Zespół:

- Mateusz Popielarz Leader zespołu
- Adam Samsonowicz
- Kamil Gliński
- Kacper Kwapisz

System wspomagania sprzedaży/marketingu urządzeń z sektora automatyki przemysłowej



Źródło danych: Firma rodzinna

AGH WIET - Praca PSI, semestr 6, 2019 - 2020.

Spis Treści

- 1. Sformułowanie zadania projektowego
 - 1.1. Przedmiot modelowania opis dziedziny problemu
 - 1.1.1. Nazwa firmy
 - 1.1.2. Typ firmy
 - 1.1.3. Cel produktu
 - 1.1.4. Opis dziedziny działalności
 - 1.1.5. Cele firmy
 - 1.1.6. Schemat struktury organizacyjnej
 - 1.2. Obszar modelowania OM wstępny opisowy model stanu istniejącego
 - 1.2.1. Wywiad z zarządem w celu ustalenia przeznaczenia systemu
 - 1.2.2. Definicja celu systemu
 - 1.2.3. Składniki organizacyjne dla Obszaru Modelowania
 - 1.3. Zakres odpowiedzialności systemu (ZOS)
 - 1.3.1. Obszary aktywności (OA)
 - 1.3.2. Obsługa magazynu (OA4)
 - 1.4. Zwięzła nazwa problemu
 - 1.4.1. Nazwa problemu
 - 1.4.2. Nazwa kodowa projektu
 - 1.5. Cele do osiągnięcia
 - 1.5.1. Cele produktu
 - 1.5.2. Cele przedsięwzięcia projektowego
- 2. Opis Wymagań Systemu
 - 2.1. Funkcje systemu ze strony widzenia użytkownika
 - o 2.2. Rejestry w systemie
 - 2.3. Dokumenty wprowadzane i wyprowadzane z systemu wzory
 - o 2.4. Wyniki analizy wymagań funkcjonalnych
 - 2.4.1. Obsługa Dostawców (OA1)
 - 2.4.2. Obsługa zleceń zakupu (OA2)
 - 2.4.3. Obsługa reklamacji (OA3)
 - 2.4.4. Obsługa Rejestr Magazynu (OA4)
 - 2.4.5. Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)
 - 2.5. Modelowanie zachowań w czasie
 - 2.5.1. Obsługa zamówień (OA1)
 - 2.5.2. Obsługa zleceń zakupu (OA2)
 - 2.5.3. Obsługa reklamacji (OA3)
 - 2.5.4. Obsługa rejestru magazynu (OA4)
 - 2.5.5. Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)
 - 2.6. Wymagania funkcjonalne dla dodatkowych części systemu
 - 2.6.1. Poinformuj SMS
 - 2.6.2. Wprowadzenie dokumentów do systemu
 - 2.6.3. Przydział pracowników do określonych zadań
 - 2.6.4. Logowanie
 - 2.6.5. Wylogowywanie
 - o 2.7. Wymagania niefunkcjonalne

- 2.7.1. Wymagania Produktowe
- 2.7.2. Wymagania organizacyjne
- 2.7.3. Wymagania zewnętrzne
- 3. Analiza funkcjonalna systemu (przy pomocy przepływów danych i proces dekompozycji)
 - 3.1. Diagram kontekstowy (DK)
 - 3.2. Rozwinięty diagram kontekstowy
 - o 3.3. Analiza top-down
 - 3.3.1. Rozszerzony diagram kontekstowy z rejestrami danych
 - 3.3.2. Analiza dla Podsystemu 1.
 - 3.3.3. Analiza dla Podsystemu 2.
 - 3.3.4. Analiza dla Podsystemu 3.
 - 3.3.5. Analiza dla Podsystemu 4.
 - 3.3.6. Analiza dla Podsystemu 5.
- 4. Słownik danych
- 5. Analiza struktur danych przechowywanych w systemie
- 6. Diagram maszyny stanowej
 - 6.1. Interfejsy uzytkownika (Ekrany)
- 7. Załącznik A: Słownik pojęć dziedzinowych:
 - o 7.1. A
 - o 7.2. F
 - o 7.3. I
 - o 7.4. K
 - o 7.5. P
 - o 7.6. R
 - o 7.7. S
 - o 7.8. Z
- 8. Załącznik B: Wzory dokumentów
 - 8.1. Danedostawcy.docx
 - 8.2. Danefabryki.docx
 - 8.3. Wpistowaruwkatalogu.docx
 - 8.4. Wpisdotyczącycenytowaru.docx
 - 8.5. Dokumentofertowy.doc
 - 8.6. Dokumentpotwierdzajacyrealizacjereklamacji.docx
 - 8.7. Formularzofertyudzielonejdlaklienta.doc
 - 8.8. Formularzprosbyodostepnosctowaru.docx
 - 8.9. Formularzreklamacjidodostawcy.docx
 - 8.10. Formularzreklamacjiodklienta.docx
 - 8.11. Instomformularzdanychklienta.docx
 - 8.12. Instomprzesunieciemiedzymagazynowe.docx
 - 8.13. Instomprzyjecie zewnetrzne.docx
 - 8.14. Instomrozchodwewnetrzny.docx
 - 8.15. Instomwydanie zewnetrzne.docx
 - 8.16. Raportzakcjimarketingowych.doc
 - 8.17. Zamówienieklienta.doc
 - 8.18. Instomformularzdanychpotencjalnegoklienta.docx
- 9. Załącznik C:

- 10. Załącznik D:
- 11. Załącznik E: Spis rysunków
- 12. Załącznik F: Podział zadań

1. Sformułowanie zadania projektowego

1.1 Przedmiot modelowania – opis dziedziny problemu

1.1.1 Nazwa firmy

Instom

1.1.2 Typ firmy

Firma handlowa - FH, firma jest spółką z ograniczoną odpowiedzialnością

1.1.2 Cel produktu

System służy do wspomagania zarządzania FH.

Firma jako działający na rynku pretendent do lidera w sprzedaży urządzeń z automatyki przemysłowej na codzień ma przed sobą wiele wyzwań. Jednym z nich jest świadczenie usług najwyższej jakości. W tym celu kadra specjalistów z zakresu marketingu, sprzedaży i obsługi magazynowej codziennie dokłada wszelkich starań, by utrzymać wysoki poziom zadowolenia klientów, co przekłada się na wysoką liczbę zrealizowanych zamówień przy zmniejszającym się czasie ich realizacji.

Dla zmniejszenia czasu dostawy najpopularniejszych towarów są one magazynowane na miejscu i dostarczane z lokalnego miejsca przechowywania.

Jako że nie każdy klient ma odpowiednio przeszkoloną kadrę do montażu sprzętu, firma pośredniczy w implementacji rozwiązania u klienta komunikując się z integratorami.

Jednym z problemów z którym firma musi się zmierzyć jest rosnąca ilość zamówień, co sprawia, że kontrola nad procesami oraz zleceniami i zamówieniami jest coraz trudniejsza.

Wysoko wykwalifikowana kadra do spraw sprzedaży służy klientowi wiedzą przy wyborze sprzętu.

1.1.3 Opis dziedziny działalności

Klientami są: przemysł, hurtowanie, integratorzy.

Klienci w większości są inżynierami.

Komunikacja odbywa się przez email. Wysyłają zapytania z listą interesujących ich produktów.

Niektórzy kliencie potrzebują pomocy w dobraniu produktów, konfiguracji zestawu produktów.

Integratorzy kupują produkty od firmy, lub zajmują się samym montażem, gdy klient dokona zakupu. Są to firmy zewnętrzne niepowiązane.

Firma współpracuje z dostawcami, którymi są międzynarodowe fabryki.

Dostawcy zajmują się wysyłką.

Jeżeli produkt jest wysłany do dostawcy na podstawie reklamacji, i jest to bezpodstawne wg. dostawcy to koszty ponosi firma nie dostawcy. Z tego powodu ważne są procedury decydujące o oględziny produktów wysyłanych do reklamacji przez wewnętrzny zespół.

1.1.4 Cele firmy

Celem firmy jest doskonalenie usług, zgodnie z potrzebami klientów i ich oczekiwaniami. Firma chce kontynuować ekspansję na Polskim rynku, a w tym celu jest potrzeba:

- Pozyskania nowych klientów
- Zmniejszenia średniego czasu do zamknięcia zamówienia
- Zwiększenie liczby opinii odebranych od klientów i bardziej przekrojowej ich analizie
- Optymalizacji procesów w firmie
- Optymalizacji ilości i typu magazynowanych produktów

1.1.5 Schemat struktury organizacyjnej

W tym punkcie opiszemy strukturę organizacyjną (Do każdego punktu krótki opis)



Rysunek X. Diagram struktura zarządu

W obecnym okresie jest około 60 pracowników.

W sprzedzaży pracuje około 20, w zarządzie 5, W dziale marketingu 5, natomiast w księgowości 10, w dziale usług 20

- Zarząd: Pracownicy tego poziomu zajmują się koordynowaniem działania firmy na najwyższym poziomie, planują długofalową strategię ekspansji, zatwierdzają budżet, wyznaczają cele na kolejne kwartały
- Marketing: Pracownicy działu marketingu zajmują się przygotowaniem materiałów reklamowych, zakupem reklam oraz wyszukiwaniem potencjalnie zainteresowanych firm
- Dział R&D : Pracownicy działu marketingu zajmują się tworzeniem nowych rozwiązań z zakresu automatyki- nie będziemy w tym systemie zajmować się obsługą tego działu.
- Dział handlowy: Pracownicy handlowi zajmują się finalizowaniem zamówień, tworzeniem zleceń zakupu, reagowaniem na niski stan magazynowy i uzupełnianiem braków.
- Księgowość: Pracownicy księgowości zajmują się finansami przetwarzane są tam faktury, część tego działu jest działem kadrowym

1.2 Obszar modelowania OM – wstępny opisowy model stanu istniejącego

1.2.1 Wywiad z zarządem w celu ustalenia przeznaczenia systemu

Został przeprowadzony wywiad z zarządem. Transkrypcje odpowiedzi umieścimy w Załączniku Transkrypcja.

1.2.2 Definicja celu systemu

Celem systemu PSSK jest kompleksowe wspomaganie procesu zamówienia od złożenia go przez klienta, przez pomoc i kontrolowanie procesu zlecenia zakupu komponentów po obsługę gwarancyjną. Dodatkowym celem będzie stworzenie przejrzystej struktury dokumentów przepływających przez firmę niezbędnych do sprawnego działania organizacji.

1.2.3 Składniki organizacyjne dla Obszaru Modelowania

• Dział handlu (Obsługa klienta, pośredniczenie w składaniu zamówień)

System będzie pomagał sprzedawcy przy odbieraniu zamówienia od klienta.

Konsultant będzie wprowadzał dane klienta do systemu

System będzie mógł powiadomić konsultanta o zmianie lub zdarzeniach

System będzie asystował przy składaniu zleceniu zakupu

System będzie przechowywał informacje na temat reklamacji i ich stanu

• Dział księgowości (Wewnętrzne rozliczenia, rozliczenia faktur z dostawcami)

System będzie generować faktury sprzedażowe

System będzie generował faktury dla współpracowników

System będzie rejestrował stan wypłaconych pensji

System będzie generował listę płac

- Dział usług (Rozwijanie systemów bezpieczeństwa) -Integracja systemu w tym obszarze będzie polegać tylko na obsłudze kadrowej
- Dział marketingu (Śledzenie rezultatów akcji marketingowych)

System będzie generował raporty

System będzie miał możliwość porównywania okresów akcji promocyjnej z wynikami sprzedaży

1.3 Zakres odpowiedzialności systemu (ZOS)

1.3.1 Obszary aktywności (OA)



Rysunek X. Przegląd obszarów aktywności

Obszar aktywności obsługi zamówień zawiera w sobie

- 1. Prowadzenie rejestru dostawcy
 - 1. Rejestrowanie dostawców

Jako Konsultant potrzebuję dodać dostawcę do systemu.

2. Korygowanie danych dostawcy

Jako Konsultant potrzebuję zmodyfikować dane dostawcy, ponieważ zmiana dany dostawcy, lub dane były wprowadzone z błędem.

- 2. Prowadzenie katalogu i cennika towarów
 - 1. Dodawanie nowych pozycji katalogów towarów

Jako Konsultant przy odbiorze nowych broszur z towarami od dostawców mogę dodać nową pozycję towaru w katalogu.

2. Aktywacja i dezaktywacja pozycji katalogu towarów

Jako Konsultant przy odbiorze nowych broszur z towarami od dostawców mogę zaktualizować pozycję towaru w katalogu.

3. Ustalanie cen

Jako Konsultant mogę dodać do towaru cenę.

4. Generowanie cennika

Jako Konsultant chce pokazać klientowi dostępne dla niego towary w przystępnej postaci

- 3. Rezerwacja towaru
 - 1. Rezerwacja towaru

Jako Konsultatnt gdy istnieje prawdopodobieństwo Zlecenia zakupu obejmującego dany towar mogę go zarezerwować

2. Zmiana lub likwidacja rezerwacji towaru

Jako Konsultant gdy Zlecenia Zakupu przestanie obejmować dany towar mogę zlikwidować całkowicie rezerwację towaru u danego dostawcy.

1.3.1.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)

- 1. Prowadzenie bazy klientów
 - 1. Rejestrowanie klienta

Konsultant w sytuacji gdy nawiązuję się współpraca z nowym klientem powinien mieć możliwość dodania go do system poprzez interface udostępniany przez system.

2. Korygowanie danych klienta

Konsultant powiadomiony przez klienta o zmianie danych klienta powinien mieć możliwość wprowadzenia poprawnych danych do systemu.

2. Przyjęcie zapytania ofertowego od klienta

Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta, konsultant powinien być powiadomiony o takim zapytaniu w celu dalszego procesowania danego zapytania.

- 3. Przygotowanie oferty dla klienta
 - 1. Utworzenie oferty w systemie

Konsultant po otrzymaniu zapytania ofertowego od klienta powinien mieć możliwośc utworzenia oferty w systemie.

- 2. Dodanie produktów do oferty
 - 1. Znalezienie w systemie oraz dodanie produktów do oferty

Konsultant po stworzeniu oferty powinien mieć możliwość dodania produktów do oferty, które to produkty są zdefiniowane przez samego klienta lub wyszukane w systemie przez konsultanta.

