ТЕМА 2. ПОТРЕБНОСТИ И РЕСУРСЫ.

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА В ЭКОНОМИКЕ

2.1. Потребности и ресурсы, их классификация и характеристика

2.2. Проблема выбора в экономике. Кривая производственных возможностей общества

2.3. Основные экономические проблемы, стоящие перед обществом. Экономическая и социальная эффективность

**Вопрос 1. Потребности и ресурсы, их классификация и характеристика**

*Потребность*

**Потребность** – это нужда в чем-то, необходимом для поддержания жизни и деятельности человека, развития личности и общества в целом. **Потребность** проявляется как состояние неудовлетворенности, испытываемое человеком, из которого он стремиться всячески выйти, или как состояние удовлетворенности, которое человек желает для себя продлить.

Отраженные в сознании потребности формируют соответствующие **интересы.** Интерес, усиленный наличием благоприятных условий (стимулов и т.д.) для его реализации, побуждает человека к конкретным действиям. При наличии денег (платежеспособности) интерес к определенной потребности трансформируется в **покупательский спрос.**

Потребности динамичны и изменяются с прогрессом общества. В соответствии с **законом возвышения потребностей** происходит их постоянный и качественный рост.

*Классификация потребностей*

1. Иерархия человеческих потребностей по А. Маслоу (пирамида)

- потребности в развитии,

- потребности познания,

- социальные потребности,

- потребности в безопасности,

- физиологические потребности.

2. Выделяют также

- первичные потребности – это самые насущные, элементарные, физические потребности человека (еда, кров, одежда и т.д.). Первичные потребности не могут быть замещены друг другом.

- вторичные потребности связаны преимущественно с духовной, интеллектуальной деятельностью человека. Вторичные потребности могут быть заменены одна другой.

3. Потребности подразделяются на:

- эластичные (преимущественно вторичные)

- неэластичные (первичные).

4. –индивидуальные, носителем которых выступает конкретное физическое лицо;

- общественные (коллективные).

5. С учетом возможностей экономики выделяют потребности:

- фактически удовлетворяемые,

- подлежащие удовлетворению,

- перспективные,

- находящиеся за границами экономических возможностей.

Для удовлетворения потребностей необходимы возможности в виде наличия соответствующих *благ*.

**Благо** выступает как предмет, явление, продукт труда, свойство вещи удовлетворять определенную человеческую потребность.

Выделяют блага:

- свободное – то, что создает сама природа с пользой для человека и что имеется в достаточном объеме (вода, воздух и т.д.).

- **экономическое** – то, что создается человеком искусственно в процессе преобразования вещества природы. **Редкость (т.е. физическое отсутствие в готовом виде в природе)** выделяется в качестве основного признака экономического блага. Произведенные блага называются экономическими, потому что для образования их запаса необходимо организовать производство, расходовать экономические ресурсы, вступать в экономические отношения с другими людьми.

Экономическое благо относиться к воспроизводимым запасам, а свободное – к невоспроизводимым.

При **классификации экономических благ** выделяют:

- вещи и услуги,

- создаваемые в реальном секторе и в др. секторах национальной экономики,

- прямые (конечный продукт) и косвенные (промежуточный продукт в виде сырья, материалов и т.д.),

- средства производства (потребление в производстве) и предметы потребления (потребление в домашних хозяйствах),

- краткосрочные (хлеб, электричество и т.д.) и долгосрочные (оборудование, машина, дача и т.д.),

- настоящие и будущие,

- частные (конкурентные и исключаемые) и общественные (неконкурентные и неисключаемые),

- блага высшего и низшего порядка.

Процесс **классификации экономических** благ находится под влиянием структуры потребностей человека.

*Ресурсы (факторы производства)*

Для удовлетворения всевозрастающих потребностей человека и общества необходимы экономические блага. Но для того, чтобы их иметь, необходимо организовать их производство. А для этого необходимо располагать соответствующими экономическими ресурсами.

