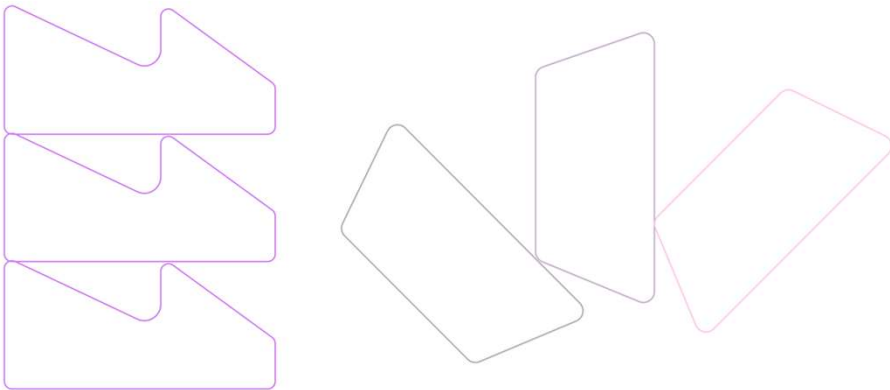
Benefícios para o Cliente:

1. Captação de Leads Qualificados

Usuários deixam contato para receber o laudo, ampliando o funil de vendas.

2. Upsell Automatizado

Diagnósticos críticos disparam ofertas de módulos ou consultorias pagas.



3. Autoridade de Marca

Posiciona o cliente como especialista em gestão e inovação corporativa.

4. Decisão Baseada em Dados

Métricas claras permitem direcionar serviços onde a dor do usuário é maior.

5. Escalabilidade Digital

Arquitetura pronta para adicionar novos pilares, idiomas ou integrações futuras.

6. Insight de Mercado

Banco de respostas fornece inteligência sobre tendências e necessidades das empresas.

Como a entrega vai funcionar:

1. Entendimento

Planejamento e Entendimento

2. Preparação do Ambiente

Preparação do Ambiente e Infraestrutura

3. Desenvolvimento

Desenvolvimento da Solução

4. Homologação

Testes, Validação e Homologação da Solução

07 Semanas

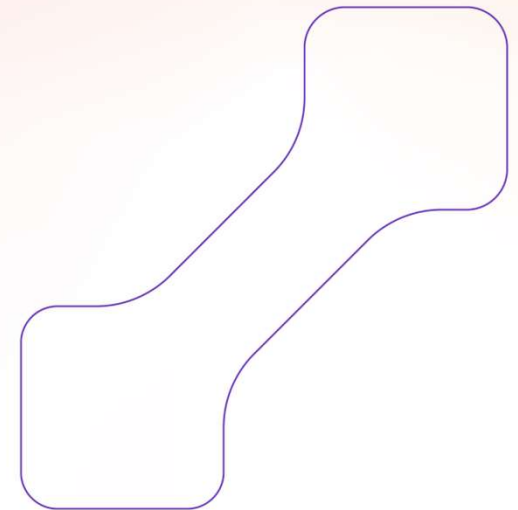
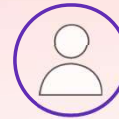
Total
07 Semanas

1080 Horas

mosten

Perfis Profissionais do Projeto

- Líder Técnico
- Analista de Negócios
- Designer UX/UI
- Desenvolvedor Fullstack
- Analista de Testes (QA)



Premissas & Restrições - **Premissas Técnicas**

- A definição das ferramentas de pagamento, bem como seus custos e chaves de acesso, são de responsabilidade do cliente.
- Ter a aprovação rápida do fluxo proposto, para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da Mosten.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto.
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A Mosten não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).
- As tecnologias utilizadas serão definidas após análise do Arquiteto de Soluções, garantindo aderência às necessidades do projeto.

Cases de Sucesso



Proposta Comercial

Modelo de Investimento

Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;

Dados Cadastrais Mosten

Nome da empresa:

Razão Social:

MOSTEN NEGOCIOS & TECNOLOGIA LTDA

Nome Fantasia: MOSTEN

Data de Abertura: 13/11/1991

Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar
CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

Contato:

Comercial: comercial@mosten.com

Faturamento: notafiscal-GR@mosten.com

Telefone: +55 13 4101-0010

Representante Comercial:

Nome: COMERCIAL

Email: comercial@mosten.com

Telefone: +55 13 4101 0010

Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433

Dados Bancários:

Banco: 341 – Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4

Negócios e tecnologia

mosten

caminham juntos.