ANÁLISE DE DADOS DO GOOGLE ANALYTICS

Desvendando o Comportamento da Audiência

Nicole Pessoa

saiba mais

Tópicos

- 01 Introdução
 - Objetivo da análise
- 02 Metodologia
 - Ferramentas utilizadas
 - Fonte dos dados
- ⁰³ Análise Exploratória
 - Desafios com dados ausentes
 - Tratamento de dados

- **04** Resultados
 - Distribuição de visitas por canal de marketing
 - Comportamento por dispositivo
 - Tendências ao longo do tempo
- Os Conclusões e Recomendações
 - Insights principais
 - Sugestões de ações
- Observation Próximos Passos
 - Como essa análise pode evoluir



Introdução

Esta análise foi conduzida com o objetivo de explorar e entender o comportamento da audiência por meio de dados do Google Analytics. Buscamos desvendar padrões de tráfego, identificar tendências de engajamento e detectar oportunidades de melhoria para otimizar a experiência do usuário e o desempenho do site.



ALÉM DISSO, O PROJETO TEVE COMO FOCO:

Compreender a distribuição de visitas por canais de marketing:

como busca orgânica, redes sociais e tráfego direto

Analisar o comportamento da audiência por tipo de dispositivo:

desktop, mobile e tablet





ALÉM DISSO, O PROJETO TEVE COMO FOCO:

Identificar mudanças ao longo do tempo:

comparando os anos de 2016 e 2017

Propor ações estratégicas:

para aumentar o engajamento e melhorar a eficácia das campanhas de marketing.

Ao transformar dados brutos em insights acionáveis, esta análise visa apoiar decisões informadas e impulsionar resultados tangíveis para o negócio.



Python

```
/arquitetura_projeto/
 — pandas/
    – processamento.py # Manipulação e limpeza de dados
    – analise.py # Análises estatísticas básicas
– operacoes.py # Operações matemáticas e
transformações de arrays
manipulacao.py # Modificação e ajustes de dados
numéricos
     — matplotlib/
      — graficos_basicos.py # Plotagens simples
      — customizacoes.py # Personalização de gráficos
```



Python



O Pandas é a principal ferramenta para manipulação de dados em tabelas. Com ele, é possível ler arquivos como CSV e Excel, organizar informações e realizar cálculos rapidamente. Se você precisa limpar dados, remover valores duplicados ou preencher informações ausentes, o Pandas facilita muito esse processo.





Essas bibliotecas são essenciais para visualizar dados. O Matplotlib permite criar gráficos altamente personalizáveis, enquanto o Seaborn, que é construído sobre ele, facilita a criação de gráficos estatísticos mais bonitos e informativos.





O NumPy é a base para cálculos matemáticos eficientes em Python. Ele permite trabalhar com grandes volumes de dados de forma otimizada, sendo muito utilizado em estatística e machine learning.



Quando se trabalha com textos, às vezes é necessário encontrar padrões específicos, como emails ou números de telefone. As expressões regulares ajudam a localizar e padronizar essas informações de forma eficiente.

Micofe Pezzoa



Essa biblioteca é uma das mais usadas para machine learning. Dois recursos úteis são o SimpleImputer, que preenche valores ausentes, e o LinearRegression, que ajuda a prever valores com base em tendências.

Micole Pessoa

Fonte de Dados

Google Analytics

Faça o download para utilizá-lo



Pandas

- Utilizado para manipulação e limpeza dos dados, incluindo a leitura do dataset, tratamento de valores ausentes (NaNs) e transformação de colunas.
- **Exemplo:** Extração do ano da coluna date e cálculo de métricas como visitas, páginas visualizadas e tempo no site.

Matplotlib e Seaborn:

- Empregados para a criação de visualizações claras e informativas, como gráficos de distribuição de visitas por canal de marketing e comportamento por dispositivo.
- **Exemplo:** Gráficos de barras para comparar métricas entre 2016 e 2017.