**Экономические ресурсы** – есть совокупность возможностей и предпосылок, имеющихся в распоряжении общества и необходимых для создания экономических благ с целью удовлетворения потребностей.

Среди экономических ресурсов выделяют четыре группы:

1) трудовые ресурсы – трудоспособная часть населения страны, готовая быть включенной в процесс производства;

2) материальные ресурсы – это оборудование и постройки, запасы сырья и материалов, также имеющиеся организационные структуры в виде предприятий, фирм и объединений;

3) финансовые ресурсы – в виде валютных резервов и запасов благородных металлов, денежных сбережений домашних хозяйств и предприятий;

4) природные ресурсы – в виде имеющихся разведанных запасов полезных ископаемых, плодородия почвы, а также географические положение страны, природно-климатические условия.

Но располагать экономическими ресурсами – это одно дело, а другое - вовлечь их в производство и обеспечить рациональное использование. Мобилизация экономических ресурсов и их вовлечение в процесс производства приводят к тому, что возникают факторы производства.

**Фактор производства** – та часть экономических ресурсов, которая непосредственно вовлекается в процесс производства или используется в качестве его условий. Количественное несовпадение проявляется в том, что экономические ресурсы, имеющиеся в распоряжении общества, по объему всегда больше реально используемых факторов производства.

Классификация факторов производства.

**Труд** *(L – labour)* – есть целесообразная деятельность человека, направленная на преобразование вещества природы с целью получения экономических благ.

*Основные элементы процесса труда*: предметы труда, средства труда.

**Земля** *(Т – terra)* – даровые блага природы, которые применимы в производственном процессе и над объемом которых человек не властен. В данный фактор производства входят пахотные земли, леса, месторождения минералов, источники воды и т.д. К земле относят не только твердую поверхность, полезные ископаемые, но и силу ветра, энергию солнца и климат.

*Отраслевая специфика использования земли*:

- в сельском хозяйстве к естественным свойствам земли относят плодородие и местоположение;

- в добывающей промышленности земля находится под разработкой и выступает как источник полезных ископаемых;

- в промышленности и строительстве земля рассматривается как географическое место расположения индустриального объекта.

**Капитал** *(С – capital)* **-** резервы предприятия длительного пользования, используемые при производстве благ. К капи­талу относят: здания, сооружения, станки, оборудование и т.п.

**Предпринимательская деятельность** *(Е – enterprise) —* целесообразная деятельность людей, направленная на получение прибыли (нахождение наиболее эффективных вариантов соединения этих факторов, позволяющих максимизировать прибыль; принятие на себя материальной ответственности, риска (предприниматель рискует своим капиталом, деньгами, авторитетом и т.п.)).

Все факторы производства можно рассматривать как *вещественные*  (земля и капитал) и *личные* (труд и предпринимательская деятельность).

Деньги не являются производственным фактором. Они являются *условием приобретения* ресурсов.

Сегодня к необходимым для производства факторам добавляют такие специфические факторы как информацию, обладание новейшими технологиями, наличие развитой инфраструктуры.

*Важнейшими характеристиками системы факторов производства выступают их взаимодополняемость и взаимозаменяемость*, т.е. каждый фактор производства в состоянии реализовать себя только через технологическое единство с другими факторами.

Вопрос 2. Проблема выбора в экономике. Кривая производственных возможностей общества

**Производственные возможности** — это возможности производства экономических благ при полном и эффективном использовании всех имеющихся ресурсов и данном уровне развития НТП. Ограниченность ресурсов ставит предел возможностям производства. Использование ресурсов для создания одного продукта означает отказ от производства другого. Это заставляет делать выбор: какие продукты производить, какие потребности удовлетворять в первую очередь.

