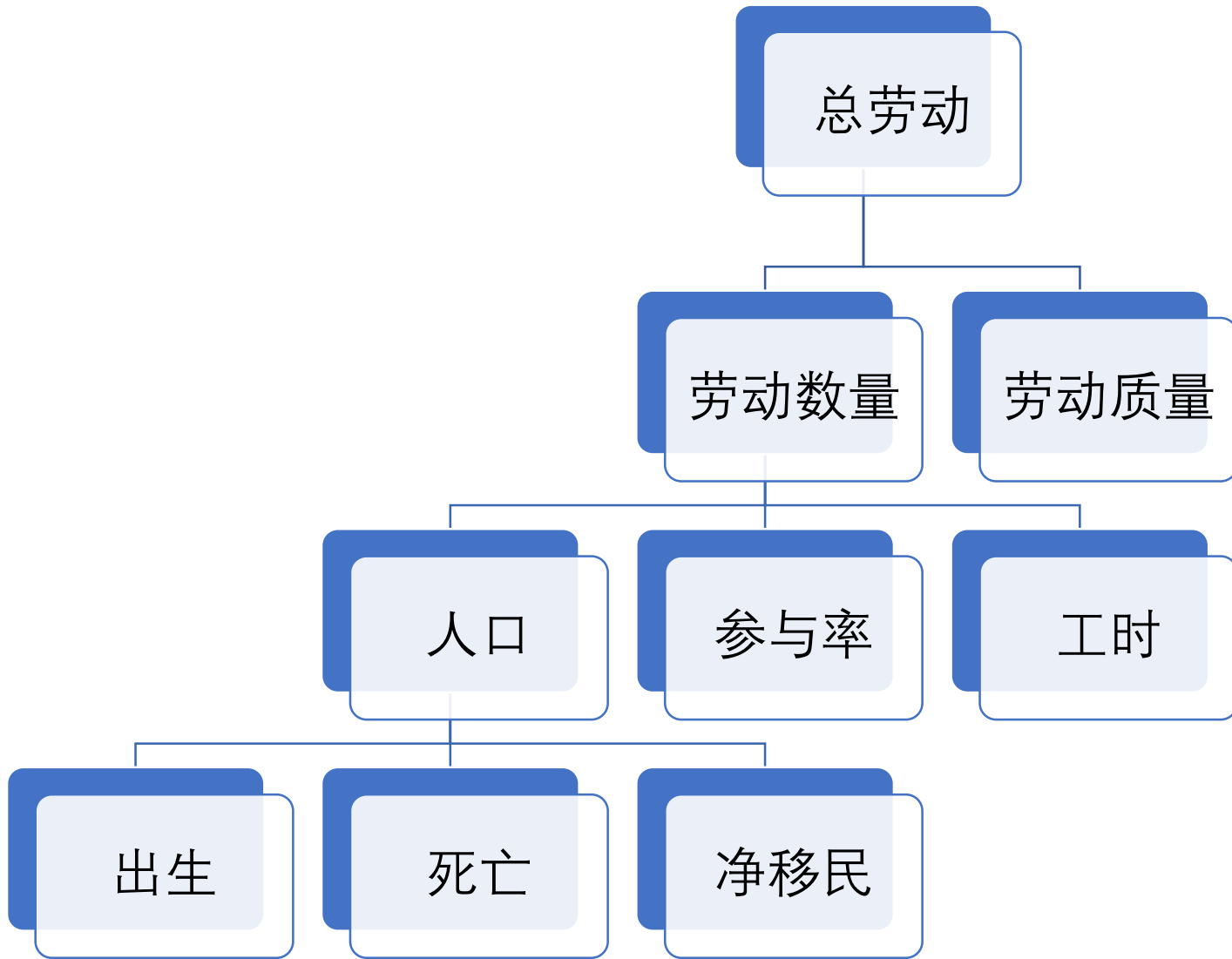


家庭劳动供给决策和劳动参与率



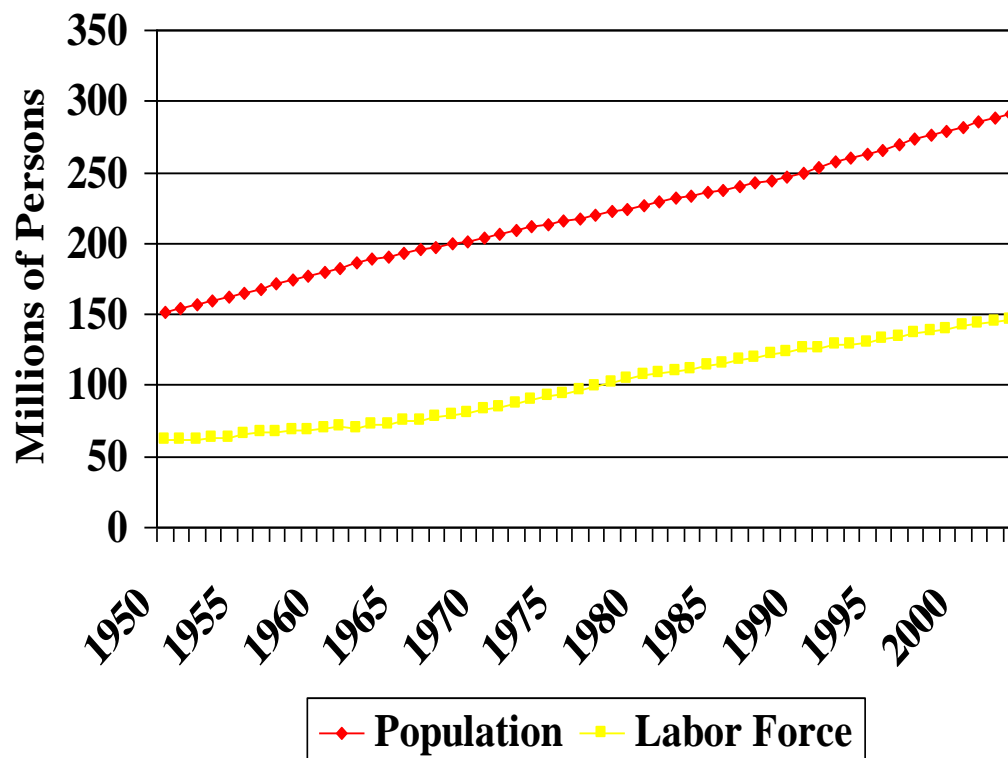
1. 人口基础

人口和劳动力

- 劳动力规模取决于其人口规模和人口中参与到劳动市场中的比例.
- 人口增长的原因是人口自然增长和净移民
 - 死亡率变化不大

人口和劳动力

- 人口和劳动力都有显著增长，但增长率因时期不同而有差异



2. 贝克尔模型: 时间分配

扩展的“工作—闲暇”模型

- 从两个方面扩展了模型：把家庭观看做决策的基本单位；以及时间的多种用途.
- 家庭角度
 - 把家庭看做决策单位，比从个人角度分析所适应的范围更广.
 - 个人支配自己的时间受到家庭其他成员的影响.
 - 妻子是否到劳动市场上寻找工作可能取决于其丈夫目前是否就业以及就业的状况.

时间的多种用途

- 家庭作为一个经济单位，生产出产生效用的“商品”，这些产生效用的商品是由家庭把物品与时间要素结合在一起生产出来.
- 家庭时间的三个方面
 - 劳动市场时间（得到货币收入购买物品和服务）
 - 家庭生产时间
 - 消费时间

相比于个人的“工作—闲暇”模型而言，
针对家庭决策的模型：

- “工作”部分不变
- “家庭活动时间”代替了“闲暇时间”，包括：
 - 处理日常家务（家庭生产）
 - 放松、看电影、逛街购物等（家庭消费）

家庭偏好（效用函数）

- 家庭活动时间包括：
 - (a) 打扫出一套干净整洁的房屋用以居住
 - (b) 准备并享用营养美味的餐食
 - (c) 养育健康快乐的孩子
 - (d) 进行各项娱乐活动增加家庭成员的幸福感（效用）
- 而这些家庭活动（a-d）只有通过到市场上工作得到报酬才可获得
- 其中：

Y = 市场工作得到的收入.

