



## *3 FORME DE PROSPECTARE*

# PROSPECTAREA

## *Networker*

*Unghi de prospectare pentru networkari.*

- transmite un mesaj profesionist
- fii autentic
- sa sti unde esti si unde vrei sa ajungi
- sa ai o imagine autentica
- sa te expui atat offline dar si online
- sa fii expert in prospectare masina

Acesta va fii profilul tau personal, si asa vei incepe sa iti creezi un brand personal ca si networkar.

Practic vom incepe sa vindem stilul nostru de viata, viziunea pe care o avem. Dar tot odata trebuie sa iti cunosti foarte bine obiectivul.

*De ce sa urmaresti un Networkar?*

- aduce valoare
- ofera imagini cu stilul de viata
- ofera informatii
- ofera strategii de marketing

# PROSPECTARE

## Produs/Serviciu

*Unghi de prospectare pentru Produs/Serviciu*

***NU ITI TRANSFORMA PROFILUL INTR-UN  
SUPERMARKET!***

Creaza o pagina,un grup,un blog..etc unde sa oferi informatie despre produse si beneficiile lor ba chiar rezultatele obtinute in urma utilizari.

Cunoaste produsul si ce problema rezolva. Aratai beneficiile si diferentiaza-te de restul colegilor tai .Fii autentic si inainte de a vinde Produsul sau Serviciul tau invata sa creezi RELATII si nu doar TRANZACTI.

Ca si bonus din partea ta,oferale retete si sfaturi utile in folosirea produsului/serviciului pe care il oferi .

*De ce sa urmaresti pe cei ce ofera Produse/Servicii?*

- *iti vor oferi sfaturi*
- *pentru ca isi cunosc in detaliu produsul si ce probleme rezolva.*
- *au rezolvare la problemele tale*

# PROSPECTARE

## Afacere

### *Unghi de prospectare pentru Afacere*

Daca iti doresti sa promovezi doar afacerea,atunci iti vei crea o pagina unde te vei promova ca si un networkar.

E foarte important ,sa sti sa oferi strategii care sa aduca garantat rezultate.

Sa sti ceea ce echipa pe care o ai,isi doreste.

Trebuie sa sti cum sa te prospectezi si cum sa duplici.

E foarte important sa ai in vedere aceste aspecte,deoarece daca nu vei tine cont de ele,atunci iti recomand sa nu te prospectezi ca si afacere.

### *De ce sa urmaresti pe cineva care se prospecteaza ca si Afacere?*

- Prezinta defapt un brand personal
- Pentru ca isi cauta parteneri (se duplica)
- Pentru ca iti prezinta afacerea si iti adauga valoare.

***OAMENI SE UNESC CU OAMENI !***

Acestea sunt cele 3 forme de a lucra pe Social Media, alege-o pe cea cu care tu rezonzi !

Normal ar trebui sa avem cate o pagina pentru fiecare unghi de prospectare, insa asta inseamna foarte multa munca. Asa ca incepe cu una singura si fao profesional .

Acum sti ce trebuie sa faci ...***PUNE IN PRACTICA!***