Expressões Regulares (re)

- Utilizado para processar e limpar textos em colunas específicas, garantindo a consistência dos dados.
- **Exemplo:** Padronização de nomes de canais de marketing ou categorias de dispositivos.

Scikit-learn (SimpleImputer e LinearRegression):

- **SimpleImputer:** Aplicado para tratar valores ausentes (NaNs) em colunas numéricas, utilizando a média como estratégia de preenchimento.
- **LinearRegression:** Utilizado para explorar relações entre variáveis e prever tendências (se aplicável).
- **Exemplo:** Imputação de valores ausentes na coluna total_time_on_site e análise de correlação entre visitas e tempo no site.



NumPy

- Utilizado para operações matemáticas e manipulação de arrays, especialmente em cálculos estatísticos e transformações de dados.
- **Exemplo:** Cálculo de porcentagens e normalização de métricas.



Renomeie as colunas para facilitar a compreensão e a manipulação dos dados. Para que pudessem entender claramente o que cada campo representava. As colunas foram renomeadas da seguinte forma:



Representa a data em que os dados foram coletados. Essa coluna é essencial para analisar tendências temporais, como sazonalidade ou crescimento ao longo do tempo.



Indica o canal de marketing que trouxe o visitante ao site (ex.: orgânico, direto, redes sociais, e-mail). Essa informação é vital para entender quais estratégias de marketing estão funcionando melhor.



Especifica a fonte exata de tráfego (ex.: Google, Facebook, Bing). Complementa o canal de marketing, fornecendo detalhes mais granulares.



device_category → categoria_de_dispositivo

Mostra o tipo de dispositivo usado pelo visitante (mobile, desktop, tablet). Isso ajuda a entender o comportamento do usuário em diferentes plataformas.

browser → navegador

Indica o navegador utilizado (ex.: Chrome, Safari, Firefox). Pode revelar insights sobre a compatibilidade do site com diferentes tecnologias.

total_visits → total_visitas

Contabiliza o número total de visitas ao site. É uma métrica fundamental para medir o engajamento.

Micole Pessoa

total_pageviews -> total_paginas_visualizadas

Mostra quantas páginas foram visualizadas pelos visitantes. Essa métrica ajuda a entender a profundidade da interação dos usuários.

total_timeonsite --> tempo_total_no_site

Mede o tempo gasto pelos usuários no site. Um tempo maior pode indicar um conteúdo mais envolvente.

Micole Pessoa



Representa o número total de usuários únicos que visitaram o site. Essa métrica é importante para entender o alcance.



Refere-se ao ano da coleta de dados. Útil para análises temporais de longo prazo.

Micofe Pessoa

A análise exploratória é um processo essencial para compreender padrões ocultos nos dados. Neste estudo, mergulhei nos registros do Google Analytics para entender melhor o comportamento da audiência ao longo do tempo. Vamos explorar os desafios enfrentados, as descobertas feitas e os insights extraídos dessa investigação.

Total Paginas Visualizadas

Tempo Total no Site

12645

Esses eram únicos valores ausentes

O Desafio Inicial: Dados Incompletos

Ao iniciar a análise, encontramos um desafio clássico da ciência de dados: **valores ausentes (NaNs)**. Para lidar com esse problema, foi realizado um censo detalhado dos dados, mapeando a proporção de informações ausentes.

A solução?

Imputação de dados, substituindo os valores faltantes por **estatísticas robustas**, como a **média**.