H = 家庭活动的时间（家庭生产+家庭消费）

$U = f(Y, H) \rightarrow$ 家庭效用函数.

时间的多用途

- 以享用食物为例

- 享用食物（一份餐食）通过提供 劳动市场时间 获得收入而购买的，家庭生产时间 烹调的和家庭 消费时间（就餐）结合起来生产出的。

- 时间的不同使用方式之间是竞争的。

- 如夫妻双方都工作的双职工家庭，可用于家庭生产和消费的时间通常更少。

商品或服务的特征

- 时间密集型商品 *Time-intensive commodities* 包含大量的时间和少量的物品。
 - 看日落.
- 物品密集型商品 *Goods-intensive commodities* 需要大量的物品和少量的时间。
 - 快餐店就餐.
- 随着劳动市场时间变得昂贵（工资提高），家庭将放弃时间密集型商品而倾向于更多消费物品密集型商品，以获得更多的时间用于劳动力市场的工作

家庭的选择决策——时间分配

- 家庭想要消费什么商品？
- 如何生产这些商品？市场提供还是家中生产？
- 单个家庭成员如何在劳动市场工作、家庭生产、家庭消费之间分配时间

家庭的选择决策——成员分工

- 在决定每一个家庭成员应如何分配他（她）的时间方面，个人应该专门从事其具有比较优势的（比较效率或生产率最大）。
- 家庭成员在劳动市场比在非劳动市场上上具有更高的生产率，那么他就应该在劳动力市场上工作。

家庭选择

- 女性通常在家庭生产方面具有比较优势.
- 女性可能在劳动力市场上遭到歧视，通常在劳动力市场上丈夫比妻子赚的更多.
- 历史上看，比较优势的原理是丈夫在劳动市场上花费更多的时间，妻子在家中从事非市场工作.

收入效应和替代效应—回顾

- 贝克尔模型的收入效应
 - 工资率增加，可获得更多的收入，家庭可消费更多的物品。
 - 工作时长将减少，因为消费这些物品需要花费时间。
 - 与工作—闲暇模型的结果相似，但二者的机理不同。

收入和替代效应

- 贝克尔的替代效应

- 高工资提高了工作时长，因为家户将会：

- 在生产时，以购买物品替代家庭生产时间

- 例：以快餐店替代在家做饭

- 消费时，以物品密集型产品（活动）替代时间密集型产品（活动）。

- 乘飞机度假替代自驾去度假。

思考:

贝克尔模型和简单的收入—闲暇模型的主要差别在哪里？比较两个模型中收入效应和替代效应分别发生的机制，最终结果相似吗？

3. 劳动参与率： 定义及其度量方法

劳动参与率

- 劳动参与率 *labor force participation rate* (LFPR) 为实际劳动力 *actual labor force* 与潜在劳动力 *potential labor force* 的比值.
 - 潜在劳动力指16岁以上的并且不被制度限制的人（监禁、精神病、养老院等）。
 - 实际劳动力包括就业人口以及失业但一直在找工作的人。

