产品技能 - 如何撰写产品需求文档

三金哥





课程 大纲

- 01 什么是产品需求文档
- 02 为什么要撰写需求文档
- 03 需求文档的撰写步骤
- 04 常用工具汇总
- 05 注意事项





PM 三大文档:

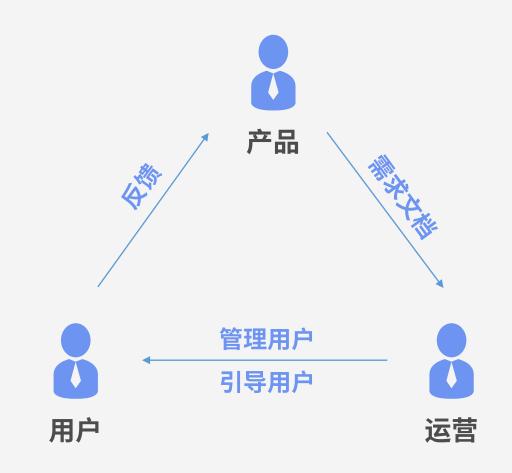
- BRD(商业需求分析文档)
- MRD (市场需求分析文档)
- PRD(产品需求分析文档)

产品需求文档是一份产品说明书,结合产品界面将各项功能、业务逻辑描述清楚





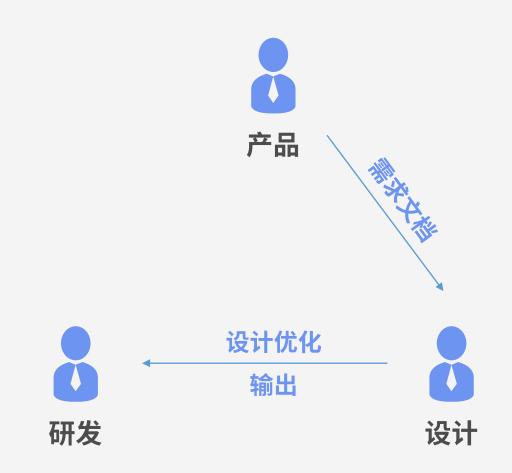








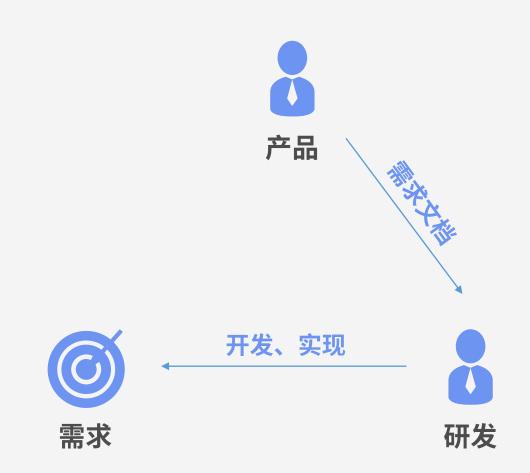








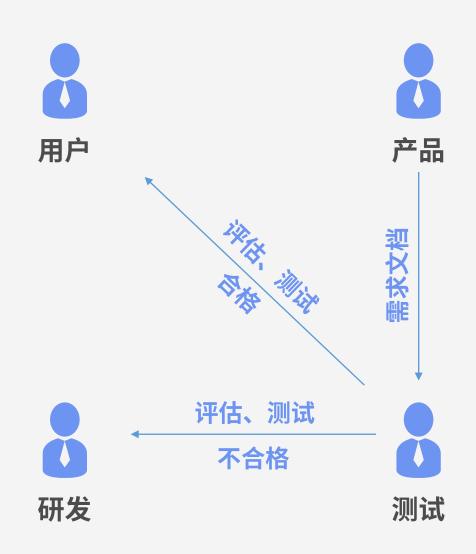




www.icebear.me











02 为什么要写需求文档







- 明确产品需求
- 明确产品细节
- 明确实现结果

需求更明确?

-2.1 原因

目标更清晰?

立即单添加多派?

预约单添加多派?

应单后及时取消?

用户操作体验?

02 为什么要写需求文档 -2.1 原因





存档:

- 有据可查
- 交接容易





- 在做什么事
- 完成什么操作
- 提升









基本信息:

- 产品名称+功能名称(新产品)
- 功能名称+迭代历史(迭代产品)











○ 需求背景+解决方案:

○ 需求背景: 谁提的需求? 在什么场景下? 遇到什么问题?

○ 解决方案:决策过程和方案依据是什么?







