

产品思维-用户体验思维&逻辑思维

白熊店长





课程 大纲

01用户体验思维

02逻辑思维







1.1.1 基本定义:

研究人在特定场景下的思维模式和行为模式,在提供产品或服务的完整流程中,使得用户能够以最小的成本(包括时间、金钱或情感的投入)来满足自己的需求。



1.1.2 用户特点:





○ 友好的体验:



白熊林取 www.icebear.me



○ 不友好的体验:





分什么产品经理需要用户体验思维?

- 有效提升产品用户体验
- 避免创造华而不实的需求



用户体验 影响 忠诚度

避免无用功

能不能留下来?

用户体验思维 -1.2 如何培养用户体验思维 www.icebear.me



1.2.1 掌握 "尼尔森10大可用性原则"

- 状态可见原则
- 环境贴切原则
- 用户可控原则
- 一致性原则
- 防错原则





符合产品语言环境(说人话)

可操控(返回、后退、下一首等)

视觉、语言一致性(同样的反馈)

操作确认(避免不可逆操作)

01 用户体验思维 -1.2 如何培养用户体验思维 www.icebear.me



1.2.1 掌握 "尼尔森10大可用性原则"

○ 识别好过记忆

灵活高效原则

优美简约原则

○ 帮助用户认知、判断、修复错误

○ 帮助和引导原则

减少用户负担(操作简便快捷)

提高效率(一键购物、一键结账)

简洁明亮(无复杂元素、复杂配色)

错误提示,解决方式

指引、帮助用户

01 用户体验思维 -1.2 如何培养用户体验思维 www.icebear.me





小结

- 学会将自己变成一个"小白"
- 记下所有觉得"不舒服"的地方
- 回顾自己的心路历程,思考背后的原因
- 尝试给出改进建议
- 思考是否会引入新的问题





2.1.1 基本定义:

- 借助于概念、判断、推理等思维形式,反映客观现实的理性认识过程。一句话概括就是:**有条理的组织信息**。
- 条理性——递进关系or并列关系
- 组织——编竹筐
- · 信息——表达or产品

www.icebear.me

应用场景 - 求职时





笔试 面试

www.icebear.me

应用场景 - 入职后 产品经理





职场沟通

产品策划





案例解读:

背景: 小明是新来的行政实习生,负责会议安排。周一早晨,他向董事长汇报:

董事长,李总的秘书说李总明晚很晚才能从外地赶回来。刘经理来电说我们的平台系统出现紧急状况,他无法参加今天下午4点的会议了。我也问了张总那边,他说推迟开会没关系,但这两天最好不要下午开会。而且,有人预定了明天的会议室,不过星期五是空着的。我建议会议时间改在周五早上10点,您看合适吗?







8

思考一下: 如何帮助小明逻辑清晰的进行汇报?







董事长,原定今天下午4点的会议可以改在周五上午10点开吗(结论先行)?这样,这两天临时有事的李总、刘经理和张总都可以参加,而且周五会议室目前也可以预定(适当概况,忽略无关细节)。



OK,可以 董事长



○ 为什么产品经理需要逻辑思维?

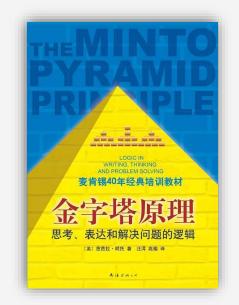
- 梳理已有的信息
- 构建新的信息





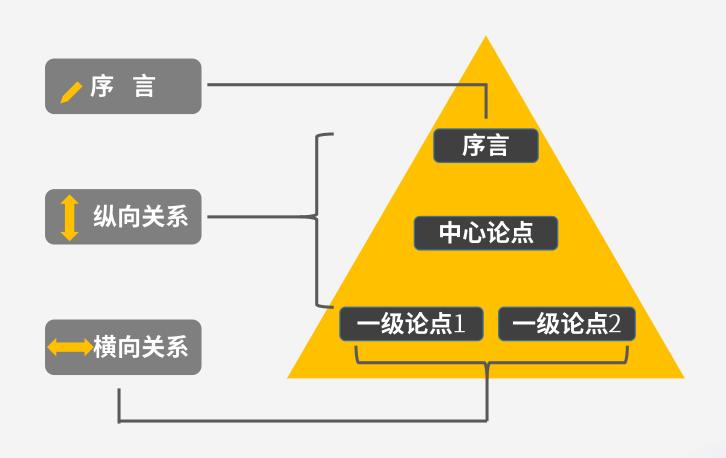
2.2.1 学习"金字塔原理"