Отражением данной проблемы является постановкатрех основных вопросов экономики: **«что, как и для кого производить».**

*что производить,* какие из возможных товаров и услуг должны быть произведены в данном экономическом пространстве и в данное время; решает покупатель (потребитель), предъявляя соответствующий спрос, который производитель стремится удов­летворить

*как производить,* при какой комбинации производственных ресурсов, с использованием каких технологий должны быть произведены выбранные для производства товары и услуги; отвечает производитель: «так, чтобы максимизировать прибыль».

*для кого производить* – вопрос о потребителе, для того, кто предъявил спрос, кто может купить произведенный товар.

Поскольку потребности общества безграничны, в то время как ресурсы, используемые для их удовлетворения, ограничены, возникает проблема выбора. **Кривая производственных возможностей (КВП)** представляет собой модель (график), иллюстрирующую альтернативные *(альтернативный —* допускающий одну из двух или нескольких возможностей) возможности использования ограниченных ресурсов.



Любая точка, расположенная *на* КПВ, свидетельствует о полном, эффективном использовании ресурсов (общество не может увеличить выпуск одного блага, не уменьшая при этом выпуск другого). Точка *внутри* КПВ показывает, что ресурсы используются неполно и возможно увеличение объема производства. Точка *вне* КПВ считается недостижимой в условиях ограниченности ресурсов и при заданной технологии.

В условиях полного использования ресурсов увеличение производства одного продукта влечет за собой уменьшение производства другого продукта.

**Линия производственных возможностей может *сдвинуться вправо или влево*, если запас ресурсов или их производительность соответственно увеличиваются или уменьшаются. Производительность ресурса, то есть объем получаемой продукции из единицы ресурса в единицу времени, изменяется при использовании новых технологий или способов организации производства.**

**Линия производственных возможностей может *изменить наклон*, если изменяется технология производства одного из благ или соотношение между объемами различных ресурсов (природных, трудовых, инвестиционных).**

**Альтернативные (вмененные) издержки производства** данного товара — это количество другого товара, от производства которого приходится отказаться, чтобы произвести дополнительную единицу данного товара.

Выпуклая форма КПВ объясняется действием одного из важнейших экономических законов — **закона возрастающих альтернативных издержек производства,** который гласит: в условиях *полного* использования ресурсов для получения каждой дополнительной единицы одного товара приходится отказываться от все *возрастающего* количества других товаров.

Объясняется это тем, что при увеличении производства одного товара, приходится использовать ресурсы непригодные для производства. Причем, чем больше этого товара мы хотим произвести, тем *менее пригодные* для этого ресурсы нам приходится использовать.

Таким образом, поскольку производительность ресурсов в разных процессах производства различна, то переключение их из одной сферы применения в другую обусловливает возрастание вмененных издержек производства.

Увеличение количества ресурсов и технологические изменения приводят к сдвигу КПВ вправо и экономическому росту в стране.

Вопрос 3. Основные экономические проблемы, стоящие перед обществом. Экономическая и социальная эффективность

Выделяют следующие основные **задачи социально-экономического развития**:

1. Стабильный и устойчивый экономический рост;

2. Высокий уровень занятости населения;

3. Стабильный уровень цен, подавление инфляционных процессов;

4. Обеспечение положительного торгового баланса страны;

5. Защита окружающей среды;

6. Обеспечение высокого уровня эффективности национального производства.

**Экономический рост** — стабильное и длительное наращивание производственного потенциала национальной экономики на прогрессивной основе.

**Важнейшие показатели экономического роста**

• *общие:* увеличение валового национального продукта или национального дохода за определенный период времени;увеличение валового национального продукта или национального дохода на душу населения;

• *частные:* производительность труда; эффективность производства.

Более полное представление о качественной стороне экономического роста дает сопоставление темпов экономического развития с темпами прироста населения.

**Типы экономического роста**

• *экстенсивный —* объем производства возрастает за счет использования ресурсов при прежнем техническом базисе производства или незначительном его изменении (рост трудовых затрат — увеличение численности занятых работников и среднего количества отработанных часов);

• *интенсивный —* объем производства возрастает за счет использования более эффективных средств труда, новейших технологий и форм организации производства. Для этого типа характерны качественные изменения факторов производства, ускорение НТП, существенные социально-экономические преобразования (здесь экономическое развитие обеспечивает рост производительности труда при минимизации издержек и экономии ресурсов).

