



"Un estudio de cuarto nivel es la llave para abrir un mundo de posibilidades profesionales y personales. La Maestría en Mercadeo fue diseñada para dar a los estudiantes un marco de referencia para vender ideas complejas en un mundo cambiante y multimedia.

Juntos lograremos que seas capaz de hacerlo. Te esperamos".

Prof. Carlos Jaramillo Director Académico y COO.

# En la Maestría en Mercadeo o **MM IESA**,

"Tenemos la misión, la experiencia y las ganas de acompañarte en este viaje de aprendizaje. Ven a estudiar al IESA, nuestra MM es para ti.

En la Maestría en Mercadeo o MM IESA, tenemos la misión de impulsar tu pensamiento estratégico y te damos herramientas que te harán conectarte con las necesidades de los consumidores, detectar oportunidades de mercado y proponer soluciones innovadoras centradas en el cliente que te convertirán en líder dentro las organizaciones".

**Prof. Eugenia Csoban** Coordinadora del Centro de Mercadeo

# Te ofrecemos la Maestría en Mercadeo del IESA (la MM), con un título reconocido a nivel internacional.

Cursarla es una inversión para tu futuro, pues te permitirá prepararte para diseñar estrategias ágiles en un mundo cambiante donde los consumidores dejan huellas en muchos canales.

# Con la MM IESA serás capaz de:



hagan la diferencia en el mercado.

# ¿Por qué hacer la MM del IESA?



### 

Te formarás en un ambiente de excelencia académica, único programa de su tipo certificado con acreditaciones internacionales.



### **-** Visión global:

Adquirirás conocimiento de vanguardia en un contexto local con perspectiva global.



### — Innovación:

Participarás en un ambiente de metodologías innovadoras y tendrás acceso a un Campus Virtual. Recibirás una metodología de aprendizaje centrada en el estudiante.



### Visión y Alianzas internacionales:

Puedes optar por un trimestre de intercambio en una de las 40 escuelas de negocios alrededor del mundo con las que el IESA mantiene acuerdos.



# Conexión global:

Serás parte de una activa comunidad de estudiantes, profesores y egresados, creando así oportunidades de negocios y actualización de conocimientos.



# Formato de estudio



# ← Horarios:

Entre 3 y 4 veces por semana 5:30 p.m. a 7:45 p.m. (Venezuela) 4:30 p.m. a 6:45 p.m. (Panamá)



### ─ Duración:

18 meses (6 trimestres)



### **←** Formato:

Nos adaptamos a tus necesidades y para asegurar una mejor experiencia como estudiante te ofrecemos un **formato 100% online.** Además, durante el trimestre, para los que puedan asistir a nuestra sede principal, ofrecemos actividades y espacios presenciales de **networking**.



# **Pensum**

<b>L</b> Trimestre	N° Horas
Experiencia IESA	32
Nivelación de Matemáticas	32
Contabilidad Gerencial	32
Comunicación Gerencial	32

II Trimestre	N° Horas
Estadística para gerentes	32
Microeconomía	32
Mercadeo Estratégico	32

III Trimestre	N° Horas
Comp. De Compra y Consumo	32
Investigación de mercados	32
Liderazgo	16
Negociación	16
Estadística para Mercadeo	16

IV Trimestre	N° Horas
Gerencia de Producto y Branding	32
Comunicaciones de Mercadeo	32
Omnicanal y Ventas	16
Estrategia de Precio	16

V Trimestre	N° Horas
Analíticas y Control de gestión de Mercado	32
Seminario de investigación	32
Mercadeo Digital	32

VI Trimestre	N° Horas
Prácticas gerenciales integradoras	32
Casos prácticos de Mercadeo	16
Electiva I	32
Electiva II	32



# Inversión y descuentos:

El IESA mantiene convenios con instituciones de la banca privada para ofrecerte diversos planes de pago y así puedas cursar tu postgrado con éxito. Pregunta por nuestros planes de financiamiento y de pago.

### Formas de pago y beneficios:



Contado (pago único)



#### Fraccionado

Te permite cancelar el trimestre en tres cuotas consecutivas de periodicidad mensual.



#### Financiamiento de la empresa

La compañía donde trabajas te podrá financiar total o parcialmente, con una carta de compromiso que deberás entregar al Departamento de Cobranzas del IESA, con copia a la Gerencia de Postgrados, donde consten los siguientes datos para efectos de registro y facturación:

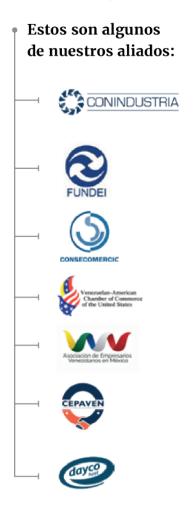
- · Nombre del estudiante.
- Programa que cursa.
- Nombre de la empresa.

Importe o porcentaje de financiamiento (100% del trimestre o financiamiento parcial). Cualquier otro requisito solicitado por el Departamento de Cobranzas.





