

Travail à faire

Bonjour,

Pour optimiser notre stratégie et améliorer nos performances commerciales, j'aimerais que nous analysions nos données de ventes selon plusieurs axes. Voici les questions spécifiques que nous devons adresser :

Analyse des Ventes par Produit

- Quels sont les produits les plus vendus ?
- Quel produit génère le plus de revenus ?

Performance par Région

- Quelle région a les meilleures ventes ?
- Comment les ventes se répartissent-elles par région ?

Tendances des Ventes

- Comment les ventes ont-elles évolué au fil du temps ?
- Y a-t-il des saisons ou des mois où les ventes sont particulièrement élevées ou faibles ?

Analyse des Clients

- Quels segments de clients sont les plus rentables ?
- Comment les habitudes d'achat varient-elles selon les segments de clients ?

Merci de bien vouloir préparer une analyse détaillée de ses produits en utilisant les données de ventes actuelles.