- 2. Sprawdzenie dostępności produktu
 - 1. Sprawdzenie aktualnego stanu magazynu

Konsultant podczas tworzenia oferty dla klienta musi znać czas realizacji danej oferty, w tym celu powinien mieć możliwość sprawdzenia czy produkty, których potrzebuje klient znajdują się na magazynie.

2. Sprawdzenie najszybszego możliwego czasu dostawy

W przypadku braku towarów na magazynie konsultant powinien mieć możliwość sprawdzenia czasu oczekiwania na dostawe produktów.

3. Wygenerowanie dokumentu ofertowego

Konsultant po stworzeniu oferty oraz dodaniu odpowiednio skonfigurowanych produktów powinien mieć możliwość wygenerować dokument ofertowy w czytelnej dla klienta formie.

4. Zatwierdzenie oferty przez przełożonego

Jeżeli wymaga tego sytuacja, na którą wpływa doświadczenie oraz pozycja konsultanta, to system powinien umożliwiać konsultantowi przedstawienie oferty do przełożonego w celu jej akceptacji.

4. Kontakt z klientem w celu potwierdzenia oferty

1. Przedstawienie oferty klientowi

Konsultant po stworzeniu oferty i wygenerowaniu dokumentu ofertowego, przedstawia ten dokument klientowi.

2. Potwierdzenie oferty przez klienta

Klient jest zgodny co do oferty, konsultant wtedy powinien mieć możliwość sprawdzenia w systemie jaka forma potwierdzenia jest możliwa dla danego klienta. Może być to przedpłata dla nowych klientów, lub też zwykły email potwierdzający od zaufanych klientów. Konsultant powinien mieć możliwość sprawdzenia wszystkich danych wpływających na dalszy proces zamówienia, mogą być to kredyty kupieckie lub historia spóźnień w zapłatach przez danego klienta. W razie braku informacji lub doświadczenia posiadanych przez konsultanta, konsultant powinien mieć możliwość uzyskania takiej informacji przez system od przełożonego.

5. Wystawienie faktury

Konsultant powinien mieć możliwość przesłania potwierdzonej oferty do działu księgowości w celu wystawienia faktury dla klienta.

6. Zatwierdzenie faktury - Klient zapłacił za faktury

1.3.1.3 Obsługa reklamacji (OA3)

1. Przyjęcie zgłoszenia reklamacji od klienta

Jako klient chciałbym mieć możliwość złożenia reklamacji aby otrzymać działający produkt lub zwrot pieniędzy.

- 2. Analiza zasadności reklamacji
 - 1. Sprawdzenie zasadności reklamacji przez zespół

Jako właściciel chciałbym, aby zespół techniczny przeanalizował zasadność oddania produktu do reklamacji przez klienta, aby nie angażować dostawcy we wszystkie zgłoszenia reklamacji.

- 3. Zgłoszenie reklamacji dostawcy
 - 1. Przygotowanie produktów do odesłania do dostawcy

Jako właściciel chciałbym, aby zespół techniczny przygotował reklamowane produkty do odesłania dostawcy.

2. Realizacja reklamacji do dostawcy

Jako właściciel chciałbym móc wysłać przygotowane, reklamowane produkty do dostawcy, aby otrzymać od niego wymienione, działające produkty.

4. Prowadzenie rejestru reklamacji

Jako właściciel chciałbym mieć rejestr reklamowanych produktów, aby móc analizować awaryjność produktów.

1.3.1.4 Obsługa magazynu (OA4)

1. Weryfikacja dokumentacji

Jako magazynier chce mieć możliwość weryfikacji dokumentacji aby procesować towar zgodnie z procedurami i przepisami.

2. Rozładunek za pomocą dostępnej infrastruktury przeładunkowej

Jako magazynier chce mieć możliwość rozładunku przesyłki aby zapełnić magazyn produktami.

3. Przyjęcie towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość przyjęcia towaru magazynu aby przekazać go do dalszego procesowania - rozładunku.

4. Kontrola stanu fizycznego przesyłki

Jako magazynier chce mieć możliwość kontroli stanu przesyłki magazynu aby przekazać ją do dalszego procesowania - wysyłki.

5. Przygotowanie towaru do składowania

Jako magazynier chce mieć możliwość przygotowania towaru do składowania aby umożliwić szybką wysyłkę w przypadku zamówienia.

6. Sprawdzenie stanu

Jako magazynier chce mieć możliwość sprawdzenia stanu magazynu aby okreslić ilość dostępnych produktów.

7. Kontrola wartości towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość kontroli wartości towaru aby zapewnić jakość produktów zgodnych z warunkami umowy

8. Grupowanie towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość grupowania towaru aby zminimalizować czas wyszukiwania

9. Przypisywanie numeru seryjnego

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania unikalnego numeru seryjnego produktom aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

10. Przypisywanie numeru partii

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania numeru partii aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

11. Przypisywania kodów EAN

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania kodów EAN aby umożliwić wysyłkę produktu po całej Europie

12. Powiązanie towaru z dostawcą i nabywcą

Jako magazynier chce mieć możliwość powiązania towaru z dostawcą i nabywcą aby dostarczyć przesyłkę pod odpowiednią lokalizację.

13. Tworzenie prognoz popytu

Jako magazynier chce mieć możliwość tworzenia prognoz popytu aby utrzymać kluczowe produkty na stanie

14. Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Jako magazynier chce mieć możliwość wystawiania dokumentów aby zapenić wymagane dokumenty w prcedurze.

15. Zarejestrowanie produktu

Jako magazynier chce mieć możliwość zarejestrowania produktu aby udostępnić oraz uaktualnić informacje o dostępności produktu.

16. Modyfikacja produktu

Jako magazynier chce mieć możliwość modyfikacji danych aby uaktualnić informacje o produkcie.

17. Wyszukiwanie produktów

Jako magazynier chce mieć możliwość wyszukiwania produktów aby pobrać produkt o określonych atrybutach.

18. Pobranie szczegółowych danych o produkcie

Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania informacji na temat produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu.

19. Pobranie wszystkich dostępnych produktow

Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania wszystkich dostepnych produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu.

20. Wyrejstrowanie produktu z magazynu

Jako magazynier chce mieć możliwość wyrejestrowania produktu z magazynu aby uaktualnić informacje o dostępności produktu.

21. Tworzenie zamówienia dostaw na podstawie zarejestrowanych rezerwacji wystawienie dokumentów magazynowych

Jako magazynier chce mieć możliwość tworzyć zamówienia dostaw aby zapewnić wymagane dokumenty dotyczące dostaw.

1.3.1.6 Analizy danych na potrzeby marketingowe (OA6)

1. Statystyki powiązane z katalogiem produktowym

Katalog produktowy jest udostępniony na stronie głównej firmy, strona znajduje się w sieci www. Opisywany w dokumencie system powinien mieć możliwość wglądu do statystyk związanych z ruchem w katalogu produktowym w celu udoskonalenia przedstawianych przez system statystyk marketingowych.

2. Wystawienie danych na strategiczne potrzeby marketingowe

Dział marketingu podejmuje decyzje bazujące na danych sprzedażowych. System takie dane powinien generować oraz dostarczać do pracowników powiązanych z planowaniem strategicznym czynności marketingowych.

1.4 Zwięzła nazwa problemu

1.4.1 Nazwa problemu

System do przekrojowego zarządzania firmą wspomagający sprzedaż, marketing i kontakt z integratorami

1.4.2 Nazwa kodowa projektu

Przekrojowy system sprzedażowo-konsultingowy - PSSK

1.5 Cele do osiągnięcia

1.5.1 Cele produktu

Produkt ma na celu wsparcie firmy poprzez:

- Redukcję narzutu komunikacyjnego między ludźmi i formalizacji komunikacji
- Krystalizację procedur istniejących w firmie
- Umożliwieniem dostępu do statystyk działalności
- Uproszczenie kontaktu sprzedawca klient, uproszczenie obsługi zamówienia przez kilku sprzedawców
- Śledzeniem stanu magazynowego i wprowadzeniem mechanizmu notyfikacji przy niedostatecznym poziomie materiałów
- Zwiększenie jakości obsługi przez ujednoliconą mechanizm informacji o kliencie

1.5.2 Cele przedsięwzięcia projektowego

Przedsięwzięcie docelowo miałoby na celu

- Zmniejszenie średniego czasu obsługi pojedyńczego klienta o więcej niż 10%
- Ograniczyć czas brak stanów magazynowych najpopularniejszych produktów o 15%
- Ograniczyć reklamacje odrzucone przez dostawców o 5%
- Zmniejszyć czas realizacji następnego zamówienia o tych samych parametrach jak jedno z poprzednich o 40%
- Ograniczyć czas spędzany na wypełnianiu dokumentów przez wprowadzanie ustandaryzowanych elektroniczych formularzy o 20%

Dodatkową korzyścią z tego przedsięwzięcia byłoby przećwiczenie zbierania wymagań oraz przeprowadzenia ich analizy biznesowej.

2. Opis Wymagań Systemu

2.1 Funkcje systemu ze strony widzenia użytkownika





Rysunek X. Aktorzy w systemie

W systemie możemy wyróżnić następujących aktorów

- Konsultant wprowadza zamówienia do systemu, aktualizuje je, dezaktywuje, zgłasza zlecenia zakupu, sprawdza stan zamówień, zgłasza reklamację w system, sprawdza notyfikacje, może przejąć opiekę nad klientem innego konsultanta
- Magazynier aktualizuje stan magazynowy, zgłasza ewentualne nieprawidłowości w stanie faktycznym, zatwierdza wysyłkę towaru
- Marketingowiec wprowadzą informacje do systemu na temat kampanii promocyjnych, aktualizuje ich stan, ma dostęp do statystyk
- Członek zarządu Ma dostęp do większości informacji, jego zakresem zainteresowań będzie wpływ przeprowadzanych akcji na wyniki finansowe i efektywność działań "widoki dla tego aktora powinny ukrywać dane użytkownika RODO
- Księgowy ma dostęp do zamówień i zleceń zakupu, synchronizuje dane między zewnętrznym
- System zewnętrzny dostawcy może aktualizować stan zlecenia zakupu (np. na wysłane), lub stan reklamacji

2.2 Rejestry w systemie

- 1. Klient jest to firma, której sprzedajemy
 - 1. Nazwa firmy
 - 2. NIP
 - 3. Kraj
 - 4. Adres
 - 5. Branża
- 2. Dostawca jest to firma od której zamawiamy
 - 1. Nazwa firmy
 - 2. NIP
 - 3. Wystawione faktury na naszą firmę
 - 4. Wystawione faktury na firmę dostawcy
 - 5. Kraj pochodzenia
 - 6. Łączna kwota zamówień
- 3. Oferta
 - 1. Produkty
 - 2. Data wystawienia
 - 3. Klient
- 4. Pracownik
 - 1. Imię
 - 2. Nazwisko
 - 3. Email kontaktowy
 - 4. Telefon kontaktowy
 - 5. Adres kontaktowy
- 5. Magazyn
 - 1. Sektor
 - 2. Numer Miejsca
 - 3. Obecnie przechowywany produkt
 - 4. Historycznie przechowywane produkty
 - 5. Wymiary
- 6. Produkt
 - 1. Kod
 - 2. Nazwa
 - 3. Cena katalogowa
 - 4. Cena sprzedaży
 - 5. Cena kupna
 - 6. Opis
 - 7. Dostawca
- 7. Zamówienie
 - 1. Produkt
 - 2. Data
 - 3. Adres
 - 4. Klient
- 8. Reklamacja od klienta
 - 1. Zamówiony produkt

- 2. Opis usterki
- 9. Reklamacja do dostawcy
 - 1. Produkt z reklamacji od klienta
 - 2. Opis usterki

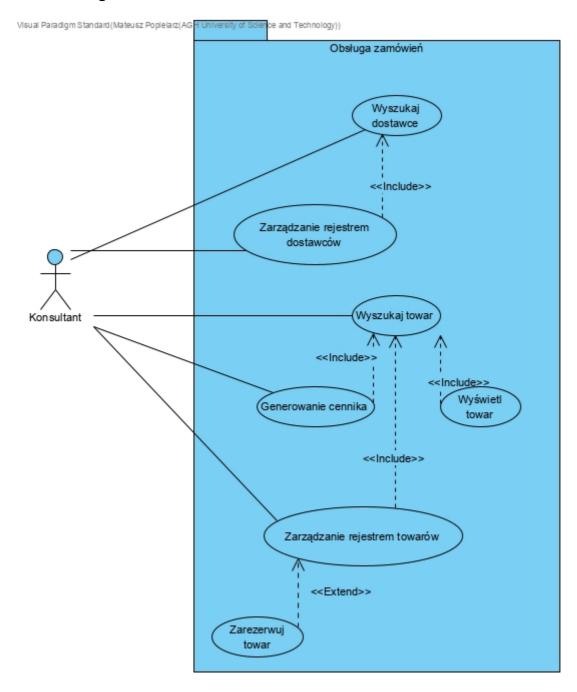
2.3 Dokumenty wprowadzane i wyprowadzane z systemu – wzory

1.Dane_dostawcy.docx
2.Dane_fabryki.docx
3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx
4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx
5.Dokument_ofertowy.doc
6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji.docx
7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc
8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx
9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx
10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx
11.Instom_formularz_danych_klienta.docx
12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx
13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx 14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx
15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx
16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc
17.Zamówienie_klienta.doc
17.Lumowienie_knentu.doc

2.4 Wyniki analizy wymagań funkcjonalnych

W tym punkcie określimy przypadki użycia do określonych wcześniej historyjek użytkownika.

2.4.1 Obsługa Dostawców (OA1)



Rysunek X. Diagram przypadków użycia obsługi zamówień

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.1 - Wyszukaj dostawcę

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie dostawcy w systemie

Kontekst użycia: Konsultant chce dowiedzieć się o istniejącym dostawcy

Zakres: System do obsługi dostawców

Poziom: Przetwarzanie danych dostawców

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Dostawca wyraził chęć dołączenia do naszego łańcucha dostaw

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartość
- 2. System filtruje rekordy
- 3. Wyświetlane są pasujące rekordy

Scenariusze alternatywne:

1. Dostawca nie istnieje w systemie, system proponuje UC-1.2

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Chce być w naszym systemie, żeby móc dostawać od nas zamówienia, będzie powiadomiony o zdarzeniu zmiany danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.2 - Zarządzanie rejestrem dostawców

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Aktualizacja danych dostawcy

Kontekst użycia: Gdy system będzie wprowadzany będziemy potrzebować możliwości zmiany istniejących dostawców lub dodania nowych.