- 以结论为导向的论述过程
- 包括: 序言、纵向关系、横向关系



《金字塔原理》

芭芭拉·明托 (Barbara Minto)





🖰 序言 – 结论先行

• 位于金字塔顶端, 主要用于确定初始问题, 引出中心思想

SCQA 故事框架

Situation = 背景 Complication = 冲突 Question = 疑问 Answer = 回答



🤒 序言 – 结论先行

- (S) 企业近年来发展速度快,连锁门店逐年增加。
- (C) 与此相悖的是,企业资金缺口日益明显,已然成为限制企业快速发展的主要瓶颈。
- (Q) 如何拓展资金来源? 如何降低门店成本? 如何提高资金使用率? 这些都是解决资金缺口的关键问题。
- (A) 为此, 我设计了门店资金支持方案, 以解决资金缺口过大的问题。



🖰 序言 – 结论先行

• 变形框架

原版 (SCQA): 背景 > 冲突 > 提问 > 回答

标准式 (SCA, 省略了"提出问题"): 背景 > 冲突 > 回答

开门见山式 (ASC, 快速切入话题): 回答 > 背景 > 冲突

突出忧虑式 (CSA, 把冲突放在开头): 冲突 > 背景 > 回答

突出信心式 (QSCA, 把提问放在开头) : 提问 > 背景 > 冲突 > 回答



C SCA 标准式

- (S) 企业近年来发展速度快, 连锁门店逐年增加。
- (C) 与此相悖的是,企业资金缺口日益明显,已然成为限制企业快速发展的主要瓶颈。
- (A) 为此, 我设计了门店资金支持方案, 以解决资金缺口过大的问题。



C ASC 开门见山式

- (A) 我设计了门店资金支持方案,以解决目前资金缺口过大的问题。
- (S) 虽然企业近年来发展速度快,连锁门店逐年增加。
- (C) 但与此相悖的是,企业资金缺口日益明显,已然成为限制企业快速发展的主要瓶颈。



CSA 突出忧虑式

- (C) 近年来,企业资金缺口日益明显,已然成为限制企业快速发展的主要瓶颈,这种情况让人堪忧。
- (S) 毕竟,在过去很长时间,企业一直保持快速发展,连锁门店逐年增加,大家对企业的未来有良好的期待
- (A) 我们都希望企业能继续保持良好的发展势头,我也希望能在这个关键时期为企业 出谋划策。为此,我设计了门店资金支持方案,以解决目前资金缺口过大的问题。



〇 QSCA 突出信心式

- (Q) 如何拓展资金来源? 如何降低门店成本? 如何提高资金使用率? 这些都是解决资金缺口的关键问题。
- (S) 企业近年来发展速度快,连锁门店逐年增加。
- (C) 与此相悖的是,企业资金缺口日益明显,已然成为限制企业快速发展的主要瓶颈。
- (A) 为此, 我设计了门店资金支持方案, 以解决资金缺口过大的问题。



一 纵向关系 (不同级别论点之间的关系)

- 观点会产生新的疑问,这是受众按你的思想产生符合逻辑的反应
- 必须在下一层次上回答上一层次的疑问,而回答有可能引发新的疑问
- 按照"引发疑问 回答疑问"的思路继续表达,直到受众不再产生疑问
- 可采用"自上而下(常用)、自下而上"两种方式



(四) 自上而下 (对观点进行展开)



