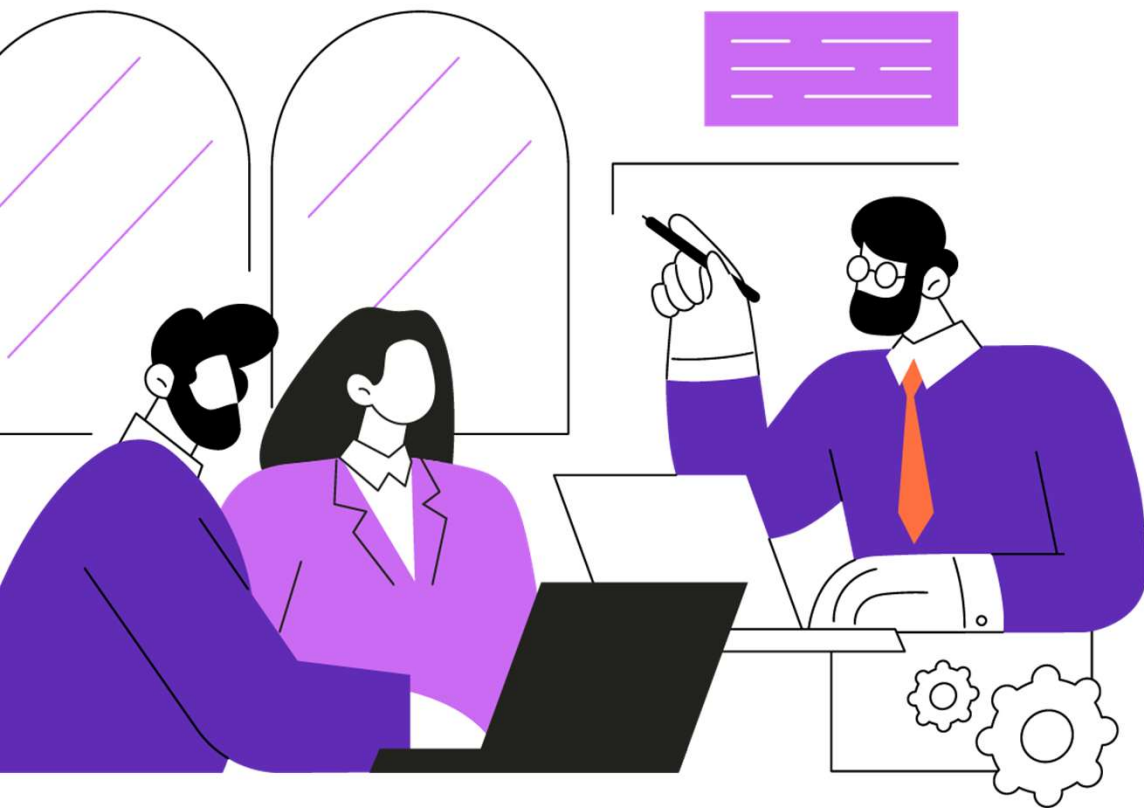


mosten



Proposta Técnica e Comercial

Gestão sem Conhecimento

Ferramenta Digital de “Check-up da Saúde Corporativa”

Objetivo da Proposta

Propor solução sistêmica para o desenvolvimento de uma Landing Page interativa com autoavaliação e laudo visual em tempo real para que qualquer empresa diagnostique sua saúde corporativa em 8 pilares

A solução irá gerar leads qualificados, impulsionar ofertas de consultoria e consolidar a autoridade do cliente como referência em gestão empresarial.



Escopo da Solução & Projeto

O quê será Realizado?

➤ Plataforma de Diagnóstico Empresarial “Exame Corporativo”

Construiremos uma experiência completa em três camadas — Landing Page de apresentação, formulário de autoavaliação e módulo BI de resultados — que replica a lógica de um exame clínico: o usuário responde a perguntas, recebe instantaneamente um laudo gráfico estilo radar com zonas de referência (saudável, atenção, crítico) e pode baixar/ou receber por e-mail um PDF detalhado, incluindo alertas e recomendações de especialistas, com opção de upgrade para relatórios premium.

Quais serão as entregas?

1. Landing Page Institucional

Página responsiva com copy persuasiva, visão geral da ferramenta e CTA para iniciar a avaliação.

