Specifikacija Zahteva za Softver (SRS)

za

CRM sistem

Verzija 1.0 odobrena

Pripremila Polina Korepanova

27.05.24

Sadrzaj

1. Uvo	od	
1.1	Svrha	
1.2	Konvencije dokumenta	1
1.3	Ciljna publika i predlozi za citanje	1
1.4	Opseg proizvoda	1
1.5	Reference	1
2. Opi	is proizvoda	2
2.1	Perspektiva proizvoda	2
2.2	Funkcije proizvoda	2
2.3	Korisnicke klase i karakteristike	2
2.4	Operativno okruzenje	
2.5	Ogranicenja dizajna i implementacije	
2.6	Korisnicka dokumentacija	
2.7	Pretpostavke i zavisnosti	3
3. Zah	ntevi za spoljašnje interfejse	4
3.1	Korisnicki interfejsi	
3.2	Hardverski interfejsi	5
3.3	Softverski interfejsi	5
3.4	Komunikacioni interfejsi	5
4. Fun	nkcionalnosti sistema	6
4.1	Upravljanje kontaktima	6
4.2	Kontaktiranje klijenata	7
4.3	Automatizovani newsletter	7
4.4	Izveštavanje i analitika	8
4.5	Upravljanje zadacima i aktivnostima	9
5. Ost	tali nefunkcionalni zahtevi	9
5.1	Zahtevi za performanse	9
5.2	Zahtevi za bezbednost	10
5.3	Zahtevi za kvalitet softvera	10
5.4	Atributi kvaliteta softvera	10
5.5	Poslovna pravila	11
6. Dru	ıgi zahtevi	11
	Oporavak	11

Istorija revizija

lme	Datum	Razlog za promene	Verzija
Polina Korepanova	27.05.24	Inicijalna verzija	1.0

1. Uvod

1.1 Svrha

Ovaj dokument specificira softverske zahteve za CRM sistem za mala i srednja preduzeća. Ova verzija pokriva inicijalni opseg projekta i uključuje sve funkcionalne i nefunkcionalne zahteve.

1.2 Konvencije dokumenta

Standardni font u ovom dokumentu je Aptos Next LT Pro, veličina 11. Naslovi sekcija su napisani fontom Arial Rounded MT Bold, veličina zavisi od nivoa zaglavlja. Svi zahtevi su numerisani sekvencijalno.

1.3 Ciljna publika i predlozi za citanje

Ovaj dokument je namenjen za:

Programere, Projektne menadžere, Marketing osoblje, Korisnike, Testere i Pisce dokumentacije. Preporučuje se da čitaoci počnu sa odeljkom "Uvod" i nastave sa sekcijama koje su relevantne za njihovu ulogu.

1.4 Opseg proizvoda

CRM sistem za mala i srednja preduzeća omogućava efikasno upravljanje odnosima sa klijentima, uključujući praćenje interakcija, prodaja, marketing aktivnosti i korisničku podršku. Cilj je poboljšanje korisničkog iskustva i optimizacija poslovnih procesa.

1.5 Reference

Ovaj dokument se odnosi na sledeće izvore i standarde:

- Boosted CSS framework: https://boosted.orange.com/
- Facebook API dokumentacija: https://developers.facebook.com/docs/messenger-platform/
- Telegram API dokumentacija: https://core.telegram.org/api

- WhatsApp API dokumentacija: https://developers.facebook.com/docs/whatsapp/cloud-api/reference
- Google Maps API dokumentacija: https://developers.google.com/maps/documentation
- GDPR regulativa: https://gdpr.eu/
- MySQL dokumentacija: https://dev.mysql.com/doc/
- SendGrid dokumentacija za SMTP: https://www.twilio.com/docs/sendgrid/api-reference
- Twilio dokumentacija za SMS gateway: https://www.twilio.com/docs/sms
- Apple Push Notification Service (APNs) dokumentacija: https://developer.apple.com/documentation/usernotifications/

2. Opis proizvoda

2.1 Perspektiva proizvoda

Ovaj CRM sistem je potpuno novi proizvod, dizajniran da zameni postojeće manuelne procese i poboljša efikasnost poslovanja. Sistem će se integrisati sa postojećim alatima za komunikaciju.

