

创业 idea——私教达 APP

我思考的一个创业想法是做一个私教健身的 APP 平台，这个平台可以与一些健身教练达成合作，而另一端用户可以在这个 APP 平台上预约自己想要的健身教练，联系后预约地点进行训练，我们可以为健身教练提供一定的便携式锻炼工具，具体的 APP 运作模式如下：

一、APP 运作模式

Step1: 用户端预约

用户通过 app 预约健身教练，标明场地设备条件及运动目标。

Step2: 平台端派单

平台通过算法计算出符合用户需求的多名教练，进行派单。

Step3: 用户端反选

用户对匹配私教，可通过查看其个人资料和简历等进行选择。

Step4: 课程进行

预约成功后，教练携带合适的器材去指定地点提供私教辅导。

Step5: 用户评价

用户在课程结束后可以评价及投诉，并可以定向预约上过课的教练。

二、用户端 APP 功能

1、教练预约

用户在 app 上预约教练，表明时间段，地点及场地大小，已有运动设施，运动目标及需求。预约发出后平台给教练派单预约成功后付款，由平台保留至确认课程结束。

2、用户预约

用户可以选择上过课的教练，或通过教练列表或编号进行定向预约，由教练选择是否接单，并可以在平台内的聊天界面与教练交流。

3、用户评价及投诉

完课后可以对教练进行评价，以及投诉。评价供其他用户参考，投诉成功会给予用户一定的补偿，并对教练进行惩罚。

三、教练端 APP 功能

1、教练认证

教练在入驻平台时将进行实名认证和教练资格认证，并根据平台要求提供头像照片。认证成功后根据用户端的需求（时间段，地点及场地大小，已有运动设施，运动目标及需求）选择自己可以接受的选项，以便平台进行派单。

2、课程教授

教练在预约成功后，应准时到达目标地点，携带合适的简易运动设备，认真负责地提供运动指导，在训练结束后对用户表现进行总结和反馈，并确认课程结束。

3、权限限制

平台严禁教练私自与用户联系，通过课程期间的语音记录和平台上的聊天记录进行智能分析，如发现交换联系方式的行为将进行惩罚。

四、定价与安全保障

1、用户定价

用户可以选择单次购买，也可以一次性购买一定数量并享受折扣。定价方面和当地健身私教的收费标准标齐。私教达的模式牺牲了一些健身环境，但将交通的时间成本和费用由用户转向教练，我们认为可以采取和健身房一样或稍低的定价。

2、教练分成

普通健身房大多只能给教练分成三成的私教费，前期推广我们可以将八成分给教练，吸引一定数量的教练。后期稳定后，将私教费的 5-6 成分给教练。

3、安全保障

平台给予安全保障和实时监控。在进行私教课的同时，对健身教练和学员之间的培训过程进行全程的实时录音，在遇到危险的时候平台第一时间进行报警等相关处理，给用户提供一个安全的健身环境。

4、隐私保护

在教练确认课程结束，用户确认付款后，平台将删除录音数据，以保护用户的个人隐私。