二、三线城市美团派发运力优化				
派发对象	描述	优先级		
自营骑手	优化派发,增加补偿机制	P1		
美团众包	自营骑手达不到效果时转接	P2		
第三方配送	前两方都达不到效果时转接	Р3		

案例解读:美团自营骑手、众包骑手





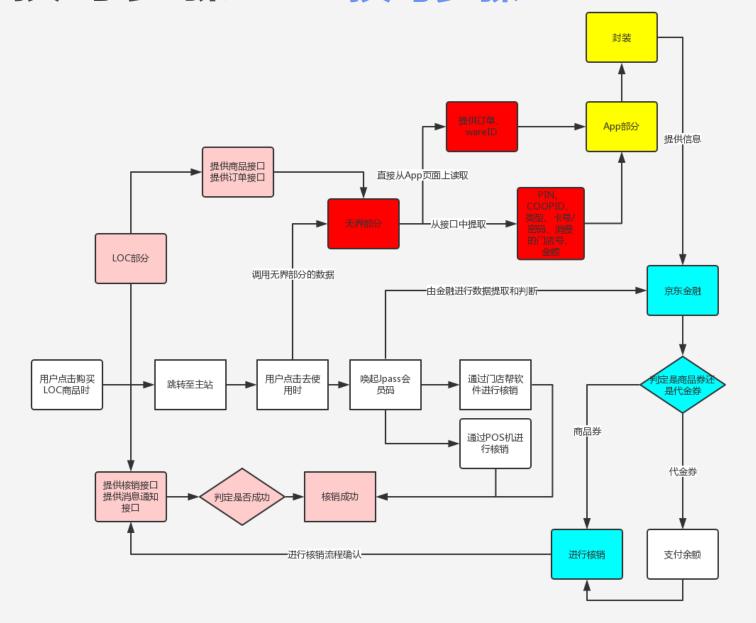
□ 业务流程:

- 产品整体业务流程: 业务流程图(新产品)
- 迭代功能的业务流程:业务流程图(迭代产品)

www.icebear.me



某LOC商品核销需求流程





详细功能介绍 - 根据页面详细描述功能逻辑:

- 页面流程图
- 页面原型图 (新产品:低保真即可)
- 页面原型图(迭代产品:偏高保真,因为已经有设计好的版本)



页面原型图



www.icebear.me

-3.2 实操案例:后台产品:商家商品管理后台

1、概要功能及示意图

需求编号	功能名称	需求描述	需求分析	优先级
M3-01	搜索筛选功能	可通过多种条件搜索对应商品	使用性需求	P1
		针对商家商品库新增商品的功能入		
M3-02	商品发布入口	П	功能性需求	P0
M3-03	批量上架/下架	切换用户端商品显示的状态	功能性需求	P0
M3-04	修改入口	修改对应商品发布页的功能入口	功能性需求	P0