2.2 Funkcije proizvoda

- Upravljanje kontaktima
- Praćenje prodajnih prilika
- Automatizacija marketing kampanja
- Korisnička podrška
- Izveštavanje i analitika
- Integracija sa društvenim mrežama

2.3 Korisnicke klase i karakteristike

- Menadžeri prodaje: Koriste sistem za praćenje prodajnih aktivnosti.
- Marketing tim: Koristi sistem za planiranje i praćenje kampanja.
- Korisnička podrška: Koristi sistem za upravljanje korisničkim upitima.
- Administratori: Upravljaju sistemskim postavkama i korisničkim nalozima.

2.4 Operativno okruzenje

Sistem će raditi na Windows i Linux serverima, omogućavajući visok nivo fleksibilnosti i pouzdanosti. Klijentska aplikacija će biti web-bazirana, što znači da će biti dostupna korisnicima preko bilo kog modernog web pretraživača, uključujući Chrome, Firefox, Safari, Edge, kao i mobilne pretraživače. Ovo omogućava pristup sistemu sa bilo kog uređaja koji ima internet konekciju i web pretraživač, uključujući uređaje sa Windows, macOS, Linux, Android i iOS operativnim sistemima. Na ovaj način, sistem će biti lako dostupan za korisnike bez obzira na platformu koju koriste.

2.5 Ogranicenja dizajna i implementacije

Sistem mora biti dizajniran tako da radi besprekorno u različitim web pretraživačima, što zahteva kompatibilnost sa standardima HTML5, CSS3 i JavaScript. Pored toga, integracija sa različitim API-jima je ključna za proširenje funkcionalnosti sistema. Neki od API-ja koje će sistem koristiti uključuju:

- Facebook API: za integraciju sa društvenim mrežama i omogućavanje društvenog marketinga.
- Telegram API: za komunikaciju i obaveštavanje korisnika.
- WhatsApp API: za slanje obaveštenja i podršku korisnicima.
- Google Maps API: za prikazivanje lokacija klijenata i navigaciju.
- SendGrid: za slanje email obaveštenja i marketing kampanja putem SMTP-a.
- Twilio: za slanje SMS obaveštenja korisnicima.
- Apple Push Notification Service (APNs): za slanje obaveštenja korisnicima na iOS uređajima.

Sistem će koristiti Boosted CSS framework za stilizaciju, obezbeđujući dosledan i moderan izgled svih elemenata korisničkog interfejsa.

2.6 Korisnicka dokumentacija

- Korisnički priručnik
- Video tutorijali

2.7 Pretpostavke i zavisnosti

Postavljene su određene pretpostavke i identifikovane zavisnosti koje bi mogle uticati na projekat.

Pretpostavlja se sledeće:

- Korisnici će imati stabilan internet pristup.
- Korisnici imaju osnovno tehničko znanje za korišćenje web aplikacija.
- Serveri će biti redovno ažurirani.

3. Zahtevi za spoljašnje interfejse

3.1 Korisnicki interfejsi

Korisnički interfejs CRM sistema će biti web-baziran, što omogućava jednostavan i intuitivan pristup sa bilo kog uređaja sa internet konekcijom. Sledeće karakteristike će biti uključene:

3.1.1 Navigacioni meni

Jasno strukturisan meni koji omogućava brz pristup svim glavnim funkcionalnostima sistema, uključujući upravljanje kontaktima, praćenje prodajnih prilika, marketing kampanje i korisničku podršku. Meni će biti prilagodljiv i korisnici će moći da ga personalizuju prema svojim potrebama.

3.1.2 Dashboard

Centralna kontrolna tabla koja pruža pregled ključnih podataka i metrika. Dashboard će biti prilagodljiv.

3.1.3 Standardni tasteri i funkcije

Uključujući pomoć, pretragu, dodavanje, uređivanje i brisanje podataka. Svi tasteri će biti lako prepoznatljivi. Tasteri će biti postavljeni na intuitivna mesta kako bi se smanjilo vreme potrebno za obavljanje zadataka.

3.1.4 Responzivni dizajn

Interfejs će biti optimizovan za rad na desktop računarima, tabletima i mobilnim uređajima. Korisnici će moći da pristupe svim funkcijama sistema bez obzira na veličinu ekrana ili vrstu uređaja. Dizajn će koristiti fleksibilne mreže i prilagodljive slike kako bi se obezbedila optimalna upotrebljivost na svim uređajima.

3.1.5 Interaktivne tabele i grafikoni

Sistem će omogućiti korisnicima da kreiraju i pregledaju interaktivne tabele i grafikone koji prikazuju ključne performanse i metrike.