劳动参与率

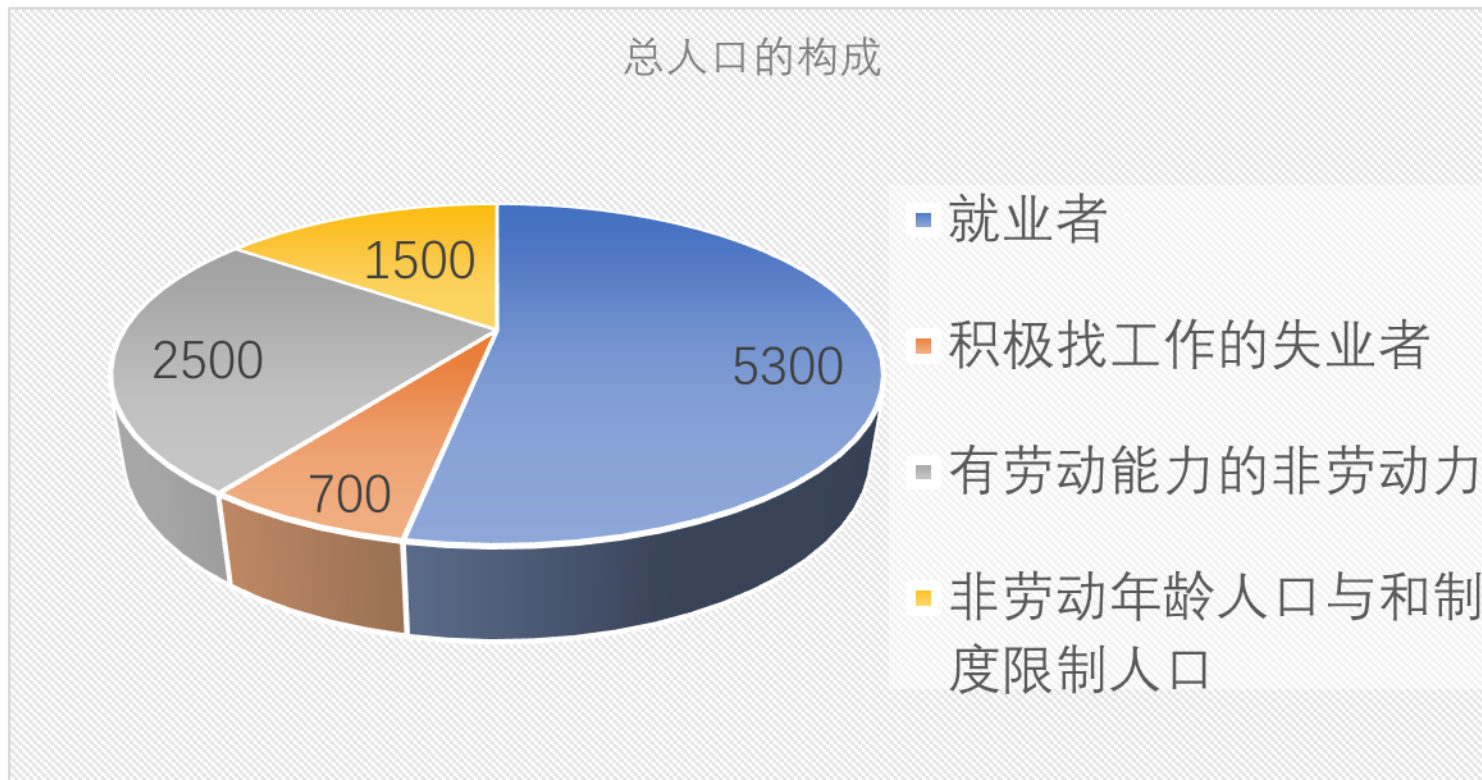
$$LFPR = \frac{\text{实际劳动力}}{\text{潜在劳动力}} * 100\%$$

or

$$LFPR = \frac{\text{noninstitutional population 16 years of older in the labor force}}{\text{noninstitutional population}} * 100\%$$