### Descuentos y convenios:



Nuestros aliados tienen descuento en el costo total de la maestría. Los primeros 5 referidos 10% de descuento y a partir de 6 referidos 25% de descuento.

### ¿Cómo aplicar?

Para postularte y recibir el descuento, solo tienes que comunicarte con nuestro aliado para que seas propuesto por la Institución de la cual eres afiliado y recibas el beneficio.



#### Descuentos para Egresado IESA

Recibirás 15% de descuento por ser egresado de alguno de nuestros postgrados o del Programa Avanzado de Gerencia (PAG).



#### Becas por Excelencia Académica:

Gracias a las donaciones de IESA Fundation, se pueden otorgar algunas becas totales o parciales, dependiendo de la disponibilidad de fondos que tenga la fundación.

Los porcentajes de becas asignados son reducidos, se otorgan por mérito académico (resultado del examen de admisión o propedéutico) y un análisis del perfil sociodemográfico del candidato. Las becas solo se otorgan al inicio del postgrado.

#### **Descuento Nexo con Alumni:**

Podrás obtener 10% de descuento, si tus padres, hijos, hermanos o cónyuge son egresados de nuestras Maestrías IESA.

Nota: Los descuentos no son acumulables, en caso que apliques para varios se escoge el que tenga mayor porcentaje.

Costo de inversión por materia: 550\$

### Proceso de admisión

#### Requisitos para cursar la MM:

Para cursar la Maestría en Mercadeo debes contar con el grado de licenciatura y presentar todos los recaudos en el tiempo solicitado.



**Paso 1** Aplicación en línea



Paso 2

Cancelar el derecho de admisión



#### Paso 3

Realizar el propedéutico o el examen de admisión.



Paso 4

Carpeta de recaudos

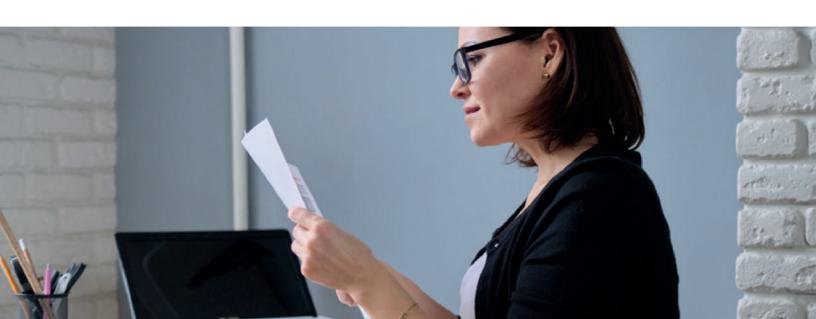


Comité de Admisiones



# Carpeta de recaudos

- Planilla de datos
- Resumen curricular (CV)
- Copia del título académico
- Copia de la cédula de identidad
- · Constancia de promedio, puesto y número de graduandos
- · Notas certificadas o histórico de notas / Récord académico
- Dos evaluaciones confidenciales
- Foto reciente tamaño carnet
- Ensayo respondiendo la pregunta: ¿Cuáles son tus aspiraciones profesionales y de qué manera puede ayudarte a alcanzarlas un postgrado en el IESA, no más de 400 palabras





### Intercambio:

Tendrás la oportunidad de vivir la experiencia académica al completar un semestre internacional (de tres a seis meses) en una de las universidades con las que mantenemos convenio, compartiendo con estudiantes de todo el mundo.

### ¿Cuáles son los requisitos que debe cumplir el estudiante?

- Ser estudiante activo de la Maestría en Administración, Finanzas, Mercadeo o Gerencia Pública, en periodo de electivas o egresado con no más de seis meses luego de recibir título universitario.
- Poseer un índice acumulado mayor a 4.00 puntos.

### **Short Program:**

Es una semana intensiva en Babson College que brindará la oportunidad a los estudiantes de compartir con profesores reconocidos y con emprendedores exitosos, mientras exploran temas de vanguardia y metodologías docentes especiales para emprendedores.

# **Hablan nuestros egresados**



**Dr. Manuel Figuera**Presidente de la Sociedad Venezolana de Infectología.
Médico infectólogo

Los profesionales de salud en general no dejamos de estudiar en nuestra carrera y ejercicio. Estudiar en el IESA ha sido de las mejores decisiones que he tomado en mi vida, he aprendido a ver oportunidades en medio de amenazas y crisis y este aprendizaje he buscado aplicarlo en múltiples áreas. El optimismo es mayor, quizás las cosas no han cambiado, pero yo sí.

# Egresados que dejan huellas



Trabaja en 36 países en el mundo, y de estos más de la mitad en empresas multinacionales, multilatinas y organizaciones multilaterales.



Ocupa cargos gerenciales en organizaciones públicas y privadas.



De los egresados ocupan posiciones C-level.



Son fundadores de sus propias empresas