Для экономического роста государство должно обеспечить: формирование нужной структуры промышленности, аграрно-промышленного комплекса (АПК), инфраструктуры, создание высокопроизводительных отраслей, экономии ресурсов (обеспечивается рост доходов населения и увеличение размеров инвестиций в народное хозяйство).

**Соотношение конечного результата и соответствующих затрат есть основное содержание** эффективности производства**. Если полезный результат от потребления благ и услуг превышает затраты на их создание, то производство называют** эффективным**. Существуют две стороны эффективности: экономическая и социальная.** Экономическая **эффективность предполагает сравнение тех результатов и затрат, которые измеряются в денежной форме.** Социальная **эффективность предполагает сравнение и других показателей, характеризующих доступность благ для разных слоев населения, состояние окружающей среды, здоровья населения и другие аспекты качества жизни.**

**Основные показатели экономической эффективности делят на две группы:**

**1. Показатели отдачи (отражают то количество продукции, которое приходится на единицу фактора производства (производительность труда));**

**2. Показатели емкости (обратные показателям отдачи (трудоемкость продукции, материалоемкость)).**

ТЕМА 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА.

СОБСТВЕННОСТЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

3.1. Понятие и структура экономической системы

3.2. Классификация экономических систем

3.3. Сущность собственности и раскрытие ее содержания на основе ряда категорий-элементов

3.4. Типы и формы собственности по субъектам

Вопрос 1. Понятие и структура экономической системы

Термин «система» греческого происхождения и означает целое, составленное из частей. Экономическая система, как и любая другая, состоит из элементов и обладает определенной структурой (взаимосвязь элементов, образующих структуру).

**Экономическая система** — это совокупность всех экономических отношений и видов хозяйственной деятельности общества, которая реализуется через функционирование производительных сил и осуществляется в форме определенных производственных отношений с целью удовлетворения потребностей людей.

Также **экономическая система есть** сложившийся и охраняемый государством экономический порядок, выступающий как совокупность организационного строя и протекающих в национальной экономике реальных хозяйственных процессов.

Характер экономической системы зависит от *формы собственности на* факторы производства и от *механизма координации действий хозяйствующих субъектов.*

*Субъекты экономической системы –* предприятия (фирмы), домашние хозяйства (мелкие производители, поставщики трудовых и финансовых ресурсов) и государство.

**Структура экономической системы**

В составе экономической системы выделяют следующие подсистемы.

1. Система институтов и организаций, которых можно подразделить на 3 группы:

а) государственные учреждения, которые обеспечивают координацию действий остальных участников (правительство и органы государственной власти – Министерства и комитеты экономики, статистики, налогообложения, отраслевого хозяйства и т.д., судебная система, профсоюзы и другие общественные объединения, то есть государство в широком смысле слова);

б) предприятия различных форм собственности, то есть производители экономических благ, которые являются покупателями ресурсов и продавцами различной продукции и услуг;

в) домашние хозяйства, то есть семьи, которые состоят из покупателей и потребителей конечной продукции и услуг (потребительских благ) и обеспечивают производство такими факторами, как труд и капитал, возмездно предоставляя предприятиям рабочую силу и временно свободные денежные средства (накопления).

2. Комплекс законодательных актов, которые воздействуют на экономическое поведение: конституционное законодательство, гражданское законодательство (о собственности, о сделках), законодательство о финансово-кредитной сфере (о налогах, о бюджете, о банках, валюте и страховании), об экономической деятельности (в том числе по отраслям), о труде и занятости, о социальной защите и социальном страховании и т.д.

3. Совокупность экономических условий, сложившихся в ходе эволюции общества и определяющих место каждого экономического агента в системе производства, распределения, обмена и потребления продукции.

