

Projekt Name	C-Tech® Autonomous Drones - Seaweed and Algae Solutions		
Projekt Sponsor/Partner	HAW Hamburg, Seaweed Solutions (SES)	Projekt Management	Leon Schwarz
Das Projekt	<p>Der Anbau von Meeresalgen kann, wenn er mit der richtigen Strategie und vor allem in großem Maßstab betrieben wird, ein Teil der Lösung sein, um den Verlust der biologischen Vielfalt, den Stickstoffüberschuss (Eutrophierung), die Versauerung der Ozeane, den Klimawandel und Landnutzungskonflikte einzudämmen. Anbaumethoden können auch zur Wiederherstellung von Ökosystemen eingesetzt werden, um den Druck auf fragile Seetang Wälder zu verringern. Gezüchteter Seetang kann energieaufwendige Biomasse vom Land und Produkte fossilen Ursprungs ersetzen. Sie kann auch dazu beitragen, die Plastikverschmutzung der Ozeane durch die Verwendung von Algen-Biokunststoffen und anderen Biomaterialien zu reduzieren.</p> <p>C-Tech® beschäftigt sich mit dem Problem des unproduktiven Anbaus von Algen, einer Ressource, die in Asien wichtig ist und auf anderen Kontinenten an Wert gewinnt, durch Einsatz von Drohnen die allein oder im Kollektiv, menschliche Arbeitskräfte günstiger und effizienter ersetzen können.</p>		
Die Ziele	<p>Unser Ziel ist es, das enorme Potenzial von Meeresalgen als neue und nachhaltige Biomasse zu nutzen. Um dies zu erreichen, brauchen wir radikales Denken und neue Technologien entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Wir müssen neu überdenken, wie wir Algen produzieren, verarbeiten und nutzen.</p> <p>Meeresalgen sind eine Quelle für viele wichtige Anwendungen und die Nachfrage nach der Biomasse wächst schnell. Der weltweite Markt für Meeresalgen hat derzeit einen Wert von etwa 8 Mrd. USD pro Jahr und wächst jährlich um 8 %. Dabei entfallen 95 % der Produktion auf Asien. Technologische Fortschritte können die hohen Arbeitskosten ersetzen und dazu beitragen, dass der Anbau von Meeresalgen in Europa zu einer rentablen kommerziellen Realität wird.</p> <p>Wir möchten unseren Kunden in Zukunft eine Zuverlässige und erweiterbare Plattform bieten, die durch eine einfache Anwendung heraussticht. C-Tech® möchte Marktführer in dieser speziellen Anwendung von Drohnen werden und wird sich durch Qualität und der Liebe zum Detail als solcher kennzeichnen. Eine hohe Skalierbarkeit und eine nahezu vollständige Automatisierung sind unsere Vorrangigen Ziele in der Produktentwicklung.</p>		
Risiken	<p>Die Akzeptanz der Ressource „Alge“ stellt ein Risiko dar. Wir können kaum abschätzen, ob die Nachfrage für das Produkt steigen wird und ob die Verkaufszahlen die Produktentwicklung entschuldigen werden.</p> <p>Unser Produkt ist zudem sehr neu und der Markt kann sich negativ entwickeln. Die einfache Schnittstelle Drohne könnte zudem vielen neuen Wettbewerber die Möglichkeit geben Konkurrenzprodukte rauszubringen.</p> <p>Auch das Produkt an sich, mit seinen hohen Produktionskosten und eventuell auch Wartungskosten könnte zu einem größeren Risikofaktor heranwachsen.</p>		
Zeitplanung	C-Tech® wird voraussichtlich in 2 Jahren Produkte auf den Markt bringen.		
Kosten	<p>Kosten Drohne = 200.000 €</p> <p>Kosten Infrastruktur = 300.000 €</p> <p>Mind. Kosten Gesamtsystem + Personal + Installation = 690.000 €</p>		
Stückzahl	<p>Drohnen = 65 Stück</p> <p>Schiensystem = 162,5 km</p>		
Geschätzte Rekapitalisierung für Anleger	<p>Umsatzziel: 50 Millionen €</p> <p>Gewinnziel: 4 Millionen €</p>		