www.icebear.me

-3.2 实操案例:后台产品:商家商品管理后台





-3.2 实操案例:后台产品:商家商品管理后台

2、搜索筛选功能

可根据商品名称,货号,状态(上架/下架),类目(14个一级类目),库存告急等一个或多个条件进行搜索筛选,找出对应商品

3、批量上架/下架

在左侧复选框选中多条商品记录,可进行批量上架和批量下架的操作

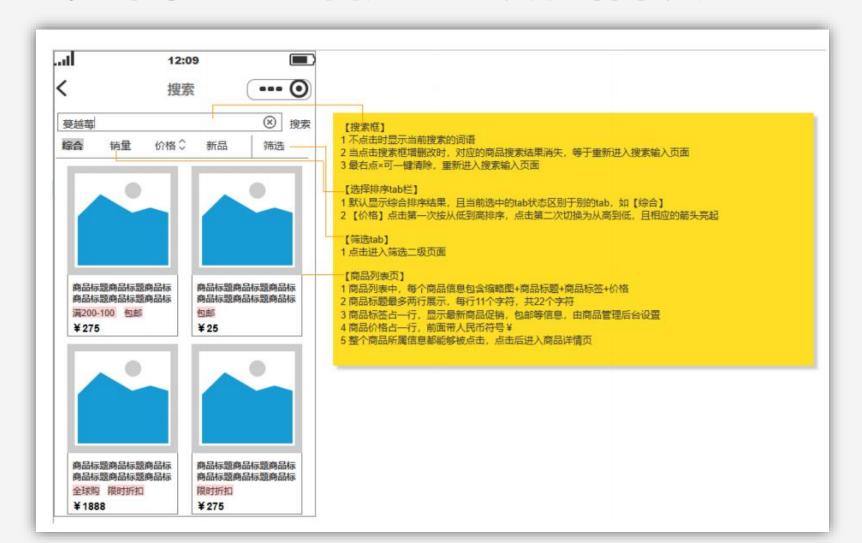


-3.2 实操案例: 前台产品: 搜索页





-3.2 实操案例:前台产品:搜索结果页





-3.2 实操案例:中台服务类产品:订单中台

订单列表

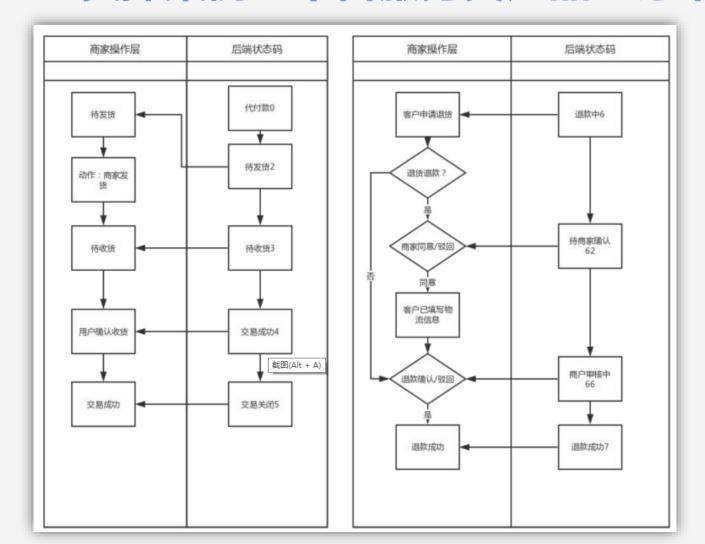
订单状态				
状态码	状态名	时间窗口		
0	待付款	24h		
1	已取消			
2	待发货			
3	待收货	15d		
4	交易成功	7d		
5	交易 关 闭			
6	退款中未选择			
61	仅退款中			
67	退货退款中			
7	退款成功			

退款中细分状态列表

退款中状态				
状态码	状态名			
62	待商家确认			
63	待用户申诉			
64	退款结算中			
65	平台审核中			
66	商家审核中			

www.icebear.me

-3.2 实操案例:中台服务类产品:订单中台





-3.2 实操案例:策略类产品:风控策略

需求背景:

 平台推出预定返现活动之后,检测到某些用户套现补贴,只预定,不 支付剩余金额的情况,需要针对于这个场景进行控制,不能干扰到正 常用户的下单,又能够有效的防范。

需求提出:

- 用户特征的提取
- 套现方法路径的观测
- 订单集体特征观测
- 方案实施



-3.2 实操案例:策略类产品:风控策略

发现特征:

- 号段67%为170号段
- 用户特征为历史订单不超过1笔
- 历史订单金额在10元以下,正常用户均值在30元。

提出策略:

- 170号段的用户将采用前付的方式
- 历史订单数量N小于等于1的,将先付全款,再领取到补贴。
- 订单金额在20元及以下的订单,不在N的取值范围内。





04 常用工具汇总 -4.1 工具汇总





文档/分析报告



◆ 石墨文档



石墨

思维导图

Xmind

◆ Mindmanager





流程图

Visio

Processon





04 常用工具汇总 -4.1 工具汇总

原型图









- Axure
- ◆ Mockup
- ◆ Sketch
- ◆ 墨刀









05 注意事项 - 5.1 好的案例展示



○ Word 形式



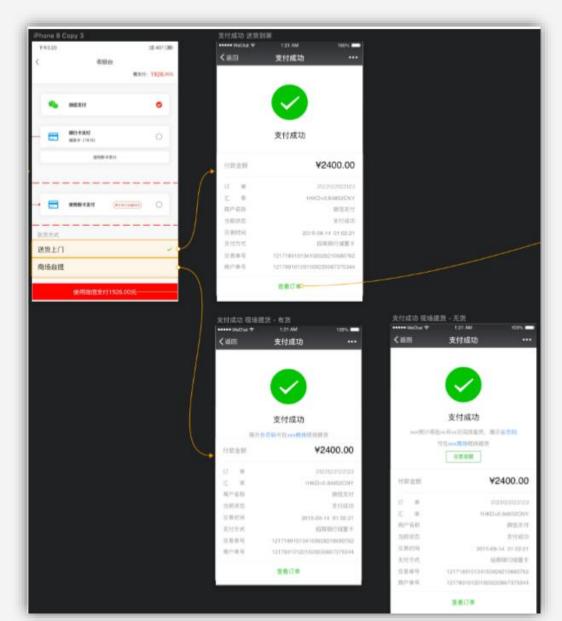




05 注意事项 - 5.1 好的案例展示

会 白 熊 末 耳突 www.icebear.me

○ Axure 形式



05 注意事项 - 5.1 好的案例展示

www.icebear.me

○ Word 形式



05 注意事项 - 5.2 总结





- 文档层次不清晰,没有标准的过程 💢
- 没有需求背景,直接讲原型和功能 💢
- 只有简单的原型,功能逻辑的描述不详细 💢

- 页面间的关联准确
- 需求背景描述清晰
- 功能逻辑描述详细

05 注意事项 - 5.2 总结

白熊非取 www.icebear.me













便捷沟通

留存存档

便于交接







页面撰写步骤 生成方式 思维方式



四个实例:

后台需求文档

前端需求文档

中台服务需求文档

策略需求文档



好的需求文档

不好的需求文档

需要规避的坑和问题



关注我们



白熊求职

最贴心的大学生求职社区



校招日历

每日推送精选校园招聘和实习信息