3.2 Hardverski interfejsi

Sistem će raditi na Windows i Linux serverima, koji će biti konfigurirani za visoku dostupnost i pouzdanost. Serveri će biti optimizovani za skalabilnost, omogućavajući sistemu da podrži povećanje broja korisnika i obima podataka.

3.3 Softverski interfejsi

CRM sistem će se integrisati sa različitim softverskim komponentama putem API-ja, obezbeđujući glatku komunikaciju i razmenu podataka:

- MySQL baza podataka: Sistem će koristiti MySQL bazu podataka za skladištenje svih informacija o kontaktima, prodajnim prilikama, marketing kampanjama i korisničkoj podršci.
- **Google Maps API**: Za prikazivanje lokacija klijenata i navigaciju, olakšavajući prodajnim timovima da planiraju posete i aktivnosti.

3.4 Komunikacioni interfejsi

- **HTTPS protokol**: Svi podaci će se prenositi putem HTTPS protokola, obezbeđujući sigurnu i šifrovanu komunikaciju između klijentskih uređaja i servera.
- **SMTP**: Za slanje e-mailova korisnicima, uključujući obaveštenja, marketinške poruke i druge vrste komunikacija.
- **SMS gateway**: Za slanje SMS poruka korisnicima, omogućavajući brzo i efikasno obaveštavanje.
- WebSocket: Za real-time komunikaciju između klijentskih uređaja i servera, omogućavajući trenutna obaveštenja i ažuriranja podataka.
- API za e-mail i SMS: Integracija sa SMTP serverom za slanje e-mailova i SMS gateway za slanje SMS poruka, omogućavajući automatizaciju komunikacije sa klijentima.
- API za društvene mreže: Integracija sa Facebook, Telegram i WhatsApp API-jem, omogućavajući komunikaciju i marketing kampanje direktno putem ovih platformi.

• **APNs (Apple Push Notification Service)**: Za slanje push obaveštenja korisnicima na iOS uređajima.

4. Funkcionalnosti sistema

4.1 Upravljanje kontaktima

4.1.1 Opis i prioritet

Omogućava korisnicima da dodaju, uređuju i upravljaju kontaktima. Prioritet: Visok. Ova funkcionalnost je ključna za vođenje detaljnih informacija o klijentima, što omogućava efikasnije praćenje i poboljšanje odnosa sa klijentima.

4.1.2 Sekvence stimulusa i odgovora

- 1) Korisnik dodaje novi kontakt putem jednostavne forme.
- 2) Sistem potvrđuje dodavanje i prikazuje novi kontakt u listi kontakata.
- 3) Korisnik ažurira postojeći kontakt, unoseći nove informacije.
- 4) Sistem beleži promene i prikazuje ažurirane podatke u realnom vremenu.

4.1.3 Funkcionalni zahtevi

- REQ-1: Sistem mora omogućiti dodavanje novih kontakata sa poljima kao što su ime, prezime, email, telefon, adresa, kompanija i beleške, kao i način komunikacije (poput tipa društvenih medija koju korisnik preferira za kontaktiranje).
- REQ-2: Sistem mora omogućiti pretragu kontakata po različitim kriterijumima (ime, prezime, kompanija).
- REQ-3: Sistem mora omogućiti uređivanje i brisanje postojećih kontakata.
- REQ-4: Sistem mora podržavati filtriranje kontakata po statusu (aktivni, potencijalni, bivši klijenti).

4.2 Kontaktiranje klijenata

4.2.1 Opis i prioritet

Omogućava korisnicima da kontaktiraju klijente putem različitih kanala komunikacije direktno iz CRM sistema. Prioritet: Visok. Ova funkcionalnost je ključna za održavanje efikasne komunikacije sa klijentima bez obzira na to koji kanal koriste (email, SMS, društvene mreže).

4.2.2 Sekvence stimulusa i odgovora

- 1) Korisnik odabira kontakt i bira način komunikacije (email, SMS, društvene mreže).
- 2) Sistem omogućava korisniku da unese poruku i pošalje je direktno iz CRM sistema.
- 3) Sistem beleži komunikaciju u istoriji kontakta i obaveštava korisnika o statusu isporuke poruke.

4.2.3 Funkcionalni zahtevi

- REQ-5: Sistem mora omoqućiti slanje email poruka direktno iz CRM sistema.
- REQ-6: Sistem mora omogućiti slanje SMS poruka putem integrisanog SMS gateway-a.
- REQ-7: Sistem mora omogućiti slanje poruka preko integrisanih društvenih mreža (Facebook, Telegram, WhatsApp).
- REQ-8: Sistem mora beležiti sve komunikacije u istoriji kontakta, uključujući datum, vreme i sadržaj poruke.