4. Совокупность взаимосогласованных методов хозяйствования, то есть хозяйственный механизм. Хозяйственный механизм (ХМ) – это совокупность инструментов, форм и методов ведения и управления экономической деятельностью, используемых в обществе для достижения поставленных целей. Это более конкретное понятие, чем экономическая система. Включает в себя государственные планы и прогнозы национального развития, экономические законы, рычаги и стимулы, организационную структуру управления, общепринятые экономические процедуры. ХМ формируется на основе преобладающих в обществе форм собственности на средства производства.

**Экономическая система включает:** производительные силы; производственные отношения; система хозяйствования.

*Производительные силы* — совокупность вещественных (средства производства) и личных (рабочая сила) факторов производства и определенных форм их орга­низации, обеспечивающих взаимодействие и эффективность ис­пользования. Элементы производительных сил: рабочая сила — *способность человека к труду, совокупность его физических и умственных способностей (трудовых возможностей).* Средства производства – средства труда (здания, сооружения, оборудование) и предметы труда (сырье, материалы).

В процессе труда люди вступают во взаимоотношения с природой и между собой. Последние обусловлены производством благ и называются производственными отношениями.

*Производственные отношения —* совокупность отношений, реально складывающихся между людьми в процессе *производства, распределения, обмена и потребления экономических благ*, а также отношения людей к средствам производства и ресурсам в процессе их применения для удовлетворения потребностей. В системе производственных отношений можно выделить две группы отношений:

• *организационно-экономические —* возникают между экономическими субъектами в процессе организации производства. В основе этой группы отношений лежат способ, формы и методы организации взаимодействия элементов экономической системы.

• *социально-экономические —* выражают отношения между людьми посредством их отношения к вещам и благам, определяющую роль играют отношения собственности.

Производительные силы и производственные отношения находятся в тесной взаимосвязи и взаимодействии. Основу экономического прогресса составляет развитие материальных производительных сил. Параллельно прогрессу техники и с его опережением идет развитие науки, воплощающейся в новых знаниях людей, более совершенных технологиях и орудиях производства. Одновременно увеличивается объем и структура потребностей. **Возросшему уровню производительных сил должна соответствовать более сложная форма производственных отношений**. Возрастает в производстве роль человека, его квалификации и знаний.

Вопрос 2. Классификация экономических систем

В реальной действительности насчитывается множество различных экономических систем. Поэтому возникает необходимость классифицировать их по определенным признакам:

*1.* ***Взаимодействие производительных сил и производственных отношений, господствующий тип собственности (К. Маркс)***

Первобытнообщинное, рабовладельческое, феодальное, капиталистическое, коммунистическое (социализм – первая стадия развития).

*2.* ***Уровень развития производительных сил (теория «стадий экономического роста» Ростоу)***

• *традиционное общество —* в основе — ручная техника, преобла­дание аграрного производства, низкая производительность труда;

• *переходное общество —* развитие науки, ремесел, рынка, рост эффективности производства; переход экономической систе­мы от традиционной к более высокому типу экономики индустри­ального общества;

• *экономическая система "сдвига" —* значительный рост ка­питальных вложений, быстрый рост производительности труда в сельском хозяйстве, развитие инфраструктуры;

• *общество экономической зрелости —* быстрый рост производства и его эффективности, развитие всего народного хозяйства;

• *общество высокого массового потребления —* производство начинает работать преимущественно на потребителя, ведущее положение занимают отрасли, производящие предметы длительного пользования.

*3.* ***«Новая историческая школа» (К. Бюхер)***рассматривал типы экономических систем с точки зрения преобладания *определенного вида хозяйства*: *домашнее* — предметы потребления используются там, где производятся; *городское -* непосредственный обмен товара на товар; *народное —* предметы, прежде чем дойти до потребителя, проходят ряд хозяйств.

