

2.你是哪裏人

3. 做什麼工作？

4.你在哪個公司上班？潘恩堯

5.現在工作幾年了。在什麼位置上呢？

6.平時工作壓力如何？

7.在哪裏讀的大學

8.讀什麼呢

9.當年畢業的啊

10.你今年幾歲了

11.幾月份呢

12.什麼屬相

13. 什麼星座

12.身高是多少？體重是多少？

13.比我（多或少）

14.居住情況

15.你的交通工具

16.現在的月薪是多少？

17.我還不知道是怎麼回事。稱呼你

18.戶口在哪裏原來如此。

給我一張可以送走你的最新照片嗎？

20.你喜歡哪一種？哥哥的男人

21.叔叔阿姨幾歲了啦

22.現在退休平時都做什麼？

你在家裏排名第一。多少錢

24.介紹自己到底是什麼人

我喜歡暖男類。形意

1.吃午飯吧，吃飯吧。對嗎？

午飯休息，時間呢。

你平時抽菸嗎？

你會喝酒嗎？

7.你對食物不太瞭解嗎？挑剔

8.會做料理嗎？手藝怎麼樣？

9.你的生活習慣怎麼樣？

在日常生活中你是怎樣制定計劃的？

11.上班的時候你的工作時間是怎麼安排的？

12.一個月的假期是多少？藍天

13.休息的時候你要做什麼

平時去過嗎？去逛逛吧。

15.平時注意身體身體健康嗎？

16.工作時間

你周圍朋友多，不多。

18.最大消費

19.你喜歡小動物哦？

你計劃到什麼時候？等着結婚

你認為需要感情。怎樣才能讓兩個人在一起

對於以後的婚姻你有什麼打算？

23. 今後對房子有義務分配

居住於何處

25.現在可能不會全勤

職業和家庭你比較重視哪個方面？

27.託該公司的福，利潤的待遇如何？

聊天並不是應酬別人的話。不要拘泥於感情，要幽默。巧妙，愉快，方法

哪來的朋友，介紹起來方便。（這個）剛開始說的時候，"你好，可愛，咖啡，顧客。

不說話的時候 我們先聊一聊這個話題吧)

介紹起來很方便。你做什麼工作？

打工仔。呵呵，誰都不幹，都是打工地，還是為老婆和孩子打工吧。

從事哪個行業比較方便。說說看。

上班的人。哦，每個人。要上班，你是服務員嗎？有什麼問題呢？（可以大膽的）刨根問底。

如果他戴着手錶，就應該知道。如果表現出反感，這樣的人以後很難開發出時間)

遠方的朋友，介紹起來方便，要不要給您介紹一下？

姜彩霞，過得怎麼樣？稱呼嗎？(聊天結束後) 接着另一個話題的時候)

嗯，我記下來了，當客戶告訴我你的名字時，你說的話就說明你很認真。跟他談一談，記下來

這個人啊)

你的名字好記。名字真好聽。呼，他會高興的。)

和你說話好像是你。雖然他本人不是很好，但他很友好。但是不知何時他會親切地對待你)

你雖然話不多，但我覺得值得你教書。朋友（告訴顧客並教顧客）朋友。男人不拒絕美女的慈善。
是的)

對不起，我有一個認識的人。來的話我去打個招呼。

對不起，現在應該處理一些事情。"

今天見到你很高興(聊了十分鐘，聊了聊)哦試吃就可以了)

很喜歡和你聊天(不要囉嗦，說這話吧)客人應該很喜歡聊天。

)

會談(與客戶約定)第1次即使主動找他也沒有用能動地表現)

新的結論:15分鐘的對話會變得新穎，各位。晚上一定要跟着新產品來。直到早晨,買家才交談,一個環節就斷了。我不會踩節奏！