

Blanchard—Klaeylé Phybie

**Mme Sizo Eleonore
Sizo Montpellier**

200 rue des grillons 34820, Assas
07 69 14 02 51
phybie.blakla@hotmail.com

Montpellier le 16/10/2024

Objet : Réponse offre de stage Customer Success chez Sizo

Madame,

Actuellement étudiante en BUT techniques de commercialisation à l'université de Montpellier-Sète en parcours business international achat et vente, je vous sou mets ma candidature pour un stage d'une durée de 8 semaines du 7 avril au 30 mai 2025 non rémunéré au sein de votre entreprise. Mon intérêt se portant pour la réalisation d'un stage dans le domaine du commerce international, du marketing ou de la communication.

Ayant depuis quelques années l'envie de créer mon entreprise, intégrer pour deux mois votre société me permettra d'acquérir une expérience concrète et inspirante en immersion dans le quotidien d'une entreprise dynamique et en plein essor. Je souhaite apprendre de votre expertise et observer de près les stratégies qui font le succès de Sizo. Travailler au sein de votre équipe me permettrait de mieux comprendre les défis et opportunités de la création d'entreprise.

Le BUT techniques de commercialisation m'a permis de développer des compétences dans le domaine du marketing, de la vente et de la communication ainsi que dans le travail en équipe. En effet, cette formation étant très variée, nous abordons beaucoup de points et surtout, nous le faisons régulièrement en équipe. Grâce à ceci, j'ai alors su apprendre à me coordonner et à m'organiser avec d'autres personnes.

Étant motivée, patiente, créative et sachant m'adapter à n'importe quelles situations, je souhaite m'investir et relever chaque défi que ce stage dans votre entreprise pourrait m'apporter. J'aimerais ainsi beaucoup pouvoir mettre en pratique toutes les compétences que cette formation m'a apprises.

Cette proposition de stage m'a alors particulièrement intéressé, car elle touche à plein de secteurs que j'étudie et surtout un en particulier : la relation client. En suivant ce BUT, j'ai acquis une solide compréhension des besoins et attentes des clients, ainsi qu'une capacité d'adaptation à des contextes variés et de négociation. Grâce aux nombreux projets concrets et mises en situation, j'ai développé mes compétences en écoute active, en relationnel et en gestion de la relation client, ce qui me permet aujourd'hui d'établir des liens de confiance et de répondre efficacement aux attentes des clients tout en assurant leur satisfaction et leur fidélisation. Les missions proposées sont alors en totales adéquations avec les domaines que j'étudie et que j'aimerais mettre en pratique.

En espérant que ma candidature ait retenu votre attention et dans l'attente de votre réponse, veuillez agréer, Madame, mes sincères salutations.

Cordialement,
Blanchard—Klaeylé Phybie

(J'ai trouvé cette offre de stage sur moodle dans la section « stage TC2 »)