4.3 Automatizovani newsletter

4.3.1 Opis i prioritet

Automatizacija kreiranja i slanja newsletter-a klijentima. Prioritet: Srednji. Ova funkcionalnost omogućava marketing timovima da efikasno informišu klijente o novostima, promocijama i drugim važnim informacijama.

4.3.2 Sekvence stimulusa i odgovora

- 1) Korisnik kreira novi newsletter koristeći ugrađene alate za dizajn.
- 2) Sistem planira i zakazuje slanje newsletter-a prema definisanom rasporedu.
- 3) Sistem šalje newsletter klijentima i prati statistiku isporuke i angažovanja.

4.3.3 Funkcionalni zahtevi

- REQ-9: Sistem mora omoqućiti kreiranje newsletter-a sa prilagodljivim šablonima.
- REQ-10: Sistem mora omogućiti grupisanje klijenata za slanje prilagođenih newslettera.
- REQ-11: Sistem mora omogućiti zakazivanje slanja newsletter-a u unapred definisano vreme.
- REQ-12: Sistem mora pratiti statistiku newsletter-a, uključujući stopu otvaranja, klikove i odjave.

4.4 Izveštavanje i analitika

4.4.1 Opis i prioritet

Omogućava generisanje i pregled detaljnih izveštaja i analiza o različitim aspektima poslovanja. Prioritet: Visok. Ova funkcionalnost pomaže menadžerima da donose informisane odluke zasnovane na podacima.

4.4.2 Sekvence stimulusa i odgovora

- 1) Korisnik kreira novi izveštaj koristeći ugrađene alate za izveštavanje.
- 2) Sistem generiše izveštaj i prikazuje rezultate u formi tabela i grafikona.
- 3) Korisnik donosi odluke na osnovu podataka iz izveštaja.

4.4.3 Funkcionalni zahtevi

- REQ-13: Sistem mora omogućiti kreiranje prilagođenih izveštaja sa različitim kriterijumima sortiranja.
- REQ-14: Sistem mora omogućiti prikazivanje rezultata izveštaja u formi tabela, grafikona i dijagrama.
- REQ-15: Sistem mora omogućiti eksportovanje izveštaja u različitim formatima (PDF, Excel, CSV).
- REQ-16: Sistem mora omogućiti automatsko generisanje i slanje izveštaja na email adrese korisnika.

4.5 Upravljanje zadacima i aktivnostima

4.5.1 Opis i prioritet

Omogućava korisnicima da kreiraju, dodeljuju i prate zadatke i aktivnosti unutar CRM sistema. Prioritet: Visok. Ova funkcionalnost pomaže timovima da organizuju svoje dnevne zadatke, prate napredak i osiguraju da se svi važni poslovi završe na vreme.

4.5.2 Sekvence stimulusa i odgovora

- 1) Korisnik kreira novi zadatak i dodeljuje ga određenom članu tima.
- 2) Sistem obaveštava člana tima o novom zadatku putem notifikacije.
- 3) Član tima ažurira status zadatka tokom rada.
- 4) Sistem beleži sve promene i prikazuje napredak zadatka u realnom vremenu.

4.5.3 Funkcionalni zahtevi

- REQ-17: Sistem mora omogućiti kreiranje i dodeljivanje zadataka sa detaljima kao što su opis, rok, prioritet i odgovorna osoba.
- REQ-18: Sistem mora omogućiti praćenje statusa zadataka kroz različite faze (npr. otvoreno, u toku, završeno).
- REQ-19: Sistem mora omogućiti postavljanje podsetnika i obaveštenja za rokove zadataka.
- REQ-20: Sistem mora omogućiti generisanje izveštaja o zadacima, uključujući metrike kao što su broj zadataka po članu tima, prosečno vreme završetka i uspešnost u ispunjavanju rokova.

5. Ostali nefunkcionalni zahtevi

5.1 Zahtevi za performanse

- 1) Sistem mora obezbediti vreme odziva manje od 2 sekunde za sve korisničke zahteve na 95% operacija.
- 2) Sistem mora biti skalabilan i podržavati povećanje broja korisnika.