*4. Структуру экономической системы общества можно* **рассматривать в зависимости от господствующей формы хозяйствования:**

• *натуральное хозяйство —* произведенные продукты потребляются внутри хозяйства, не развито общественное разделение труда;

• *простое товарное хозяйство —* часть произведенных про­дуктов реализуется на рынке, отсутствует наемный труд, частная собственность предполагает определенное общественное раз­деление труда, обмен продуктами. Развитая система товарного хозяйства основана на разделении общественного труда.

• *рыночная система —* господствует многообразие форм собственности, характерна различная степень государственного ре­гулирования хозяйства. Различают системы свободно регулируемой рыночной экономики (стихийная рыночная система со­отношения спроса и предложения, цен и процентных ставок) и государственно-регулируемой рыночной экономики (рыночная конъюнктура находится под воздействием установленных государством ограничении монопольного производства, цен, процент­ных ставок и налогов).

5. Современные экономические системы целесообразно подразделять *исходя из форм* ***собственности*** *на средства производства и* ***способа координации*** *входящих в нее элементов. (К.Р.Макконнелл)* Разные экономические системы по-разному **отвечают на основные экономические вопросы.**

***Традиционная экономика*** — экономическая система, базирующаяся на частной собственности, в которой традиции, обычаи, опыт определяют, *что* производить, *как* использовать производственные ресурсы. Традиционная экономика была характерна для средневековой Западной Европы, сегодня такая экономическая система существует в некоторых слаборазвитых странах. Структура, техника производства малоподвижны. Технический прогресс с большим трудом проникает в такие системы, так как вступает в противоречия с традициями,

***Командная экономика*** — ответы на все основные вопросы экономики дает *государство.* Все ресурсы находятся в собственности государства, и именно оно распределяет ресурсы между отраслями и предприятиями, определяя, что и какими способами производить, как распределять произведенные товары. Все эти решения принимаются на основе заранее определенных, долговременных планов производства (директивное планирование).

***Рыночная экономика*** — экономическая система, базирующаяся на частной собственности на факторы производства и на решениях, принимаемых отдельными хозяйствующими субъектами — частными лицами и фирмами — самостоятельно, независимо друг от друга. Независимые решения отдельных экономических субъектов координируются рынком. Рынок же и дает ответы на основные экономические вопросы.

***Смешанная экономика*.** Необходимо отметить, что в чистом виде рыночная система не существует. В каждой даже самой «рыночной» экономике государство выполняет определенные регулирующие функции, принимая участие в решении основных экономических проблем. В современных условиях государство часто берет на себя производство продуктов, невыгодных частному бизнесу, но необходимых обществу; всячески стимулируя научно-технический прогресс, оно влияет на выбор способов производства; решая социальные проблемы, оно корректирует рыночное распределение доходов. Таким образом, большинству развитых стран сегодня **характерна смешанная экономика, которая регулируется *рыночным механизмом и государством.***

Наряду с устоявшимися, сложившимися экономическими системами сегодня в мире существуют страны с **переходными экономиками** — экономическими системами, которые характеризуются наличием и старых экономических форм, и элементами новых, а также смешанных (переходных) форм и отношений (экономика бывших социалистических стран, в которых административно-командные методы управления экономикой постепенно заменяются рыночными).

Для формирования эффективного рыночного хозяйства на месте планового необходимо:

* Осуществить разгосударствление экономики на основе приватизации, замены прямого директивного планирования экономики государственным регулированием.
* Провести либерализацию ценообразования.
* Демонополизировать экономику и создать конкурентную среду.
* Создать необходимую рыночную инфраструктуру.
* Добиваться последовательной интеграции национальной экономики в систему мирохозяйственных связей.

Вопрос 3. Сущность собственности и раскрытие ее содержания на основе ряда категорий-элементов

**Собственность** — социально-экономическая категория, выражающая систему отношений между людьми, сложившиеся по поводу присвоения – отчуждения факторов производства и его результатов.

Отношения собственности складываются в общественном производстве. Право собственности – юридическое оформление сложившихся экономических отношений собственности в юридических законах и нормах.