Zakres: System do obsługi dostawców

Poziom: Przetwarzanie danych dostawców

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Dostawca poinformował o zmianie danych

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System wyświetla formularz danych
- 2. System próbuje wypełnić go danymi znalezionymi przez UC-1.1, gdy nie może Id jest generowane
- 3. Konsultant poprawia dane
- 4. System weryfikuje dane
- 5. Dostawca zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Jego dane muszą być aktualne, żeby system mógł poprawnie zaklasyfikować paczki, będzie powiadomiony o zdarzeniu zmianiy danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.3 - Wyszukaj towar

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie towaru w systemie

Kontekst użycia: Konsultant chce dowiedzieć się o istniejącym towarze

Zakres: System do obsługi towarów

Poziom: Przetwarzanie towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towar istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zobaczyć wpis towaru

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartość
- 2. System filtruje rekordy
- 3. Wyświetlane są pasujące rekordy

Scenariusze alternatywne:

1. Towar nie istnieje w systemie, system proponuje dodanie towaru używając UC-1.4

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.4 - Zarządzanie rejestrem towarów

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Dodawanie, modyfikacja i markowanie jako usunięty towarów

Kontekst użycia: Dane towaru muszą zostać zaktualizowane

Zakres: Prowadzenie rejestru towarów

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: -

Zdarzenie inicjujące: Konsultant dowiaduje się o zmianie w danych towaru od dostawcy

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System próbuje wypełnić go danymi znalezionymi przez UC-1.3, gdy nie może Id jest generowane
- 2. System wyswietla wypełniony wpis towaru
- 3. Konsultant poprawia dane
- 4. System weryfikuje dane
- 5. Towar Zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.5 - Generowanie cennika

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Generowanie cennika

Kontekst użycia: W systemie ma być dostępna opcja generowania cennika per klient z uwzględnieniem czasu, kiedy jest generowany, rozmiaru zamówienia, typu klienta i dostępnych w tym wymiarze czasu towarów. Raz wygenerowany cennik musi być wersjonowany.

Zakres: Ustalenie pozycji

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce wygenerować cennik

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant stosuje UC-1.1 aby wyszukać interesujące produkty
- 2. Konsultant wybiera opcję 'Wygeneruj cennik'
- 3. Cennik zostaje wygenerowany

Scenariusze alternatywne:

1. Żaden towar nie został wybrany, wyświetlany jest błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.9 - Rezerwacja towaru

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Rezerwacja towaru

Kontekst użycia: W sytuacji, gdy podczas rozmowy z klientem dojdzie do złożenia przedoferty która zainteresuje klienta powinna być możliwość rezerwacji towaru - polega to na albo nie sprzedawaniu tego towaru innym klientom, gdy jest bardzo niski stan magazynowy, albo na wysłaniu zapytania do dostawcy o zarezerwowanie na okres czasu, który został klientowi przedstawiony jako okienko czasowe na jego decyzję - w przypadku wygaśniecia tego okienka rezerwacja wygasa.

Zakres: Rezerwacja towaru

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towar jest dostępny i aktywny

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zarezerwować towar

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant próbuje modyfikować towar używając UC-1.4
- 2. Konsultant wybiera opcję zarezerwuj pokazuje sie modal z wyborem okresu rezerwacji
- 3. Konsultant wpisuje dane i zatwierdza
- 4. Rezerwacja towaru zostaje zapisana w systemie

Scenariusze alternatywne:

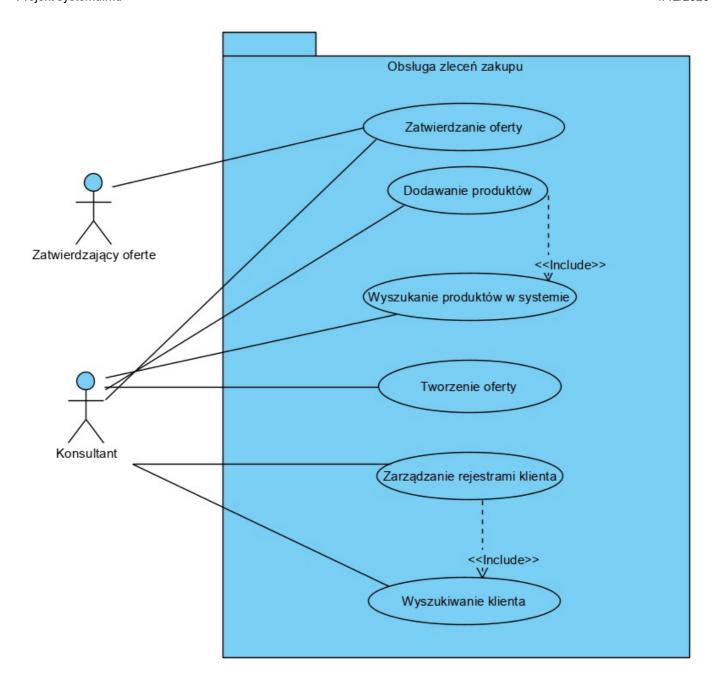
1. Występuje błąd, gdy wybrany okres rezerwacji przekracza 3 miesiące od dnia obecnego

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Klient - Inicjuje proces

2.4.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)



Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.1 - Zarządzanie rejestrami klienta

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Dodanie nowego klienta do systemu

Kontekst użycia: Konsultant musi mieć możliwość wprowadzenia klienta do systemu w celu procesowania

oferty oraz modyfikacji jego danych.

Zakres: Przetwarzanie danych klientów

Poziom: Przetwarzanie danych klientów

Warunek początkowy: Brak

Zdarzenie inicjujące: Następuje potrzeba wykonania operacji CRUD na rejestrze klienta

Główny scenariusz powodzenia:

1. Konsultant wyszukuje klienta w systemie UC-2.2

2. Konsultant w zależność od zainistałej potrzeby dodaje, usuwa, edytuje, lub odczytuje rejestr klienta

3. System wyświetla informację potwierdzającą operacje

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Potrzebuje danych klienta w celu procesowania oferty

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.2 - Wyszukiwanie klienta

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wyszukiwanie klienta w celu wykonania operacji na rejestrze

Kontekst użycia: Konsultant musi mieć możliwość wyszukania klienta

Zakres: Przetwarzanie danych klientów

Poziom: Przetwarzanie danych klientów

Warunek początkowy: Brak

Zdarzenie inicjujące: Następuje potrzeba wyszukania klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartości po, których nastąpli filtrowanie klientów
- 2. System filtruje rejestry klientów
- 3. System wyświetla klienta

Scenariusze alternatywne:

- 1. Konsultant wpisuje wartości po, których nastąpli filtrowanie klientów
- 2. System filtruje rejestry klientów
- 3. System wyświetla komunikat o braku możliwości znalezienia rejestrów z podanymi filtrami

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Potrzebuje wyszukać klienta w systemie

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.3 - Tworzenie oferty

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Stworzenie oferty w systemie w celu przedstawienia jej klientowi

Kontekst użycia: Konsultant musi mieć możliwość tworzenia oferty i dokumentu ofertowego w celu przedstawienia propozycji klientowi

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Klient i konsultant zawarli porozumienia o potrzebie przygotowania oferty

Zdarzenie inicjujące: Klient wyraża chęć zakupu konsultantowi

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant otwiera pusta oferte
- 2. Konsultant dodaje klienta do oferty
- 3. Konsultant uzupełnia podstawowe informację o ofercie
- 4. Konsultant dodaje produkty do oferty
- 5. Konsultant wysyła oferte do zatwierdzenia

Scenariusze alternatywne: Brak

Aktor główny: Klient

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Otrzymuje informację o potrzebie klienta

Klient - W celu realizacji swoich interesów potrzebuje rozwiązania lub produktów z czym zwraca się do konsultanta

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.4 - Zatwierdzanie oferty

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Zatwierdzanie lub anulowanie ofert

Kontekst użycia: Konsultant stworzył oferte, żeby dalej procesować potrzebuje zgody potwierdzającego oferte

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Oferta jest stworzona i wymaga zatwierdzenia

Zdarzenie inicjujące: Konsultant wysyła prośbe o zatwierdzenie oferty do zatwierdzającego oferte

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Zatwierdzający oferte otrzymuje prośbe o zatwierdzenie oferty
- 2. Zatwierdzający oferte sprawdza ceny sprzedażowe produktów i marże
- 3. Zatwierdzający oferte zatwierdza oferte
- 4. Konsultant może wygenerować dokument

Scenariusze alternatywne:

- 1. Zatwierdzający oferte otrzymuje prośbe o zatwierdzenie oferty
- 2. Zatwierdzający oferte rozpatruje warunki i dane oferty do zatwierdzenia
- 3. Zatwierdzający oferte anuluje oferte z informacjami jakie zmiany muszą być dokonane, żeby oferta mogła być zatwierdzona
- 4. Konsultant zmienia ceny sprzedażowe produktów i marże na akceptowalne

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Dostaje zatwierdzoną oferte, lub zmienia oferte na możliwą do zatwierdzenia

Zatwierdzający oferte - rozpatruje oferte w kontekście zatwierdzenia

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.5 - Dodawanie produktów

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie produktów i dodanie ich do oferty

Kontekst użycia: Konsultant ma możliwość dodania produktów do oferty.

**Zakres: **Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Oferta została poprawnie utworzona w systemie, konsultantowi udało się wyszukać

produkt

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba dodania produktu przez konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant po wyszukaniu produktu dodaje go do oferty
- 2. Produkt został poprawnie dodany do oferty

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Wyszukuje produkty i dodaje je do oferty

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.6 - Wyszukiwanie produktów

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Konsultant potrzebuje wyszukać produkt. Następnie dodaje go do oferty lub sprawdza dane techniczne

Kontekst użycia: Konsultant ma możliwość wyszukania produktów w katalogach dostawców. Wyszukiwanie produktów odbywa się poprzez dedykowaną wyszukiwarkę obsługującą katalogi dostawców oraz magazyn.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Brak

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba wyszukania produktu przez konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wchodzi na stronę wyszukiwarki produktów i wpisuje informacje w filtrach, które go interesują
- 2. Konsultant wyszukuje produkt
- 3. Produkt został znaleziony

Scenariusze alternatywne:

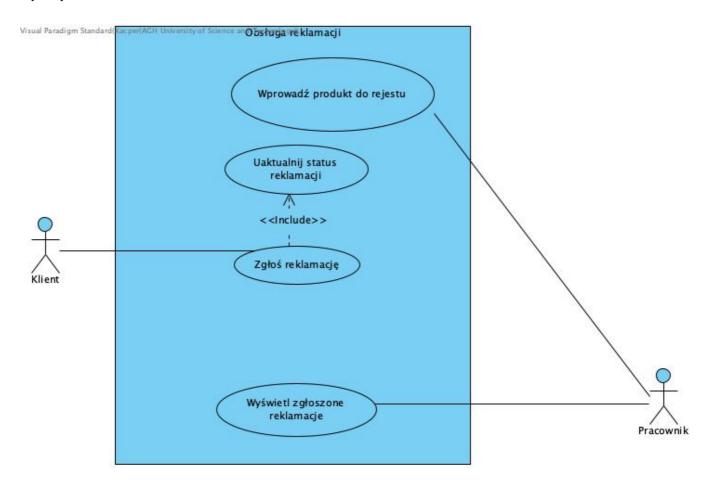
- 1. Konsultant wchodzi na stronę wyszukiwarki produktów i wpisuje informacje w filtrach, które go interesują
- 2. Konsultant wyszukuje produkt
- 3. Produkt nie został znaleziony

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - wyszukanie produktów

2.1.3 Obsługa reklamacji (OA3)



Rysunek X. Diagram przypadków użycia zgłoszenia reklamacji przez klienta

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.1 - Zgłoszenie reklamacji przez klienta

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Zgłoszenie reklamacji przez klienta

Kontekst użycia: Klient zgłasza reklamację za pośrednictwem formularza reklamacji na stronie dostępnego

na stronie internetowej

Zakres: Reklamacja produktu przez klienta

Poziom: Przyjęcie zgłoszenia reklamacji

Aktor główny: Klient

Warunek początkowy: Rejestr Klienta istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Klientrozpoczyna wypełnianie formularza

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Klient uruchamia stronę internetową umożliwiającą zgłoszenie reklamacji
- 2. Klient wypełnia formularz reklamacji
- 3. Klient załącza do formularza skan potwierdzenia zakupu reklamowanego produktu
- 4. Klient naciska przycisk 'wyślij formularz'
- 5. System wyświetla informacje o wysłanym formularzu

Scenariusze alternatywne:

- 1. System nie wyświetla informacji o wysłanym formularzu np. błąd strony
- 2. Klient chce wysyłać formularz z brakującymi polami system wyświetla informacje o brakujących danych

Uczestnicy i interesy:

Klient - Inicjuje proces. Jego dane muszą być dostępne w systemie, aby zweryfikować np. datę zakupu.

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.2 - Obsługa zgłoszenia reklamacji klienta przez pracownika

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Podjęcie kolejnych kroków w obsłudze reklamacji przez klienta

Kontekst użycia: Pracownik wyświetla zgłoszoną reklamację przez Klientai przekierowuje ją zespołowi technicznemu do analizy zasadności.

Zakres: Reklamacja produktu przez klienta

Poziom: Przyjęcie zgłoszenia reklamacji

Aktor główny: Pracownik

Warunek początkowy: Formularz reklamacyjny widoczny w systemie

Zdarzenie inicjujące: Pracownik dowiedział się o nowym formularzu reklamacyjnym zgłoszonym przez Klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Pracownik wyświetla zgłoszone reklamacje
- 2. Pracownik aktualizuje status reklamacji

Scenariusze alternatywne:

- 1. Pracownik nie może wyświetlić zgłoszenych reklamacji
- 2. Pracownik nie moze zaktualizować statusu reklamacji

Uczestnicy i interesy:

Pracownik - Inicjuje proces

Klient - zgłasza reklamacje

Zespół techniczny - przejmuje dalsze czynności

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.3 - Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru w celu późniejszych statystyk i analiz awaryjności produktów.

