DEFINIÇÃO MVP1

BIANCA GOMES RODRIGUES
PIETRO ZUNTINI BONFIM

TEMA E CLIENTE

- ► Clínica médica online
- ► Aplicação que possibilita agendamentos

► Alexandre Alvaro

SOBRE A APLICAÇÃO

- Pesquisas avançadas sobre médicos e, dias e horários disponíveis em sua agenda
- Perfil do médico, incluindo avaliações e comentários
- ▶ Consultas por um preço justo
- Agendamento online
- Pagamento online
- Avalie e comente sobre o médico e a consulta
- ► Sem taxa de adesão



Página principal 2

Página principal dedicada ao médico 3

Página principal dedicada ao paciente 4

Cadastro do médico e paciente

DEFINIÇÃO DO MVP1

POR QUE?

- ► Avaliar interesse do público alvo
- ▶ Realizar validação de mercado

REQUISITOS

REQUISITOS FUNCIONAIS

- ▶ **RF1:** O sistema deve permitir o cadastro de médicos.
- ▶ RF2: O sistema deve verificar a validade do CRM do médico.
- ▶ **RF3:** O sistema deve permitir o cadastro de pacientes.
- ▶ **RF4:** O sistema deve permitir o cadastro por redes sociais. Todavia, no caso do médico deve ser solicitado o restante dos dados.

REQUISITOS FUNCIONAIS

- ▶ **RF5:** O sistema deve permitir a busca de médicos por nome, área de especialidade, e localidade.
- ▶ **RF6:** O sistema deve permitir o agendamento de consultas.
- ▶ RF7: O sistema deve permitir a alteração e cancelamento de agendamentos.
- ▶ **RF8:** O sistema deve permitir o pagamento online de agendamentos.

REQUISITOS FUNCIONAIS

- ▶ RF9: O sistema deve permitir a avaliação de médicos através de estrelas.
- ▶ RF10: O sistema deve permitir que o paciente avalie o médico apenas após a realização da consulta.
- ▶ RF11: O sistema deve mostrar um alerta ao médico caso este receba muitas avaliações negativas, e solicitar esclarecimentos e melhorias.
- ▶ RF12: O sistema deve permitir o envio de notificações ao paciente sobre a consulta agendada.

REQUISITOS NÃO FUNCIONAIS

- ▶ RNF1: O sistema deve funcionar 24/7 estar disponível para ser acessado a qualquer momento.
- ▶ RFN2: O sistema deverá se comunicar com alguma API de pagamento

REQUISITOS RELACIONADOS AO MVP1

- ► RF1
- ► RF2
- ► RF3
- ► RF4
- ► RF13
- ► RF14

MODELO DE NEGÓCIO

- ► Taxa entre 5% e 10% sobre o valor de cada consulta agendada e realizada
- ▶ Sem taxa de adesão para o médico e o paciente