Собственность включает:

• *владение —* это начальная форма собственности, отражаю­щая юридическое, документальное закрепление субъекта собственности, его право на обладание неким благом, фактическое обладание вещью.

• *пользование* означает применение объекта собственности в соответствии с его назначением и по усмотрению и желанию пользователя. При этом владение и пользование могут соединяться в руках одного субъекта, а могут быть разъединены (фермер владеет и пользуется своей зем­лей; хозяин гостиницы владеет, но, как правило, не пользуется ею).'

• *распоряжение —* право исключительного физического контроля над благами, право и возможность использовать объект собственности любым желаемым образом вплоть до ее отчуждения (продажа, дарение, обмен, сдача в аренду, залог и т.п.).

**Субъекты собственности *—*** физические и юридические лица, между которыми складываются отношения собственности (частные лица, коллективы, государство).

**Объекты собственности** (то, по поводу чего возникают отношения собственности):земля и недра; вода; воздушное пространство; здания, сооружения, оборудование; растительный и животный мир; информация; деньги, ценные бумаги и иное имущество.

Интеллектуальная собственность *-* результаты интеллектуальной деятельности (литературные, художественные и науч­ные произведения, исполнительская актерская деятельность, со­здание и присвоение информации).

*Юристы* чаще видят в собственности отношения человека к вещи, совокупность прав субъекта собственности по отношению к объекту и к другим субъектам. Владение - это фактическое обладание имуществом, контроль над его местоположением. Пользование означает процесс потребления объекта или его полезных свойств. Распоряжение - это действия, связанные с решением юридической судьбы имущества (продажа, дарение, обмен, наследование, аренда, залог и т.д.).

Характерной чертой *экономической трактовки* собственности является подчеркивание важности отношений между людьми по поводу использования объекта собственности и присвоения результатов этого использования. Экономическое содержание собственности заключается в ответе на вопрос, в чьих интересах осуществляется экономическая деятельность. Если приоритет отдается индивидуальному интересу, то можно говорить о системе отношений индивидуального частного отношения. Если присвоение осуществляется в интересах какого-либо коллектива, то речь идет о коллективной собственности. Присвоение может вестись определенной социальной группой людей. Здесь на лицо уже классовый интерес.

**Собственность как экономическая категория** есть отношения между людьми в первую очередь по поводу присвоения средств производства. В этом плане собственность тесно связана с экономической властью, с управлением производством, с повседневными отношениями между людьми. Поскольку конечной целью всякой хозяйственной деятельности является достижение определенного эффекта при производстве и реализации товаров и услуг, распорядителем этого эффекта и его владельцем является собственник материальных факторов производства, т.е. земли и капитала. Поэтому отношения собственности составляют основу социально-экономических отношений между людьми, определяют характер этих отношений, поведение людей. Экономические отношения собственности не только характеризуют социальную сторону экономической жизни, но и определяют формы ее организации. Мы говорим, что основу рыночной экономики составляет частная собственность. Но рыночная экономика возникает лишь при условии, когда участники экономической жизни общества признают друг в друге обособленных равноправных собственников. Это равенство реализуется через обмен, где каждый участник и собственник экономического блага взаимодействуют с другими на эквивалентно-возмездной основе и личной независимости.

Вопрос 4. Типы и формы собственности по субъектам

В современных условиях принято выделять два основных типа собственности:

***1. Частная собственность*** *—* тип собственности, при которой исключительное право на владение, распоряжение и пользование объектом собственности и получение дохода име­ет частное лицо. Характерный признак ее - передача имущества по наследству. Индивидуальная частная (семейная) собственность, как правило, представлена в малом бизнесе (кафе и бензоколонки, маленькие магазины и фермер­ские хозяйства и т.д.).