Kontekst użycia: Po przyjęciu reklamacji pracownik wprowadza informacje o produkcie i powodzie reklamacji do rejestru

Zakres: Wysłanie produktów do dostawcy

Poziom: Prowadzenie rejestru reklamacji

Aktor główny: Pracownik

Warunek początkowy: Uzupełniony formularz reklamacyjny przez klienta

Zdarzenie inicjujące: Pracownik odczytuje formularz zzgłoszzony przez klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Pracownik wprowadza reklamowany produkt do rejestru
- 2. System wyświetla informacje o poprawnym zapisie danych

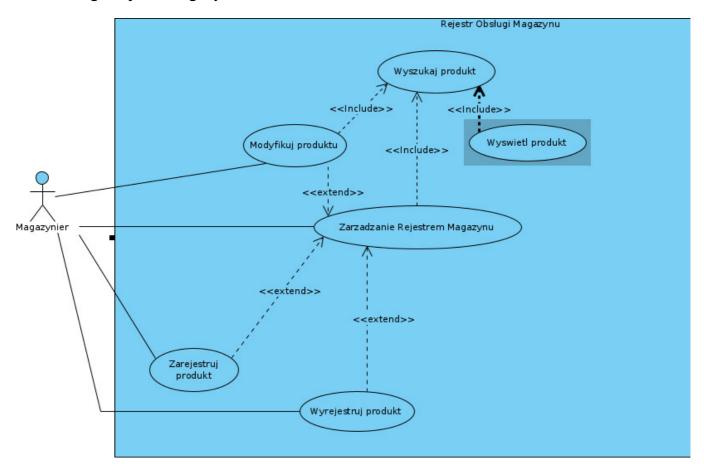
Scenariusze alternatywne:

1. System wyświelta informacje o błędzie podczas próby zapisu do rejestru

Uczestnicy i interesy:

Pracownik - wprowadza zareklamowane produkty wraz z przyczyną reklamacji do rejestru

2.1.4 Obsługa Rejestr Magazynu (OA4)



Rysunek X. Diagram przypadków użycia obsługi Obsługa Rejestr Magazynu

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.1 - Rozładunek

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Rozładunek

Kontekst użycia: Gdy dostawa bedzie gotowa do rozładunku Jako magazynier chce mieć możliwość

rozładunku przesyłki aby zapełnić magazyn produktami.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Rozładunek

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Dostawa jest gotowa do rozladunku

Zdarzenie inicjujące: Dostawca przekazuje towar do magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier odbiera towar od Dostawcy
- 2. Magazynier dokonuje rozladunku towaru na magazyn

Scenariusze alternatywne:

- 1. Magazynier odmawia rozladunku towaru w przypadku decyzji o nieprzyjeciu towaru
- 2. Dostawca odsyla towar do nadawcy

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Dostawca - Inicjuje proces

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.2 - Przyjęcie towaru

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przyjęcie towaru

Kontekst użycia: Gdy dostawa bedzie gotowa do odbioru, Jako magazynier chce mieć możliwość przyjęcia towaru i kontroli stanu przesyłki magazynu aby przekazać go do dalszego procesowania - rozładunku

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przyjęcie towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar jest gotowy do przyjecia

Zdarzenie inicjujące: Dostawca przekazuje towar do magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier przyjmuje towar od dostawcy
- 2. Magazynier przystepuje do kolejnego etapu rozladunku

Scenariusze alternatywne:

- 1. Magazynier odmawia przyjecia w przypadku braku otrzymanej dokumentacji
- 2. Dostawca odsyla towar do nadawcy
- 3. Magazynier odmawia przyjecia w przypadku wadliwego towaru
- 4. Dostawca odsyla towar do nadawcy

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Dostawca - Inicjuje proces

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.3 - Kontrola wartości towaru

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Kontrola wartości towaru

Kontekst użycia: Przed procesem wysłania przesyłki, Jako magazynier chce mieć możliwość kontrolowania wartości towaru aby wysyłany towar byl zawsze zgodny z umową

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Kontrola wartości towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba skontrolowania wartosci przesylki

Zdarzenie inicjujące: Zamowienie produktu

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier poddaje przesylke kontroli wartosci

2. Magazynier przystepuje do kolejnego etapu - wysylki

Scenariusze alternatywne:

1. Wartosc przesylki niezgodna z warunkami umowy

2. Korekta produktow zawartych w przesylce

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.4 - Przypisywanie numeru seryjnego

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przypisywanie numeru seryjnego

Kontekst użycia: Po rozładunku dostaw, Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania unikalnego

numeru seryjnego produktom aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przypisywanie numeru seryjnego

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba unikalnego rozroznienia produktu

Zdarzenie inicjujące: Rozladunek towaru na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier nadaje unikalny numer produktu

Scenariusze alternatywne:

1. Mala ilosc produktow na magazynie - brak potrzeby unikalnego rozroznienia

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.5 - Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Kontekst użycia: Gdy towar będzie gotowy do wysłania, Jako magazynier chce mieć możliwość powiązania

towaru z dostawcą i nabywcą aby dostarczyć przesyłkę pod odpowiednią lokalizację.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar nie jest powiazany z dostawcą oraz nabywcą

Zdarzenie inicjujące: Zamówienie produktów

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier tworzy powiązanie miedzy dostawcą i nabywcą

2. Magazynier procesuje towar do dalszego etapu - wysyłki

Scenariusze alternatywne:

0. Brak

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.6 - Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Kontekst użycia: Przy każdej czynności wymagającej udokumentowania, Jako magazynier chce mieć

możliwość wystawiania dokumentów aby zapenić wymagane dokumenty w procedurze.

Zakres: Obsługa Magazynu

Poziom: Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Dokumenty nie zostały wystawione

Zdarzenie inicjujące: Dowolne przesuniecie towaru wewnatrz lub na zewnatrz magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier dokonuje przesuniecia towaru
- 2. Magazynier wystawia niezbedne dokumenty

**Scenariusze alternatywne: **

0.

0

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.1 - Zarejestrowanie produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Zarejestrowanie produktu

Kontekst użycia: Gdy dostawa zostanie odebrana, Jako magazynier chce mieć możliwość zarejestrowania

produktu aby udostępnić oraz uaktualnić informacje o dostępności produktu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Zarejestrowanie produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt nie jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Nowy produkt na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz dodania produktu do rejestru
- 2. Magazynier wpisuje dane produktu
- 3. Rejestr weryfikuje dane produktu
- 4. Produkt zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

- 1. Produkt istnieje w rejestrze jest nadpisywany
- 2. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.2 - Modyfikacja produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Modyfikacja produktu

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość modyfikacji danych aby uaktualnić informacje o produkcie

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Modyfikacja produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba modyfikacji danych produktu

Zdarzenie inicjujące: Zmiana atrybutow produktu na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz modyfikacji produktu w rejestrze
- 2. Magazynier wpisuje dane produktu
- 3. Rejestr weryfikuje dane produktu
- 4. Produkt zostaje zmodyfikowany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.3 - Wyszukiwanie produktów

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wyszukiwanie produktów

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość wyszukiwania

prodktów aby uzyskać informacje o danym produkcie

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Wyszukiwanie produktów

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba wyszukania produktu

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania danych o produkcie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla kryteria wyszukania produktu w rejestrze
- 2. Magazynier określa kryteria wyszukania
- 3. Rejestr znajduje produkt
- 4. Dane Produktu zostają zwrócone do użytykownika

Scenariusze alternatywne:

1. Brak danego produktu w rejestrze

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.4 - Wyrejestrowanie produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wyrejstrowanie produktu

Kontekst użycia: Gdy towar został wysłany, Jako magazynier chce mieć możliwość wyrejestrowania produktu

z magazynu aby uaktualnić informacje o dostępności produktu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Wyrejstrowanie produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Produkt zostal wyslany

Główny scenariusz powodzenia:

1. Rejestr wyświetla formularz usuniecia produktu z rejestru

2. Produkt zostaje usuniety

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.5 - Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania informacji

na temat produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt znajduje sie w rejestrze

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania informacji o aktualnym stanie magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz pobrania danych o produkcie z rejestru
- 2. Magazynier wpisuje parametry szukanego produktu
- 3. Produkt zostaje pobrany

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.6 - Pobranie wszystkich dostepnych produktow

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania wszystkich dostępnych produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkty znajduja sie w rejestrze

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania informacji o wszystkich produktach

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz pobrania danych o produktach z rejestrze
- 2. Produkty zostaja pobrane

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.7 - Tworzenie zamówienia dostaw

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Tworzenie zamówienia dostaw

Kontekst użycia: W razie zapotrzebowania na produkty, Jako magazynier chce mieć możliwość tworzyć zamówienia dostaw aby zapewnić wymagane dokumenty dotyczące dostaw.

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Tworzenie zamówienia dostaw

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Zamówienie dostaw nie jest utworzone

Zdarzenie inicjujące: Zapotrzebowanie na produkty

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier tworzy zamowienia dostaw

2. Magazynier zapewnia dokumenty dotyczace dostaw

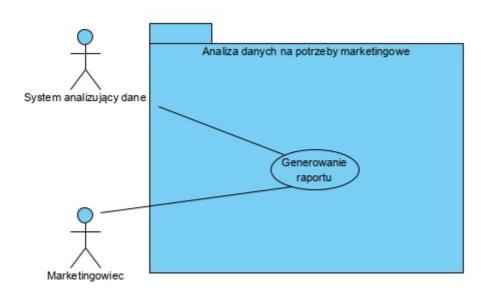
Scenariusze alternatywne:

1. Brak zapotrzebowania na produkty

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

2.1.6 Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)



Rysunek X. Statyki powiązane z katalogiem produktowym_

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-6.1 - Generowanie raportu

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Generowanie raportu na potrzeby marketingowe

Kontekst użycia: Podejmowanie decyzji przez marketingowców wymaga czasem dedykowanych analiz, raport zawiera takie analizy i dane.

Zakres: Analiza danych

Poziom: Analiza danych

Warunek początkowy: Potrzeba użycia raportu

Zdarzenie inicjujące: Inicjacja przez marketingowca

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Marketingowiec inicjuje generowanie raportu
- 2. System analizujący dane sprawdza czy raport na dany okres jest utworzony
- 3. System analizujący dane analizuje rejestry jako, że raport nie został wcześniej utworzony
- 4. System analizujący dane generuje raport
- 5. System analizujący dane wysyła raport do marketingowca
- 6. Marketingowiec odbiera raport

Scenariusze alternatywne:

- 1. Marketingowiec inicjuje generowanie raportu
- 2. System analizujący dane sprawdza czy raport na dany okres jest utworzony
- 3. System analizujący dane generuje wcześniej utworzony raport

- 4. System analizujący dane wysyła raport do marketingowca
- 5. Marketingowiec odbiera raport

Aktor główny: System analizujący dane

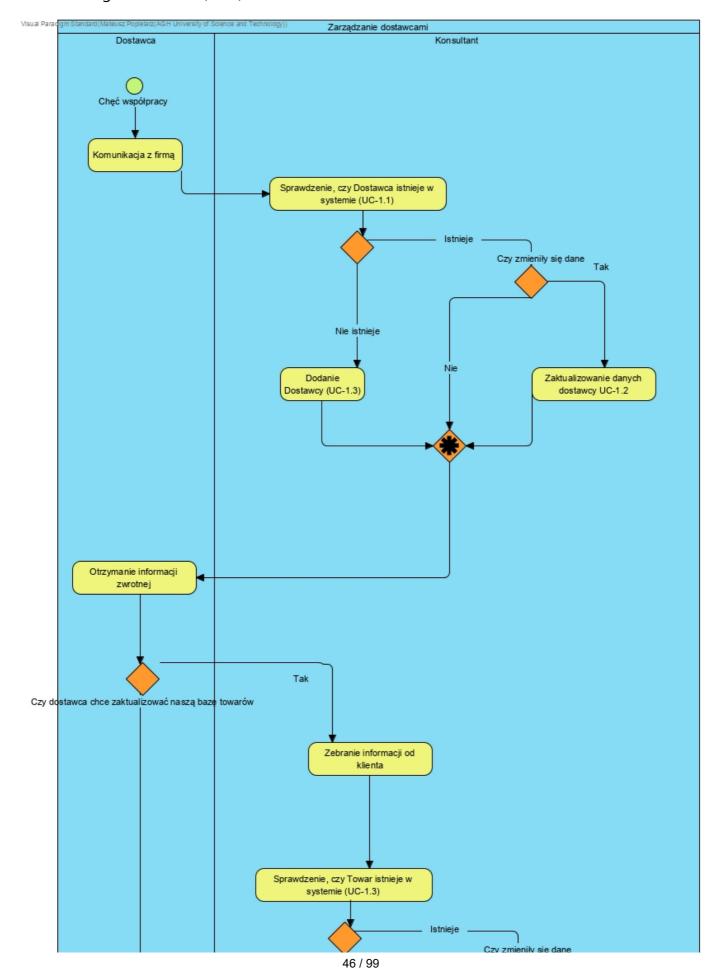
Uczestnicy i interesy:

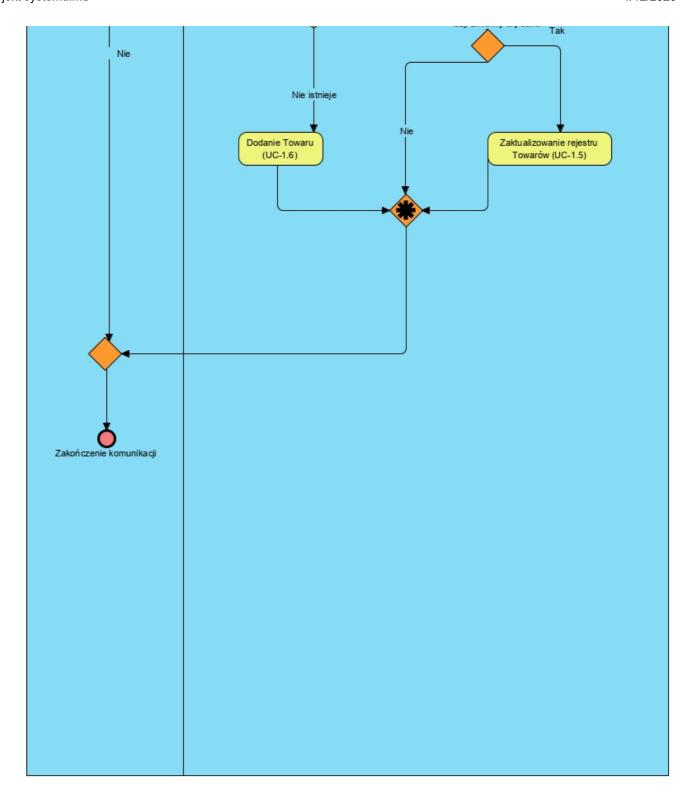
System analizujący dane - analizowanie rejestrów zapisywanych w bazie danych i wystawienie ich do raportu