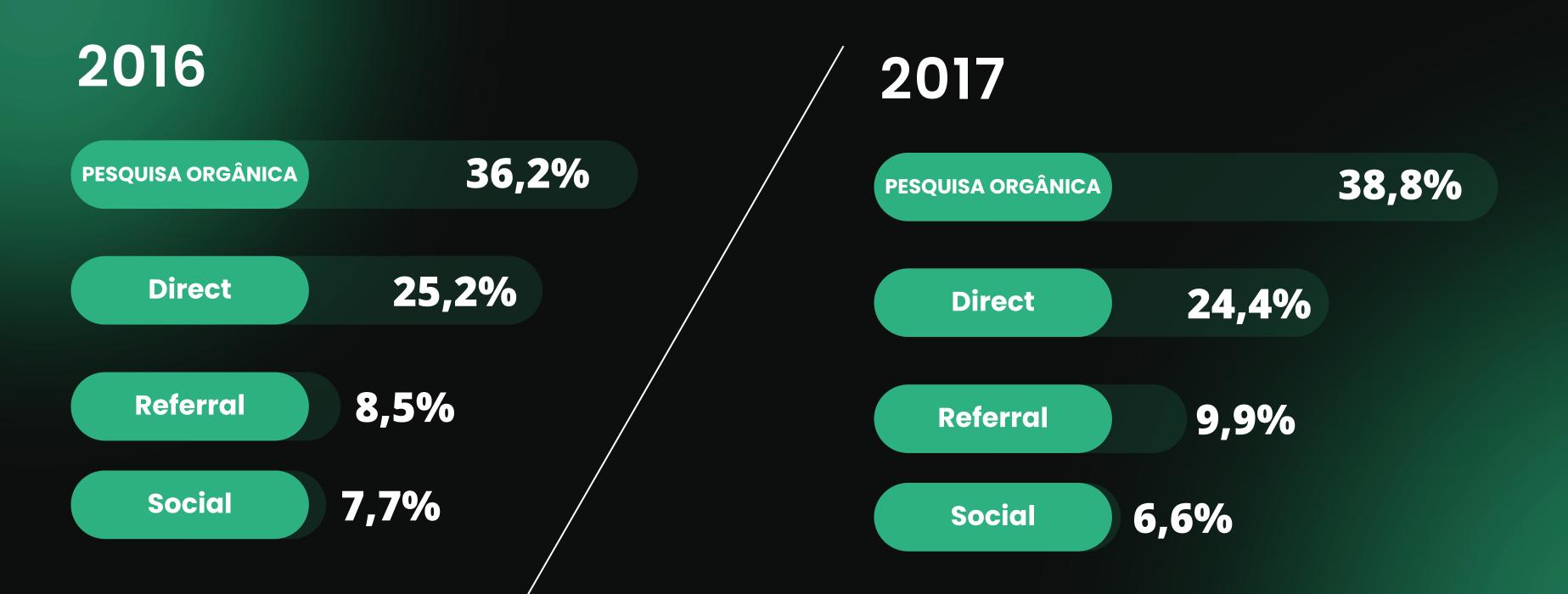


Resultados: Desvendando o Comportamento da Audiência

Agora que os dados estão tratados e organizados, é hora de explorar os resultados. Vamos responder a algumas perguntas-chave que nos ajudarão a entender melhor a audiência e identificar oportunidades de melhoria.

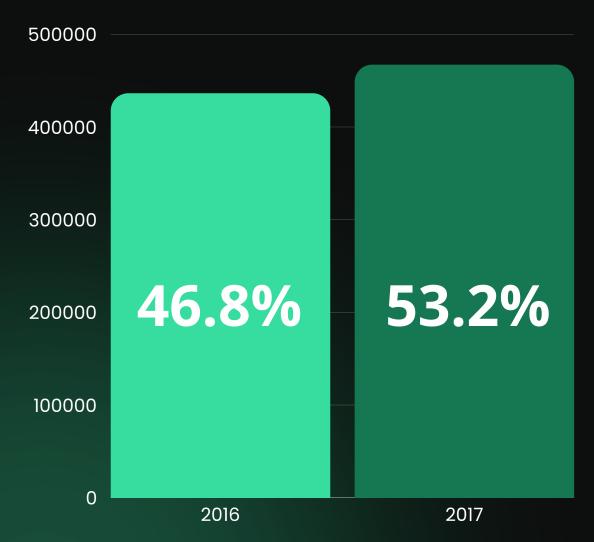


Distribuição de visitas por canal de marketing





Resultados



A busca orgânica dominou o tráfego, consolidando sua posição como principal fonte de audiência. Entretanto, a queda das redes sociais pode indicar uma necessidade de ajuste na estratégia de marketing.