=

劳动参与率是多少？



实际劳动力=就业者5300+积极找工作的失业者700=6000

潜在劳动力就业者=实际劳动力6000+有劳动能力的非劳动力2500=8500

非劳动年龄人口和制度限制人口=1500

劳动参与率=实际劳动力/潜在劳动力=6000/8500

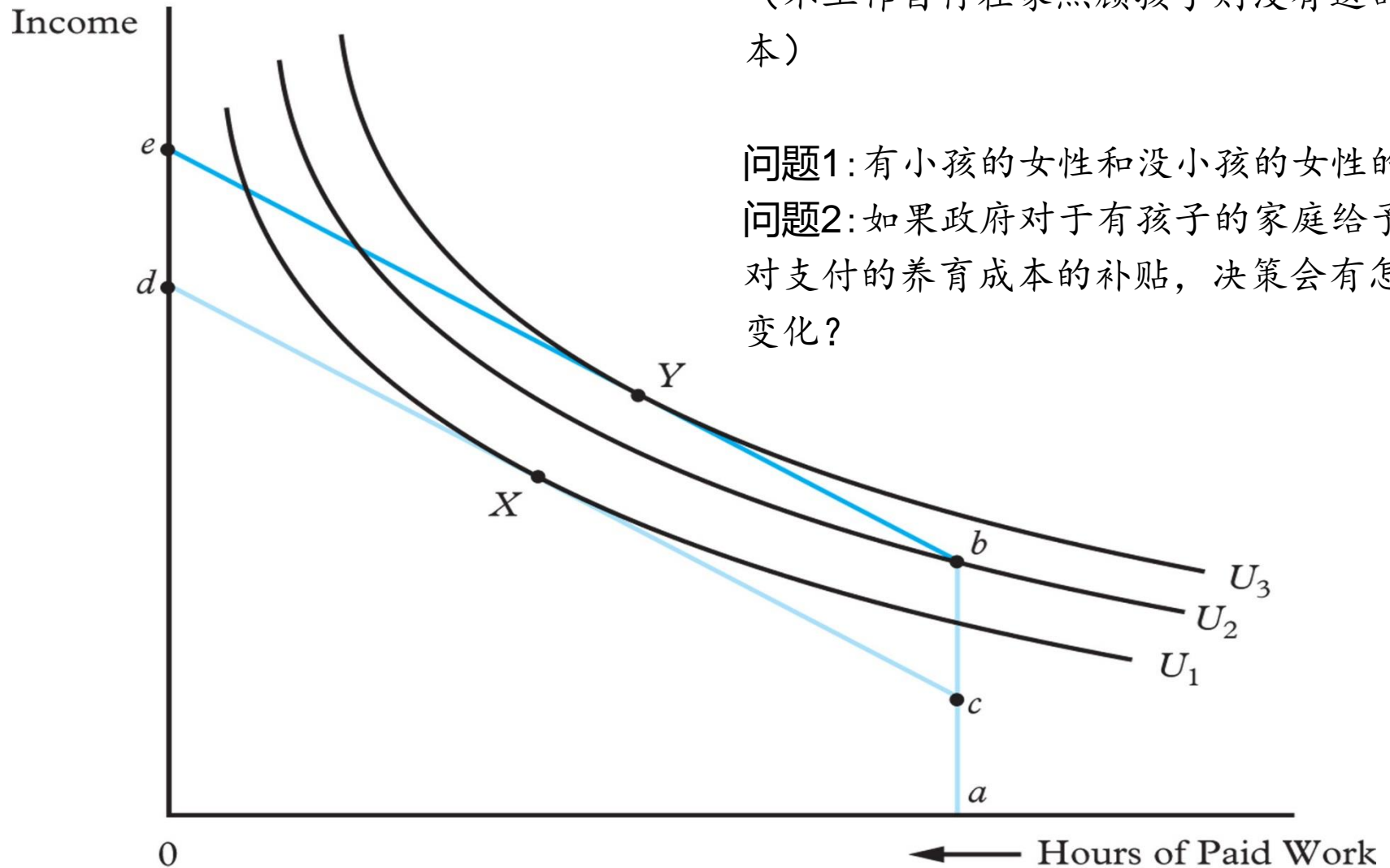
劳动参与率=实际劳动力/总人口-非劳动年龄人口和制度限制人口=6000/1000-1500

4. 几个政策实例

儿童看护补贴

ab = 非劳动收入

bc = 个人选择工作，请人照顾孩子的成本
(不工作自行在家照顾孩子则没有这部分成本)