Marketingowiec - inicjowanie stworzenia raportu

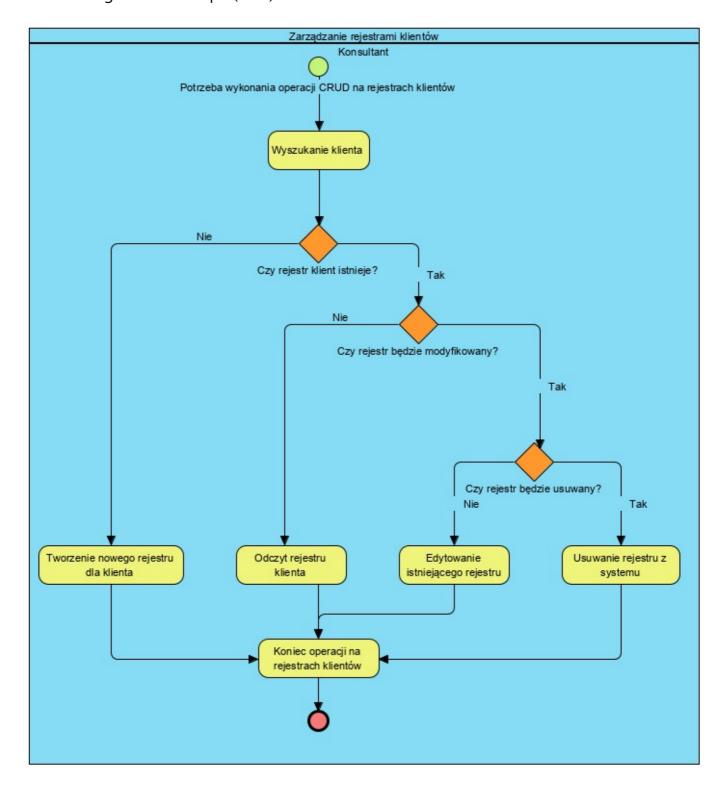
2.5 Modelowanie zachowań w czasie

2.5.1 Obsługa zamówień (OA1)

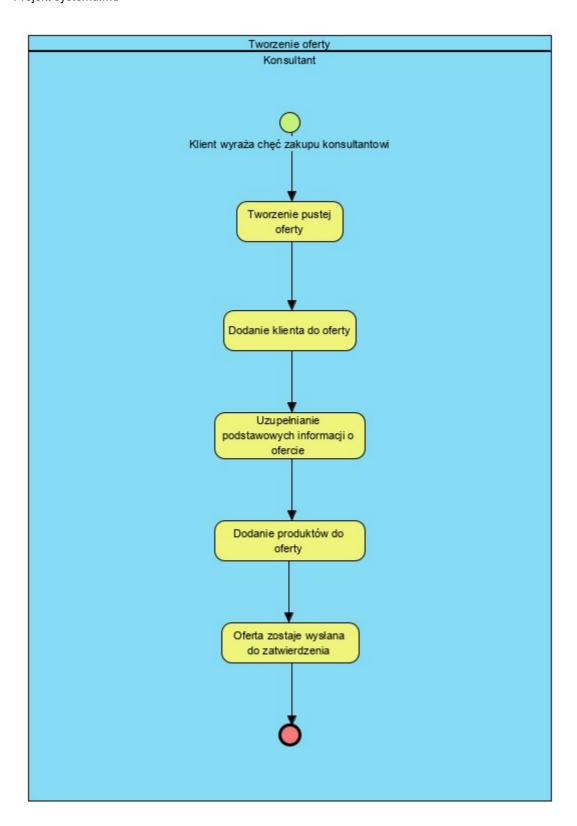




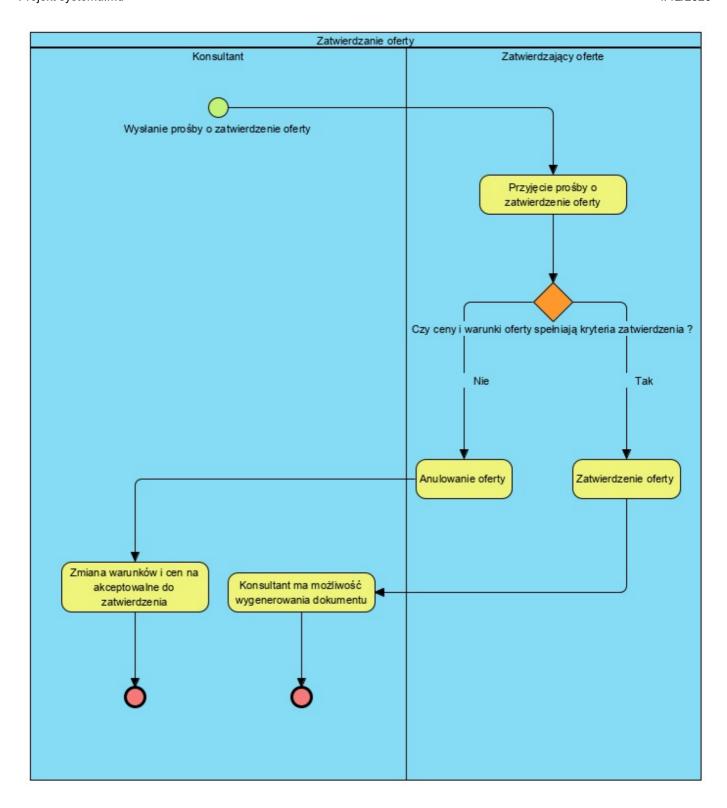
2.5.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)



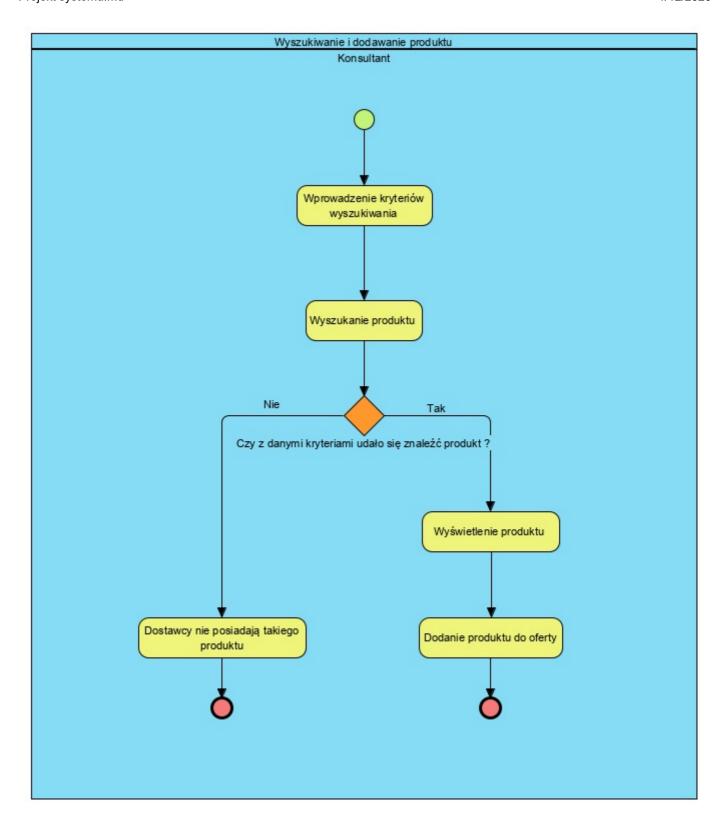
_Rysunek X. Diagram aktywności zarządzania rejestrami klientów



_Rysunek X. Diagram aktywności tworzenia oferty

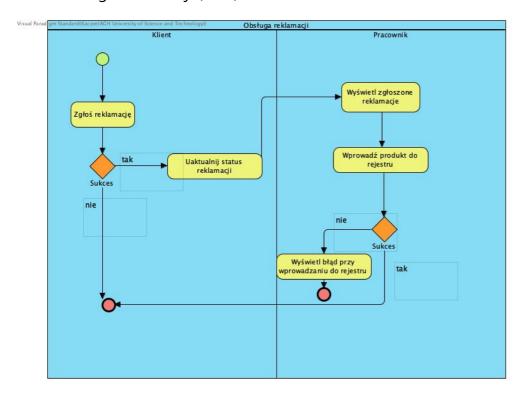


_Rysunek X. Diagram aktywności zatwierdzania oferty

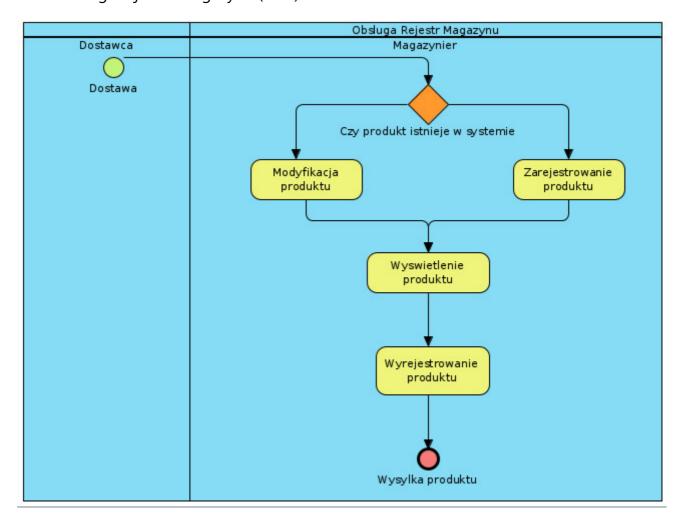


_Rysunek X. Diagram aktywności wyszukiwania i dodania prodktu

2.5.3 Obsługa reklamacji (OA3)

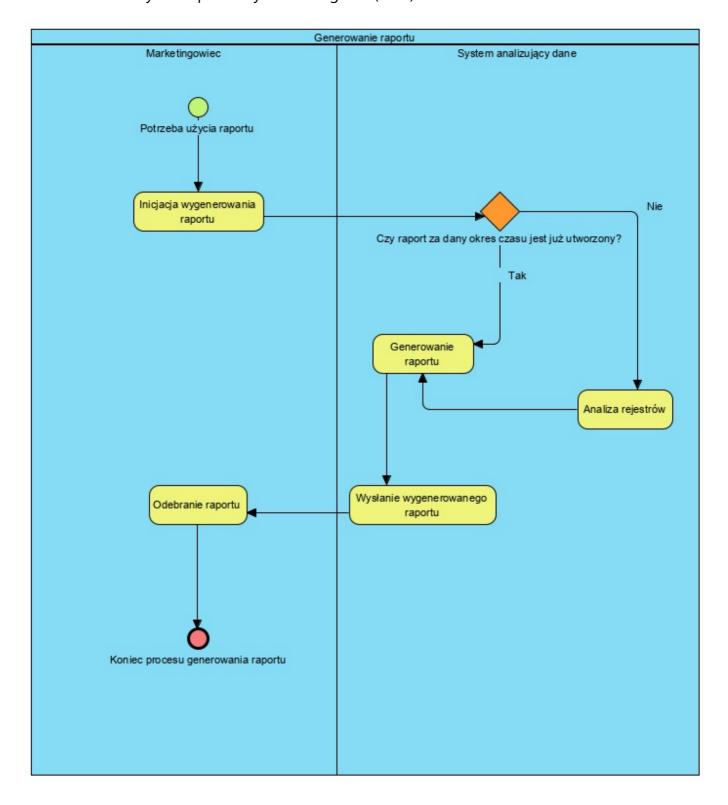


2.5.4 Obsługa rejestru magazynu (OA4)



_Rysunek X. Diagram aktywności obsługi rejestru magazynu

2.5.6 Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)



_Rysunek X. Diagram aktywności analizy danych

2.6 Wymagania funkcjonalne dla dodatkowych części systemu

2.6.1 Poinformuj SMS

Przypadek użycia: Wszystkie

Nazwa funkcji: WF-1 - Poinformuj o zmianie w systemie przez SMS

Opis: Funkcja systemu służąca do notyfikowaniach o ważnych zmianiach

Dane wejściowe: Automatycznie w systemie - Numery telefonów zainteresowanych wiadomość

Dane wyjściowe: Akcja wysłania SMS

Przeznaczenie: Zmiana rezerwacji towaru dla danego klienta

Wymaga: - Zdarzenia w systemie

Warunek początkowy: - Zaistnienie zdarzenia w systemie

Warunek końcowy: Zdarzenie zostanie zapisane do rejestru

Efekty uboczne: SMSy zostaną wysłane na ww adresy

Uwagi:

2.6.2 Wprowadzenie dokumentów do systemu

Przypadek użycia: Wszystkie

Nazwa funkcji: WF-2 Wprowadź dokument do systemu aby go udostepnić

Opis: Pracownik wprowadza dokiment do systemu. Jest on widoczny dla innych pracowników

Dane wejściowe: Dowolny dokument lub arkusz kalkulacyjny

Dane wyjściowe:

Przeznaczenie: Wprowadzenie do systemu dokumentów do udostępnienia

Wymaga: Pracownik zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Udostępnij dokument

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający pomyślne załadowanie dokumentu do

systemu

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.3 Przydział pracowników do określonych zadań

Przypadek użycia: -

Nazwa funkcji: WF-3 Przydziel zadania

Opis: Właściciel przydziela zadania pracownikom

Dane wejściowe: Zadanie wprowadzone przez Właściciela

Dane wyjściowe: Potwierdzenie wprowadzenia zadania

Przeznaczenie: Przydział pracowników do określonych zadań

Wymaga: Właściciel zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Przydziel zadanie

Warunek końcowy: Właściciel otrzymuje potwierdzenie wprowadzenia zadania

Efekty uboczne: -

Uwagi: Problemy z tym procesem będzie rozwiązywać dział IT

2.6.4 Logowanie

Przypadek użycia: Wszystkie

Nazwa funkcji: WF-4 - Dostęp do systemu jest ograniczony - logowanie przez Smart Card

Opis: Funkcja systemu służąca do autoryzacji operacji przez pracowników i zabezpieczenia niepowołanego

dostępu

Dane wejściowe: Dane karty smart

Dane wyjściowe: Dostęp do systemu

Przeznaczenie: Dostęp do systemu dla jego poszczególnych użytkowników

Wymaga: - Interakcji z systemem

Warunek początkowy: - Pracownik wsuwa kartę do czytnika

Warunek końcowy: Pracownik jest zalogowany

Efekty uboczne: Log zostaje zapisany

2.6.5 Wylogowywanie

Przypadek użycia: Wszystkie

Nazwa funkcji: WF-5 - Zakończenie sesji użytkownika

Opis: Funkcja systemu służąca do zakończenia sesji autoryzacji operacji przez pracowników i zabezpieczenia

niepowołanego dostępu

Dane wejściowe: Wyciągnięcie karty smart

Dane wyjściowe: Ekran 'zaloguj się'

Przeznaczenie: Ograniczenie Dostępu do systemu dla jego poszczególnych użytkowników

Wymaga: - Interakcji z systemem

Warunek początkowy: - Pracownik wysuwa kartę z czytnika

Warunek końcowy: Sesja jest skończona

Efekty uboczne: Log zostaje zapisany

2.7 Wymagania niefunkcjonalne

Wymagania niefunkcjonalne dotyczą systemu jako całości - określimy w tym punkcie cechy, które muszą być spełnione w naszym systemie, aby zagwarantować jego jakość.