- 3) Sistem mora biti u stanju da obradi najmanje 100 zahteva u sekundi bez degradacije performansi.
- 4) Sistem mora omogućiti slanje newsletter-a do 5000 korisnika po satu bez značajnog pada performansi.
- 5) Sistem mora omogućiti ažuriranje i prikaz podataka u realnom vremenu sa maksimalnim kašnjenjem od 1 sekunde.
- 6) Slanje poruka putem različitih kanala (email, SMS, društvene mreže) mora biti izvršeno u roku od 2 sekunde nakon što korisnik inicira zahtev.

5.2 Zahtevi za bezbednost

- 1) Svi korisnički podaci moraju biti šifrovani tokom prenosa koristeći HTTPS.
- 2) Svi korisnički podaci moraju biti šifrovani dok su pohranjeni koristeći AES-256.
- 3) Sistem mora podržavati dvofaktorsku autentifikaciju (2FA).
- 4) Sistem mora imati mehanizme za zaštitu od uobičajenih bezbednosnih pretnji.

5.3 Zahtevi za kvalitet softvera

- 1) Sistem mora biti stabilan i otporan na greške.
- 2) Kod mora biti pisan tako da omogućava lako proširenje.
- 3) Sistem mora biti skalabilan za podršku rastu korisničke baze i obima podataka.
- 4) Interfejs mora biti intuitivan i jednostavan za korišćenje, uz pomoć i podršku korisnicima.

5.4 Atributi kvaliteta softvera

5.4.1 Pouzdanost

Sistem mora biti stabilan i otporan na greške.

5.4.2 Održavanje

Kod mora biti pisan tako da omogućava lako održavanje i proširenje.

5.4.3 Skalabilnost

Sistem mora biti skalabilan za podršku rastu korisničke baze i obima podataka.

5.4.4 Upotrebljivost

Interfejs mora biti intuitivan i jednostavan za korišćenje. Sistem će inicijalno podržavati engleski jezik, sa mogućnošću dodavanja drugih jezika u budućnosti. Planirani jezici za podršku uključuju:

- 1) Srpski
- 2) Španski
- 3) Francuski
- 4) Nemački
- 5) Ruski
- 6) Ukrajinski
- 7) Poljski
- 8) Češki
- 9) Slovački
- 10) Mađarski
- 11) Rumunski
- 12) Bugarski

5.5 Poslovna pravila

- 1) Pristup sistemu će biti omogućen samo ovlašćenim korisnicima.
- 2) Svi unosi podataka moraju biti validirani pre čuvanja.
- 3) Sistem mora omogućiti logging za sve ključne operacije.

6. Drugi zahtevi

6.1 Oporavak

Sistem mora omogućiti redovne backup-e podataka i imati plan za oporavak u slučaju gubitka podataka.

Appendix A: Recnik pojmova

- CRM (Customer Relationship Management): Softverski sistem za upravljanje odnosima sa klijentima.
- 2) **API (Application Programming Interface)**: Set pravila koja omogućavaju komunikaciju između različitih softverskih aplikacija.
- 3) **GDPR (General Data Protection Regulation)**: Regulativa Evropske unije za zaštitu podataka.
- 4) **2FA (Two-Factor Authentication)**: Metoda autentifikacije koja zahteva dva oblika identifikacije.
- 5) **HTTPS (HyperText Transfer Protocol Secure)**: Protokol za siguran prenos podataka putem interneta.
- 6) **AES-256 (Advanced Encryption Standard)**: Algoritam za šifrovanje podataka sa ključem dužine 256 bita.
- 7) **SMTP (Simple Mail Transfer Protocol)**: Protokol za slanje e-mail poruka.
- 8) **SMS Gateway**: Servis koji omogućava slanje SMS poruka sa računara na mobilne telefone.
- 9) **Facebook/Telegram/WhatsApp API**: Interfejs za programiranje aplikacija koji omogućava integraciju sa Facebook/Telegram/WhatsApp platformom.
- 10) **Google Maps API**: Interfejs za programiranje aplikacija koji omogućava prikazivanje lokacija i navigaciju putem Google Maps-a.
- 11) **APNs (Apple Push Notification Service)**: Servis za slanje push obaveštenja korisnicima na iOS uređajima.
- 12) **WebSocket**: Protokol za real-time komunikaciju između klijentskih uređaja i servera.
- 13) **Dashboard**: Centralna kontrolna tabla koja pruža pregled ključnih podataka i metrika.
- 14) **Responzivni dizajn**: Dizajn interfejsa optimizovan za rad na različitim uređajima i veličinama ekrana.
- 15) **Automatizovani newsletter**: Funkcionalnost sistema koja omogućava kreiranje i slanje newsletter-a klijentima.