

PROPOSTA TÉCNICA E COMERCIAL

DSV

Implementação de Data Warehouse Centralizado para Integração e Análise de Dados



OBJETIVO DESTA PROPOSTA

- Apresentar solução para desenvolvimento de um Data Warehouse centralizado, proporcionando uma estrutura robusta para armazenar, organizar e analisar dados de toda a operação, otimizando a utilização de APIs e garantindo suporte estratégico para tomada de decisão.
- A solução apresentada proporcionará a DSV, maior eficiência operacional, redução de custos, melhor governança de dados, escalabilidade para crescimento futuro e tomada de decisão aprimorada por meio de uma infraestrutura centralizada e flexível.

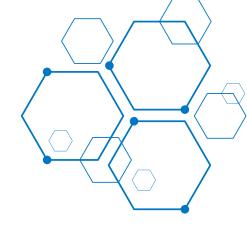




ESCOPO DA SOLUÇÃO **& PROJETO**

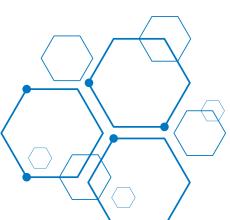






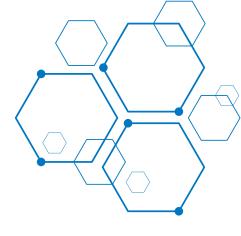
O projeto DSV - DataLake será executado em cinco marcos, garantindo uma implementação eficiente e estruturada. As principais etapas incluem:

- 1. Planejamento e Entendimento do Projeto
 - Reunião inicial com stakeholders para alinhamento de expectativas
 - Identificação de indicadores chave de desempenho KPIs
 - Mapeamento das fontes de dados e análise da estrutura das tabelas
 - Estabelecimento do escopo, arquitetura geral e cronograma do projeto
 - Escolha e definição dos recursos do Amazon CDK e serviços AWS necessários









2. Configuração do Ambiente e Infraestrutura

- Configuração do Data Lake no Amazon S3 com as camadas
- Configuração do AWS Glue Data Catalog, Connections e Crawlers
- Criação de um cluster no Amazon Redshift para o Data Warehouse
- Teste e validação do ambiente provisionado.

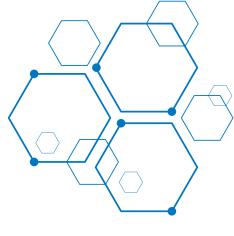
3. Desenvolvimento de ELTs

- Criação dos AWS Glue Jobs para extração das tabelas (2 tabelas)
- Transformação e limpeza dos dados para padronização + Carga no S3
- Carga da camada Gold/Trusted para o Amazon Redshift









4. Modelagem e Validação no Redshift

- Modelagem das tabelas no Amazon Redshift
- Documentação do modelo de dados

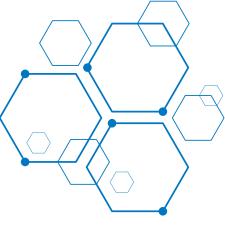
5. Ajustes do Dashboard e Documentação

- Conexão do Power BI ao Amazon Redshift
- Apontar fonte de dados para o Redshift
- Criação de documentação detalhada da infraestrutura e guias