2.7.1 Wymagania Produktowe

Wymagania produktu w odniesieniu do jego sposobu działania.

2.7.1.1 Użyteczności

• Skróty klawiszowe

- Cecha: System posiada skróty klawiszowe do ważnych akcji
- Miary: Ilość akcji w systemie dostępnych za pomocą kombinacji klawiszowych

Klarowność

- Cecha: System jasno sygnalizuje zmiany
- Miary: Ilość akcji w systemie, które sygnalizują zmianę statusu notyfikacjami

2.7.1.2 Sprawnościowe

Szybkość działania

- Cecha: Użytkownik nie musi czekać długo na odpowiedź systemu
- Miary:
 - Czas po każdej interakcji użytkownika będzie mierzony w sekundach s
 - Czas oczekiwania na system podczas pojedyńczego procesu będzie mierzony w sekundach

Responsywność systemu

- Cecha: Nawet, gdy system jest zajęty operacją, powinien sygnalizować przetwarzanie danych indykatorem
- Miary: Ilość akcji w systemie, które sprawiają, że sprawia wrażenie zawieszonego (musi być jak najmniejsza)

Zużycie pamięci

- **Cecha:** System nie powinien zużywać ilości pamięci przekraczającej typowy sprzęt biurowy (4 GB)
- o Miary: Zużycie pamięci będzie monitorowane (GB)

• Zużycie rdzeni procesora

- Cecha: System nie powinien zużywać więcej rdzeni procesora, niż w typowym sprzęcie biurowym
 (4)
- o Miary: Zużycie rdzeni procesora będzie monitorowane (GB)

2.7.1.3 Niezawodności

• Stabilność systemu

- o Cecha: System powinien zapewniać stabilne wykonanie
- Miary: Liczenie prawdopodobieństwa błędnego wykonania podczas realizacji transakcji

• Odporność systemu na błędy

- o Cecha: System dopuszczalnie może mieć jedno błędne wykonanie w skali miesiąca
- o Miary: Częstotliwość błędnych wykonań

• Bezawaryjne działanie

- o Cecha: System działa bezawaryjnie przez co najmniej jeden miesiąc
- Miary: Średni czas między błędnymi wykonaniami

• Dostępność systemu

- Cecha: System powinien być dostępny i gotowy do użycia przzez określoną ilość czasu
- o Miary: Procent czasu

2.7.1.4 Przenośności

• Przenośność kodu

- Cecha: System nie będzie posiadał kodu nieprzenośnego na różne platformy
- Miary: Procent kodu zaleznego od platformy docelowej

• Liczzba docelowych platform

- Cecha: System docelowo będzie napisany na jedną platformę
- o Miary: Liczba platform docelowych

2.7.2 Wymagania organizacyjne

Wymagania produktu w odniesieniu do strategii i procedur w firmie - kliencie, jak i w firmie - wytwórcy

2.7.2.1 Dostawy

• Dostarczenie systemu

- Cecha: System jest dostarczany poprzez zainstalowanie na zdalnej maszynie wirtualnej
- o Miary: Użytkowanie systemu jest realizowane przez strone www

• Dostarczenie bazy danych

- Cecha: Baza danych jest dostarczana jako skrypt generujacy tabele
- Miary: Tabele oraz dane

2.7.2.2 Implementacyjne

Czytość kodu

- o Cecha: System jest zaimplementowany zgodnie z zasdami czystego kodu
- Miary: Oceny programistów

Jakość kodu

- **Cecha:** System jest zaimplementowany zgodnie z zasadami SOLID **Cecha:** System jest zaimplementowany zgodnie z zasadami programowania obiektowaego
- Miary: Oceny programistów

• Optymalizacja

- Cecha: System jest zaimplementowany aby zapewnić jak najszybsze działanie
- o Miary: Szybkość wykonania operacji

2.7.2.3 Standardów

Metodyka

o Cecha: Projekt będzie realizowany w oparciu o metodykę zwinną Scrum

• Koncepcja programowania

Cecha: System będzie implementowany w oparciu o podejsci obiektowe (OOP)

• Języki programowania

Cecha: System będzie implementowany z wykorzystaniem języków obiektowych takich jak: Java,
 C#.

Statyczna analiza kodu

o Cecha: Statyczna analiza kodu będzie wykonywana np. za pomocą narzędzia SonarQube

• Budowanie i releasowanie kodu

• Cecha: Build system produktu będzie realizowany np. za pomocą narzędzia Gradle

• Testowanie jednostkowe i funkcyjne kodu

 Cecha: Testy jednostkowe i funkcyjne implementowane będą np. przy pomocy narzędzi: JUnit, Mockito

2.7.3 Wymagania zewnętrzne

Wymagania wynikające z czynników zewnętrznych dla systemu i procesu jego tworzenia.

2.7.3.1 Współpracy

• Wystawienie WebService

 Cecha: Aplikacja posiada poprawnie zdefiniowany web service typu REST API umożliwiający innym firmom interakcje z systemem w przypadku integracji, gdzie aplikacja jest dostawcą danych

Aplikacja korzysta z web service'ów dostawców

• **Cecha:** Aplikacja ma możliwość korzystania z serwisów innych firm, z którymi prowadzone są integracje, gdzie aplikacja jest konsumentem danych

2.7.3.2 Etyczne

• System będzie działać w interesie firmy

 Cecha: System działa w interesie firmy według ustalonych wymagań, implementacja jest wykonana według najlepszej wiedzy programistów

System nie powoduje szkód

• **Cecha:** System nie zmusza użytkowników do podejmowania się nieetycznych działań w celu realizacji swoich obowiązków

2.7.3.4 Prawne - ochrona prywatności

• Przestrzeganie prawa

- o Cecha: System podczas swojego działania nie łamie przepisów prawa
- Miary: Brak postępowania karnego

Ochrona danych

- o Cecha: System chroni dane użytkowników
- o Miary: Brak udostępniania poufnych danych

• Autentykacja

- o Cecha: System wymaga autentykacji użytkownika
- o Miary: Brak udostępniania poufnych danych

2.7.3.5 Prawne - Wymagania zabezpieczeń

Odporność na ataki DoS

- Cecha: Aplikacja jest odporna na ataki typu Denial of Service
- **Miara:** Raport z audytu potwierdzający daną ceche

Aplikacja odporna na ataki

- o Cecha: Aplikacja przechodzi testy bezpieczeństwa OWASP
- Miara: Raport z audytu testów penetracyjnych

• Połączenie za pomocą bezpiecznych protokołów

- Cecha: Interakcje są prowadzone za pomocą protokułu nie starszego niż TLS1.2
- o Miara: Potwierdzenie niewspierania innych protokołów

• Wyciek wrażliwych danych

- **Cecha:** Aplikacja nie wspiera przetrzymywania wrażliwych danych w pamięci podręcznej przeglądarki
- Miara: ResponseHeader {Cache-Control: no-store}

3. Analiza funkcjonalna systemu (przy pomocy przepływów danych i proces dekompozycji)

• Cel systemu:

Usprawnienie pracy w zakresie zarządzania zleceniami zakupu, zamówieniami, stanem magazynowym, kontaktem z klientami, tworzeniem raportów dla zarządu i prowadzeniem historii kontaktu z klientami

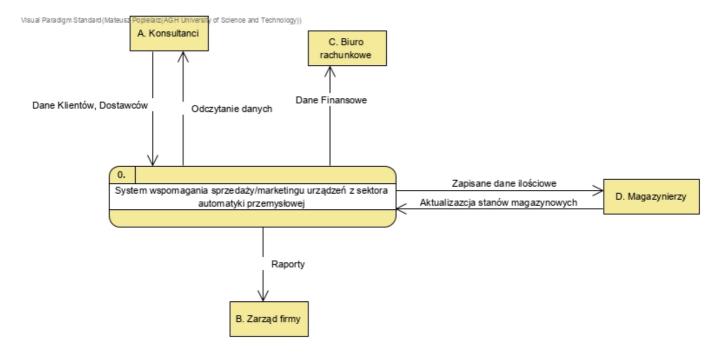
• Zdarzenia (Lista zdarzeń):

- Utworzenie zamówienia u dostawcy i otrzymanie informacji o dostawie
- Poinformowanie klienta o dostępnych towarach odpowiadających mu i doprecyzowanie informacji lub przyjęcie oferty
- Wysyłanie materiałów promocyjnych do klientów
- Wystawianie Raportów dla Zarządu firmy
- Sprawdzenie aktualnego stanu towaru w magazynie i razie potrzeby aktualizacja do stanu obecnego
- Wysyłanie dokumentów do księgowości zewnętrznej
- o Wprowadzanie dokumentów do systemu przez konsultanta

Uwagi

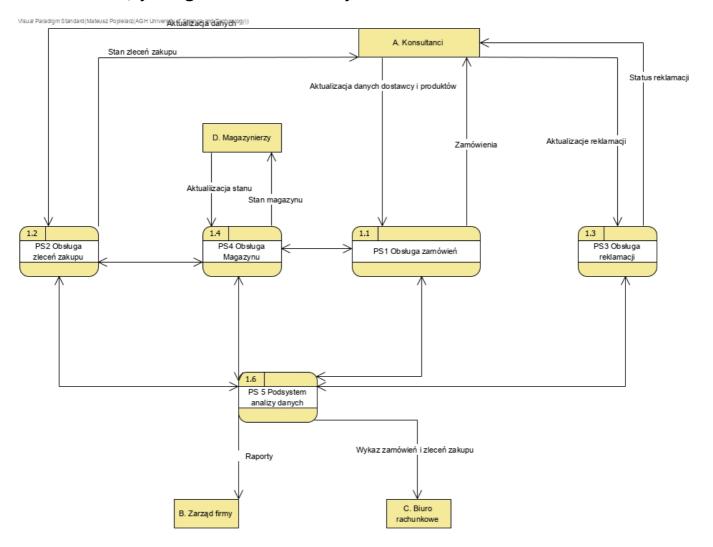
- Wysyłane dokumenty różne
- Wprowadzane dokumenty przez konsultanta różne

3.1. Diagram kontekstowy (DK)



Rysunek X. Diagram kontekstowy

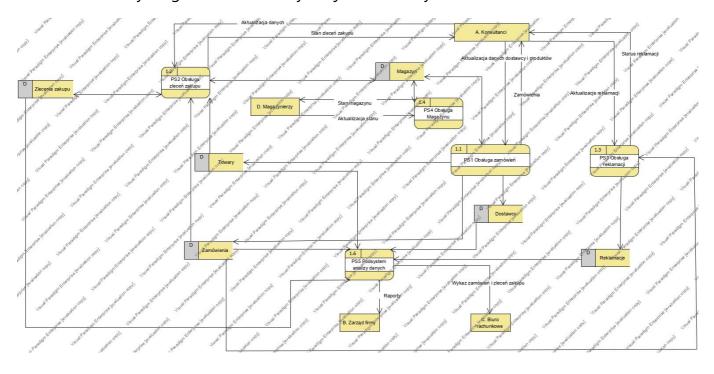
3.2 Rozwinięty diagram kontekstowy



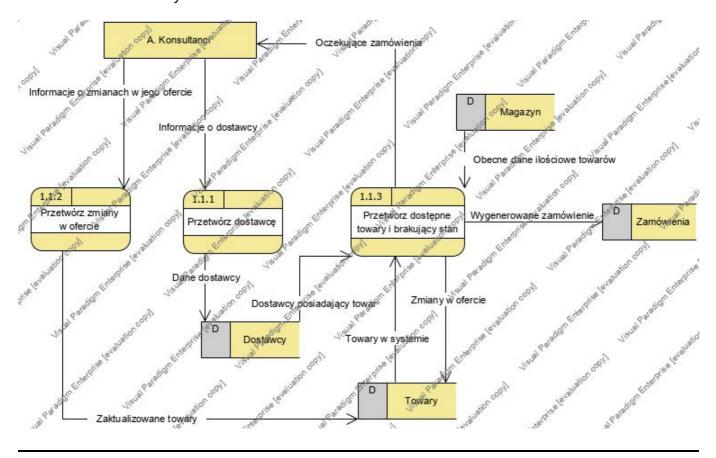
Rysunek X. Diagram Podsystemów

3.3 Analiza top-down

3.3.1 Rozszerzony diagram kontekstowy z rejestrami danych



3.3.2 Analiza dla Podsystemu 1.



Nazwa funkcji: 1.1.1 Przetwórz dostawcę

Opis: Funkcja służąca do przetworzenia otrzymanych danych dostawcy

Dane wejściowe: Wpis Dostawcy

Źródło danych wejściowych: Klient (Przez konsultanta)

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane dostawcy

Przeznaczenie: Służy do aktualizacji danych dostawcy

Czego wymaga: Kontaktu z dostawcą

Warunek początkowy: Dane dostawcy się zmieniły i dostawca nas o tym powiadomił

Warunek końcowy: Dane dostawcy zostały zaktualizowane w rejestrze

Pseudokod:

Posiadając dane klienta Sprawdź, czy firma o numerze NIP istnieje w rejestrze Jeżeli tak, nałóż zmiany Jeżeli nie, wygeneruj id i stwórz wpis Zapisz wpis w rejestrze

Efekty uboczne: Dokumenty sprzedażowe, które nie zostały zatwierdzone będą wyświetlane z nowymi danymi

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.1.2 Przetwórz zmiany w ofercie

Opis: Funkcja służąca do przetworzenia zmian w ofercie

Dane wejściowe: Formularz zmiany w ofercie

Źródło danych wejściowych: `konsultant'

