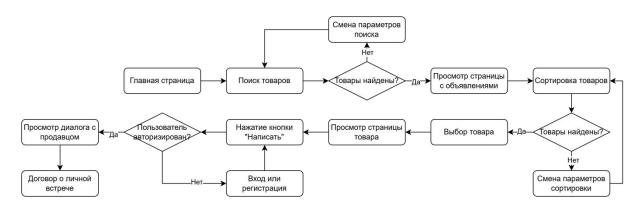
Лабораторная работа 5 Сценарное и исследовательское тестирование

Для тестирования выберите любой маркетплейс, площадку объявлений или иное приложение. В случае выполнения лабораторной в условиях отсутствия интернета на ноутбуке можно написать сценарии для мобильной версии приложения.

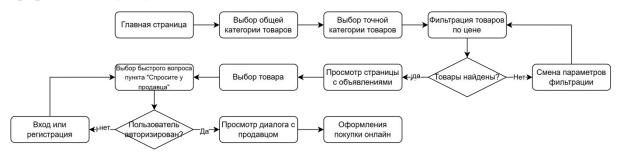
1. Разработайте 3 разных тестовых сценария для сквозного тестирования любого выбранного веб-приложения. Эти сценарии должны тестировать определенное действие, но разными путями, например, покупка через поиск с изучением отзывов и характеристик; покупка через каталог после сравнения товаров; покупка по рекомендации и т.д. Т.е. протестируйте какое-то одно действие, но с точки зрения разных путей пользователя. Сценарии оформите графически.

Сценарии для маркетплейса «Куфар»:

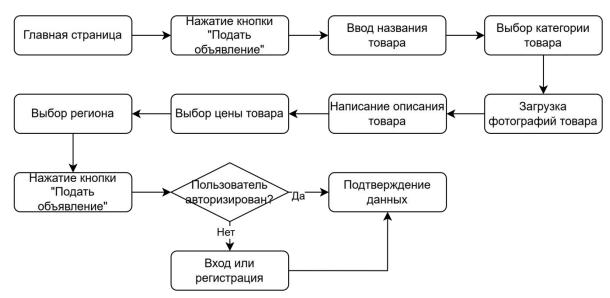
1. Выбор товара с использованием поиска и сортировки: Сценарий описывает процесс поиска и выбора товара, начиная с главной страницы. Пользователь ищет товар, фильтрует результаты, изучает характеристики и выбирает подходящий вариант. Далее он авторизуется (при необходимости) и отправляет сообщение продавцу для обсуждения условий сделки, что в итоге приводит к договорённости о личной встрече.



2. Выбор товара с использованием категорий и фильтрации: Пользователь проходит через выбор категории, фильтрацию по цене и поиск подходящего объявления. Если товары найдены, он может изучить их характеристики и задать вопрос продавцу. В случае необходимости система запрашивает авторизацию. После общения с продавцом пользователь может оформить покупку онлайн.



3. Размещение объявления на маркетплейсе: Сценарий описывает процесс подачи объявления пользователем. Он начинается с главной страницы, где пользователь нажимает кнопку «Подать объявление». Затем он проходит через ввод названия, выбор категории, указание цены и региона, загрузку фото и описание товара. Перед подтверждением данных система проверяет авторизацию: если пользователь не вошел в аккаунт, его перенаправляют на страницу входа или регистрации. После успешного входа объявление подтверждается и публикуется.



2. Оформите 2 тест-кейса для двух функциональных требований выбранного веб-приложения (кроме авторизации и регистрации). Тест-кейс оформляется на одну неделимую операцию, а не на целый сценарий. Пример оформления см. в файле TestCaseTemplate.xls.