**Формы частной собственности**

• *трудовая —* в основе лежит труд самого собственника, раз­вивается и приумножается от предпринимательской деятель­ности, ведения собственного хозяйства и других форм;

• *нетрудовая —* не связана с трудовой деятельностью собственника (наследство, дивиденды от ценных бумаг, доходы от средств, вло­женных в кредитные учреждения, и других источников).

***2. Общественная собственность*** *—* тип собственности, при которой средства производства, его результаты и имущественные ценности являются совместным достоянием.

**Формы общественной собственности:**

* *государственная,*
* *коллективная.*

***Коллективная собственность*** *—* форма общественной соб­ственности, при которой вещи, материальные и духовные ценно­сти принадлежат определенному коллективу.

*Формы коллективной собственности:*

*кооперативная —* являющаяся достоянием членов коопера­тива, объединивших средства и труд для совместной деятельности;

*народная —* сложившаяся в результате перехода коллекти­ву государственного предприятия или выкупа арендованного иму­щества (определенный вклад работника в имуществе» предприя­тия и начисления процента на него);

*акционерная собственность* — это групповая частная собственность, которая создается путем выпуска и реализации ценных бумаг — акций и облигаций;

*арендная —* возникшая в результате аренды трудовым кол­лективом предприятия на договорных условиях за плату и на определенный срок;

*общественных объединений и религиозных организаций —* возникает за счет собственных средств, пожертвований, а так­же передачи государством имущества.

***Государственная собственность*** *—* форма общественной соб­ственности, являющаяся достоянием всех людей страны.

*Формы государственной собственности:*

• *республиканская —* достояние граждан страны (земля, ее недра, республиканские банки, средства госбюджета, предприя­тия, учебные заведения, другое имущество);

• *муниципальная (коммунальная) —* имущество ассоциации граждан области, района (средства местного бюджета, жилищ­ный фонд предприятия торговли и бытового обслуживания, транс­порт, промышленные и строительные предприятия, учреждения народного образования, культуры и другое имущество).

В типичной рыночной экономике 10—15% вещественных факторов производства находятся в индивидуальной частной собственности, 60—70% — в групповой частной собственности и 15—20% — в государственной.

Переход к рыночной экономике может быть осуществлен только на базе изменения отношений собственности.

**Разгосударствление —** *передача от государства другим субъектам частично или полностью функций прямого хозяйственного управления, замена вертикальных связей горизонтальными, т.е. между самими предприятиями.*

**Цель разгосударствления**

• преодоление монополии государства;

• устранение отчуждения работника от средств и результатов производства, превращение его в реального собственника;

• создание и развитие конкурентных рыночных отношений;

• преобразование трудовых отношений с помощью разных форм собственности и возможности выбора сферы применения своего труда.

**Направления разгосударствления:**

• уменьшение доли государственного сектора в экономике на основе приватизации;

• уменьшение доли национального продукта, перераспреде­ляемого через госбюджет;

• коммерциализация госпредприятий путем передачи им пол­ной хозяйственной самостоятельности;

• ликвидация монополии внешней торговли;

• переход от централизованного распределения ресурсов че­рез рынок товаров, труда и капиталов.

**Приватизация** (private – частный, личный**)** — *смена собственника путем продажи или безвозмездной передачи объектов государственной собственно­сти другим экономическим субъектам.*

**Цели приватизации**

• повышение эффективности производства в отраслях, нахо­дящихся под чрезмерным контролем государства (активизируется конкуренция, усиливается заинтересованность предприятий снижать издержки производства);

• уменьшение расходов на государственное управление (сокраща­ются субсидии, административные расходы, дефицит госбюджета);

• становление слоя частных собственников (среднего класса).

**Основные *способы приватизации*** государственных и муници­пальных предприятий в странах рыночной экономики:

• продажа государственных предприятий частным предпринимателям;

• продажа дочерних или контролируемых государством компаний;

• продажа части акций, принадлежащих государству, в смешанных компаниях;

• продажа предприятий его работникам путем выкупа акций государственного предприятия;

• бесплатная передача предприятия его работникам либо потребителям.