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane oferty

Przeznaczenie: Służy do aktualizacji danych oferty

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Dane oferty uległy zmianie

Warunek końcowy: Dane oferty zostały zaktualizowane w rejestrze

Pseudokod:

Posiadając dane oferty Sprawdź, czy oferta istnieje w rejestrze Jeżeli tak, wprowadź zmiany Jeżeli nie, wygeneruj id i stwórz oferte Zapisz oferte w rejestrze

Efekty uboczne: Nadpisanie starej oferty z nowymi danymi

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.1.3 Przetwórz dostepne towary i brakujący stan

Opis: Funkcja służąca do przetworzenia dostępnych towarów i braków

Dane wejściowe: Rejestr magazynu

Źródło danych wejściowych: `magazyn'

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane towarów

Przeznaczenie: Służy do aktualizacji danych dostępnych towarów

Czego wymaga: Kontaktu z magazynierem

Warunek początkowy: Dane towarów uległy zmianie

Warunek końcowy: Dane towarów zostały zaktualizowane w rejestrze

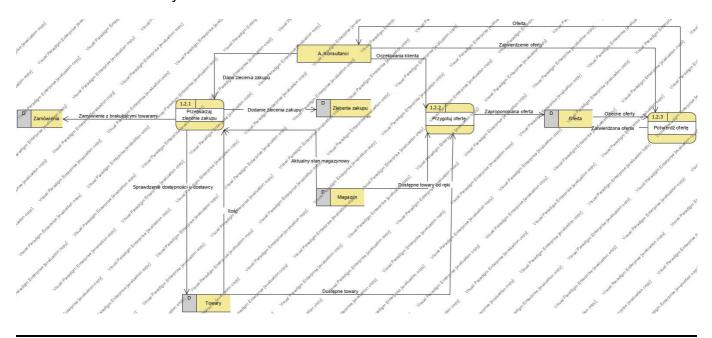
Pseudokod:

Posiadając dane towarów Sprawdź, czy nastąpiła zmiana w magazynie Jeżeli tak, wprowadź zmiany Jeżeli nie, wstrzymaj sie Zapisz dane towarów w rejestrze

Efekty uboczne: Nadpisanie danych towarów

Uwagi: (Uzasadnienie)

3.3.2 Analiza dla Podsystemu 2.



Nazwa funkcji: 1.2.1 Przetwórz zlecenie zakupu

Opis: Funkcja służąca do przetworzenia zlecenia zakupu

Dane wejściowe: Formularz zlecenia zakupu

Źródło danych wejściowych: `konsultant'

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane zakupu

Przeznaczenie: Służy do tworzenia zlecenia zakupu

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Potrzeba kupna produktu

Warunek końcowy: Sfinalizowana tranzakcja kupna produktu

Pseudokod:

Posiadając dane zlecenia zakupu Sprawdź, czy dane zostały wprowadzone prawidłowo Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, wstrzymaj się Zleć zakup

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.2.2 Przygotuj ofertę

Opis: Funkcja służąca do Tworzenia oferty

Dane wejściowe: Formularz oferty

Źródło danych wejściowych: Konsultant

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane oferty

Przeznaczenie: Służy do utworzenia danych oferty

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Potrzeba stworzenia oferty

Warunek końcowy: Utworzona oferta

Pseudokod:

Posiadając dane oferty Sprawdź, czy dane zostały wprowadzone prawidłowo Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, wstrzymaj się Zapisz oferte w rejestrze

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.2.3 Potwierdź ofertę

Opis: Funkcja służąca do zatwierdzania oferty

Dane wejściowe: Formularz oferty

Źródło danych wejściowych: Konsultant

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane oferty

Przeznaczenie: Służy do zatwierdzania danych oferty

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Utworzona oferta

Warunek końcowy: Zatwierdzona oferta

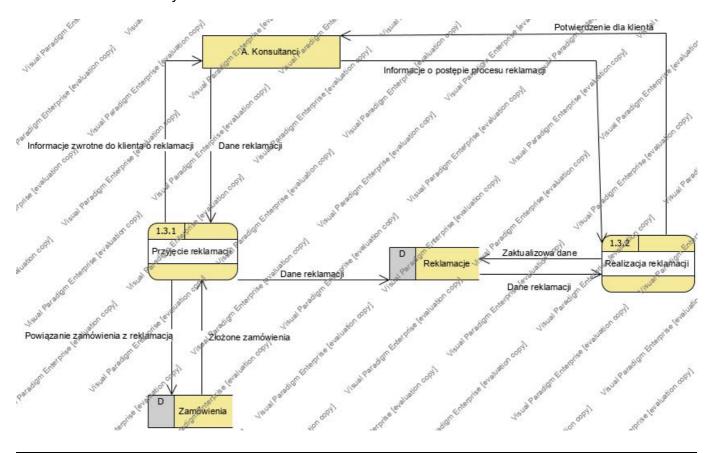
Pseudokod:

Potwierdz oferte

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

3.3.2 Analiza dla Podsystemu 3.



Nazwa funkcji: 1.3.1 Przyjęcie reklamacji

Opis: Funkcja służąca do przyjmowania reklamacji

Dane wejściowe: Formularz reklamacji

Źródło danych wejściowych: Konsultant

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane reklamacji

Przeznaczenie: Służy do przyjmowania reklamacji

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Potrzeba zgłoszenia reklamacji

Warunek końcowy: Utworzona reklamacja

Pseudokod:

Posiadając dane reklamacji Sprawdź, czy dane zostały wprowadzone prawidłowo Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, wstrzymaj się Zapisz reklamacje w rejestrze

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.3.2 Realizacja reklamacji

Opis: Funkcja służąca do realizacji reklamacji

Dane wejściowe: Utworzona reklamacja

Źródło danych wejściowych: Konsultant

Dane wyjściowe: Zmiana statusu reklamacji

Przeznaczenie: Służy do realizacji reklamacji

Czego wymaga: Kontaktu z konsultantem

Warunek początkowy: Potrzeba zgłoszenia reklamacji

Warunek końcowy: Utworzona reklamacja

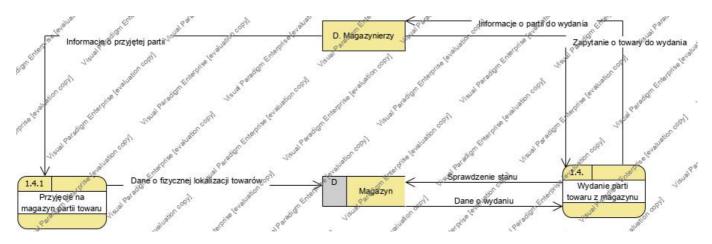
Pseudokod:

Wykonaj akcje realizacji Sprawdź, czy akcja realizacji została wykonana prawidłowo Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, powtórz akcję realizacji Zmien status

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

3.3.2 Analiza dla Podsystemu 4.



Nazwa funkcji: 1.4.1 Przyjecie na magazyn partii towaru

Opis: Funkcja służąca do przyjmowania na magazyn partii towaru

Dane wejściowe: Formularz rejestracji produktu

Źródło danych wejściowych: Magazynier

Dane wyjściowe: Uporządkowane dane reklamacji

Przeznaczenie: Służy do przyjmowania oraz rejestracji partii towaru

Czego wymaga: Kontaktu z Magazynierem

Warunek początkowy: Dostawa towaru

Warunek końcowy: Zarejestrowany produkt

Pseudokod:

Posiadając dane towaru Sprawdź, czy dane zostały wprowadzone prawidłowo Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, wstrzymaj się Zapisz towar w rejestrze

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.4.2 Wydanie partii towaru z magazynu

Opis: Funkcja służąca do wydawania z magazynu partii towaru

Dane wejściowe: Produkty w magazynie

Źródło danych wejściowych: Magazynier

Dane wyjściowe: Komunikat o powodzeniu się akcji

Przeznaczenie: Służy do wydawania partii towaru z magazynu

Czego wymaga: Kontaktu z Magazynierem

Warunek początkowy: Potrzeba wydania partii towaru

Warunek końcowy: Wydanie oraz wyrejestrowanie towaru z magazynu

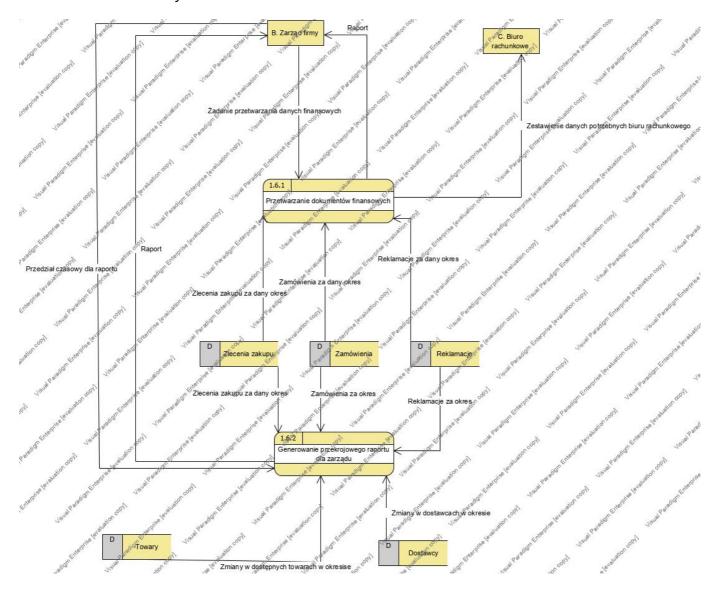
Pseudokod:

Posiadając dane towaru Sprawdź, czy towar istnieje w magazynie Jeżeli tak, wprowadź dane Jeżeli nie, wstrzymaj się Wydaj oraz wyrejestruj towar z magazynu

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

3.3.2 Analiza dla Podsystemu 5.



Nazwa funkcji: 1.6.1 Przetwórz dokumenty finansowe

Opis: Funkcja służąca do przetworzenia dokumentów finansowych

Dane wejściowe: Dokumenty(reklamacje, zlecenia zakupów, zamówienia)

Źródło danych wejściowych: `konsultant'

Dane wyjściowe: Informacje z dokumentów

Przeznaczenie: Służy do przetwarzania danych na podstawie dokumentów

Czego wymaga: Zapoznania się z dokumentami

Warunek początkowy: Potrzeba pobrania informacji o reklamacjach lub zlecniach zakupu lub zamowieniach

Warunek końcowy: Informacje

Pseudokod:

Posiadając dokumenty Pobierz informacje

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

Nazwa funkcji: 1.6.2 Generowanie przekrojowego raportu dla zarzadu

Opis: Funkcja służąca do generowania raportów

Dane wejściowe: reklamacje, zlecenia zakupów, zamówienia

Źródło danych wejściowych: `konsultant'

Dane wyjściowe: Raporty

Przeznaczenie: Służy do generowania raportów

Czego wymaga: Dane z reklamacje, zlecenia zakupów, zamówienia

Warunek początkowy: Potrzeba wygenerowania raportów

Warunek końcowy: Raporty

Pseudokod:

Posiadając dane Wygeneruj raport

Efekty uboczne: -

Uwagi: (Uzasadnienie)

4. Słownik danych

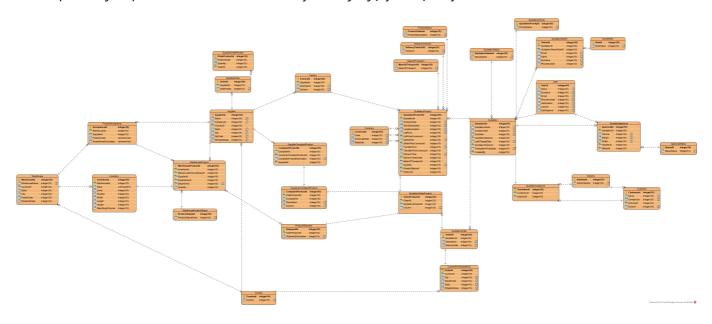
Celem punktu jest przedstawienie uproszczonego słownika danych.

element słownika	definicja	nazwy powiązanych dokumentów			
konsultant	Załącznik A	Dokument_ofertowy Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta Instom_formularz_danych_klienta Instom_formularz_danych_potencjalnego_klienta			
biuro rachunkowe	Załącznik A	Dane_dostawcy			
magazynier	Załącznik A	Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe Instom_przyjecie zewnetrzne			
zarząd firmy	Załącznik A	Instom_rozchod_wewnetrzny Raport_z_akcji_marketingowych			
klient	Załącznik A	Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru Formularz_reklamacji_od_klienta Instom_formularz_danych_klienta Zamówienie_klienta Instom_formularz_danych_potencjalnego_klienta			
aktualizacja stanów magazynowych	uaktualnienie informacji o przechowywanych produktach w magazynie	Wpis_towaru_w_katalogu Wpis_dotyczący_ceny_towaru			
dane ilościowe	informacja o nowych produktach do przechowania w magazynie	Wpis_towaru_w_katalogu			
raport	dokument informujący o ilości sprzedanych produktów, prognozach sprzedaży	Instom_rozchod_wewnetrzny Raport_z_akcji_marketingowych			

element słownika	definicja	nazwy powiązanych dokumentów		
zlecenie zakupu	Dokument upoważniający do zakupu określonego materiału , w podanej ilości i czasie.	Wpis_dotyczący_ceny_towaru Zamówienie_klienta		
towar	produkt oferowany przez firmę	Dane_fabryki Wpis_towaru_w_katalogu		
zamówienie	proces kupna przez klienta	Wpis_dotyczący_ceny_towaru Zamówienie_klienta		
dostawca	firma, od której nabywane są produkty dla Instom	Dane_dostawcy Formularz_reklamacji_do_dostawcy		
magazyn	miejsce przechowania produktów	Wpis_dotyczący_ceny_towaru Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe		
oferta	przygotowana dla klienta propozycja sprzedażowa	Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta Dokument_ofertowy Wpis_dotyczący_ceny_towaru		
reklamacja	żądanie klienta w związku z jego niezadowoleniem z produktu	Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji Formularz_reklamacji_od_klienta		

5. Analiza struktur danych przechowywanych w systemie

Celem punktu jest przedstawienie struktur danych znajdujących się w systemie.



