Zespół:

- Mateusz Popielarz
- Adam Samsonowicz
- Kamil Gliński
- Kacper Kwapisz

System wspomagania sprzedaży/marketingu urządzeń z sektora automatyki przemysłowej



Żródło danych: Firma rodzinna

AGH WIET - Praca PSI, semestr 6, 2019 - 2020.

Spis Treści

- 1. Sformułowanie zadania projektowego
 - 1.1. Przedmiot modelowania opis dziedziny problemu
 - 1.2. Obszar modelowania OM wstępny opisowy model stanu istniejącego
 - 1.3. Zakres odpowiedzialności systemu (ZOS)
 - 1.4. Zwięzła nazwa problemu
 - 1.5. Cele do osiagniecia
- 2. Opis Wymagań Systemu
 - o 2.1. Funkcje systemu ze strony widzenia użytkownika
 - o 2.2. Rejestry w systemie
 - 2.3. Dokumenty wprowadzane i wyprowadzane z systemu wzory
 - o 2.4. Wyniki analizy wymagań funkcjonalnych
 - o 2.5. Modelowanie zachowań w czasie
 - 2.6. Wymagania funkcjonalne dla dodatkowych części systemu
 - 2.7. Wymagania niefunkcjonalne
- 3. Załącznik A: Słownik pojęć dziedzinowych:
 - o 3.1. A
 - o 3.2. F
 - 0 3.3.1
 - o 3.4. K
 - o 3.5. P
 - o 3.6. R
 - o 3.7. S
 - o 3.8. Z
- 4. Załącznik B: Wzory dokumentów
- 5. Załącznik C:
- 6. Załącznik D:
- 7. Załącznik E: Spis rysunków
- 8. Załącznik F: Podział zadań

1. Sformułowanie zadania projektowego

1.1 Przedmiot modelowania – opis dziedziny problemu

1.1.1 Nazwa firmy

Instom

1.1.2 Typ firmy

Firma handlowa - FH, firma jest spółką z ograniczoną odpowiedzialnością

1.1.2 Cel produktu

System służy do wspomagania zarządzania FH.

Firma jako działający na rynku pretendent do lidera w sprzedaży urządzeń z automatyki przemysłowej na codzień ma przed sobą wiele wyzwań. Jednym z nich jest świadczenie usług najwyższej jakości. W tym celu kadra specjalistów z zakresu marketingu, sprzedaży i obsługi magazynowej codziennie dokłada wszelkich starań, by utrzymać wysoki poziom zadowolenia klientów, co przekłada się na wysoką liczbę zrealizowanych zamówień przy zmniejszającym się czasie ich realizacji.

Dla zmniejszenia czasu dostawy najpopularniejszych towarów są one magazynowane na miejscu i dostarczane z lokalnego miejsca przechowywania.

Jako że nie każdy klient ma odpowiednio przeszkoloną kadrę do montażu sprzętu, firma pośredniczy w implementacji rozwiązania u klienta komunikując się z integratorami.

Jednym z problemów z którym firma musi się zmierzyć jest rosnąca ilość zamówień, co sprawia, że kontrola nad procesami oraz zleceniami i zamówieniami jest coraz trudniejsza.

Wysoko wykwalifikowana kadra do spraw sprzedaży służy klientowi wiedzą przy wyborze sprzętu.

1.1.3 Opis dziedziny działalności

Klientami są: przemysł, hurtowanie, integratorzy.

Klienci w większości są inżynierami.

Komunikacja odbywa się przez email. Wysyłają zapytania z listą interesujących ich produktów.

Niektórzy kliencie potrzebują pomocy w dobraniu produktów, konfiguracji zestawu produktów.

Integratorzy kupują produkty od firmy, lub zajmują się samym montażem, gdy klient dokona zakupu. Są to firmy zewnętrzne niepowiązane.

Firma współpracuje z dostawcami, którymi są międzynarodowe fabryki.

Dostawcy zajmują się wysyłką.

Jeżeli produkt jest wysłany do dostawcy na podstawie reklamacji, i jest to bezpodstawne wg. dostawcy to koszty ponosi firma nie dostawcy. Z tego powodu ważne są procedury decydujące o oględziny produktów wysyłanych do reklamacji przez wewnętrzny zespół.

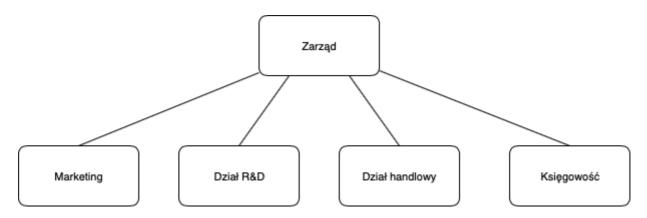
1.1.4 Cele firmy

Celem firmy jest doskonalenie usług, zgodnie z potrzebami klientów i ich oczekiwaniami. Firma chce kontynuować ekspansję na Polskim rynku, a w tym celu jest potrzeba:

- Pozyskania nowych klientów
- Zmniejszenia średniego czasu do zamknięcia zamówienia
- Zwiększenie liczby opinii odebranych od klientów i bardziej przekrojowej ich analizie
- Optymalizacji procesów w firmie
- Optymalizacji ilości i typu magazynowanych produktów

1.1.5 Schemat struktury organizacyjnej

W tym punkcie opiszemy strukturę organizacyjną (Do każdego punktu krótki opis)



Rysunek 01. Diagram struktura zarządu

W obecnym okresie jest około 60 pracowników.

W sprzedzaży pracuje około 20, w zarządzie 5, W dziale marketingu 5, natomiast w księgowości 10, w dziale usług 20

- Zarząd: Pracownicy tego poziomu zajmują się koordynowaniem działania firmy na najwyższym poziomie, planują długofalową strategię ekspansji, zatwierdzają budżet, wyznaczają cele na kolejne kwartały
- Marketing: Pracownicy działu marketingu zajmują się przygotowaniem materiałów reklamowych, zakupem reklam oraz wyszukiwaniem potencjalnie zainteresowanych firm
- Dział R&D: Pracownicy działu marketingu zajmują się tworzeniem nowych rozwiązań z zakresu automatyki- nie będziemy w tym systemie zajmować się obsługą tego działu.
- Dział handlowy: Pracownicy handlowi zajmują się finalizowaniem zamówień, tworzeniem zleceń zakupu, reagowaniem na niski stan magazynowy i uzupełnianiem braków.
- Księgowość: Pracownicy księgowości zajmują się finansami przetwarzane są tam faktury, część tego działu jest działem kadrowym

1.2 Obszar modelowania OM – wstępny opisowy model stanu istniejącego

1.2.1 Wywiad z zarządem w celu ustalenia przeznaczenia systemu

Został przeprowadzony wywiad z zarządem. Transkrypcje odpowiedzi umieścimy w Załączniku Transkrypcja.

1.2.2 Definicja celu systemu

Celem systemu PSSK jest kompleksowe wspomaganie procesu zamówienia od złożenia go przez klienta, przez pomoc i kontrolowanie procesu zlecenia zakupu komponentów po obsługę gwarancyjną. Dodatkowym celem będzie stworzenie przejrzystej struktury dokumentów przepływających przez firmę niezbędnych do sprawnego działania organizacji.

1.2.3 Składniki organizacyjne dla Obszaru Modelowania

• Dział handlu (Obsługa klienta, pośredniczenie w składaniu zamówień)

System będzie pomagał sprzedawcy przy odbieraniu zamówienia od klienta.

Konsultant będzie wprowadzał dane klienta do systemu

System będzie mógł powiadomić konsultanta o zmianie lub zdarzeniach

System będzie asystował przy składaniu zleceniu zakupu

System będzie przechowywał informacje na temat reklamacji i ich stanu

• Dział księgowości (Wewnętrzne rozliczenia, rozliczenia faktur z dostawcami)

System będzie generować faktury sprzedażowe

System będzie generował faktury dla współpracowników

System będzie rejestrował stan wypłaconych pensji

System będzie generował listę płac

- Dział usług (Rozwijanie systemów bezpieczeństwa) -Integracja systemu w tym obszarze będzie polegać tylko na obsłudze kadrowej
- Dział marketingu (Śledzenie rezultatów akcji marketingowych)

System będzie generował raporty

System będzie miał możliwość porównywania okresów akcji promocyjnej z wynikami sprzedaży

1.3 Zakres odpowiedzialności systemu (ZOS)

1.3.1 Obszary aktywności (OA)

Obsługa zamówień

Obsługa reklamacji

Kontrola stanów magazynowych

Rejestr potencjalnych klientów i stanu kontaktu z nimi

Obsługa zleceń zakupu

Obsługa magazynu

Integracja z systemami marketingu

Zarządzanie

Rysunek 02. Przegląd obszarów aktywności

Obszar aktywności obsługi zamówień zawiera w sobie

- 1. Prowadzenie rejestru dostawcy
 - 1. Rejestrowanie dostawców

Jako Konsultant potrzebuję dodać dostawcę do systemu.

2. Korygowanie danych dostawcy

Jako Konsultant potrzebuję zmodyfikować dane dostawcy, ponieważ zmiana dany dostawcy, lub dane były wprowadzone z błędem.

- 2. Prowadzenie katalogu i cennika towarów
 - 1. Dodawanie nowych pozycji katalogów towarów

Jako Konsultant przy odbiorze nowych broszur z towarami od dostawców mogę dodać nową pozycję towaru w katalogu.

2. Aktywacja i dezaktywacja pozycji katalogu towarów

Jako Konsultant przy odbiorze nowych broszur z towarami od dostawców mogę zaktualizować pozycję towaru w katalogu.

3. Ustalanie cen

Jako Konsultant mogę dodać do towaru cenę.

4. Generowanie cennika

Jako Konsultant chce pokazać klientowi dostępne dla niego towary w przystępnej postaci

- 3. Rezerwacja towaru
 - 1. Rezerwacja towaru

Jako Konsultatnt gdy istnieje prawdopodobieństwo Zlecenia zakupu obejmującego dany towar mogę go zarezerwować

2. Zmiana lub likwidacja rezerwacji towaru

Jako Konsultant gdy Zlecenia Zakupu przestanie obejmować dany towar mogę zlikwidować całkowicie rezerwację towaru u danego dostawcy.

1.3.1.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)

- 1. Prowadzenie bazy klientów
 - 1. Rejestrowanie klienta

Konsultant w sytuacji gdy nawiązuję się współpraca z nowym klientem powinien mieć możliwość dodania go do system poprzez interface udostępniany przez system.

2. Korygowanie danych klienta

Konsultant powiadomiony przez klienta o zmianie danych klienta powinien mieć możliwość wprowadzenia poprawnych danych do systemu.

2. Przyjęcie zapytania ofertowego od klienta

Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta, konsultant powinien być powiadomiony o takim zapytaniu w celu dalszego procesowania danego zapytania.

- 3. Przygotowanie oferty dla klienta
 - 1. Utworzenie oferty w systemie

Konsultant po otrzymaniu zapytania ofertowego od klienta powinien mieć możliwośc utworzenia oferty w systemie.

- 2. Dodanie produktów do oferty
 - 1. Znalezienie w systemie oraz dodanie produktów do oferty

Konsultant po stworzeniu oferty powinien mieć możliwość dodania produktów do oferty, które to produkty są zdefiniowane przez samego klienta lub wyszukane w systemie przez konsultanta.

- 2. Sprawdzenie dostępności produktu
 - 1. Sprawdzenie aktualnego stanu magazynu

Konsultant podczas tworzenia oferty dla klienta musi znać czas realizacji danej oferty, w tym celu powinien mieć możliwość sprawdzenia czy produkty, których potrzebuje klient znajdują się na magazynie.

2. Sprawdzenie najszybszego możliwego czasu dostawy

W przypadku braku towarów na magazynie konsultant powinien mieć możliwość sprawdzenia czasu oczekiwania na dostawe produktów.

3. Wygenerowanie dokumentu ofertowego

Konsultant po stworzeniu oferty oraz dodaniu odpowiednio skonfigurowanych produktów powinien mieć możliwość wygenerować dokument ofertowy w czytelnej dla klienta formie.

4. Zatwierdzenie oferty przez przełożonego

Jeżeli wymaga tego sytuacja, na którą wpływa doświadczenie oraz pozycja konsultanta, to system powinien umożliwiać konsultantowi przedstawienie oferty do przełożonego w celu jej akceptacji.

- 4. Kontakt z klientem w celu potwierdzenia oferty
 - 1. Przedstawienie oferty klientowi

Konsultant po stworzeniu oferty i wygenerowaniu dokumentu ofertowego, przedstawia ten dokument klientowi.

2. Potwierdzenie oferty przez klienta

Klient jest zgodny co do oferty, konsultant wtedy powinien mieć możliwość sprawdzenia w systemie jaka forma potwierdzenia jest możliwa dla danego klienta. Może być to przedpłata dla nowych klientów, lub też zwykły email potwierdzający od zaufanych klientów. Konsultant powinien mieć możliwość sprawdzenia wszystkich danych wpływających na dalszy proces zamówienia, mogą być to kredyty kupieckie lub historia spóźnień w zapłatach przez danego klienta. W razie braku informacji lub doświadczenia posiadanych przez konsultanta, konsultant powinien mieć możliwość uzyskania takiej informacji przez system od przełożonego.

5. Wystawienie faktury

Konsultant powinien mieć możliwość przesłania potwierdzonej oferty do działu księgowości w celu wystawienia faktury dla klienta.

6. Zatwierdzenie faktury - Klient zapłacił za faktury

1.3.1.3 Obsługa reklamacji (OA3)

1. Przyjęcie zgłoszenia reklamacji od klienta

Jako klient chciałbym mieć możliwość złożenia reklamacji aby otrzymać działający produkt lub zwrot pieniędzy.

- 2. Analiza zasadności reklamacji
 - 1. Sprawdzenie zasadności reklamacji przez zespół

Jako właściciel chciałbym, aby zespół techniczny przeanalizował zasadność oddania produktu do reklamacji przez klienta, aby nie angażować dostawcy we wszystkie zgłoszenia reklamacji.

- 3. Zgłoszenie reklamacji dostawcy
 - 1. Przygotowanie produktów do odesłania do dostawcy

Jako właściciel chciałbym, aby zespół techniczny przygotował reklamowane produkty do odesłania dostawcy.

2. Realizacja reklamacji do dostawcy

Jako właściciel chciałbym móc wysłać przygotowane, reklamowane produkty do dostawcy, aby otrzymać od niego wymienione, działające produkty.

4. Prowadzenie rejestru reklamacji

Jako właściciel chciałbym mieć rejestr reklamowanych produktów, aby móc analizować awaryjność produktów.

1.3.1.4 Obsługa magazynu (OA4)

1. Weryfikacja dokumentacji

Jako magazynier chce mieć możliwość weryfikacji dokumentacji aby procesować towar zgodnie z procedurami i przepisami.

2. Rozładunek za pomocą dostępnej infrastruktury przeładunkowej

Jako magazynier chce mieć możliwość rozładunku przesyłki aby zapełnić magazyn produktami.

3. Przyjęcie towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość przyjęcia towaru magazynu aby przekazać go do dalszego procesowania - rozładunku.