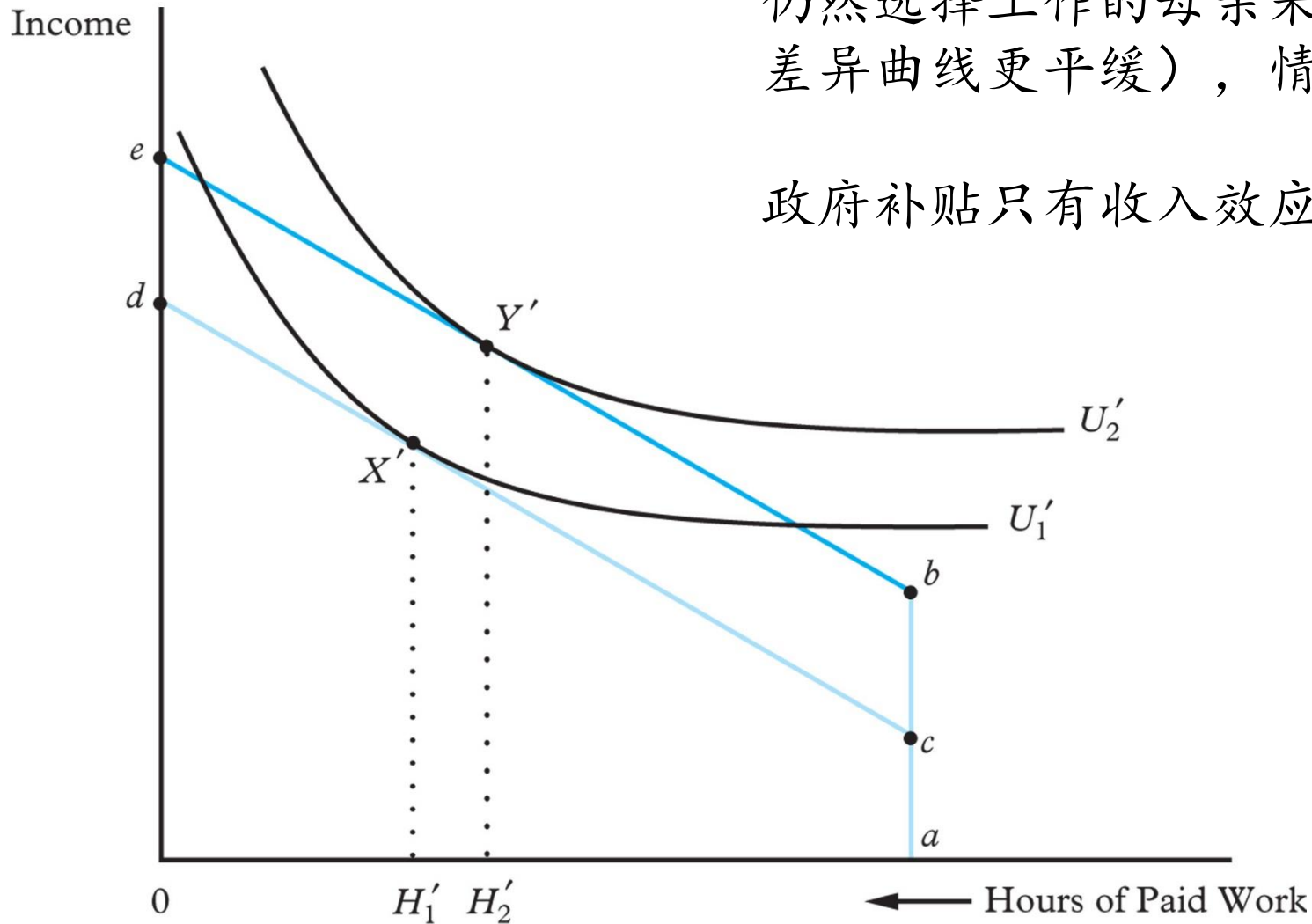


问题1: 有小孩的女性和没小孩的女性的决策?

问题2: 如果政府对于有孩子的家庭给予 bc 针对支付的养育成本的补贴, 决策会有怎样的变化?