_Rysunek X. Diagram ERD

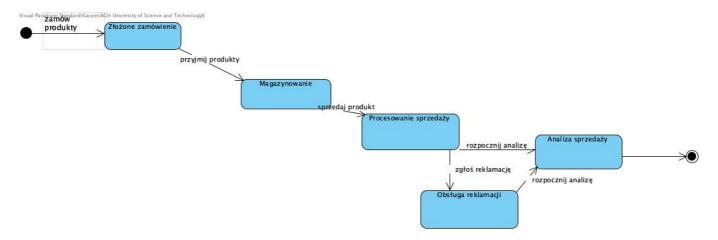
- Lista tabel i uzasadnienie obecności
 - Quotation
 - Główne informacje o ofercie, główna encja oferty
 - QuotationProduct
 - Produkt dodany do oferty, zawiera ceny i informacje o produkcie
 - QuotationOrder
 - Zamówienie powiązane z ofertą
 - QuotationOrderProduct
 - Produkt powiązany z danym zamówieniem
 - QuotationStatus
 - Status w, którym znajduje się oferta
 - QuotationOwner
 - Uzytkownik zajmujący się daną ofertą
 - QuotationApproval
 - Zatwierdzanie oferty
 - QuotationPriority
 - Dane statystyczna pozwalające priorytetyzować oferty
 - OwnerRole
 - Rola użytkownika zajmującego się daną ofertą
 - User
 - Pracownik z dostępem do systemu
 - ApprovalStatus
 - Status, w którym znajduje się zatwierdzanie oferty

- QuotationCustomer
 - Klient zkorelowany z daną oferta
- Industry
 - Branża klienta
- Customer
 - Rejestr klienta
- CustomerOrderAddress
 - Adres pod jaki ma być dostarczone zamówienie
- ProductStatus
 - Status w jakim znajduje się produkt
- DeliveryTimeUnit
 - Jednostka czasu, w której podany jest czas dostawy
- MeanOfTransport
 - Rodzaj transportu wymagany do przewozu produktu
- Currency
 - Waluta powiązana z cenami katalogowymi, sprzedaży oraz kupna
- Country
 - Słownik krajów
- Factory
 - Informacje o fabryce naszego dostawcy
- Supplier
 - Rejestr dostawcy
- SupplierOrder
 - Zamówienie do dostawcy
- SupplierOrderProduct
 - Produkt w zamówieniu do dostawcy
- SupplierComplaintProduct
 - Rejestr reklamacji do dostawcy
- CustomerComplaintProduct
 - Rejestr reklamacji od klienta
- ProductShipment
 - Wyrejestrowanie produktu z magazynu
- Warehouse
 - Dane magazynu
- ProductAcceptance
 - Rejestracja produktu na magazynie
- Inventory
 - Informacje o strukturze magazynu wraz z identyfikatorem miejsca
- WarehouseProduct
 - Produkt znajdujący się na magazynie powiązany z identyfikatorem miejsca
- WarehouseProductStatus
 - Status produktu znajdującego się na magazynie
- Uzasadnienie obecności obiektów
- Relacje między rejestrami i strukturami danych

- Klient
 - Customer
 - Industry
- o Dostawca
 - Supplier
 - Factory
- o Oferta
 - Quotation
 - QuotationProduct
 - QuotationCustomer
- o Pracownik
 - User
- Magazyn
 - Warehouse
 - WarehouseProduct
 - Inventory
 - WarehouseProductStatus
- Produkt
 - QuotationProduct
 - WarehouseProduct
 - Supplier
- o Zamówienie
 - QuotationOrder
 - QuotationOrderProduct
 - CustomerOrderAddress
 - QuotationCustomer
- Reklamacja od klienta
 - CustomerComplaintProduct
- Reklamacja do dostawcy
 - SupplierComplaintProduct

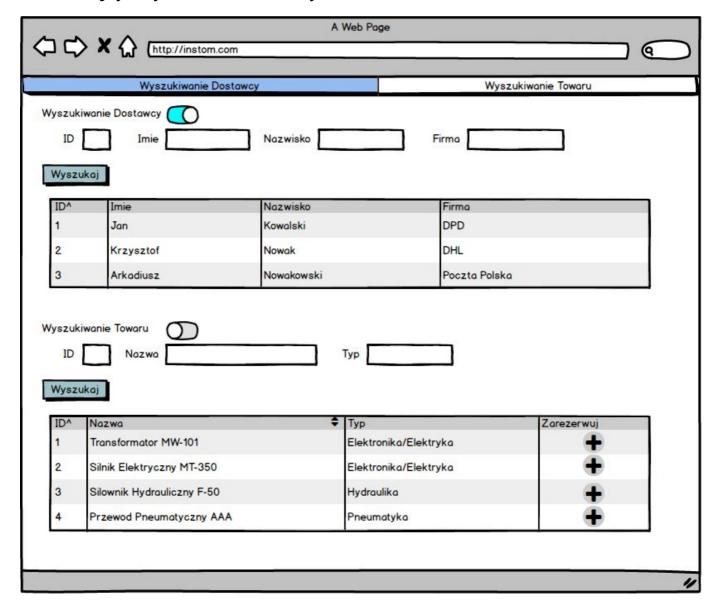
6. Diagram maszyny stanowej

Celem punktu jest przedstawienie zachowań systemu w czasie.



_Rysunek X. Diagram SMD

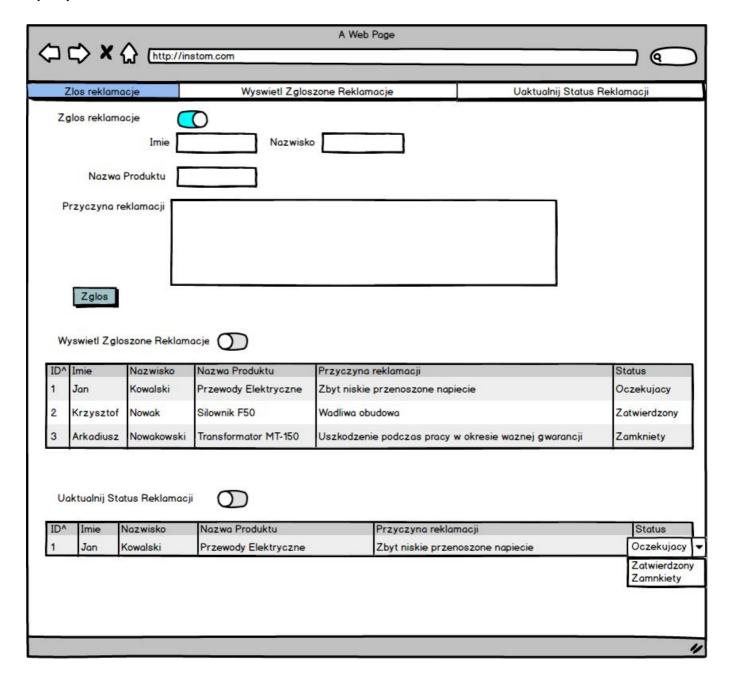
7. Interfejsy uzytkownika (Ekrany)



Rysunek X. Interfejs uzytkownika Obsluga_Dostawcow

A Web Page							
-	Tworzenie Ofert	v	Wyszukiwanie Klienta				
	Tworzenie Oferty						
1 Zatw	ID^ Nazwa 1 Transformator MW-101 Elektronika/Elektryka Zatwierdz Wyszukiwanie Produktu						
ID Wyszuk		A T	Typ Sektor	Nr Miejsca			
	azwa ransformator MW-101		nika/Elektryka	Data dostawy '07-01-2020	Dodaj do Oferty		
	ilnik Elektryczny MT-350	10000	nika/Elektryka	08-01-2020	-		
		The state of the s			4		
	ilownik Hydrauliczny F-50	1, 18		10-01-2020	I		
4 P	4 Przewod Pneumatyczny AAA Pneumatyk		ntyka	10-01-2020	•		
ID Wyszu	Wyszukiwanie Klienta ID Imie Nazwisko Pesel Firma Wyszukaj						
ID^	Imie Jan	Nazwisko Kowalski	Pesel 85041707777	Firma Mostostal	1		
2	Krzysztof	Nowak	92051109999	UBS			
3	Arkadiusz	Nowakowski	69121201978	State stre	et .		
					"		

Rysunek X. Interfejs uzytkownika Obsluga_zlecen_zakupu_



Rysunek X. Interfejs uzytkownika Obsługa_reklamacji_

A Web Page						
← ← ★ ↑ http://instom.com						
Wyszukiwanie	acja	Modyfikacja				
Wyszukiwanie Produktu						
ID Nazwa	Тур	Data dostawy]		
Wyszukaj	Sektor	Nr Miejsca]		
ID^ Nazwa	‡ Тур	Data dostawy	Modyfikuj	Wyrejestruj		
1 Transformator MW-101	Elektronika/Elektryka	07-01-2020	G	m		
2 Silnik Elektryczny MT-350	Elektronika/Elektryka	08-01-2020	SA.	Û		
3 Silownik Hydrauliczny F-50	Hydraulika	10-01-2020	S	Û		
4 Przewod Pneumatyczny AAA	Pneumatyka	10-01-2020	S	Û		
Rejestracja Produktu ID Nazwa Zarejestruj Modyfikacja Produktu ID Nazwa Modyfikuj	Typ Sektor	Data dostawy Nr Miejsca Data dostawy Nr Miejsca]]]		
					"	

_Rysunek X. Interfejs uzytkownika Obsluga_Magazynu



Rysunek X. Interfejs uzytkownika Analiza_danych

Załącznik A: Słownik pojęć dziedzinowych:

Α

• Analiza danych - przetwarzanie danych ofertowych w celu wygenerowania raportów

F

• Faktura – dokument sprzedaży potwierdzający zaistniałą transakcję pośredniczących ze sobą stron

ı

• Integrator - Zewnętrzna firma zajmująca się monatżem u klienta

K

 Konsultatnt - Pracownik firmy pracujący w dziale Handlowym, jego rolą jest kontakt z Klientem oraz z Dostawcą w celu zrealizowania Zlecenia Zakupu

P

• Przedoferta - Oferta, która jest tylko propozycją

R

Raport - Dokument zawierający zdefiniowane analizy danych, dostępny w wersji elektronicznej i
papierowej po wcześniejszym wydrukowaniu. Raport konfigurowany jest z administratorem systemu.

S

 System analizujący dane - Program śledzący i zapisujący ruch użytkowników systemu oraz dane dotyczące ofert

Z

- Zamówienie Nasza firma zamawia produkt od dystrybutora i musi opłacić fakturę.
- Zlecenie zakupu Klient zgadza się na wystawienie mu faktury i zobowiązuje zapłacić, za co otrzyma towar.
- Zatwierdzający oferte Konsultant wyższego stopnia, zatwierdza oferty prezentowane klientowi

Załącznik B: Wzory dokumentów

- 1.Dane_dostawcy.docx
- 2.Dane_fabryki.docx
- 3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx
- 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx
- 5.Dokument_ofertowy.doc
- $6. Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji. docx\\$
- 7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc
- 8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx
- 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx
- 10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx
- 11.Instom_formularz_danych_klienta.docx
- 12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx
- 13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx
- 14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx
- 15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx
- 16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc
- 17.Zamówienie_klienta.doc
- 18.Instom_formularz_danych_potencjalnego_klienta.docx

Załącznik C:

Załącznik D:

Załącznik E: Spis rysunków

- 1.1.6.1. Rysunek 01. Diagram struktura zarządu
- 1.3.1.1. Rysunek 02. Przegląd obszarów aktywności
- 2.1.1.1. Rysunek 03. Aktorzy w systemie
- 2.4.1.1. Rysunek 04. Diagram przypadków użycia aktualizacji danych dostawcy
- 2.4.2.1. Rysunek 05. Rejestrowanie klienta
- 2.4.2.2. Rysunek 06. Proces ofertowy
- 2.4.2.3. Rysunek 07. Potwierdzenie zamówienia i wystawienie faktury
- 2.4.3.1. Rysunek 11. Diagram przypadków użycia zgłoszenia reklamacji przez klienta
- 2.4.4.1. Rysunek 18. Diagram przypadków użycia obsługi Rozładunek oraz załadunek
- 2.4.4.2. Rysunek 19. Diagram przypadków użycia obsługi Czynności monitorujące
- 2.4.5.1. Rysunek 20. Diagram przypadków użycia obsługi Kontrolowanie
- 2.4.5.2. Rysunek 21. Diagram przypadków użycia obsługi Kategoryzowanie
- 2.4.5.3. Rysunek 22. Diagram przypadków użycia obsługi Prognozowanie popytu
- 2.4.6.1. Rysunek 12. Statyki powiązane z katalogiem produktowym
- 2.4.7.2. Rysunek 15. Diagram przypadków użycia funkcji informowania o ofercie
- 2.4.8.1. Rysunek 16. Diagram przypadków użycia wprowadzenia dokumentów i zadań przez pracownika oraz właściciela do systemu oraz wglądu do prognozy zamówień

Załącznik F: Podział zadań

Skład dokumentu - Mateusz

- 1 Mateusz
- 2 Adam
- 3 Kacper
- 4 Kamil
- 5 Wspólny

Dokumenty:

- 1.Dane_dostawcy.docx Mateusz
- 2.Dane_fabryki.docx Mateusz
- 3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx Mateusz
- 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx Mateusz
- 5.Dokument_ofertowy.doc Adam
- 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji.docx Kacper
- 7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc Adam
- 8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx Kacper
- 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx Kacper
- 10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx Kacper
- 11.Instom_formularz_danych_klienta.docx Kamil
- 12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx Kamil
- 13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx Kamil
- 14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx Kamil
- 15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx Kamil
- 16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc Adam
- 17.Zamówienie_klienta.doc Adam

Wymagania Funkcjonalne

1. Poprawki - Mateusz

Wymagania niefunkcjonalne

- 1. Wymagania produktowe:
 - 1. użyteczności Mateusz
 - 2. sprawnościowe
 - 1. efektywności Mateusz
 - 2. pamięci Mateusz
 - 3. niezawodności Kacper
 - 4. przenośności Kacper

- 2. Wymagania organizacyjne
 - 1. dostawy Kamil
 - 2. implementacyjne Kamil
 - 3. standardów Kacper
- 3. Wymagania zewnętrzne: Wymagania zewnętrzne:
 - 1. współpracy Adam
 - 2. etyczne Adam
 - 3. prawne Kamil
- 4. ochrony prywatności -Kamil
- 5. wymagania zabezpieczeń Adam

Punkt 3.

Diagram Kontekstowy - Mateusz

Diagram kontekstowy z podsystemami - Mateusz

Analiza Top-Down:

Podsystem 1, Podsystem 5 - Mateusz

- 4. Slownik pojec dziedzinowych
- 5. Diagram ERD Adam