4. Kontrola stanu fizycznego przesyłki

Jako magazynier chce mieć możliwość kontroli stanu przesyłki magazynu aby przekazać ją do dalszego procesowania - wysyłki.

5. Przygotowanie towaru do składowania

Jako magazynier chce mieć możliwość przygotowania towaru do składowania aby umożliwić szybką wysyłkę w przypadku zamówienia.

6. Sprawdzenie stanu

Jako magazynier chce mieć możliwość sprawdzenia stanu magazynu aby okreslić ilość dostępnych produktów.

7. Kontrola wartości towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość kontroli wartości towaru aby zapewnić jakość produktów zgodnych z warunkami umowy

8. Grupowanie towaru

Jako magazynier chce mieć możliwość grupowania towaru aby zminimalizować czas wyszukiwania

9. Przypisywanie numeru seryjnego

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania unikalnego numeru seryjnego produktom aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

10. Przypisywanie numeru partii

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania numeru partii aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

11. Przypisywania kodów EAN

Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania kodów EAN aby umożliwić wysyłkę produktu po całej Europie

12. Powiązanie towaru z dostawcą i nabywcą

Jako magazynier chce mieć możliwość powiązania towaru z dostawcą i nabywcą aby dostarczyć przesyłkę pod odpowiednią lokalizację.

13. Tworzenie prognoz popytu

Jako magazynier chce mieć możliwość tworzenia prognoz popytu aby utrzymać kluczowe produkty na stanie

14. Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Jako magazynier chce mieć możliwość wystawiania dokumentów aby zapenić wymagane dokumenty w prcedurze.

1.3.1.5 Rejestr magazynu (OA5)

1. Zarejestrowanie produktu

Jako magazynier chce mieć możliwość zarejestrowania produktu aby udostępnić oraz uaktualnić informacje o dostępności produktu.

2. Modyfikacja produktu

Jako magazynier chce mieć możliwość modyfikacji danych aby uaktualnić informacje o produkcie.

3. Wyszukiwanie produktów

Jako magazynier chce mieć możliwość wyszukiwania produktów aby pobrać produkt o określonych atrybutach.

4. Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania informacji na temat produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu.

5. Pobranie wszystkich dostępnych produktow

Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania wszystkich dostepnych produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu.

6. Wyrejstrowanie produktu z magazynu

Jako magazynier chce mieć możliwość wyrejestrowania produktu z magazynu aby uaktualnić informacje o dostępności produktu.

7. Tworzenie zamówienia dostaw na podstawie zarejestrowanych rezerwacji wystawienie dokumentów magazynowych

Jako magazynier chce mieć możliwość tworzyć zamówienia dostaw aby zapewnić wymagane dokumenty dotyczące dostaw.

1.3.1.6 Analizy danych na potrzeby marketingowe (OA6)

1. Statystyki powiązane z katalogiem produktowym

Katalog produktowy jest udostępniony na stronie głównej firmy, strona znajduje się w sieci www. Opisywany w dokumencie system powinien mieć możliwość wglądu do statystyk związanych z ruchem w katalogu produktowym w celu udoskonalenia przedstawianych przez system statystyk marketingowych.

2. Wystawienie danych na strategiczne potrzeby marketingowe

Dział marketingu podejmuje decyzje bazujące na danych sprzedażowych. System takie dane powinien generować oraz dostarczać do pracowników powiązanych z planowaniem strategicznym czynności marketingowych.

1.3.1.7 Rejestr potencjalnych klientów i stanu kontaktu z nimi (OA7)

- 1. Prowadzenie bazy potencjalnych klientów
 - Dodawanie informacji i danych o klientach
 Jako Konsultant gdy chce wprowadzić nowego klienta do systemu mogę wpisać jego
 podstawowe dane do formularza.
 - 2. Zmiana informacji o kliencie Jako Konsultant, gdy dostanę informacje o klienta o zmianie w jego danych mam możliwość zmienić istniejaćy wpis w rejestrze.
 - Usuwanie informacji i danych o klientach
 Jako Konsultant gdy klient wycoda zgodę na rodo muszę mieć możliwość zanonymizowania danych
- 2. Informowanie o ofercie
 - Wyświetlenie daty ostatniego kontaktu z klientem
 Jako Konsultatnt mam możliwość sprawdzenia, kiedy ostatni raz prezentowałem mu daną ofertę.

2. Wysylanie notyfikacji o ofercie pocztą elektroniczną email

Jako Konsultant mam możliwość wysłania wygenerowanej oferty na adres e-mail

3. Udzielanie informacji o ofercie telefonicznie
Jako Konsultant mam możliwość za pomocą systemu ustanowić połączenie telefoniczne z
klientem - system pokazuje wygenerowaną, spersonalizowaną ofertę którą konsultant może
zaprezentować. W systemie powinna być załączona kopia oferty, rozmowy i potwierdzenie zgody
klienta na nagrywanie.

1.3.1.8 Zarządzanie (OA8)

Organizacja (obieg dokumentacji, system informacji, obszary zadaniowe)
 Jako właściciel chciałbym mieć możliwość łatwego obiegu dokumentacji między działami.

2. Szacowanie czasowego i ilościowego zapotrzebowania na produkty dla 1 dostawy

Jako właściciel chciałbym znać zapotrzebowanie czasowe (prognozę zamówień) na produkty do zamówienia od dostawcy.

Jako właściciel chciałbym znać zapotrzebowanie ilościowe na produkty do zamówienia od dostawcy.

3. Przydział pracowników do określonych zadań

Jako właściciel chciałbym mieć możliwość przydzielania pracowników do określonych zadań za pomocą systemu zarządzania

1.4 Zwięzła nazwa problemu

1.4.1 Nazwa problemu

System do przekrojowego zarządzania firmą wspomagający sprzedaż, marketing i kontakt z integratorami

1.4.2 Nazwa kodowa projektu

Przekrojowy system sprzedażowo-konsultingowy - PSSK

1.5 Cele do osiągnięcia

1.5.1 Cele produktu

Produkt ma na celu wsparcie firmy poprzez:

- Redukcję narzutu komunikacyjnego między ludźmi i formalizacji komunikacji
- Krystalizację procedur istniejących w firmie
- Umożliwieniem dostępu do statystyk działalności
- Uproszczenie kontaktu sprzedawca klient, uproszczenie obsługi zamówienia przez kilku sprzedawców
- Śledzeniem stanu magazynowego i wprowadzeniem mechanizmu notyfikacji przy niedostatecznym poziomie materiałów
- Zwiększenie jakości obsługi przez ujednoliconą mechanizm informacji o kliencie

1.5.2 Cele przedsięwzięcia projektowego

Przedsięwzięcie docelowo miałoby na celu

- Zmniejszenie średniego czasu obsługi pojedyńczego klienta o więcej niż 10%
- Ograniczyć czas brak stanów magazynowych najpopularniejszych produktów o 15%
- Ograniczyć reklamacje odrzucone przez dostawców o 5%
- Zmniejszyć czas realizacji następnego zamówienia o tych samych parametrach jak jedno z poprzednich o 40%
- Ograniczyć czas spędzany na wypełnianiu dokumentów przez wprowadzanie ustandaryzowanych elektroniczych formularzy o 20%

Dodatkową korzyścią z tego przedsięwzięcia byłoby przećwiczenie zbierania wymagań oraz przeprowadzenia ich analizy biznesowej.

2. Opis Wymagań Systemu

2.1 Funkcje systemu ze strony widzenia użytkownika





Rysunek 03. Aktorzy w systemie

W systemie możemy wyróżnić następujących aktorów

- Konsultant wprowadza zamówienia do systemu, aktualizuje je, dezaktywuje, zgłasza zlecenia zakupu, sprawdza stan zamówień, zgłasza reklamację w system, sprawdza notyfikacje, może przejąć opiekę nad klientem innego konsultanta
- Magazynier aktualizuje stan magazynowy, zgłasza ewentualne nieprawidłowości w stanie faktycznym, zatwierdza wysyłkę towaru
- Marketingowiec wprowadzą informacje do systemu na temat kampanii promocyjnych, aktualizuje ich stan, ma dostęp do statystyk
- Członek zarządu Ma dostęp do większości informacji, jego zakresem zainteresowań będzie wpływ przeprowadzanych akcji na wyniki finansowe i efektywność działań "widoki dla tego aktora powinny ukrywać dane użytkownika RODO
- Księgowy ma dostęp do zamówień i zleceń zakupu, synchronizuje dane między zewnętrznym
- System zewnętrzny dostawcy może aktualizować stan zlecenia zakupu (np. na wysłane), lub stan reklamacji

2.2 Rejestry w systemie

- 1. Reprezentant Klienta jest to osoba fizyczna podejmująca z nami kontakt, należy do Organizacji klienta
 - 1. Imię
 - 2. Nazwisko
 - 3. Email kontaktowy
 - 4. Telefon kontaktowy
 - 5. Adres kontaktowy
 - 6. Organizacja Klienta
 - 7. Zgoda na przetwarzanie danych osobowych w formie cyfrowej
 - 8. Numer referencyjny
- 2. Organizacja klienta jest to działalność gospodarcza
 - 1. Nazwa firmy
 - 2. NIP
 - 3. Wystawione faktury przez naszą firmę
 - 4. Wystawione faktury do opłacenia przez nasza firmę
 - 5. Kraj pochodzenia
 - 6. Reprezentanci
 - 7. Lokale
- 1. Dostawca jest to firma od której zamawiamy
 - 1. Nazwa firmy
 - 2. NIP
 - 3. Wystawione faktury na naszą firmę
 - 4. Wystawione faktury na firmę dostawcy
 - 5. Kraj pochodzenia
 - 6. Łączna kwota zamówień
- 1. Oferta
 - 1. Zaproponowane produkty
 - 2. Data wystawienia
 - 3. Klient
- 2. Pracownik
 - 1. Imię
 - 2. Nazwisko
 - 3. Email kontaktowy
 - 4. Telefon kontaktowy
 - 5. Adres kontaktowy
 - 6. Pensja
 - 7. Data zatrudnienia
 - 8. Data rozwiązania umowy

3. Magazyn

- 1. Sektor
- 2. Numer Miejsca
- 3. Obecnie przechowywany produkt
- 4. Historycznie przechowywane produkty
- 5. Rezerwacja pod produkt wielkogabarytowy

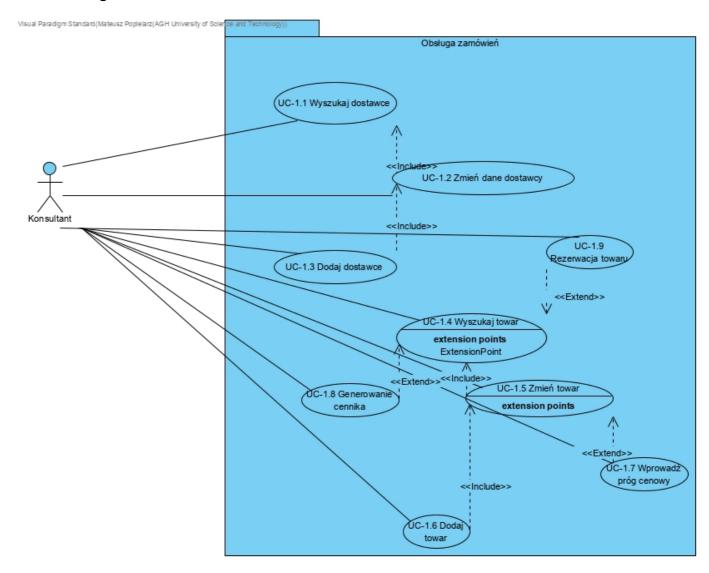
2.3 Dokumenty wprowadzane i wyprowadzane z systemu – wzory

1.Dane_dostawcy.docx
2.Dane_fabryki.docx
3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx
4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx
5.Dokument_ofertowy.doc
6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji.docx
7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc
8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx
9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx
10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx
11.Instom_formularz_danych_klienta.docx
12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx
13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx
14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx
15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx
16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc
17.Zamówienie_klienta.doc

2.4 Wyniki analizy wymagań funkcjonalnych

W tym punkcie określimy przypadki użycia do określonych wcześniej historyjek użytkownika.

2.4.1 Obsługa Dostawców (OA1)



Rysunek 04. Diagram przypadków użycia obsługi zamówień

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.1 - Wyszukaj dostawcę

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie dostawcy w systemie

Kontekst użycia: Konsultant chce dowiedzieć się o istniejącym dostawcy

Zakres: System do obsługi dostawców

Poziom: Przetwarzanie danych dostawców

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Dostawca wyraził chęć dołączenia do naszego łańcucha dostaw

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartość
- 2. System filtruje rekordy
- 3. Wyświetlane są pasujące rekordy

Scenariusze alternatywne:

1. Dostawca nie istnieje w systemie, system proponuje UC-1.3

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Chce być w naszym systemie, żeby móc dostawać od nas zamówienia, będzie powiadomiony o zdarzeniu zmianiy danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.2 - Zmień dane dostawcy

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Aktualizacja lub poprawienie danych dostawcy

Kontekst użycia: Gdy system będzie wprowadzany będziemy potrzebować możliwości zmiany istniejących

dostawców.

Zakres: System do obsługi dostawców

Poziom: Przetwarzanie danych dostawców

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Dostawca poinformował o zmianie danych

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System szuka istniejącego dostawcy używając UC-1.1
- 2. System wyświetla formularz danych dostawcy wypełniony wyszukanymi danymi
- 3. Konsultant poprawia dane
- 4. System weryfikuje dane
- 5. Dostawca zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Jego dane muszą być aktualne, żeby system mógł poprawnie zaklasyfikować paczki, będzie

powiadomiony o zdarzeniu zmianiy danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.3 - Dodaj dostawcę

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Dodanie dostawcy do systemu

Kontekst użycia: Gdy system będzie wprowadzany będziemy potrzebować możliwości wprowadzenia istniejących dostawców do systemu. Innym przypadkiem jest sytuacja, gdy firma pozyska nowego dostawcę - w tym wypadku także będziemy musieli go wpisać do systemu.

