# Calendario de 30 DÃ-as: Emprendimiento Digital en Informática

#### Semana 1: FundaciÃ3n y claridad total

- DÃ-a 1 Negocio: Define tu visión de negocio. Tú: Conéctate con tu propósito.
- DÃ-a 2 Negocio: Crea tu cliente ideal. Tú: Visualiza quién debes ser.
- DÃ-a 3 Negocio: Investigación de mercado. Tú: Observa sin compararte.
- DÃ-a 4 Negocio: Elige tu modelo de soluciÃ3n. TÃ0: Piensa en equipo.
- DÃ-a 5 Negocio: Propuesta de valor clara. Tú: Trabaja tu comunicación.
- DÃ-a 6 Negocio: Estudia precios. Tú: Valora tu tiempo.
- DÃ-a 7 Negocio: Arma un pitch de 2 min. Tú: Celebra tu avance.

## Semana 2: Producto mÃ-nimo y validación

- DÃ-a 8 Negocio: Elige tu solución inicial. Tú: Céntrate.
- DÃ-a 9 Negocio: Define tu MVP. Tú: Cree en lo simple.
- DÃ-a 10 Negocio: Diseña sistema básico. Tú: Establece horarios.
- DÃ-a 11 Negocio: Crea un prototipo. Tú: Pide feedback.
- DÃ-a 12 Negocio: Habla con potenciales clientes. Tú: Sal de la zona de confort.
- DÃ-a 13 Negocio: Ajusta prototipo. Tú: Recibe crÃ-ticas con madurez.
- DÃ-a 14 Negocio: Planifica desarrollo técnico. Tú: Aprende algo nuevo.

## Semana 3: Construcción y posicionamiento

- DÃ-a 15 Negocio: Empieza a programar. Tú: Mantén disciplina.
- DÃ-a 16 Negocio: Define marca y redes. Tú: Construye tu identidad.
- DÃ-a 17 Negocio: Crea landing page. Tú: Mejora tu escritura.
- DÃ-a 18 Negocio: Genera contenido de valor. Tú: Comparte conocimiento.
- DÃ-a 19 Negocio: Publica y busca feedback. Tú: Acepta el rechazo.
- DÃ-a 20 Negocio: Testea funciones. Tú: Vence el cansancio.
- DÃ-a 21 Negocio: Muestra avances a un cliente. Tú: Habla con seguridad.

## Semana 4: Lanzamiento y ventas

- DÃ-a 22 Negocio: Lanza el MVP. Tú: Aprende que lo perfecto no existe.
- DÃ-a 23 Negocio: Crea tu oferta inicial. Tú: Trabaja tu confianza.
- DÃ-a 24 Negocio: Difunde y busca referidos. Tú: Pierde el miedo.

DÃ-a 25 - Negocio: Crea video demo. Tú: Mejora tu presencia.

DÃ-a 26 - Negocio: Haz seguimiento. Tú: Escucha más que hablas.

 $\mathsf{D}\tilde{\mathsf{A}}\text{-a}$  27 - Negocio: Cierra tu primera venta.  $\mathsf{T}\tilde{\mathsf{A}}^{0}\text{:}$  Celebra esa victoria.

DÃ-a 28 - Negocio: Pide testimonios. Tú: Construye reputación.

DÃ-a 29 - Negocio: Planifica cómo escalar. Tú: Piensa en grande.

DÃ-a 30 - Negocio: Evalúa todo. Tú: Agradece tu progreso.