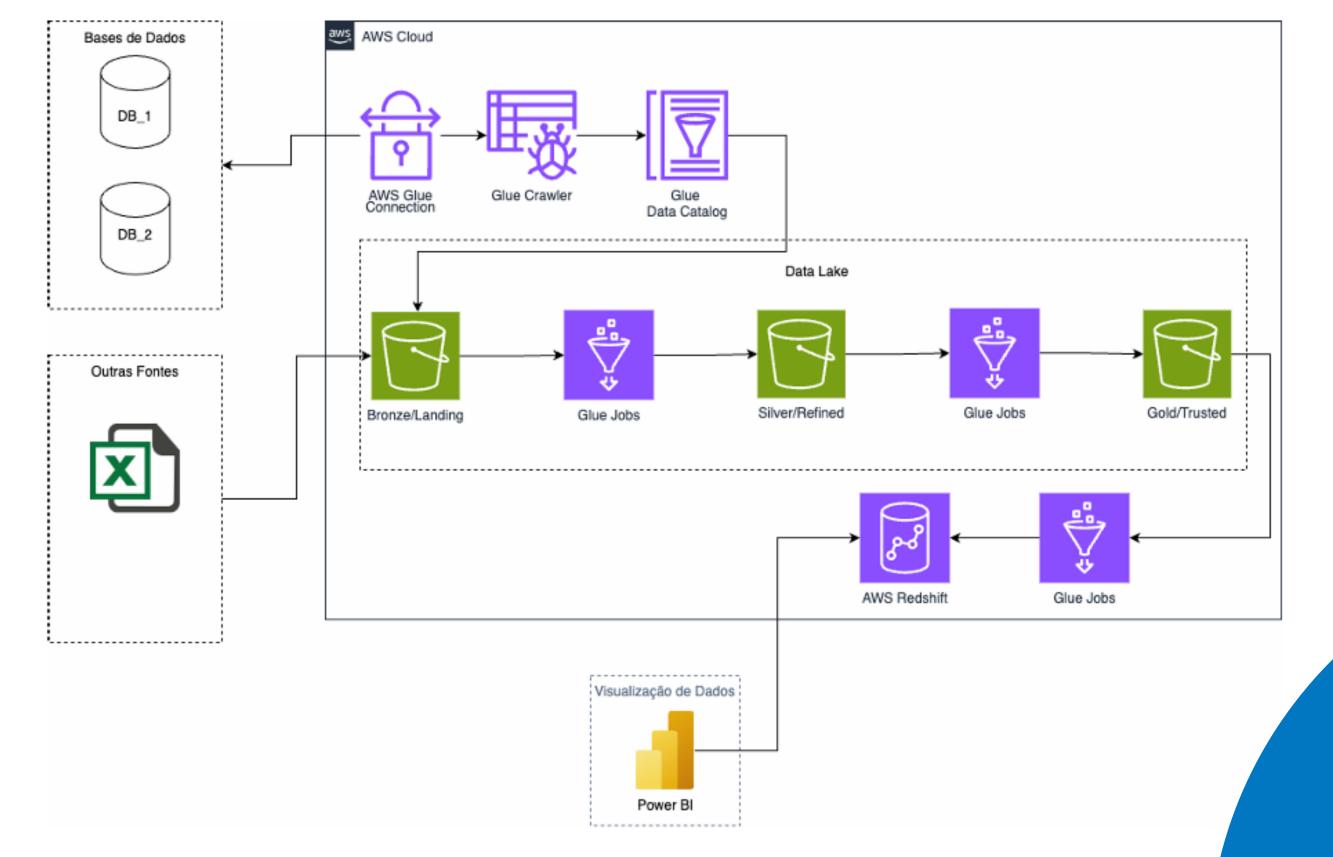








Arquitetura da Solução

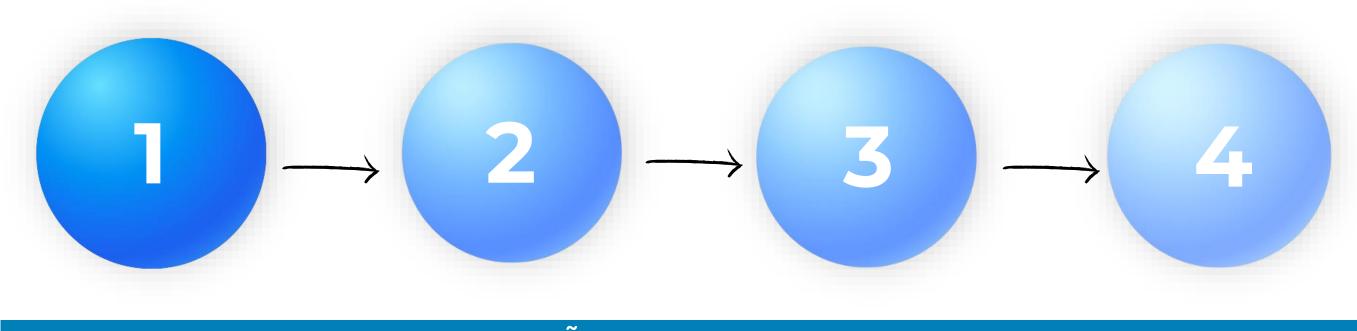








E O TEMPO QUE PRECISAMOS PARA A ENTREGA?

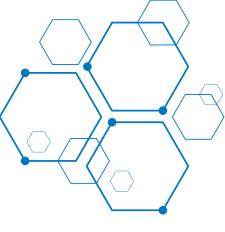


ENTENDIMENTOPREPARAÇÃO
DO AMBIENTEDESENVOLVIMENTOHOMOLOGAÇÃOPlanejamento e
EntendimentoPreparação do ambiente e
InfraestruturaDesenvolvimento e
ModelagemValidação e
Homologação da
Solução



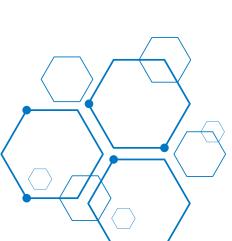
TOTAL: 10 SEMANAS – 412H





Cronograma Inicial

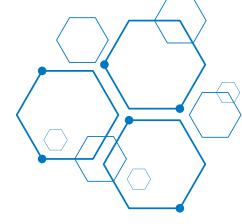
Entregáveis	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4	Semana 5	Semana 6	Semana 7	Semana 8	Semana 9	Semana 10
Marco 1	Planejamento e Entendimento do Projeto									
Marco 2		Configuração do Ambiente e Infra	eestrutura							
				_						
Marco 3				D	esenvolvimento de ELTs					
Marco 4								[Modelagem e Validação no	
									Redshift	
Marco 5										Ajustes do Dashboard e Documentação







QUAIS SERÃO OS BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE?



Automação e Eficiência Operacional

Redução do esforço manual com processos automatizados para extração, transformação e carga de dados, otimizando a produtividade.