Zakres: System do obsługi dostawców

Poziom: Przetwarzanie danych dostawców

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca nie jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Dostawca wyraził chęć dołączenia do naszego łańcucha dostaw

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System wyświetla pusty formularz danych
- 2. Konsultant wpisuje dane
- 3. System weryfikuje dane
- 4. Dostawca zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

- 1. Dostawca istnieje w systemie (wyszukany przez UC-1.1), system proponuje UC-1.2
- 2. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Chce być w naszym systemie, żeby móc dostawać od nas zamówienia, będzie powiadomiony o zdarzeniu zmianiy danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.4 - Wyszukaj towar

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie towaru w systemie

Kontekst użycia: Konsultant chce dowiedzieć się o istniejącym towarze

Zakres: System do obsługi towarów

Poziom: Przetwarzanie towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towar istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zobaczyć wpis towaru

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartość
- 2. System filtruje rekordy
- 3. Wyświetlane są pasujące rekordy

Scenariusze alternatywne:

1. Towar nie istnieje w systemie, system proponuje UC-1.6

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.5 - Zmiana towaru

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Zmiana wpisów rejestru towarów

Kontekst użycia: Dane towaru muszą zostać zaktualizowane

Zakres: Prowadzenie rejestru towarów

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towaru istnieje ma w systemie, jest wyszukany przez UC-1.4

Zdarzenie inicjujące: Konsultant dowiaduje się o zmianie w towarze od dostawcy

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rekord systemu jest podznaczony
- 2. Konsultant wybiera opcję 'zmień'
- 3. System wyświetla wypełniony wpis towaru
- 4. Towar Zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.6 - Dodanie towaru

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Dodanie wpisu rejestru towarów

Kontekst użycia: Dane towaru muszą zostać dodane

Zakres: Prowadzenie rejestru towarów

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towaru nie istnieje w systemie, (UC-1.4)

Zdarzenie inicjujące: Konsultant dowiaduje się o nowym towarze od dostawcy

Główny scenariusz powodzenia:

1. Wybrana jest opcja 'Dodaj`

- 2. System używając UC-1.4 sprawdza, że nie istnieje towar
- 3. Systemowy klucz produktu jest generowany, towar zaślepka jest tworzony
- 4. Przechodzimy do UC-1.5 z nowo utworzonym produktem
- 5. Towar Zostaje dodany

Scenariusze alternatywne:

- 1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd
- 2. Towar zaślepka jest usuwany

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.7 - Wprowadź próg cenowy

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Ustalanie cen

Kontekst użycia: W systemie każdy towar musi mieć możliwość definiowania ceny - cena powinna być możliwa do ustawienia wobec zakupionego progu ilościowego a także grupy klientów w której klient się znajduje. Ceny muszą mieć możliwość dodania przedziału czasowego w których są aktualne.

Zakres: Ustalenie pozycji

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Ceny są nieaktualne

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zaktualizować ceny

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System stosuje UC-1.5
- 2. Konsultant klika opcjonalna opcje dodaj progi cenowe
- 3. Wyświetlane jest okienko modalne wpis ceny towaru
- 4. Towar zostaje zapisany z cenami

Scenariusze alternatywne:

- 1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd
- 2. Okresy progów cenowych na siebie nachodzą, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.8 - Generowanie cennika

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Generowanie cennika

Kontekst użycia: W systemie ma być dostępna opcja generowania cennika per klient z uwzględnieniem czasu, kiedy jest generowany, rozmiaru zamówienia, typu klienta i dostępnych w tym wymiarze czasu towarów. Raz wygenerowany cennik musi być wersjonowany.

Zakres: Ustalenie pozycji

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce wygenerować cennik

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant stosuje UC-1.1 aby wyszukać interesujące produkty
- 2. Konsultant wybiera opcję 'Wygeneruj cennik'
- 3. Cennik zostaje wygenerowany

Scenariusze alternatywne:

1. Żaden towar nie został wybrany, wyświetlany jest błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-1.9 - Rezerwacja towaru

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Rezerwacja towaru

Kontekst użycia: W sytuacji, gdy podczas rozmowy z klientem dojdzie do złożenia przedoferty która zainteresuje klienta powinna być możliwość rezerwacji towaru - polega to na albo nie sprzedawaniu tego towaru innym klientom, gdy jest bardzo niski stan magazynowy, albo na wysłaniu zapytania do dostawcy o zarezerwowanie na okres czasu, który został klientowi przedstawiony jako okienko czasowe na jego decyzję - w przypadku wygaśnięcia tego okienka rezerwacja wygasa.

Zakres: Rezerwacja towaru

Poziom: Prowadzenie katalogu i cennika towarów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towar jest dostępny i aktywny

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zarezerwować towar

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wybiera towar do rezerwacji i okres używając UC-1.1
- 2. Rezerwacja towaru zostaje zapisana w systemie

Scenariusze alternatywne:

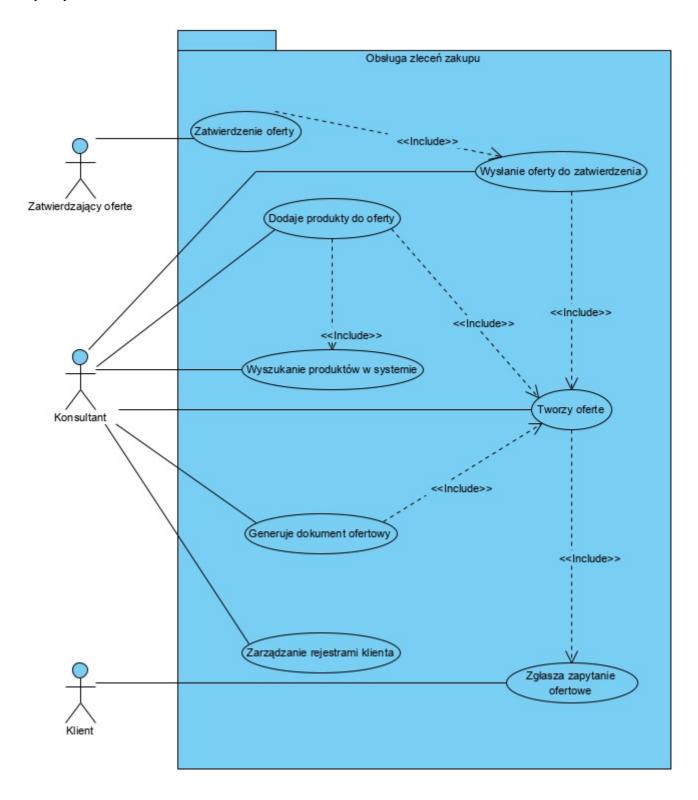
1. Występuje błąd, gdy wybrany okres rezerwacji przekracza 3 miesiące od dnia obecnego

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Klient - Inicjuje proces

2.4.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)



Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.1 - Zarządzanie rejestrami klienta

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Dodanie nowego klienta do systemu

Kontekst użycia: Konsultant musi mieć możliwość wprowadzenia klienta do systemu w celu procesowania oferty oraz modyfikacji jego danych.

Zakres: Przetwarzanie danych klientów

Poziom: Przetwarzanie danych klientów

Warunek początkowy: Brak

Zdarzenie inicjujące: Następuje potrzeba wykonania operacji CRUD na rejestrze klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wyszukuje klienta w systemie
- 2. Konsultant w zależność od zainistałej potrzeby dodaje, usuwa, edytuje, lub odczytuje rejestr klienta
- 3. System wyświetla informację potwierdzającą operacje

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Potrzebuje danych klienta w celu procesowania oferty

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.2 - Przyjęcie zapytania ofertowego od klienta

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Poinformowanie konsultanta o potrzebie obsługi danego zapytania ofertowego

Kontekst użycia: Klient wysyła zapytanie ofertowe drogą mailową z opisanym problemem. Konsultant po otrzymaniu informacji o potrzebie klienta zaczyna proces ofertowy.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Klient i konsultant nawiązali wcześniej komunikacje drogą słowną lub elektroniczną.

Zdarzenie inicjujące: Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant po otrzymaniu zapytania ofertowego rozpoczyna proces ofertowy klikając przycisk 'Nowa oferta' znajdujący się na głównej stronie systemu.
- 2. Formularz nowej oferty został wyświetlony

Scenariusze alternatywne: Brak

Aktor główny: Klient

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Otrzymuje informację o potrzebie klienta

Klient - W celu realizacji swoich interesów potrzebuje rozwiązania lub produktów z czym zwraca się do konsultanta

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.3 - Utworzenie oferty w systemie

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wypełnienie podstawowych informacji dotyczących klienta oraz kontekstu przygotowywanej oferty. Przed wybraniem produktów konsultant ma możliwość i obowiązek uzupełnienia informacji na temat oferty takich jak przewidywany zysk, priorytet oferty dla klienta, termin ważności oferty.

Kontekst użycia: Konsultant ma możliwość stworzenia oferty i wyboru klienta dla, którego ta oferta będzie dalej procesowana. Konsultant ma równiez możliwość uzupełnienia podstawowych informacji, które będą później widoczne na ofercie oraz będą mogły być użyte do analiz i raportów.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Formularz nowej oferty jest wyświetlony

Zdarzenie inicjujące: Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant uzupełnia podstawowe informacje dotyczące oferty na stronie nowej oferty między innymi wybiera klienta, dla którego tworzona jest oferta
- 2. Wszystkie informację zostały wybrane poprawnie, konsultant klika na przycisk 'Utwórz nową oferte'
- 3. System powiadamia konsultanta o poprawnym utworzeniu oferty

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Uzupełnia informacje na temat oferty. Informacje te są później wykorzystywane do raportów.

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.4 - Dodanie produktów do oferty

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wyszukanie produktów i dodanie ich do oferty

Kontekst użycia: Konsultant ma możliwość dodania produktów do oferty, którą tworzy dla klienta.

**Zakres: **Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Oferta została poprawnie utworzona w systemie, konsultantowi udało się wyszukać produkt

Zdarzenie inicjujące: Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant po wyszukaniu produktu dodaje go do oferty
- 2. Produkt został poprawnie dodany do oferty

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Wyszukuje produkty i dodaje je do oferty

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.5 - Wyszukiwanie produktów w systemie

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Konsultant potrzebuje wyszukać produkt. Następnie dodaje go do oferty lub sprawdza dane techniczne

Kontekst użycia: Konsultant ma możliwość wyszukania produktów w katalogach dostawców. Wyszukiwanie produktów odbywa się poprzez dedykowaną wyszukiwarkę obsługującą katalogi dostawców oraz magazyn.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Brak

Zdarzenie inicjujące: Klient wysyła zapytanie ofertowe do konsultanta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wchodzi na stronę wyszukiwarki produktów i wpisuje informacje w filtrach, które go interesują
- 2. Konsultant wyszukuje produkt
- 3. Produkt został znaleziony

Scenariusze alternatywne:

- 1. Konsultant wchodzi na stronę wyszukiwarki produktów i wpisuje informacje w filtrach, które go interesują
- 2. Konsultant wyszukuje produkt
- 3. Produkt nie został znaleziony

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - wyszukanie produktów

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.6 - Wygenerowanie dokumentu ofertowego

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wygenerowanie oferty, która będzie przedstawiona klientowi

Kontekst użycia: Konsultant przygotował oferte dla klienta i potrzebuje reprezentatywnego dokumentu, który będzie można przesłać do klienta elektronicznie lub wydrukować i przedstawić podczas spotkania.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Oferta jest zatwierdzona lub nie wymaga zatwierdzenia

Zdarzenie inicjujące: Oferta jest gotowa, żeby przedstawić ją klientowi

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant po poprawnym utworzeniu oferty przechodzi na stronę generowania oferty
- 2. Konsultant konfiguruje layout oferty na dokumencie
- 3. Konsultant generuje oferte

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - generuje dokument ofertowy na podstawie danych uzupełnionych na ofercie

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.7 - Wysłanie oferty do zatwierdzenia

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Dalsze procesowania oferty w przypadku gdy wartość oferty wykracza poza kryteria samodzielnego składania ofert

Kontekst użycia: Oferta, którą zajmował się konsultant przekroczyła wartość pozwalającą na samodzielność danego konsultanta i wymagane jest potwierdzenie od przełożonego. Przełożonym jest konsultant z wyższym stażem lub pracownik na szczeblu kierowniczym nazywany Zatwierdzającym oferte. Zatwierdzający oferte ma możliwość akceptacji lub odrzucenia danej prośby, lub przejęcia procesowania oferty.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Wartość oferty wykracza poza kryteria samodzielnego składania ofert

Zdarzenie inicjujące: Wartość oferty wykracza poza kryteria samodzielnego składania ofert, Konsultant potrzebuje procesować oferte dalej

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant przechodzi na stronę generowania oferty
- 2. Konsultant wybiera opcje 'Wyślij oferte do zatwierdzenia'
- 3. Oferta została wysłana do zatwierdzenia

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - wysyła prośbe o akceptację procesowania lub przejęcie własności nad ofertą

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-2.8 - Zatwierdzenie oferty przez przełożonego

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wartość oferty wykracza poza kryteria samodzielnego składania ofert, zatwierdzający oferte podejmuje decyzje w kontekście dalszego procesowania oferty

Kontekst użycia: Konsultant wysyła poprzez system prośbę o akceptację na dalsze procesowanie. Zatwierdzający oferte ma możliwość akceptacji lub odrzucenia danej prośby, lub przejęcia procesowania oferty.

Zakres: Proces ofertowy

Poziom: Proces ofertowy

Warunek początkowy: Prośba o zatwierdzenie zostałą wysłana

Zdarzenie inicjujące: UC-2.7 - Wysłanie oferty do zatwierdzenia

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Zatwierdzający oferte dostaje prośbę o zatwierdzenie oferty
- 2. Zatwierdzający oferte akceptuje prośbę

Scenariusze alternatywne:

- 1. Zatwierdzający oferte` dostaje prośbę o zatwierdzenie oferty
- 2. Zatwierdzający oferte odrzuca prośbę
- 3. Zatwierdzający oferte` dostaje prośbę o zatwierdzenie oferty
- 4. Zatwierdzający oferte przejmuje oferte i procesuje ją samodzielnie

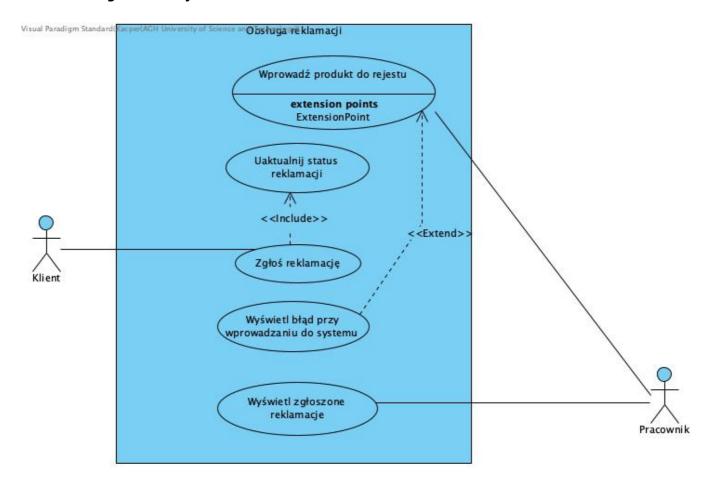
Aktor główny: Konsultant

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - wysyła prośbe o akceptację procesowania lub przejęcie własności nad ofertą

Zatwierdzający oferte - akceptuje, odrzuca prośbę o zatwierdzenie lub przejmuje oferte i procesują ją dalej.

