Iniciado em	Saturday, 21 Nov 2020, 23:40
Estado	Finalizada
Concluída em	Saturday, 21 Nov 2020, 23:41
Tempo empregado	59 segundos
Notas	8,0/8,0
Avaliar	<b>10,0</b> de um máximo de 10,0( <b>100</b> %)

#### Questão 1

Correto

Atingiu 1,0 de 1,0

Qual das opções a seguir ilustra o uso de sistemas de informação para focar em um nicho de mercado?

## Escolha uma opção:

- a. O uso dos sistemas de informação por um fabricante de computadores para facilitar o acesso direto dos fornecedores aos cronogramas de produção
- b. O uso dos sistemas de informação por um fabricante de sapatos para vender modelos personalizados, feitos sob encomenda, direto ao consumidor final
- c. O uso dos sistemas de informação por um vendedor de banheiras para determinar quais modelos e opções seus clientes são mais propensos a comprar
- O d. O uso dos sistemas de informação por uma mercearia para oferecer produtos e serviços a preços menores que seus concorrentes

## Sua resposta está correta.

A resposta correta é: O uso dos sistemas de informação por um vendedor de banheiras para determinar quais modelos e opções seus clientes são mais propensos a comprar.

Questão <b>2</b>
Correto
Atingiu 1,0 de 1,0
É possível afirmar que uma empresa tem vantagem competitiva quando ela tem maior valor no mercado acionário que seus concorrentes.
Escolha uma opção:
○ Verdadeiro      ✓
○ Falso

A resposta correta é 'Verdadeiro'.

Correto		
Atingiu 1,0 de 1,0		
Uma empresa pode exercer grande controle sobre os seus fornecedores se ela tiver:		
Escolha uma opção:		
a. Fornecedores locais		
<ul> <li>b. Poucos fornecedores</li> </ul>		
o. Fornecedores globais		
<ul><li>d. Muitos fornecedores</li></ul>		

Sua resposta está correta.

Questão **3** 

A resposta correta é: Muitos fornecedores.

Questão <b>4</b>		
Correto		
Atingiu 1,0 de 1,0		
Os clientes são uma das forças competitivas que afetam a capacidade de uma organização de competir.		
Escolha uma opção:		
○ Verdadeiro      ✓		
○ Falso		

A resposta correta é 'Verdadeiro'.

Questão <b>5</b>		
Correto		
Atingiu 1,0 de 1,0		
Qual das opções a seguir <b>não</b> é uma força competitiva do modelo de Porter?		
Escolha uma opção:		
<ul> <li>a. Ambiente externo</li> </ul>		
<ul> <li>b. Outros concorrentes</li> </ul>		
○ c. Fornecedores		
O d. Clientes		

Sua resposta está correta.

A resposta correta é: Ambiente externo.

Questão **6**Correto
Atingiu 1,0 de 1,0

Um fabricante de plataformas de petróleo pode se preocupar menos com qual dessas forças de mercado?

Escolha uma opção:

- a. Diferenciação de produto
- b. Novos entrantes no mercado
- c. Concorrentes tradicionais
- d. Baixo número de fornecedores

Sua resposta está correta.

A resposta correta é: Novos entrantes no mercado.

Questão <b>7</b>		
Correto		
Atingiu 1,0 de 1,0		
Qual das indústrias a seguir tem a menor barreira à entrada?		
Escolha uma opção:		
O a. Companhia aérea		
b. Chips para computador		
O c. Automotiva		

Sua resposta está correta.

A resposta correta é: Restaurante.

Questão 8

Correto

Atingiu 1,0 de 1,0

Qual opção a seguir ilustra o uso de sistemas de informação para alcançar a diferenciação de produto?

#### Escolha uma opção:

- a. O uso dos sistemas de informação por um fabricante de computadores para facilitar o acesso direto dos fornecedores aos cronogramas de produção
- b. O uso dos sistemas de informação por um fabricante de sapatos para vender modelos personalizados, feitos sob encomenda, direto ao consumidor final ✔
- c. O uso dos sistemas de informação por um vendedor de banheiras para determinar quais modelos e opções seus clientes são mais propensos a comprar
- O d. O uso dos sistemas de informação por uma mercearia para oferecer produtos e serviços a preços menores que seus concorrentes

# Sua resposta está correta.

A resposta correta é: O uso dos sistemas de informação por um fabricante de sapatos para vender modelos personalizados, feitos sob encomenda, direto ao consumidor final.



*>>>*