O Caminho da Audiência: De Onde Vêm os Visitantes?

Um dos primeiros insights revelados foi a distribuição das visitas por canal de marketing. Os dados mostraram que a Pesquisa Orgânica sempre teve grande relevância, mas a importância das redes sociais diminuiu ao longo do tempo, dando espaço para um aumento no acesso direto ao site.



Concentração da Audiência

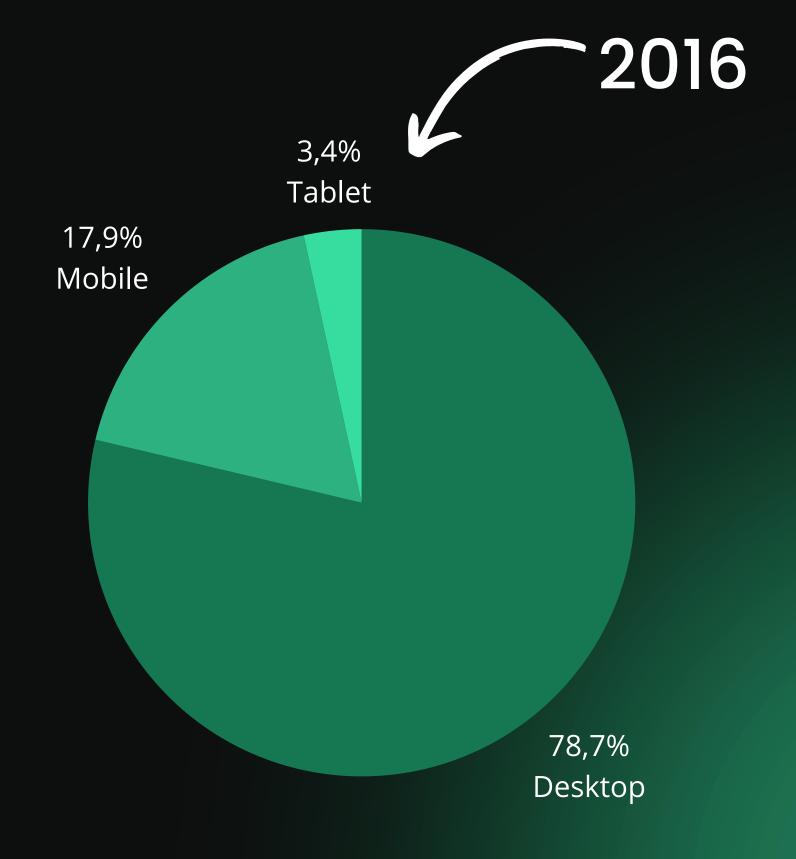
A **Pesquisa Orgânica** é o canal dominante, seguido pelo **Direct**. As **redes sociais**, embora importantes, têm uma participação menor e em declínio.

Audiência está concentrada em dois principais aspectos: canais de marketing e dispositivos