2.1.2.3 Obsługa reklamacji



Rysunek 11. Diagram przypadków użycia zgłoszenia reklamacji przez klienta

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.1 - Zgłoszenie reklamacji przez klienta

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Zgłoszenie reklamacji przez klienta

Kontekst użycia: Klient zgłasza reklamację za pośrednictwem formularza reklamacji na stronie dostępnego na stronie internetowej

Zakres: Reklamacja produktu przez klienta

Poziom: Przyjęcie zgłoszenia reklamacji

Aktor główny: Klient

Warunek początkowy: Rejestr Klienta istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Klientrozpoczyna wypełnianie formularza

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Klient uruchamia stronę internetową umożliwiającą zgłoszenie reklamacji
- 2. Klient wypełnia formularz reklamacji
- 3. Klient załącza do formularza skan potwierdzenia zakupu reklamowanego produktu
- 4. Klient naciska przycisk 'wyślij formularz'
- 5. System wyświetla informacje o wysłanym formularzu

Scenariusze alternatywne:

- 1. System nie wyświetla informacji o wysłanym formularzu np. błąd strony
- 2. Klient chce wysyłać formularz z brakującymi polami system wyświetla informacje o brakujących danych

Uczestnicy i interesy:

Klient - Inicjuje proces. Jego dane muszą być dostępne w systemie, aby zweryfikować np. datę zakupu.

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.2 - Obsługa zgłoszenia reklamacji klienta przez pracownika

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Podjęcie kolejnych kroków w obsłudze reklamacji przez klienta

Kontekst użycia: Pracownik wyświetla zgłoszoną reklamację przez Klientai przekierowuje ją zespołowi technicznemu do analizy zasadności.

Zakres: Reklamacja produktu przez klienta

Poziom: Przyjęcie zgłoszenia reklamacji

Aktor główny: Pracownik

Warunek początkowy: Formularz reklamacyjny widoczny w systemie

Zdarzenie inicjujące: Pracownik dowiedział się o nowym formularzu reklamacyjnym zgłoszonym przez Klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Pracownik wyświetla zgłoszone reklamacje
- 2. Pracownik aktualizuje status reklamacji

Scenariusze alternatywne:

- 1. Pracownik nie może wyświetlić zgłoszenych reklamacji
- 2. Pracownik nie moze zaktualizować statusu reklamacji

Uczestnicy i interesy:

Pracownik - Inicjuje proces

Klient - zgłasza reklamacje

Zespół techniczny - przejmuje dalsze czynności

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-3.3 - Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru w celu późniejszych statystyk i

analiz awaryjności produktów.

Kontekst użycia: Po przyjęciu reklamacji pracownik wprowadza informacje o produkcie i powodzie

reklamacji do rejestru

Zakres: Wysłanie produktów do dostawcy

Poziom: Prowadzenie rejestru reklamacji

Aktor główny: Pracownik

Warunek początkowy: Uzupełniony formularz reklamacyjny przez klienta

Zdarzenie inicjujące: Pracownik odczytuje formularz zzgłoszzony przez klienta

Główny scenariusz powodzenia:

1. Pracownik wprowadza reklamowany produkt do rejestru

2. System wyświetla informacje o poprawnym zapisie danych

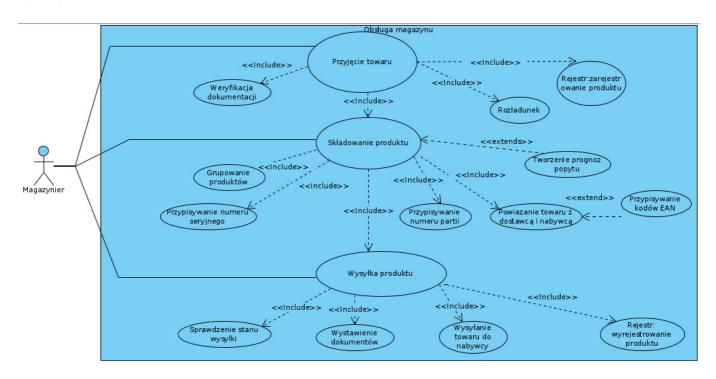
Scenariusze alternatywne:

1. System wyświelta informacje o błędzie podczas próby zapisu do rejestru

Uczestnicy i interesy:

Pracownik - wprowadza zareklamowane produkty wraz z przyczyną reklamacji do rejestru

2.1.2.4 Obsługa magazynu



Rysunek 12. Diagram przypadków użycia obsługi Obsługa magazynu

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.1 - Weryfikacja dokumentacji

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Weryfikacja dokumentacji

Kontekst użycia: Gdy towar bedzie gotowy do rozładunku/załadunku Jako magazynier chce mieć możliwość weryfikacji dokumentacji aby procesować towar zgodnie z procedurami i przepisami

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Weryfikacja dokumentacji

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Dokumentacja nie jest zweryfikowana

Zdarzenie inicjujące: Dostawca przekazuje towar do magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier odbiera dokumentacje
- 2. Magazynier werfikuje dokumentacje
- 3. Magazynier procesuje towar zgodnie z procedurami zawartymi w dokumentacji

Scenariusze alternatywne:

- 1. Bledna dokumentacja
- 2. Odmowa przyjecia towaru przez 'Magazyniera'

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Dostawca - Inicjuje proces

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.2 - Rozładunek

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Rozładunek

Kontekst użycia: Gdy dostawa bedzie gotowa do rozładunku Jako magazynier chce mieć możliwość

rozładunku przesyłki aby zapełnić magazyn produktami.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Rozładunek

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Dostawa jest gotowa do rozladunku

Zdarzenie inicjujące: Dostawca przekazuje towar do magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier odbiera towar od Dostawcy

2. Magazynier dokonuje rozladunku towaru na magazyn

Scenariusze alternatywne:

1. Magazynier odmawia rozladunku towaru w przypadku decyzji o nieprzyjeciu towaru

2. Dostawca odsyla towar do nadawcy

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Dostawca - Inicjuje proces

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.3 - Przyjęcie towaru

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przyjęcie towaru

Kontekst użycia: Gdy dostawa bedzie gotowa do odbioru, Jako magazynier chce mieć możliwość przyjęcia towaru i kontroli stanu przesyłki magazynu aby przekazać go do dalszego procesowania - rozładunku

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przyjęcie towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar jest gotowy do przyjecia

Zdarzenie inicjujące: Dostawca przekazuje towar do magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier przyjmuje towar od dostawcy
- 2. Magazynier przystepuje do kolejnego etapu rozladunku

Scenariusze alternatywne:

- 1. Magazynier odmawia przyjecia w przypadku braku otrzymanej dokumentacji
- 2. Dostawca odsyla towar do nadawcy
- 3. Magazynier odmawia przyjecia w przypadku wadliwego towaru
- 4. Dostawca odsyla towar do nadawcy

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Dostawca - Inicjuje proces

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.4 - Kontrola stanu przesyłki

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Kontrola stanu przesyłki

Kontekst użycia: Gdy przesyłka bedzie gotowa, Jako magazynier chce mieć możliwość kontroli stanu

przesyłki aby przekazać ją do dalszego procesowania - wysyłki

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Kontrola przesyłki

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt gotowy do wysylki

Zdarzenie inicjujące: Zamowienie produktu (przez klienta)

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier poddaje przesylke kontroli
- 2. Przesylka przechodzi walidacje
- 3. Magazynier przystepuje do nastepnego etapu wysylki

Scenariusze alternatywne:

- 1. Przesylka nie przechodzi walidacji ze wzgledu na ilosc lub jakosc produktu
- 2. Magazynier produkt zostaje wymieniony na walidny, zgodny z zamowieniem

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.5 - Przygotowanie towaru do składowania

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przygotowanie towaru do składowania

Kontekst użycia: Gdy produkt bedzie gotowy, Jako magazynier chce mieć możliwość przygotowania towaru

do składowania aby umożliwić szybką wysyłkę w przypadku zamówienia.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przygotowanie towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar nie jest przygotowany do skladowania

Zdarzenie inicjujące: Produkt gotowy

Główny scenariusz powodzenia:

1. Produkt gotowy

2. Magazynier skladuje produkt

Scenariusze alternatywne:

1. Produkt nie jest gotowy do skladowania

2. Magazynier nie jest wstanie skladowac produktu (brak infrastruktury przeladunkowej)

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.5 - Sprawdzenie stanu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Sprawdzenie stanu

Kontekst użycia: Gdy towar jest składowany na magazynie, Jako magazynier chce mieć możliwość

sprawdzenia stanu magazynu aby okreslić ilość dostępnych produktów.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Sprawdzenie stanu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Nieokreslony stan magazynu

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba dokladnego okreslenia ilosci produktow

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier sprawdza stan magazynu
- 2. Magazynier wprowadza dane odnosnie magazynu do systemu

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktow na magazynie

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.6 - Kontrola wartości towaru

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Kontrola wartości towaru

Kontekst użycia: Przed procesem wysłania przesyłki, Jako magazynier chce mieć możliwość kontrolowania

wartosci towaru aby wysyłany towar byl zawsze zgodny z umową

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Kontrola wartości towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba skontrolowania wartosci przesylki

Zdarzenie inicjujące: Zamowienie produktu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier poddaje przesylke kontroli wartosci
- 2. Magazynier przystepuje do kolejnego etapu wysylki

Scenariusze alternatywne:

- 1. Wartosc przesylki niezgodna z warunkami umowy
- 2. Korekta produktow zawartych w przesylce

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.7 - Grupowanie towaru

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Grupowanie towaru

Kontekst użycia: Po rozładunku dostaw, Jako magazynier chce mieć możliwość grupowania towaru aby zminimalizować czas wyszukiwania

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Grupowanie towaru

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar nie jest pogrupowany

Zdarzenie inicjujące: Rozladunek

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier dokonuje grupowania rozladowanego towar

Scenariusze alternatywne:

- 1. Brak kryteriow grupowania
- 2. Brak towaru w magazynie

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.8 - Przypisywanie numeru seryjnego

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przypisywanie numeru seryjnego

Kontekst użycia: Po rozładunku dostaw, Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania unikalnego

numeru seryjnego produktom aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przypisywanie numeru seryjnego

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba unikalnego rozroznienia produktu

Zdarzenie inicjujące: Rozladunek towaru na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier nadaje unikalny numer produktu

Scenariusze alternatywne:

1. Mala ilosc produktow na magazynie - brak potrzeby unikalnego rozroznienia

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.9 - Przypisywanie numeru partii

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przypisywanie numeru partii

Kontekst użycia: Po rozładunku dostaw, Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania numeru partii

aby umożliwić rozróznienie produktu oraz ułatwić wyszukiwanie

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przypisywanie numeru partii

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba unikalnego rozroznienia produktu

Zdarzenie inicjujące: Rozladunek towaru na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

1. Magazynier nadaje unikalny numer produktu

Scenariusze alternatywne:

1. Mala ilosc produktow na magazynie - brak potrzeby unikalnego rozroznienia

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.10 - Przypisywanie kodów EAN

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Przypisywanie kodów EAN

Kontekst użycia: Po rozładunku dostaw, Jako magazynier chce mieć możliwość przypisywania kodów EAN

aby umożliwić wysyłkę produktu po całej Europie

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Przypisywanie kodów EAN

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba wyslania produktu do innego kraju w Europie

Zdarzenie inicjujące: Zamowienie produktu za granice (Europa)

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier nadaje kod EAN
- 2. Magazynier procesuje towar do nastepnego etapu wysylki

Scenariusze alternatywne:

1. Brak potrzeby wyslki produktu za granice (Europa)

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.11 - Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Kontekst użycia: Gdy towar będzie gotowy do wysłania, Jako magazynier chce mieć możliwość powiązania

towaru z dostawcą i nabywcą aby dostarczyć przesyłkę pod odpowiednią lokalizację.

Zakres: Obsługa magazynu

Poziom: Powiazanie towaru z dostawcą i nabywcą

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Towar nie jest powiazany z dostawcą oraz nabywcą

Zdarzenie inicjujące: Zamówienie produktów

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier tworzy powiązanie miedzy dostawcą i nabywcą
- 2. Magazynier procesuje towar do dalszego etapu wysyłki

Scenariusze alternatywne:

0. Brak

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.12 - Tworzenie prognoz popytu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Tworzenie prognoz popytu

Kontekst użycia: W sytuacji gdy chcemy osiągnąć optymalny czas prac na magazynie potrzebujemy stworzyc prognozy popytu, Jako magazynier chce mieć możliwość tworzenia prognoz popytu aby utrzymać kluczowe produkty na stanie

Zakres: Prognozowanie popytu

Poziom: Tworzenie prognoz popytu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Zapotrzebowanie na produkty nie jest okreslone

Zdarzenie inicjujące: Duza ilosc zamowien w danym okresie czasu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier tworzy analize, na podstawie analizy okresla zapotrzebowanie na produkty
- 2. Magazynier dzieli sie zapotrzebowaniem z innymi pracownikami uzywajac systemu

1. brak zapotrzebowania na produkty - Magazynier nie jest w stanie stworzyc analizy zapotrzebowania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-4.13 - Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Kontekst użycia: Przy każdej czynności wymagającej udokumentowania, Jako magazynier chce mieć możliwość wystawiania dokumentów aby zapenić wymagane dokumenty w procedurze.

Zakres: Obsługa Magazynu

Poziom: Wystawienie dokumentów (PZ WZ MM PW RW)

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Dokumenty nie zostaly wystawione

Zdarzenie inicjujące: Dowolne przesuniecie towaru wewnatrz lub na zewnatrz magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier dokonuje przesuniecia towaru
- 2. Magazynier wystawia niezbedne dokumenty

0.