Segurança e Controle de Acesso

Implementação de políticas rigorosas de controle de acessos, garantindo conformidade, rastreabilidade e integridade das informações.



Centralização e Organização dos Dados

Elimina silos de informação, armazenando todos os dados em um repositório único e estruturado, facilitando a gestão e análise.





Escalabilidade e Alta Performance

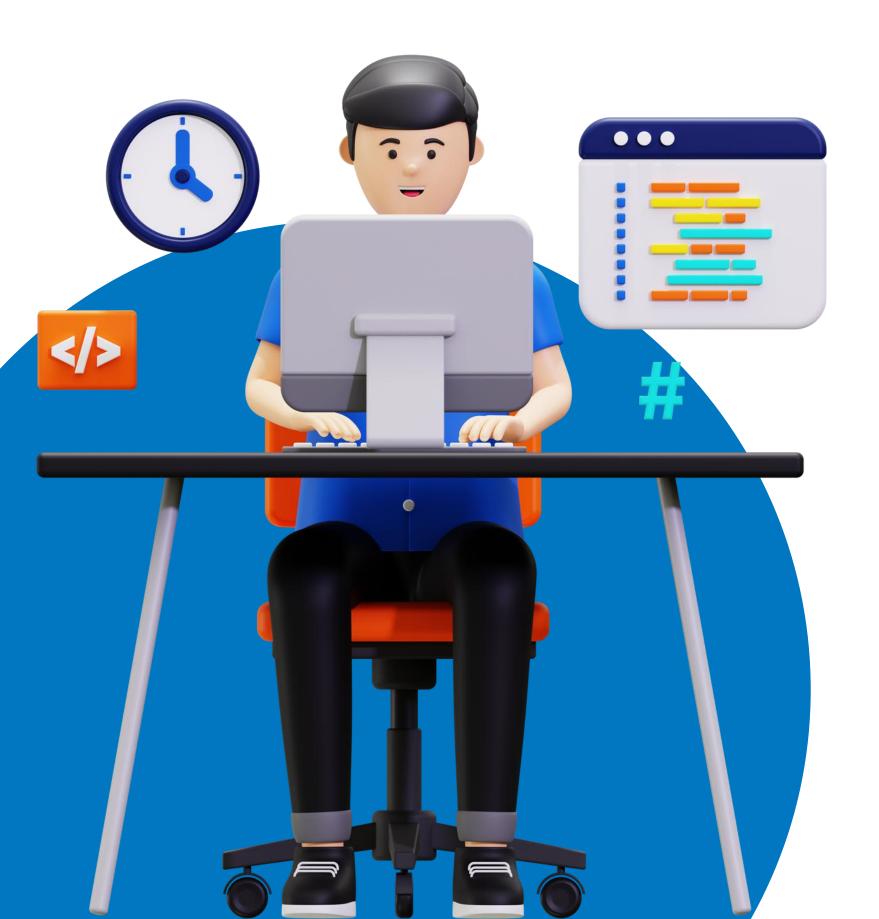
Infraestrutura baseada em AWS, permitindo crescimento contínuo do volume de dados sem comprometer a performance.



Tomada de Decisão Estratégica

Integração com Power BI e Amazon Redshift, proporcionando dashboards interativos e insights valiosos para o negócio.

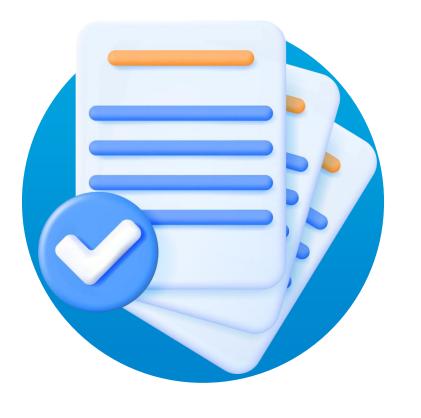




PERFIS DO PROJETO

- Líder Técnico
- Engenheiro de Dados
- Analista de Dados





PROPOSTA COMERCIAL



Modelo de Investimento



Premissas & Restrições

Premissas Técnicas

- Ter a aprovaçãos rápida do fluxo proposto, para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da ModalGR.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto.
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A ModalGR não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).



Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- · Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;



Dados Cadastrais da ModalGR

Nome da empresa:

Razão Social:

MODALGR TECNOLOGIA & INOVACAO LTDA

Nome Fantasia: MODALGR

Data de Abertura: 13/11/1991

Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar – CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

Contato:

Comercial: comercial@modalgr.com.br

Faturamento: notafiscal-GR@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 4101-0010

Representante Comercial:

Nome: Roberto Te

Email: roberto.claro@modalgr.com.br

Telefone: +55 13 99718-3781

Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433

Dados Bancários:

Banco: 341 – Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4



Impulsione seu negócio com tecnologia de resultado!



+55 (13) 4101.0010



comercial@modalgr.io



MATRIZ BRASIL

R. Visc. de Rio Branco, 02 - 6° Andar Centro, Santos - SP



PORTUGAL

Rua Fernanda Seno, 6 7005-485 / Évora















Thinking Innovation

Transformando negócios através da tecnologia e inovação.