Distribuição de Visitas por Dispositivo

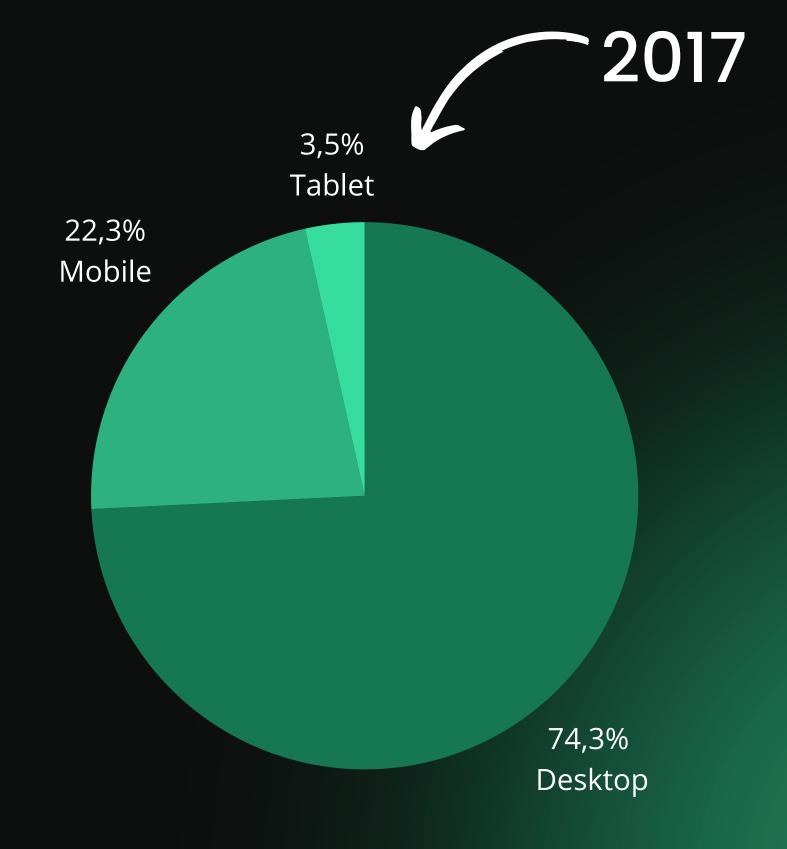
Agora, vamos ver como a audiência se comporta em relação aos dispositivos





Distribuição de Visitas por Dispositivo

Os **desktops** ainda dominam, mas os dispositivos **móveis** estão ganhando força, mostrando uma **mudança** no comportamento dos usuários.





Mudanças de Comportamento da Audiência

Mudanças nos Canais de Marketing

- Redes Sociais: A participação das redes sociais caiu de 10,3% em 2016 para 5,7% em 2017. Isso pode indicar uma mudança na estratégia de marketing ou uma diminuição no alcance orgânico.
- Pesquisa Orgânica: Aumentou de 43,5% para 47,4%, consolidando sua posição como o principal canal de tráfego.

Mudanças nos Dispositivos

• Mobile: O uso de dispositivos móveis aumentou de 17,9% para 22,3%, enquanto os desktops diminuíram de 78,7% para 74,3%. Isso reflete a tendência global de migração para dispositivos móveis.



Conclusões e Recomendações

Insights Principais

- 1. **Concentração da Audiência:** A audiência está concentrada principalmente na Pesquisa Orgânica e no uso de desktops, mas os dispositivos móveis estão ganhando força.
- 2. **Mudanças de Comportamento:** Houve uma migração significativa para dispositivos móveis e uma queda no tráfego das redes sociais.
- 3. Oportunidades de Engajamento: Melhorar a experiência mobile e reavaliar a estratégia de marketing nas redes sociais são as principais oportunidades.
- 4. **Queda de Alcance:** A queda no alcance das redes sociais é compensada pelo aumento no tráfego mobile e na busca orgânica.



Conclusões e Recomendações

Sugestões de Ação

- 1. Otimização Mobile: Investir em uma experiência mobile mais robusta e responsiva.
- 2. **Estratégia de Redes Sociais:** Reavaliar e intensificar a presença nas redes sociais com campanhas direcionadas e conteúdo interativo.
- 3.**SEO:** Continuar investindo em SEO para manter e aumentar o tráfego orgânico.
- 4. Fidelização de Usuários: Criar estratégias para fidelizar usuários e aumentar as visitas diretas.



Próximos Passos: Como Essa Análise Pode Evoluir?

- 1. **Análise de Cohort:** Para entender a retenção de usuários ao longo do tempo.
- 2. **Segmentação de Audiência:** Dividir a audiência em grupos com base em comportamento, demografia, etc.
- 3. **Testes A/B:** Para testar diferentes estratégias de marketing e otimização de site.
- 4. **Análise de Conversão:** Entender quais canais e dispositivos geram mais conversões (vendas, inscrições, etc.).