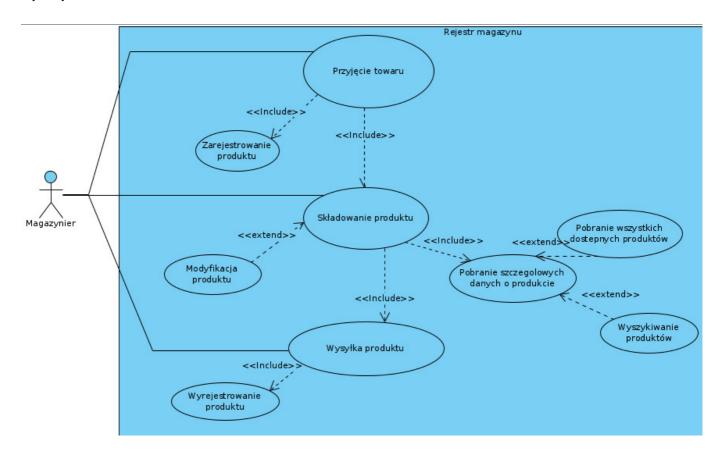
0

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

^{**}Scenariusze alternatywne: **

^{**}Scenariusze alternatywne: **



Rysunek 13. Diagram przypadków użycia obsługi Rejestr magazynu

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.1 - Zarejestrowanie produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Zarejestrowanie produktu

Kontekst użycia: Gdy dostawa zostanie odebrana, Jako magazynier chce mieć możliwość zarejestrowania produktu aby udostępnić oraz uaktualnić informacje o dostępności produktu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Zarejestrowanie produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt nie jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Nowy produkt na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz dodania produktu do rejestru
- 2. Magazynier wpisuje dane produktu
- 3. Rejestr weryfikuje dane produktu
- 4. Produkt zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Produkt istnieje w rejestrze - jest nadpisywany

2. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.2 - Modyfikacja produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Modyfikacja produktu

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość modyfikacji danych

aby uaktualnić informacje o produkcie

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Modyfikacja produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba modyfikacji danych produktu

Zdarzenie inicjujące: Zmiana atrybutow produktu na magazynie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz modyfikacji produktu w rejestrze
- 2. Magazynier wpisuje dane produktu
- 3. Rejestr weryfikuje dane produktu
- 4. Produkt zostaje zmodyfikowany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.3 - Wyszukiwanie produktów

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wyszukiwanie produktów

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość wyszukiwania

prodktów aby uzyskać informacje o danym produkcie

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Wyszukiwanie produktów

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Potrzeba wyszukania produktu

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania danych o produkcie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla kryteria wyszukania produktu w rejestrze
- 2. Magazynier określa kryteria wyszukania
- 3. Rejestr znajduje produkt
- 4. Dane Produktu zostają zwrócone do użytykownika

Scenariusze alternatywne:

1. Brak danego produktu w rejestrze

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.4 - Wyrejestrowanie produktu

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Wyrejstrowanie produktu

Kontekst użycia: Gdy towar został wysłany, Jako magazynier chce mieć możliwość wyrejestrowania produktu

z magazynu aby uaktualnić informacje o dostępności produktu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Wyrejstrowanie produktu

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Produkt zostal wyslany

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz usuniecia produktu z rejestru
- 2. Produkt zostaje usuniety

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.5 - Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania informacji

na temat produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkt znajduje sie w rejestrze

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania informacji o aktualnym stanie magazynu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Rejestr wyświetla formularz pobrania danych o produkcie z rejestru
- 2. Magazynier wpisuje parametry szukanego produktu
- 3. Produkt zostaje pobrany

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.6 - Pobranie wszystkich dostepnych produktow

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Kontekst użycia: Gdy dane zostaly wprowadzone, Jako magazynier chce mieć możliwość pobrania wszystkich

dostepnych produktow aby otrzymac informacje o aktualnym stanie magazynu

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Pobranie szczegolowych danych o produkcie

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Produkty znajduja sie w rejestrze

Zdarzenie inicjujące: Potrzeba pobrania informacji o wszystkich produktach

Główny scenariusz powodzenia:

1. Rejestr wyświetla formularz pobrania danych o produktach z rejestrze

2. Produkty zostaja pobrane

Scenariusze alternatywne:

1. Brak produktu w rejestrze - brak dzialania

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-5.7 - Tworzenie zamówienia dostaw

Autor: Kamil Gliński

Cel przypadku użycia: Tworzenie zamówienia dostaw

Kontekst użycia: W razie zapotrzebowania na produkty, Jako magazynier chce mieć możliwość tworzyć

zamówienia dostaw aby zapewnić wymagane dokumenty dotyczące dostaw.

Zakres: Rejestr magazynu

Poziom: Tworzenie zamówienia dostaw

Aktor główny: Magazynier

Warunek początkowy: Zamówienie dostaw nie jest utworzone

Zdarzenie inicjujące: Zapotrzebowanie na produkty

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Magazynier tworzy zamowienia dostaw
- 2. Magazynier zapewnia dokumenty dotyczace dostaw

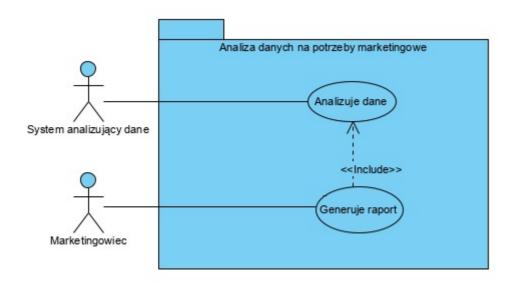
Scenariusze alternatywne:

1. Brak zapotrzebowania na produkty

Uczestnicy i interesy:

Magazynier - Jest to w jego zakresie obowiązków

2.4.6 Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)



Rysunek 12. Statyki powiązane z katalogiem produktowym_

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-6.1 - Analiza danych

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Analiza danych na potrzeby raportów

Kontekst użycia: Wszystkie stworzone oferty oraz ich historia zawierają informacje, które można wykorzystać do podjęcia strategicznych decyzji. Analizy umieszczone są na raporcie. Raport może być generowany manualnie. Raport może być generowany automatycznie po wcześniejszej konfiguracji i ustawienia ram czasowych.

Zakres: Analiza danych

Poziom: Analiza danych

Warunek początkowy: System działa ponad 1 miesiąc, dzieki czemu analizy są miarodajne.

Zdarzenie inicjujące: Manualne zainicjowanie raportu lub automatyczna analiza inicjowana zgodnie z zaplanowanym wcześniej harmonogramem

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System analizujący dane ma dostęp do rejestrów, które podlegają analizie
- 2. System analizujący dane wykonuje obliczenia na rejestrach w celu uzyskania raportu

Scenariusze alternatywne:

1. Brak

Aktor główny: System analizujący dane

Uczestnicy i interesy:

System analizujący dane - analizowanie rejestrów zapisywanych w bazie danych.

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-6.2 - Generowanie raportu

Autor: Adam Samsonowicz

Cel przypadku użycia: Wsparcie podejmowania decyzji marketingowych za pomoca dedykowanych analiz

danych znajdujących się na raporcie

Kontekst użycia: Podjęcie decyzji

Zakres: Analiza danych

Poziom: Analiza danych

Warunek początkowy: System działa ponad 1 miesiąc, dzieki czemu analizy są miarodajne.

Zdarzenie inicjujące: Decyzja do podjęcia wymaga raportu z analizami

Główny scenariusz powodzenia:

1. Marketingowiec klika przycisk 'Analizy marketingowe' znajdującym się na głównej stronie aplikacji

- 2. Marketingowiec znajduje się na stronie 'Analizy marktetingowe'
- 3. Marketingowiec wybiera format raportu(.pdf, .xls) a następnie klika przycisk 'Wygeneruj raport'
- 4. Raport jest wygenerowany w poprawnym formacie

Scenariusze alternatywne:

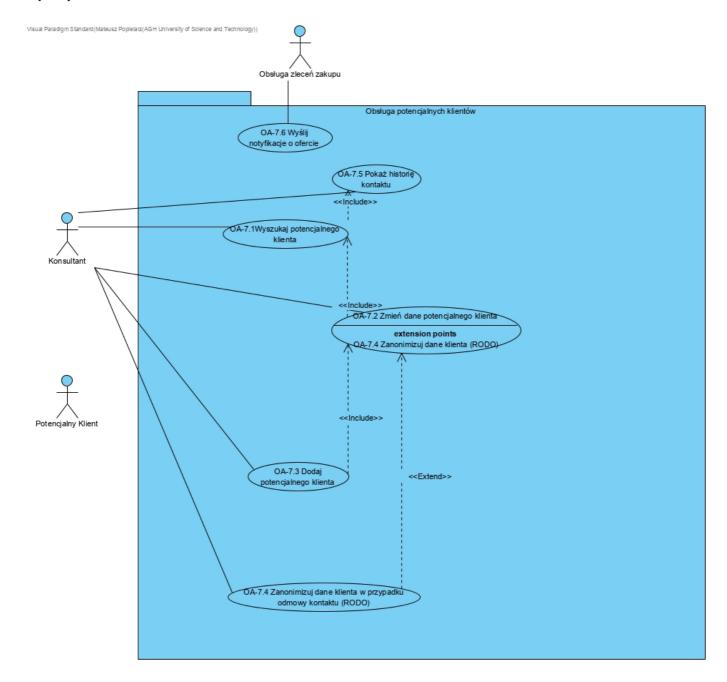
1. Brak

Aktor główny: System analizujący dane

**Uczestnicy i interesy: **

Marketingowiec - dostaje raport zawierający analizy

2.1.7 Rejestr potencjalnych klientów i stanu kontaktu z nimi (OA7)



Rysunek 14. Diagram przypadków użycia obsługi Rejestru potencjalnych klientów

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-7.1 - Wyszukaj potencjalnego klienta

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Znalezienie danego potencjalnego klienta w systemie

Kontekst użycia: Konsultant chce dowiedzieć się o istniejącym potencjalnym kliencie

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Przetwarzanie danych potencjalnych klientów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Dostawca istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce dodać pozyskanego klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant wpisuje wartość do filtrowania
- 2. System filtruje rekordy

Scenariusze alternatywne:

1. Potencjalny klient nie istnieje w systemie, system proponuje UC-7.3

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-7.2 - Zmień dane potencjalnego klienta

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Aktualizacja lub poprawienie danych dostawcy

Kontekst użycia: Gdy system będzie wprowadzany będziemy potrzebować możliwości zmiany istniejących

dostawców.

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Prowadzenie rekordów potencjalnych klientów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Potencjalny klient istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Zmień wpis w rejestrze Potencjalnego klienta

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System szuka istniejącego dostawcy używając UC-7.1
- 2. System wyświetla formularz danych uzupełniony danymi
- 3. Konsultant uzupełnia dane
- 4. System weryfikuje dane
- 5. Potencjalny klient zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

1. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Dostawca - Jego dane muszą być aktualne, żeby system mógł poprawnie zaklasyfikować paczki, będzie powiadomiony o zdarzeniu zmianiy danych w celu ich weryfikacji

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-7.3 - Dodaj Potencjalnego klienta do rejestru

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Dodanie Potencjalnego klienta do systemu

Kontekst użycia: Gdy do naszej firmy zgłosi się nowy klient i jeszcze nie potwierdzi zgody na rodo do rejestru wpisujemy tylko niezbędne dane jak Numer Identyfikacyjny i numer telefonu.

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Prowadzenie rekordów potencjalnych klientów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Potencjalny klient nie jest zarejestrowany

Zdarzenie inicjujące: Potencjalny klient skontaktował się z nami, albo znaleźliśmy interesującego

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. System wyświetla pusty formularz danych
- 2. Konsultant wpisuje dane
- 3. System weryfikuje dane
- 4. Potencjalny klient zostaje zapisany

Scenariusze alternatywne:

- 1. Potencjalny klient istnieje w systemie (wyszukany przez UC-7.1), system proponuje UC-7.2
- 2. Dane nie przeszły walidacji, jest wyświetlany błąd

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Jest to w jego zakresu obowiązków

Numer i Nazwa przypadku użycia: UC-7.4 - Zanonimizuj dane Potencjalnego klienta w przypadku odmowy kontaktu (RODO)

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Kompatybilność z RODO

Kontekst użycia: Potencjalny klient

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Prowadzenie rekordów potencjalnych klientów

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Towar istnieje w systemie

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce zobaczyć wpis towaru

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant przechodzi na UC-7.2 i wybiera opcję RODO
- 2. System anonimizuje powiązane wpisy w rejestrach

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Może zostać pociągnięty pod odpowiedzialność karną w przypadku niedopełnienia obowiązków

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-7.5 - Wyświetlenie histori kontaktu z Potencjalnym klientem

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wyświetlenie histori kontaktu z Potencjalnym klientem

Kontekst użycia: Rozeznanie w

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Informowanie o ofercie

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy: Klient istnieje w systemie i posiada historię kontaktu

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce wiedzieć, czy powinien odezwać się do potencjalnego klienta z

oferta

Główny scenariusz powodzenia:

1. Konsultant otwiera wpis Potencjalnego klienta

- 2. Konsultant wybiera historii kontaktu
- 3. System wyświetla historię kontaktu

Scenariusze alternatywne:

1. Wystąpił błąd - zostaje wyświetlony komunikat błędu i prosi o sprawdzenie integralności danych UC-

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Utrzymywanie informacji w systemie jest jego obowiązkiem

Numer i nazwa przypadku uzycia: UC-7.6 - Wysylanie notyfikacji o ofercie pocztą elektroniczną email

Autor: Mateusz Popielarz

Cel przypadku użycia: Wysylanie notyfikacji o ofercie pocztą elektroniczną email

Kontekst użycia: Gdy klient o pasującym profilu złoży zlecenie zakupu system proponuje wysłanie

oferty do potencjalnego klienta

Zakres: Obsługa potencjalnych klientów

Poziom: Informowanie o ofercie

Aktor główny: Konsultant

Warunek początkowy:

- 1. Klient istnieje w systemie
- 2. Pasujący potencjalny klient kupił

Zdarzenie inicjujące: Konsultant chce poinformować klienta o ofercie

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Konsultant otwiera wpis klienta
- 2. Konsultant wybiera opcję wysłania wiadomości
- 3. System wysyła wiadomość

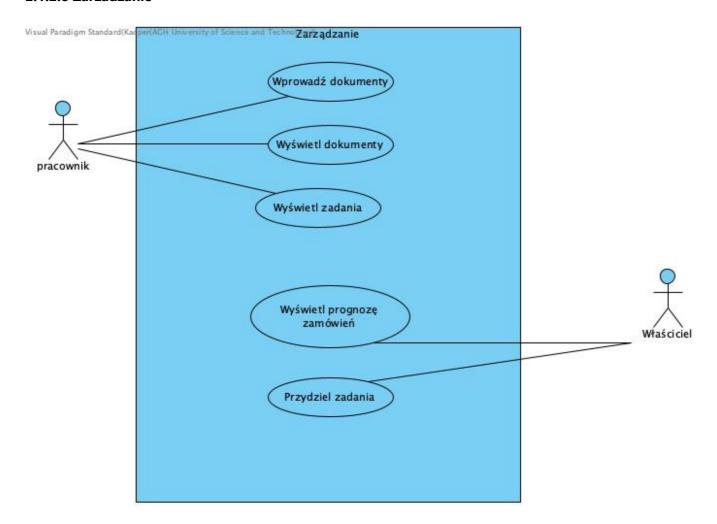
Scenariusze alternatywne:

1. Wystąpił błąd - klient nie ma adresu e-mail - konsultant zostaje przekierowany do (UC.07-02)

Uczestnicy i interesy:

Konsultant - Utrzymywanie informacji w systemie jest jego obowiązkiem

2.1.2.8 Zarzadzanie



Rysunek 16. Diagram przypadków użycia wprowadzenia dokumentów i zadań przez pracownika oraz wprowadzenia zadań właściciela do systemu oraz wglądu do prognozy zamówień

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-8.1 - Wprowadzenie dokumentów do systemu

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Wprowadzenie dokumentów do dostępnej dla pracowników platformy w celu ułatwienia obiegu dokumentacji i zadań między działami.

Kontekst użycia: Pracownik wprowadza dokumenty lub zadania do systemu, aby poprzez system były widoczne dla innych pracowników.

Zakres: Platforma dla pracowników

Poziom: Organizacja w firmie

Aktor główny: Pracownik

Warunek początkowy: Pracownik poprawnie zalogowany do systemu

Zdarzenie inicjujące: Pracownik ma zamiar wprowadzić nowy dokument do systemu

Główny scenariusz powodzenia:

- 1. Pracownik wprowadza dokument do systemu
- 2. System wyświetla informacje o poprawnym zapisie danych

Scenariusze alternatywne:

1. System wyświelta informacje o błędzie podczas próby zapisu

Uczestnicy i interesy:

Pracownik - wprowadza dokumenty, zadania, ogłoszenia do systemu

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-8.2 - Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania czasowego na produkty

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Właściciel zna zapotrzebowanie czasowe (prognozę zamówień) na produkty do zamówienia od dostawcy. Dzięki temu może lepiej zaplanować budżet oraz miejsce w magazynie.