对于即便需支付养育成本，但仍然选择工作的母亲来说（无差异曲线更平缓），情况怎样？

政府补贴只有收入效应



基本社会补贴和儿童抚养计划

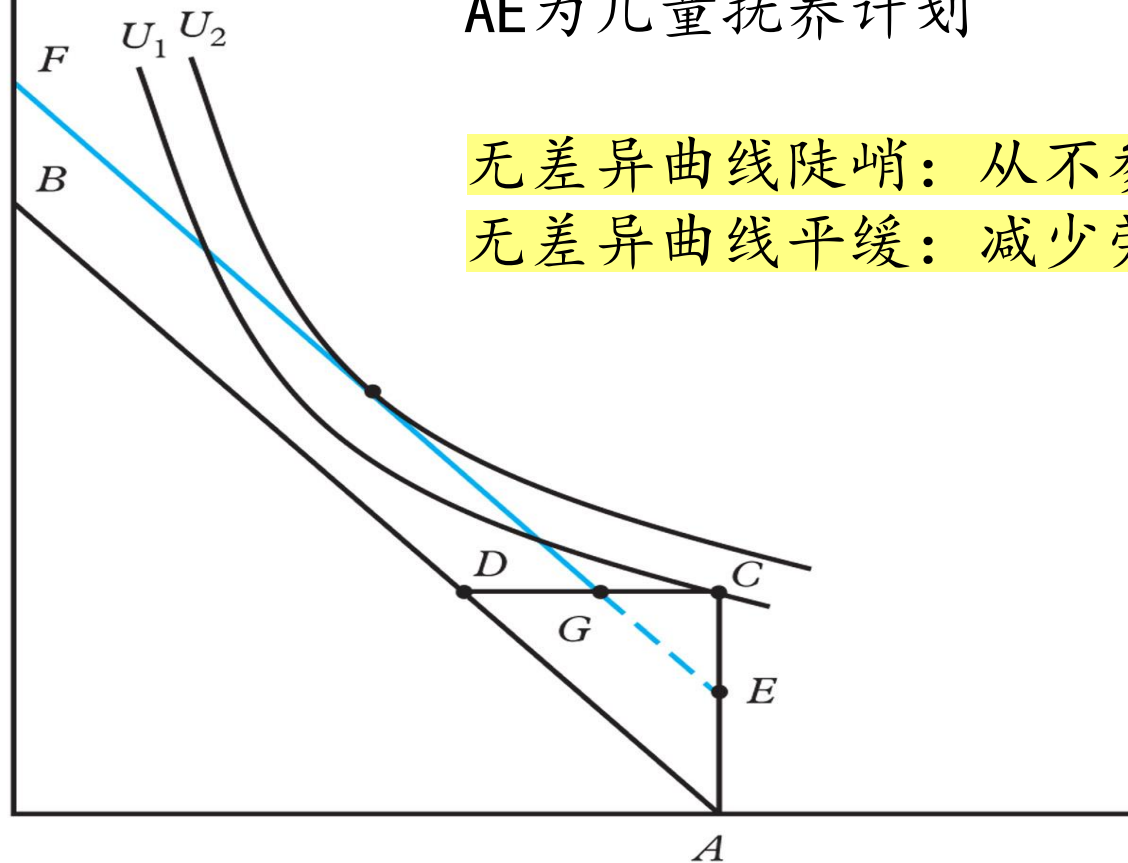
对于劳动供给的影响

- 基本福利制度提供的补贴为，使家庭收入不低于某一固定水平
- 儿童抚养计划为，对于有抚养小孩的家庭，提供额外的某固定补贴

Value of
Goods
and
Services

AC为基本社会补贴
AE为儿童抚养计划

无差异曲线陡峭：从不参与劳动到参与劳动
无差异曲线平缓：减少劳动时长



Household Time



Time at Paid Work

5. 参与率的周期性变化

参与率的周期性变化

- 经济周期有两种相互抵消的对参与率的影响效果.
 - 新增工人效应 *added-worker effect* : 当主要的家庭挣钱者失去了工作, 其他家庭成员将暂时进入劳动市场, 以弥补家庭收入的额下降.
 - 从配偶中一方的角度看, 意味着另一方非劳动收入的下降.
 - 沮丧的工人效应 *discouraged -worker effect occurs*: 经济衰退是失业工人对寻找另一份工作的可能性感到失望
 - 衰退期的低工资, 使得闲暇的价格更便宜, 以闲暇替代工作.

参与率的周期性变化

- 衰退期的沮丧的工人效应通常超过新增工人效应，劳动参与率下降。
 - 新增工人效应只对部分劳动力有效，而沮丧的工人效应对所有工人都有效。
 - 已婚女性，只有在工作容易找到，工资较高的繁荣时期才参与工作。