Test Case ID SEARCH_I Created By Полина		SEARCH_00	1 Test Case Description Reviewed By		Проверка поиска товара по ключевым словам						
		Полина				1	Version		1.0		
QA Tester'	s Log										
Tester's Name		Полина	Date Tested		марта 9, 2025		Test Case (Executed)	Pass/Fail/Not	Pass		
S #	Prerequisi	tes:			S #	Test Data F	Requirement	t			
1		ель находится паркетплейса.	на главной		1	Ключевое (слово: "Велос	ипед"	q "		
2					2						
3					3						
4					4		-11				
Test Condi	tions	В системе е	сть товары, сос	ответствующ	ие ключево	му слову					
Step #	Step Details		Expected Results		Actual Results		ilts	Pass / Fail / Not executed / Suspended			
1	Ввести в поисковую строку ключевое слово "велосипед"		Поле поиска принимает ввод					Pass		·	
2	Нажать кнопку "Найти"		Отображаются результаты поиска,					Pass			

Test Case ID Created By		FAV_001	Test Case De	scription	Проверка возможности добавления товара в избранное					
		Полина	Reviewed By		Versi		Version	ersion		1.0
QA Tester's	s Log									
Tester's Name		Полина	Date Tested		марта 9, 2025		Test Case (Pass/Fail/Not Executed)		Pass	
S #	Prerequisit	es:		e g	S #	Test Data F	Requirement			
1	Пользователь авторизован в системе.				1	ID товара: 1	a: 1009759394			
2	Товар доступен для просмотра.				2					
3					3					
4					4				IS.	
Test Condi	<u>tions</u>	Товар долже	ен быть достуг	тен для доба	вления в из	бранное.				
Step #	Step Details		Expected Results		Actual Results		Its	Pass / Fail / Not executed / Suspended		
1	Открыть страницу товара с ID 12345		Страница товара открыта					Pass		
2	Нажать кнопку "Добавить в избранное"		Товар добавлен в избранное, кнопка меняет состояние		N			Pass		

3. Используя методику туров в исследовательском тестировании опишите действия для 3 разных туров в выбранном веб-приложении. Туры должны быть по разным районам (например, тур интеллектуала в бизнес районе, тур любителя ночной жизни в туристическом районе и тур диверсанта в плохом районе... Проанализируйте что будет в фокусе внимания в каждом из туров.

1. Тур по ориентирам (Landmark Tour)

Район: Основные функции маркетплейса (Бизнес район).

Действия:

- 1. Открыть главную страницу Куфара.
- 2. Выбрать категорию «Электроника» (первый ориентир).
- 3. Перейти в раздел «Смартфоны» (второй ориентир).
- 4. Открыть карточку товара (третий ориентир).
- 5. Добавить товар в израбнное (четвертый ориентир).
- 6. Перейти в избранное и оформить заказ (пятый ориентир).

Фокус внимания:

- Проверка корректности перехода между ключевыми разделами.
- Убедиться, что основные функции (поиск, добавление в избранное, оформление заказа) работают корректно.
 - Проверить, что информация о товаре отображается правильно.

Цель тура: Проверить основные функции маркетплейса, которые являются «ориентирами» для пользователя.

2. Тур по плохому району (Bad-Neighborhood Tour)

Район: Проблемные или редко используемые функции (Плохой район). **Действия**:

- 1. Открыть раздел «Помощь».
- 2. Проверить работу формы обратной связи.

- 3. Найти раздел с жалобами или отчетами о проблемах.
- 4. Проверить, как работает функция «Пожаловаться на объявление».

Фокус внимания:

- Проверка функций, которые редко используются, но могут содержать баги.
- Убедиться, что разделы с жалобами и обратной связью работают корректно.
- Проверить, как система обрабатывает нестандартные действия (например, жалобы на объявления).

Цель тура: Найти и проверить функции, которые могут быть проблемными или редко используемыми, но важными для пользователей.

3. Тур супермодели (Supermodel Tour)

Район: Внешний вид и пользовательский интерфейс (Туристический район).

Действия:

- 1. Открыть главную страницу и оценить визуальное оформление.
- 2. Проверить, как отображаются категории товаров.
- 3. Открыть карточку товара и оценить, как отображаются фото, описание и цена.
 - 4. Проверить, как выглядит диалог с продавцом.
 - 5. Оценить, как отображаются уведомления и сообщения об ошибках.

Фокус внимания:

- Проверка визуальной привлекательности интерфейса.
- Убедиться, что все элементы интерфейса соответствуют дизайнгайдлайнам.
 - Проверить, как система отображает ошибки и уведомления.

Цель тура: Проверить, как приложение выглядит и какое первое впечатление производит на пользователя.