2. Formulário Interativo

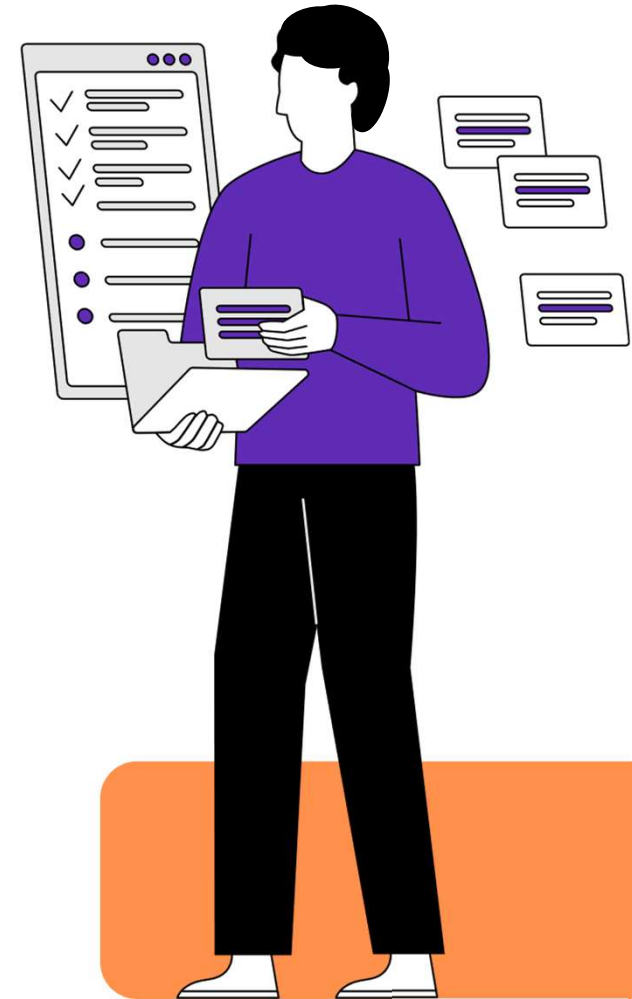
Questionário de 8 indicadores com escala de 5 níveis, validação on-screen e UX fluida.

3. Módulo de BI Gráfico

Geração automática de gráfico radar e resumo diagnóstico imediatamente após o envio.

4. Laudo PDF & Envio por E-mail

Relatório visual exportável/automatizado que espelha exames clínicos.



mosten

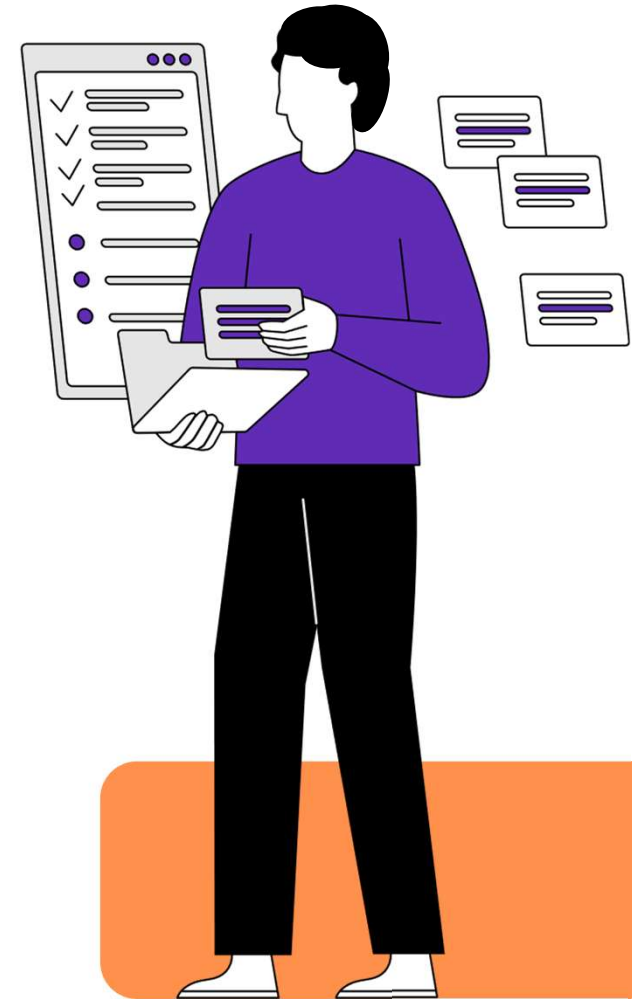
Quais serão as entregas?

5. Integração de Pagamento (Freemium/Premium)

Checkout simples (Pix/cartão) para liberar resultado expandido.

6. Painel Admin (opcional)

Banco de respostas, exportação de leads e estatísticas para ações de marketing.



mosten

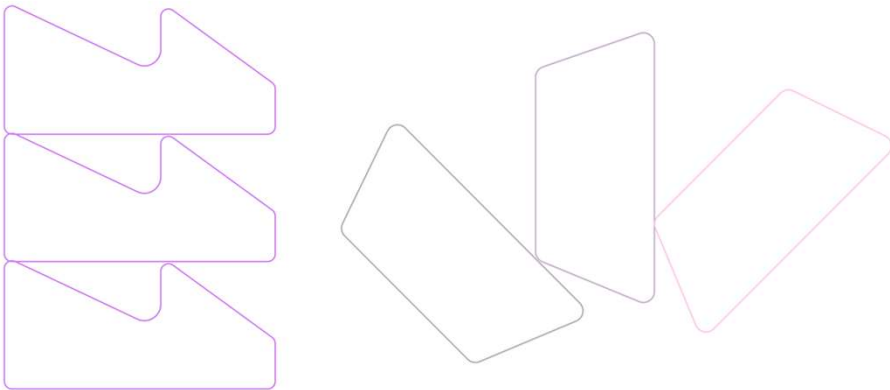
Benefícios para o Cliente:

1. Captação de Leads Qualificados

Usuários deixam contato para receber o laudo, ampliando o funil de vendas.