Kontekst użycia: Właściciel za pośrednictwem systemu ma dostęp do prognozy zamówień pod kątem czasowym

Zakres: Platforma dla pracowników

Poziom: Organizacja w firmie

Aktor główny: Właściciel

Warunek początkowy: Właściciel poprawnie zalogowany do systemu

Zdarzenie inicjujące: Właściciel ma zamiar odczytać prognozy zapotrzebowania czasowego na produkty

Główny scenariusz powodzenia:

1. Właściciel otwiera raport z prognozą zapotrzebowania czasowego na produkty

Scenariusze alternatywne:

1. Nieudana próba otworzenia raportu

Uczestnicy i interesy:

Właściciel - odczytuje i ma możliwość analizy prognoz czasowych zamówień

Dostawca - od niego firma zamawia produkty

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-8.3 -Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania ilościowego na produkty

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Właściciel zna zapotrzebowanie ilościowe na produkty do zamówienia od dostawcy. Dzięki temu może lepiej zaplanować budżet oraz miejsce w magazynie.

Kontekst użycia: Właściciel za pośrednictwem systemu ma dostęp do prognozy zamówień pod kątem ilościowym

Zakres:

Poziom: Organizacja w firmie

Aktor główny: Właściciel

Warunek początkowy: Właściciel poprawnie zalogowany do systemu

Zdarzenie inicjujące: Właściciel ma zamiar odczytać prognozy zapotrzebowania ilościowego na produkty

Główny scenariusz powodzenia:

1. Właściciel otwiera raport z prognozą zapotrzebowania ilościowego na produkty

Scenariusze alternatywne:

1. Nieudana próba otworzenia raportu

Uczestnicy i interesy:

Właściciel - odczytuje i ma możliwość analizy prognoz ilościowych zamówień

Numer i nazwa przypadku użycia: UC-8.4 - Przydział pracowników do określonych zadań

Autor: Kacper Kwapisz

Cel przypadku użycia: Właściciel chciałby mieć możliwość przydzielania pracowników do określonych zadań za pomocą systemu zarządzania

Kontekst użycia: Właściciel wprowadza do systemu zadania dla konkretnych pracowników. Pracownicy za pośrednictwem platformy widzą przydzielone im zadania.

Zakres: Przydział pracowników do określonych zadań

Poziom: Organizacja w firmie

Aktor główny: Właściciel

Warunek początkowy: Właściciel i Pracownik poprawnie zalogowany do systemu

Zdarzenie inicjujące: Właściciel wprowadza nowe zadanie dla pracowników

Główny scenariusz powodzenia:

1. Właściciel wprowadza nowe zadanie dla konkretnego pracownika

- 2. Właściciel zatwierdza wprowadzone zadania i klika przycisk "udostępnij"
- 3. Dany Pracownik widzi nowe zadanie zlecone mu przez Właściciela

Scenariusze alternatywne:

- 1. Nieudana próba zapisu i udostępnienia zadania
- 2. Nowo wprowadzone zadanie nie widoczne dla konkretnego pracownika

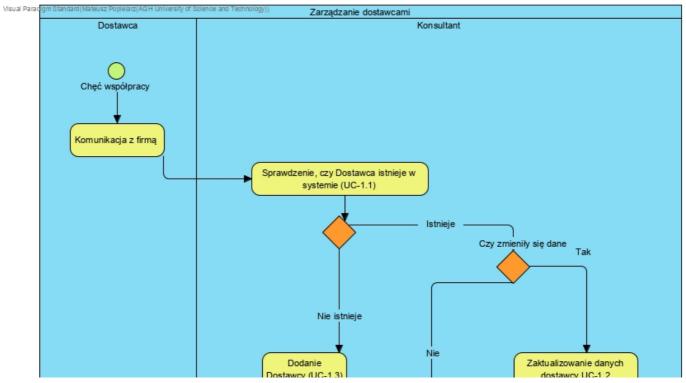
Uczestnicy i interesy:

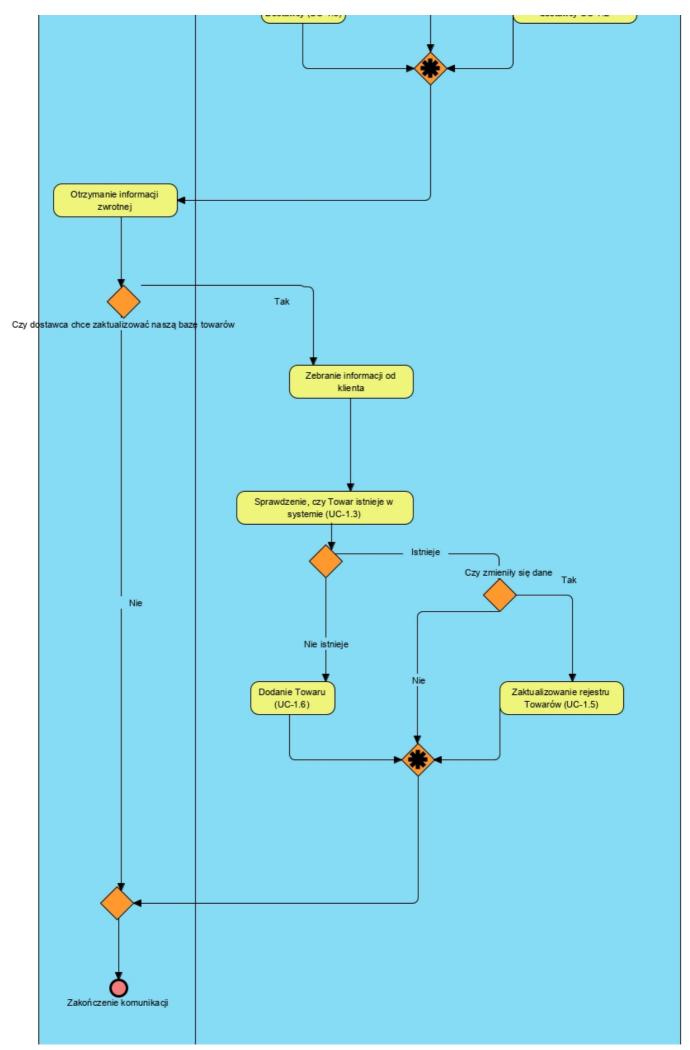
Właściciel - przydziela pracowników do określonych zadań

Pracownik - widzi przydzielone mu zadanie przez właściciela

2.5 Modelowanie zachowań w czasie

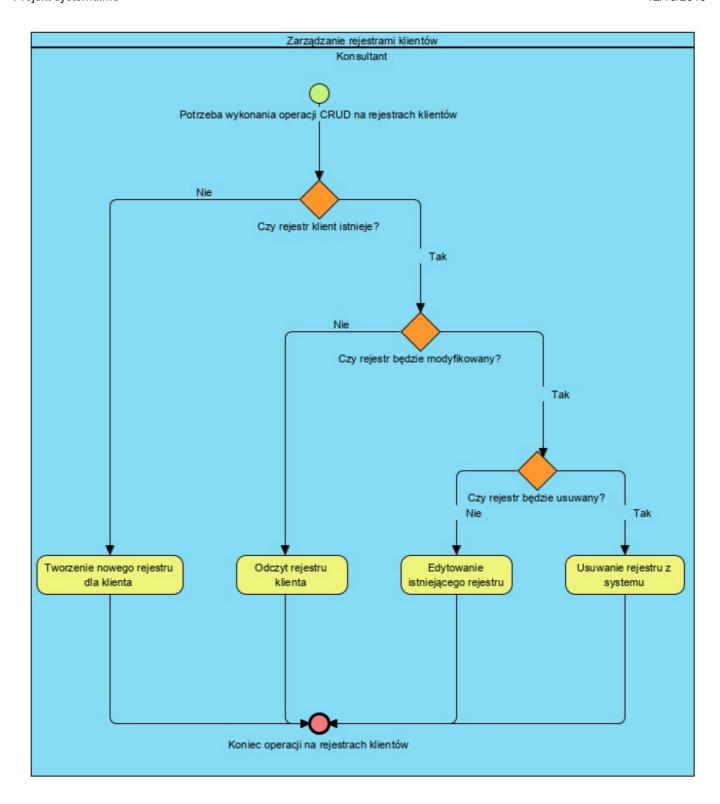
2.5.1 Obsługa zamówień





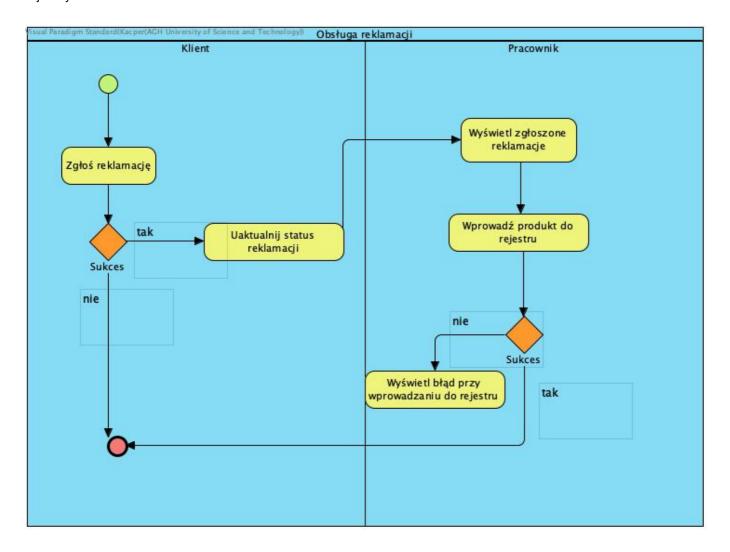


2.5.2 Obsługa zleceń zakupu (OA2)

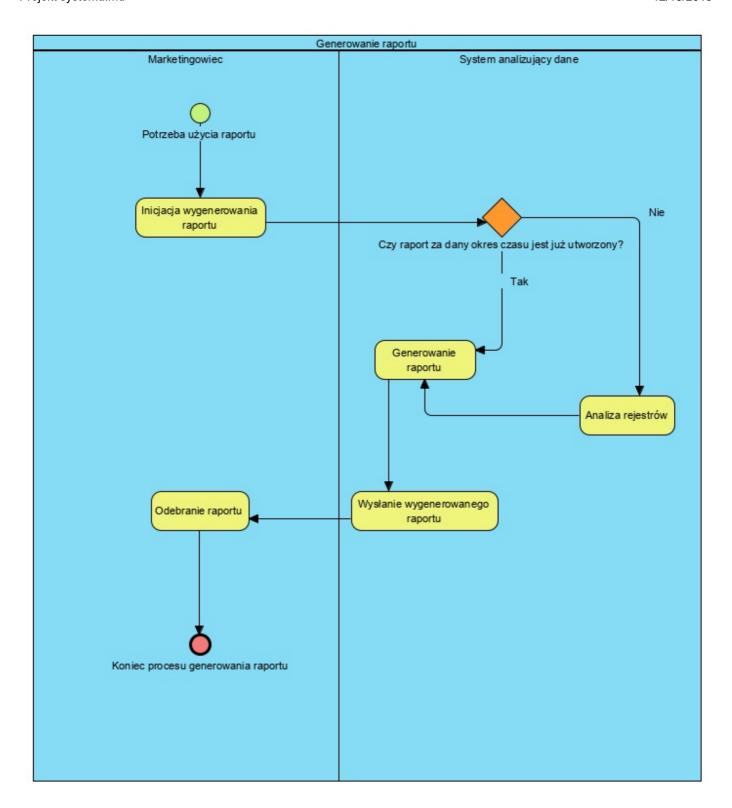


_Rysunek X. Diagram aktywności zarządzania rejestrami klientów

2.5.3 Obsługa reklamacji

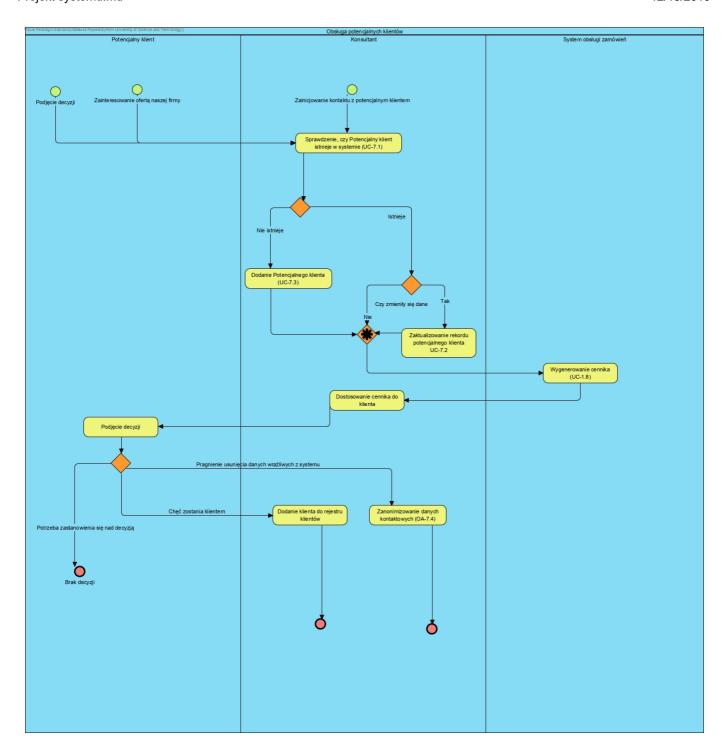


2.5.6 Analiza danych na potrzeby marketingowe (OA6)

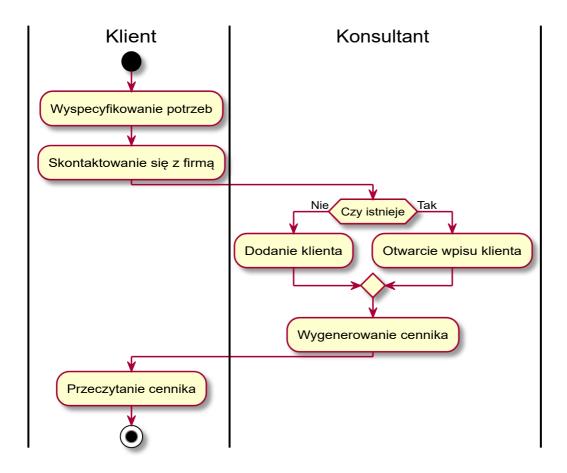


Rysunek X. Diagram aktywności analizy danych na potrzeby marketingowe

2.5.7 Obsługa potencjalnych klientów

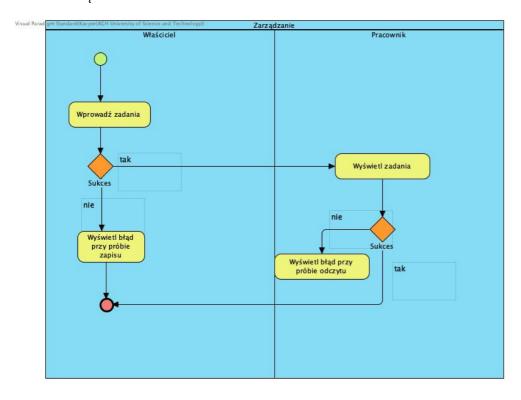


Zapytanie ofertowe



Rysunek 17. Diagram aktywności analizy danych na potrzeby marketingowe

2.5.8 Zarządzanie



2.6 Wymagania funkcjonalne dla dodatkowych części systemu

2.6.1 Zarejestrowanie faktu dodania dostawcy do systemu

Przypadek użycia: UC-1.1

Nazwa funkcji: WF-1.1 - Dodaj dostawcę

Opis: Dodaje dostawce

Dane wejściowe: Załącznik B - 1.Dane_dostawcy

Dane wyjściowe: Id w systemie (Jeżeli brak)

Przeznaczenie: Dostawca jest utrwalany w rejestrze systemu

Wymaga: Nie istniejącego dostawcy w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Dodaj dostawcę - Wprowadzenie skrótu Ctrl+A (Add), Ctrl+D

(Dostawca)

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru dostawców nie ulega zmianie

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.2 Zmienienie rejestru dostawcy

Przypadek użycia: UC-1.2

Nazwa funkcji: WF-1.2 - Zmień dostawcę

Opis: Funkcja systemu służąca do zmienienia danych dostawcy.