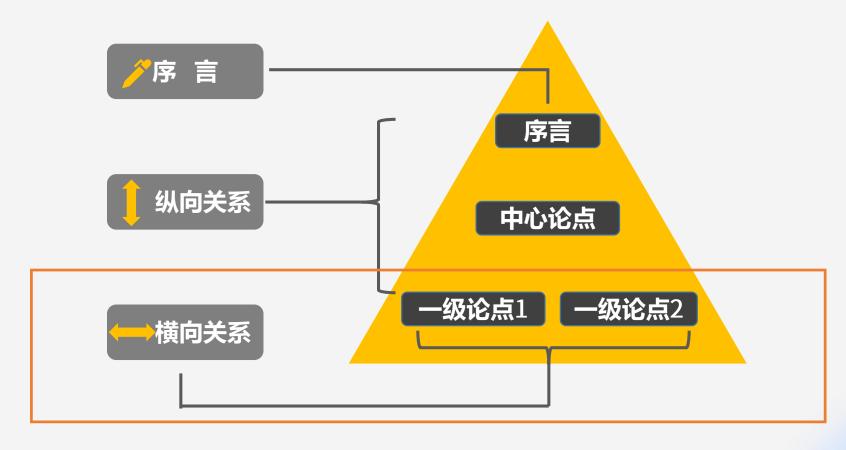


(2) 自下而上 (对材料进行整理)





- **一 横向关系(同一级别论点之间的逻辑关系)**
- 演绎关系
- 归纳关系





(△) 演绎关系 (大前提+小条件→得出推论)

○ 大前提: 猫喜欢吃鱼

○ 小条件: 我家养的宠物是一只猫

○ 得出结论: 我家宠物喜欢吃鱼



归纳关系(对不同部分进行概括,推理出结论)

○ 流程顺序: 按先后步骤进行拆分

○ 结构顺序:按整体-部分进行拆分

○ 程度顺序:按重要性归组进行拆分





四纳关系(对不同部分进行概括,推理出结论)

流程顺序

按照先后步骤进行拆分

- 1.做好热身运动
- 2.按科学的方式进行训练
- 3.训练后及时补充营养

归纳: 如何获得良好的健身效果

结构顺序

按照整体 – 部分进行拆分

- 1.里约奥运会场馆建设很差
- 2.里约奥运会期间治安不好
- 3.里约奥运会裁判不公正

归纳:里约奥运会很差

程度顺序

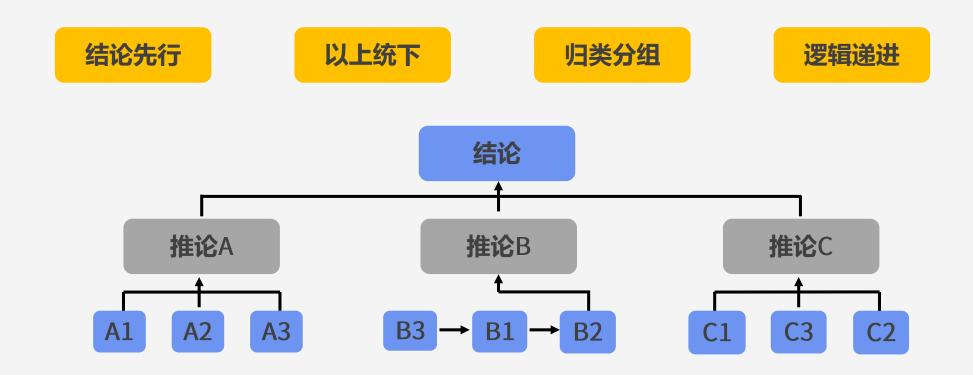
按照重要性归组进行拆分

- 1. 影响房价只涨不跌的最主要3个因素
- 2. 影响房价只涨不跌的其他因素

归纳:房价处于只涨不跌的阶段

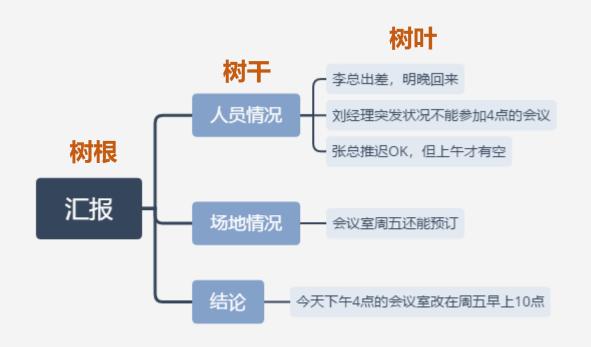


🖰 总结 - 金字塔结构的四个规则





2.2.2 利用"逻辑树"培养逻辑思维



三大构建步骤

- 明确主题
- 穷尽方向
- 层层分解



关注我们



白熊求职

最贴心的大学生求职社区



校招日历

每日推送精选校园招聘和实习信息