2. Upsell Automatizado

Diagnósticos críticos disparam ofertas de módulos ou consultorias pagas.



3. Autoridade de Marca

Posiciona o cliente como especialista em gestão e inovação corporativa.

4. Decisão Baseada em Dados

Métricas claras permitem direcionar serviços onde a dor do usuário é maior.

5. Escalabilidade Digital

Arquitetura pronta para adicionar novos pilares, idiomas ou integrações futuras.

6. Insight de Mercado

Banco de respostas fornece inteligência sobre tendências e necessidades das empresas.

Como a entrega vai funcionar:

1. Entendimento

Planejamento e Entendimento

2. Preparação do Ambiente

Preparação do Ambiente e Infraestrutura

3. Desenvolvimento

Desenvolvimento da Solução

4. Homologação

Testes, Validação e Homologação da Solução

07 Semanas

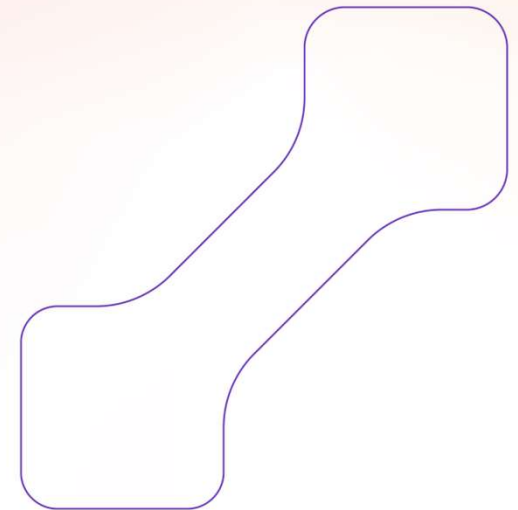
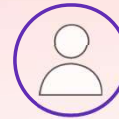
Total
07 Semanas

1080 Horas

mosten

Perfis Profissionais do Projeto

- Líder Técnico
- Analista de Negócios
- Designer UX/UI
- Desenvolvedor Fullstack
- Analista de Testes (QA)



Premissas & Restrições - **Premissas Técnicas**

- A definição das ferramentas de pagamento, bem como seus custos e chaves de acesso, são de responsabilidade do cliente.
- Ter a aprovação rápida do fluxo proposto, para atender ao prazo desta proposta.
- Fornecer todas as documentação e condições que permitam as integrações que não sejam do controle da Mosten.
- Nomear a pessoa que será o ponto focal para aprovação dos Protótipos e todas as etapas e atuar como facilitadora de todo o projeto.
- Contratar os serviços de cloud para manter o ambiente com a solução.
- Licenças adicionais de software precisam ser fornecidas.
- Interagir para acesso juntos aos órgãos regulatórios e certificadoras quando necessário para desenvolvimento da solução.
- Backup e Restauração: A Mosten não é responsável pelo backup e restore dos dados, em nenhum dos ambientes (desenvolvimento, homologação ou produção).
- As tecnologias utilizadas serão definidas após análise do Arquiteto de Soluções, garantindo aderência às necessidades do projeto.

Proposta Comercial

Modelo de Investimento

Condições Comerciais

Abaixo relacionamos as condições comerciais e financeiras:

- Serão faturadas as horas consumidas no mês vigente, com vencimento no mês subsequente;
- Envio das respectivas alocações com a emissão da NF ocorrendo entre o 1º e 10º dia do mês subsequente aos serviços prestados e validados pela CONTRATANTE, com seu vencimento em até 20 dias da apresentação da NF no mês corrente;
- Em caso de atraso no pagamento, multa de 10%, e juros 5% pró-rata die ao mês;
- Todos os Impostos estão inclusos;
- Caso seja de interesse da rescisão do contrato de serviço prestado, o mesmo pode ser feito a qualquer tempo mediante prévia notificação por e-mail com pelo menos 30 dias de antecedência, com a inclusão de multa em 50% do período contratual remanescente;

Dados Cadastrais Mosten

Nome da empresa:

Razão Social:

MOSTEN NEGOCIOS & TECNOLOGIA LTDA

Nome Fantasia: MOSTEN

Data de Abertura: 13/11/1991

Endereço:

Rua Visconde do Rio Branco nº 2, 1º, 6º e 10º andar
CEP: 11013-923 – Ed. Rio Branco - Santos / SP

Contato:

Comercial: comercial@mosten.com

Faturamento: notafiscal-GR@mosten.com

Telefone: +55 13 4101-0010

Representante Comercial:

Nome: COMERCIAL

Email: comercial@mosten.com

Telefone: +55 13 4101 0010

Identificação:

CNPJ: 67.201.640/0001-30

Inscrição Municipal: 1032433

Dados Bancários:

Banco: 341 – Itaú Unibanco SA

Agência: 0268

Conta: 40818-4

Negócios e tecnologia

mosten

caminham juntos.