Dane wejściowe: Załącznik B - 1.Dane_dostawcy, wybór dostawcy do zmiany poprzez wybranie wpisu w

systemie

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Dostawca jest utrwalany w rejestrze systemu

Wymaga: Istniejącego dostawcy w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego dostawcy dwukrotnie - Kliknięcie danego dostawcy jednokrotnie

i skrótu Ctrl+E

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru dostawców nie ulega zmianie

Efekty uboczne: Aktualizacja niewysłanych faktur

Uwagi: -

2.6.3 Dodanie towaru

Przypadek użycia: UC-1.3

Nazwa funkcji: WF-1.3 - Dodaj towar

Opis: Funkcja systemu służąca do dodania towaru do rejestru towarów

Dane wejściowe: Załącznik B - 3.Wpis_towaru_w_katalogu

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Towar jest utrwalany w rejestrze systemu

Wymaga: Nie istnienie danego towaru w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Dodaj towar - Wprowadzenie skrótu Ctrl+A (Add), Ctrl+T

(Towar)

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru towarów nie ulega zmianie

Efekty uboczne: Aktualizacja niewysłanych faktur

Uwagi: -

2.6.4 Zmiana towaru

Przypadek użycia: UC-1.3

Nazwa funkcji: WF-1.4 - Zmień towar

Opis: Funkcja systemu służąca do zmieniania danych towaru

Dane wejściowe: Załącznik B - 3.Wpis_towaru_w_katalogu

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Towar jest utrwalany w rejestrze systemu

Wymaga: Obecności danego towaru w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego towaru dwukrotnie - Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i

skrótu Ctrl+E

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru towarów nie ulega zmianie

Efekty uboczne: Aktualizacja niewysłanych faktur

Uwagi: -

2.6.5 Dezaktywacja towaru

Przypadek użycia: UC-1.4

Nazwa funkcji: WF-1.5 - Aktualizuje status dostępności towaru

Opis: Funkcja systemu służąca do zmieniania statusu dostępności towaru

Dane wejściowe: Załącznik B - 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru i wypełnienie pól Cena na -

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Zmiana aktualizacji statusu dostępności towaru

Wymaga: Nie istnienie danego towaru w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego towaru dwukrotnie - Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i

skrótu Ctrl+E

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru towarów nie ulega zmianie

Efekty uboczne: Aktualizacja niewysłanych faktur

Uwagi: -

2.6.6 Ustalenie progu cenowego towaru

Przypadek użycia: UC-1.5

Nazwa funkcji: WF-1.6 - Aktualizuje próg cenowy towaru

Opis: Funkcja systemu służąca do zmieniania statusu dostępności towaru

Dane wejściowe: Załącznik B - 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru i wypełnienie pól Cena kwotą

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Aktualizacja progu cenowego towaru

Wymaga: Istnienie danego towaru w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i wybranie przycisku próg cenowy -

Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i skrótu Ctrl+Shift+C

Warunek końcowy: Stan rejestru z wyjątkiem rejestru towarów nie ulega zmianie

Efekty uboczne: Aktualizacja niewysłanych faktur

Uwagi: -

2.6.7 Wygeneruj cennik

Przypadek użycia: UC-1.5

Nazwa funkcji: WF-1.7 - Wygeneruj cennik

Opis: Funkcja systemu służąca do wygenerowania cennika w celu zaprezentowania klientowi

Dane wejściowe: Okres obejmujący zapytanie ofertowe, Klient

Dane wyjściowe: Cennik

Przeznaczenie: Wyprowadzenie z systemu aktualnego cennika

Wymaga: - Istnienie dostawcy w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego dostawcy jednokrotnie i wybranie przycisku cennik - Kliknięcie

danego dostawcy i wciśnięcie kombinacji Ctrl+Shift+C

Warunek końcowy: Poprawny cennik zostaje wygenerowany

Efekty uboczne: Aktualizacja wpisu dostawcy o wygenerowany cennik

Uwagi: Cennik jest w formie cyfrowej, ale może zostać wydrukowany, lub przesłany faxem

2.6.8 Wygeneruj cennik

Przypadek użycia: UC-1.7

Nazwa funkcji: WF-1.8 - Zarezerwuj towar

Opis: Funkcja systemu służąca do wprowadzenia informacji o rezerwacji towaru

Dane wejściowe: Okres rezerwacji, Identyikator towaru, Identyfikator Klienta

Dane wyjściowe: Informacja o powodzenia operacji

Przeznaczenie: Rezerwacja towaru dla danego klienta

Wymaga: - Istnienie dostawcy w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i wybranie przycisku rezerwuj, następnie wybranie z wyswietlonej listy klienta - Kliknięcie danego klienta jednokrotnie i wybranie przycisku rezerwuj, następnie wybranie z wyswietlonej listy towaru

Warunek końcowy: Towar zostanie zarejestrowany, Dostawca zostanie poinformowany

Efekty uboczne: Aktualizacja wpisu dostawcy o rezerwacji

Uwagi:

2.6.9 Zarezerwuj towar

Przypadek użycia: UC-1.7

Nazwa funkcji: WF-1.9 - Zarezerwuj towar

Opis: Funkcja systemu służąca do wprowadzenia informacji o rezerwacji towaru

Dane wejściowe: Okres rezerwacji, Identyikator towaru, Identyfikator Klienta

Dane wyjściowe: Informacja o powodzenia operacji

Przeznaczenie: Rezerwacja towaru dla danego klienta

Wymaga: - Istnienie dostawcy w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie danego towaru jednokrotnie i wybranie przycisku rezerwuj, następnie wybranie z wyswietlonej listy klienta - Kliknięcie danego klienta jednokrotnie i wybranie przycisku

rezerwuj, następnie wybranie z wyswietlonej listy towaru

Warunek końcowy: Towar zostanie zarejestrowany, Dostawca zostanie poinformowany

Efekty uboczne: Aktualizacja wpisu dostawcy o rezerwacji

Uwagi:

2.6.10 Usuń rezerwację towaru

Przypadek użycia: UC-1.7

Nazwa funkcji: WF-1.10 - Usuń rezerwację towaru

Opis: Funkcja systemu służąca do usuwania rezerwacji towaru

Dane wejściowe: Identyfikator rezewacji, Powód

Dane wyjściowe: Informacja o powodzenia operacji

Przeznaczenie: Zmiana rezerwacji towaru dla danego klienta

Wymaga: - Istnienie rezerwacji towaru

Warunek początkowy: - Kliknięcie danej rezerwacji towaru i wciśnięcie delete, - Kliknięcie danej

rezerwacji towaru i wciśnięcie przycisku usuń,

Warunek końcowy: Rezerwacja zostanie usunięta, dostawca zostanie poinformowany

Efekty uboczne: Aktualizacja wpisu dostawcy o rezerwacji

Uwagi:

2.6.11 Poinformuj SMS

Przypadek użycia: Wszystkie

Nazwa funkcji: WF-1.11 - Poinformuj o zmianie w systemie przez SMS

Opis: Funkcja systemu służąca do notyfikowaniach o ważnych zmianiach

Dane wejściowe: Automatycznie w systemie - Numery telefonów zainteresowanych wiadomość

Dane wyjściowe: Akcja wysłania SMS

Przeznaczenie: Zmiana rezerwacji towaru dla danego klienta

Wymaga: - Zdarzenia w systemie

Warunek początkowy: - Zaistnienie zdarzenia w systemie

Warunek końcowy: Zdarzenie zostanie zapisane do rejestru

Efekty uboczne: SMSy zostaną wysłane na ww adresy

Uwagi:

2.6.12 Zgłoszenie reklamacji przez klienta

Przypadek użycia: UC-3.1

Nazwa funkcji: WF-3.1 - Zgłoś reklamację

Opis: Klient zgłasza reklamację

Dane wejściowe: Załącznik B - 10.Formularz_reklamacji_od_klienta

Dane wyjściowe: Załącznik B - 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji

Przeznaczenie: Reklamacja od klienta pojawia się w systemie

Wymaga: Rejestr Klienta istnieje w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Zgłoś reklamacje

Warunek końcowy: Klient dostaje komunikat potwierdzający zgłoszenie reklamacji

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.13 Obsługa zgłoszenia reklamacji klienta przez pracownika

Przypadek użycia: UC-3.2

Nazwa funkcji: WF-3.2 - Rozpocznij procesowanie reklamacji

Opis: System z pomocą pracownika przzekierowuje reklamację do zespołu technicznego

Dane wejściowe: Obecna pozycja zgłoszonej reklamacji przez klienta

Dane wyjściowe: Potwierdzenie przekierowania reklamacji do zespołu technicznego

Przeznaczenie: Prezkirowanie reklamacji do zespołu technicznego

Wymaga: Pozycja reklamacji istnieje w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Prekieruj reklamacje

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający przekierowanie reklamacji do zespołu

technicznego

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.14 Przygotowanie produktów do odesłania do dostawcy

Przypadek użycia: UC-3.3

Nazwa funkcji: WF-3.3 - Zaktualizuj status reklamacji po analizie przez zespół techniczny

Opis: Zespół techniczny aktualizuje status reklamacji po ukończonej analizie

Dane wejściowe: Obecna pozycja zgłoszonej reklamacji przekierowanej przez pracownika

Dane wyjściowe: Aktualizacja statusu reklamacji po ukończonej analizie

Przeznaczenie: Umożliwienie analizy zespołowi technicznemu oraz aktualizacja statusu reklamacji

Wymaga: Pozycja reklamacji istnieje w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Przyjmij do analizy

Warunek końcowy: - Kliknięcie przycisku Analiza zakończona - Kliknięcie przycisku Zaktualizuj status reklamacji

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.15 Realizacja wysłania produktów do dostawcy

Przypadek użycia: UC-3.4

Nazwa funkcji: WF-3.4 - Zgłoś reklamcję do dostawcy

Opis: Zespół techniczny zgłasza reklamację do dostawcy oraz aktualizuje status reklamacji

Dane wejściowe: Załącznik B - 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy

Dane wyjściowe: Załącznik B - 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji

Przeznaczenie: Reklamacja do dostawcy, zaktualizzowany status reklamacji w systemie

Wymaga: Pozycja reklamacji przeanalizowana przez zespół techniczny

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Zgłoś reklamacje do dostawcy

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający zgłoszenie reklamacji do dostawcy

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.16 Realizacja wysłania produktów do dostawcy

Przypadek użycia: UC-3.4

Nazwa funkcji: WF-3.4 - Zgłoś reklamcję do dostawcy

Opis: Zespół techniczny zgłasza reklamację do dostawcy oraz aktualizuje status reklamacji

Dane wejściowe: Załącznik B - 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy

Dane wyjściowe: Załącznik B - 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji

Przeznaczenie: Reklamacja do dostawcy, zaktualizzowany status reklamacji w systemie

Wymaga: Pozycja reklamacji przeanalizowana przez zespół techniczny

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Zgłoś reklamacje do dostawcy

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający zgłoszenie reklamacji do dostawcy

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.17 Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru

Przypadek użycia: UC-3.5

Nazwa funkcji: WF-3.5 - Wprowadź produkt do systemu

Opis: Pracownik wprowadza reklamowany produkt do rejestru

Dane wejściowe: Reklamacja zgłoszona do dostawcy

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu operacji

Przeznaczenie: Wprowadzenie reklamowanych produktów do rejestru

Wymaga: Status reklamacji: "wysłana do dostawy"

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Wprowadź reklamowany produkt

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający pomyślne załadowanie wprowadzenie

produktu do rejestru

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.18 Wprowadzenie dokumentów do systemu

Przypadek użycia: UC-8.1

Nazwa funkcji: WF-8.1 - Wprowadź dokument do systemu aby go udostepnić

Opis: Pracownik wprowadza dokiment do systemu. Jest on widoczny dla innych pracowników

Dane wejściowe: Dowolny dokument lub arkusz kalkulacyjny

Dane wyjściowe:

Przeznaczenie: Wprowadzenie do systemu dokumentów do udostępnienia

Wymaga: Pracownik zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Udostępnij dokument

Warunek końcowy: Pracownik dostaje komunikat potwierdzający pomyślne załadowanie dokumentu do

systemu

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.19 Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania czasowego na produkty

Przypadek użycia: UC-8.2

Nazwa funkcji: WF-8.2 - Odczytaj prognozy czasowe

Opis: Właściciel otwiera raport prognozy zapotrzebowania czasowego na produkty

Dane wejściowe: Wybór raportu zapotrzebowania

Dane wyjściowe: Raport z prognozą zapotrzebowania czasowego na produkty

Przeznaczenie: Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania czasowego na produkty

Wymaga: Właściciel zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Wygeneruj prognozy

Warunek końcowy: Właściciel otrzymuje prognozy zapotrzebowania czasowego na produkty

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.20 Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania ilościowego na produkty

Przypadek użycia: UC-8.3

Nazwa funkcji: WF-8.3 - Odczytaj prognozy czasowe

Opis: Właściciel otwiera raport prognozy zapotrzebowania ilościowego na produkty

Dane wejściowe: Wybór raportu zapotrzebowania

Dane wyjściowe: Raport z prognozą zapotrzebowania ilościowego na produkty

Przeznaczenie: Możliwość odczytu prognoz zapotrzebowania ilościowego na produkty

Wymaga: Właściciel zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Wygeneruj prognozy

Warunek końcowy: Właściciel otrzymuje prognozy zapotrzebowania ilościowego na produkty

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.21 Przydział pracowników do określonych zadań

Przypadek użycia: UC-8.4

Nazwa funkcji: WF-8.4 - Przydziel zadania

Opis: Właściciel przydziela zadania pracownikom

Dane wejściowe: Zadanie wprowadzone przez Właściciela

Dane wyjściowe: Potwierdzenie wprowadzenia zadania

Przeznaczenie: Przydział pracowników do określonych zadań

Wymaga: Właściciel zalogowany do systemu

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Przydziel zadanie

Warunek końcowy: Właściciel otrzymuje potwierdzenie wprowadzenia zadania

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.22 Zarejestrowanie produktu

Przypadek użycia: UC-5.1

Nazwa funkcji: WF-5.1 - Rejestruj produkt

Opis: Funkcja systemu służąca do rejestracji produktów

Dane wejściowe: Załącznik B - 13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Aktualizacja ilości produktu

Wymaga: Istnienie magazyniera w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Zarejestruj produkt

Warunek końcowy: Dodany produkt

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.23 Modyfikacja produktu

Przypadek użycia: UC-5.2

Nazwa funkcji: WF-5.2 - Modyfikuj produkt

Opis: Funkcja systemu służąca do modyfikacji istniejących produktów

Dane wejściowe: Załącznik B - 12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Aktualizacja progu cenowego towaru

Wymaga: Istnienie produktu w systemie, Istnienie magazyniera w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Modyfikuj produkt

Warunek końcowy: Zmienione dane produktu

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.24 Wyrejestrowanie produktu

Przypadek użycia: UC-5.3

Nazwa funkcji: WF-5.3 - Wyrejestruj produkt

Opis: Funkcja systemu służąca do derejestracji produktów

Dane wejściowe: X

Dane wyjściowe: Załącznik B - 15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx

Przeznaczenie: Aktualizacja ilości produktu

Wymaga: Istnienie magazyniera w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Wyrejestruj produkt

Warunek końcowy: Usunięty produkt

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.25 Pobranie szczególowych danych o produkcie

Przypadek użycia: UC-5.4

Nazwa funkcji: WF-5.4 - Pobranie szczególowych danych o produkcie

Opis: Funkcja systemu służąca do pobrania szczególowych danych o produkcie

Dane wejściowe: id produktu

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Pobranie informacji

Wymaga: Istnienie produktu w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Pobranie szczególowych danych

Warunek końcowy: Informacje o produkcie

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.6.26 Pobranie wszystkich dostepnych produktow

Przypadek użycia: UC-5.5

Nazwa funkcji: WF-5.5 - Pobranie wszystkich dostepnych produktow

Opis: Funkcja systemu służąca do pobrania dostępnych produktów

Dane wejściowe: X

Dane wyjściowe: Informacja o powodzeniu/niepowodzeniu

Przeznaczenie: Pobranie informacji

Wymaga: Istnienie produktów w systemie

Warunek początkowy: - Kliknięcie przycisku Pobranie wszystkich produktów

Warunek końcowy: Informacje o produkcie

Efekty uboczne: -

Uwagi: -

2.7 Wymagania niefunkcjonalne

Wymagania niefunkcjonalne dotyczą systemu jako całości - określimy w tym punkcie cechy, które muszą być spełnione w naszym systemie, aby zagwarantować jego jakość.

2.7.1 Wymagania Produktowe

Wymagania produktu w odniesieniu do jego sposobu działania.

2.7.1.1 Użyteczności

• Skróty klawiszowe

- o Cecha: System posiada skróty klawiszowe do ważnych akcji
- Miary: Ilość akcji w systemie dostępnych za pomocą kombinacji klawiszowych

Klarowność

- Cecha: System jasno sygnalizuje zmiany
- Miary: Ilość akcji w systemie, które sygnalizują zmianę statusu notyfikacjami

2.7.1.2 Sprawnościowe

Szybkość działania

- o Cecha: Użytkownik nie musi czekać długo na odpowiedź systemu
- Miary:
 - Czas po każdej interakcji użytkownika będzie mierzony w sekundach s
 - Czas oczekiwania na system podczas pojedyńczego procesu będzie mierzony w sekundach

• Responsywność systemu

- Cecha: Nawet, gdy system jest zajęty operacją, powinien sygnalizować przetwarzanie danych indykatorem
- Miary: Ilość akcji w systemie, które sprawiają, że sprawia wrażenie zawieszonego (musi być jak najmniejsza)

Zużycie pamięci

- **Cecha:** System nie powinien zużywać ilości pamięci przekraczającej typowy sprzęt biurowy (4 GB)
- o Miary: Zużycie pamięci będzie monitorowane (GB)

• Zużycie rdzeni procesora

- **Cecha:** System nie powinien zużywać więcej rdzeni procesora, niż w typowym sprzęcie biurowym (4)
- o Miary: Zużycie rdzeni procesora będzie monitorowane (GB)

2.7.1.3 Niezawodności

• Stabilność systemu

- Cecha: System powinien zapewniać stabilne wykonanie
- Miary: Liczenie prawdopodobieństwa błędnego wykonania podczas realizacji transakcji

• Odporność systemu na błędy

- o Cecha: System dopuszczalnie może mieć jedno błędne wykonanie w skali miesiąca
- o Miary: Częstotliwość błędnych wykonań

Bezawaryjne działanie

- Cecha: System działa bezawaryjnie przez co najmniej jeden miesiąc
- Miary: Średni czas między błędnymi wykonaniami

• Dostępność systemu

- Cecha: System powinien być dostępny i gotowy do użycia przzez określoną ilość czasu
- o Miary: Procent czasu

2.7.1.4 Przenośności

Przenośność kodu

- Cecha: System nie będzie posiadał kodu nieprzenośnego na różne platformy
- Miary: Procent kodu zaleznego od platformy docelowej

• Liczzba docelowych platform

- Cecha: System docelowo będzie napisany na jedną platformę
- o Miary: Liczba platform docelowych

2.7.2 Wymagania organizacyjne

Wymagania produktu w odniesieniu do strategii i procedur w firmie - kliencie, jak i w firmie - wytwórcy

2.7.2.1 Dostawy

Dostarczenie systemu

- Cecha: System jest dostarczany poprzez zainstalowanie na zdalnej maszynie wirtualnej
- o Miary: Użytkowanie systemu jest realizowane przez strone www

• Dostarczenie bazy danych

- o Cecha: Baza danych jest dostarczana jako skrypt generujacy tabele
- o Miary: Tabele oraz dane

2.7.2.2 Implementacyjne

Czytość kodu

- o Cecha: System jest zaimplementowany zgodnie z zasdami czystego kodu
- Miary: Oceny programistów

Jakość kodu

• **Cecha:** System jest zaimplementowany zgodnie z zasadami SOLID - **Cecha:** System jest zaimplementowany zgodnie z zasadami programowania obiektowaego

o Miary: Oceny programistów

• Optymalizacja

- Cecha: System jest zaimplementowany aby zapewnić jak najszybsze działanie
- Miary: Szybkość wykonania operacji

2.7.2.3 Standardów

Metodyka

Cecha: Projekt będzie realizowany w oparciu o metodykę zwinną Scrum

• Koncepcja programowania

• Cecha: System będzie implementowany w oparciu o podejsci obiektowe (OOP)

• Języki programowania

Cecha: System będzie implementowany z wykorzystaniem języków obiektowych takich jak: Java,
 C#.

• Statyczna analiza kodu

o Cecha: Statyczna analiza kodu będzie wykonywana np. za pomocą narzędzia SonarQube

Budowanie i releasowanie kodu

Cecha: Build system produktu będzie realizowany np. za pomocą narzędzia Gradle

Testowanie jednostkowe i funkcyjne kodu

 Cecha: Testy jednostkowe i funkcyjne implementowane będą np. przy pomocy narzędzi: JUnit, Mockito

2.7.3 Wymagania zewnętrzne

Wymagania wynikające z czynników zewnętrznych dla systemu i procesu jego tworzenia.

2.7.3.1 Współpracy

• Wystawienie WebService

 Cecha: Aplikacja posiada poprawnie zdefiniowany web service typu REST API umożliwiający innym firmom interakcje z systemem w przypadku integracji, gdzie aplikacja jest dostawcą danych

• Aplikacja korzysta z web service'ów dostawców

• **Cecha:** Aplikacja ma możliwość korzystania z serwisów innych firm, z którymi prowadzone są integracje, gdzie aplikacja jest konsumentem danych

2.7.3.2 Etyczne

• System będzie działać w interesie firmy

 Cecha: System działa w interesie firmy według ustalonych wymagań, implementacja jest wykonana według najlepszej wiedzy programistów

System nie powoduje szkód

 Cecha: System nie zmusza użytkowników do podejmowania się nieetycznych działań w celu realizacji swoich obowiązków

2.7.3.4 Prawne - ochrona prywatności

• Przestrzeganie prawa

- o Cecha: System podczas swojego działania nie łamie przepisów prawa
- o Miary: Brak postępowania karnego

Ochrona danych

- o Cecha: System chroni dane użytkowników
- o Miary: Brak udostępniania poufnych danych

Autentykacja

- Cecha: System wymaga autentykacji użytkownika
- o Miary: Brak udostępniania poufnych danych

2.7.3.5 Prawne - Wymagania zabezpieczeń

Odporność na ataki DoS

- Cecha: Aplikacja jest odporna na ataki typu Denial of Service
- Miara: Raport z audytu potwierdzający daną ceche

Aplikacja odporna na ataki

- Cecha: Aplikacja przechodzi testy bezpieczeństwa OWASP
- o Miara: Raport z audytu testów penetracyjnych

Połączenie za pomocą bezpiecznych protokołów

- Cecha: Interakcje są prowadzone za pomocą protokułu nie starszego niż TLS1.2
- o Miara: Potwierdzenie niewspierania innych protokołów

• Wyciek wrażliwych danych

- Cecha: Aplikacja nie wspiera przetrzymywania wrażliwych danych w pamięci podręcznej przeglądarki
- o Miara: ResponseHeader (Cache-Control: no-store)

Załącznik A: Słownik pojęć dziedzinowych:

Α

Analiza danych - przetwarzanie danych ofertowych w celu wygenerowania raportów

F

• Faktura – dokument sprzedaży potwierdzający zaistniałą transakcję pośredniczących ze sobą stron

• Integrator - Zewnętrzna firma zajmująca się monatżem u klienta

K

 Konsultatnt - Pracownik firmy pracujący w dziale Handlowym, jego rolą jest kontakt z Klientem oraz z Dostawcą w celu zrealizowania Zlecenia Zakupu

P

• Przedoferta - Oferta, która jest tylko propozycją

R

• Raport - Dokument zawierający zdefiniowane analizy danych, dostępny w wersji elektronicznej i papierowej po wcześniejszym wydrukowaniu. Raport konfigurowany jest z administratorem systemu.

S

 System analizujący dane - Program śledzący i zapisujący ruch użytkowników systemu oraz dane dotyczące ofert

Z

- Zamówienie Nasza firma zamawia produkt od dystrybutora i musi opłacić fakturę.
- Zlecenie zakupu Klient zgadza się na wystawienie mu faktury i zobowiązuje zapłacić, za co otrzyma towar.
- Zatwierdzający oferte Konsultant wyższego stopnia, zatwierdza oferty prezentowane klientowi

Załącznik B: Wzory dokumentów

- 1.Dane_dostawcy.docx
- 2.Dane_fabryki.docx
- 3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx
- 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx
- 5.Dokument_ofertowy.doc
- 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji.docx
- 7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc
- 8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx
- 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx
- 10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx
- 11.Instom_formularz_danych_klienta.docx
- 12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx
- 13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx
- 14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx
- 15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx
- 16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc
- 17.Zamówienie_klienta.doc
- 18.Instom_formularz_danych_potencjalnego_klienta.docx

Załącznik C:

Załącznik D:

Załącznik E: Spis rysunków

- 1.1.6.1. Rysunek 01. Diagram struktura zarządu
- 1.3.1.1. Rysunek 02. Przegląd obszarów aktywności
- 2.1.1.1. Rysunek 03. Aktorzy w systemie
- 2.4.1.1. Rysunek 04. Diagram przypadków użycia aktualizacji danych dostawcy
- 2.4.2.1. Rysunek 05. Rejestrowanie klienta
- 2.4.2.2. Rysunek 06. Proces ofertowy
- 2.4.2.3. Rysunek 07. Potwierdzenie zamówienia i wystawienie faktury
- 2.4.3.1. Rysunek 11. Diagram przypadków użycia zgłoszenia reklamacji przez klienta
- 2.4.4.1. Rysunek 18. Diagram przypadków użycia obsługi Rozładunek oraz załadunek
- 2.4.4.2. Rysunek 19. Diagram przypadków użycia obsługi Czynności monitorujące
- 2.4.5.1. Rysunek 20. Diagram przypadków użycia obsługi Kontrolowanie
- 2.4.5.2. Rysunek 21. Diagram przypadków użycia obsługi Kategoryzowanie
- 2.4.5.3. Rysunek 22. Diagram przypadków użycia obsługi Prognozowanie popytu
- 2.4.6.1. Rysunek 12. Statyki powiązane z katalogiem produktowym
- 2.4.7.1. Rysunek 14. Diagram przypadków użycia obsługi Rejestru potencjalnych klientów
- 2.4.7.2. Rysunek 15. Diagram przypadków użycia funkcji informowania o ofercie
- 2.4.8.1. Rysunek 16. Diagram przypadków użycia wprowadzenia dokumentów i zadań przez pracownika oraz właściciela do systemu oraz wglądu do prognozy zamówień

Załącznik F: Podział zadań

OA:

- 1 Mateusz
- 2 Adam
- 3 Kacper
- 4 Kamil
- 5 Kamil
- 6 Adam
- 7 Mateusz
- 8 Kacper

Dokumenty:

- 1.Dane_dostawcy.docx Mateusz
- 2.Dane_fabryki.docx Mateusz
- 3.Wpis_towaru_w_katalogu.docx Mateusz
- 4.Wpis_dotyczący_ceny_towaru.docx Mateusz
- 5.Dokument_ofertowy.doc Adam
- 6.Dokument_potwierdzajacy_realizacje_reklamacji.docx Kacper
- 7.Formularz_oferty_udzielonej_dla_klienta.doc Adam
- 8.Formularz_prosby_o_dostepnosc_towaru.docx Kacper
- 9.Formularz_reklamacji_do_dostawcy.docx Kacper
- 10.Formularz_reklamacji_od_klienta.docx Kacper

- 11.Instom_formularz_danych_klienta.docx Kamil
- 12.Instom_przesuniecie_miedzymagazynowe.docx Kamil
- 13.Instom_przyjecie zewnetrzne.docx Kamil
- 14.Instom_rozchod_wewnetrzny.docx Kamil
- 15.Instom_wydanie zewnetrzne.docx Kamil
- 16.Raport_z_akcji_marketingowych.doc Adam
- 17.Zamówienie_klienta.doc Adam

Wymagania niefunkcjonalne

- 1. Wymagania produktowe:
 - 1. użyteczności Mateusz
 - 2. sprawnościowe
 - 1. efektywności Mateusz
 - 2. pamięci Mateusz
 - 3. niezawodności Kacper
 - 4. przenośności Kacper
- 2. Wymagania organizacyjne
 - 1. dostawy Kamil
 - 2. implementacyjne Kamil
 - 3. standardów Kacper
- 3. Wymagania zewnętrzne: Wymagania zewnętrzne:
 - 1. współpracy Adam
 - 2. etyczne Adam
 - 3. prawne Kamil
- 4. ochrony prywatności -Kamil
- 5. wymagania zabezpieczeń Adam