ТЕМА 7. **ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

**7.1 Национальная экономика и ее характеристика. Система национальных счетов**

**7.2 Валовой внутренний продукт и способы его расчета**

**7.3 Номинальный, реальный и потенциальный ВВП. Чистый национальный продукт (ЧНП), национальный доход (НД), личный доход (ЛД)**

Вопрос 7.1. **Национальная экономика и ее характеристика. Система национальных счетов**

**Национальная экономика -** система общественного воспроизводства страны, охватывающая все сферы деятельности.

Цели национальной экономики

• обеспечить устойчивые высокие темпы роста объема производства товаров и услуг без резких изменений, спадов и кризисов;

• обеспечить стабильность цен в рыночной экономике, не "замораживая" их на длительный период, а планово регулируя;

• создать высокий уровень занятости - достигается в том случае, когда каждый желающий получит работу;

• поддержание активного внешнеторгового баланса - достижение относительного равновесия между экспортом и импортом страны, а также достижение стабильности обменного курса национальной валюты на валюты других стран.

В зависимости от критерия классификации можно выделить следующие *структуры национальной экономики:*

*Воспроизводственную* – деление на сферы хозяйства (группы однородных отраслей). Выделяются три крупные взаимосвязанные сферы: материальное производство (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь, частично услуги), нематериальное производство (наука, искусство, образование и др.), непроизводственная сфера (оборона, религия, общественные организации);

*Социальную* – деление экономики на секторы в зависимости от собственности (государственный, частный, коллективный, смешанный);

*Отраслевую* – выделение крупных народнохозяйственных отраслей и подотраслей (например, промышленность и ее подотрасли: легкая, пищевая, машиностроение и др.);

*Территориальную –* деление на экономические районы.

Важной чертой национальной экономики являются ее макроэкономические пропорции.

Макроэкономические пропорции - *количественные соотношения между различными подразделениями и сферами общественного производства, отраслями, территориально-производственными частями национальной экономики.*

Все общественное производство делится на два подразделения: первое выпускает средства производства, второе - предметы потребления.

Сбалансированность национальной экономики — *соответствие между взаимосвязанными отраслями, между объемами производимых благ и потребностями в них.*

Основные направления макроэкономической политики:

1)Налогово-бюджетная политика (фискальная) - политика, осуществляемая государством в области налогообложения и государственных расходов.

2) Кредитно-денежная политика (монетарная) - политика, осуществляемая Центральным банком в области денежного предложения, кредитных ресурсов и процентных ставок.

3) Политика государства в области доходов осуществляется как контроль над заработной платой и ценами.

4) Политика государства в области валютных курсов и внешней торговли - политика контроля над ввозом и вывозом ресурсов и товаров за счет установления таможенных квот, пошлин, тарифов.

**Система национальных счетов** – применяемая в развитых странах система национального учета, статистики в масштабе страны, основанная на обобщении и систематизации макроэкономических показателей и балансовых таблиц. В основу СНС положены следующие принципы: балансирования доходов и расходов по методу двойной запаси, стоимостной оценки всех товаров и услуг, раздельного учета на специальных счетах показателей производства (затраты, объем выпуска и реализации продукции и др.), образования доходов (зарплата, прибыль и др.), распределения доходов и использования доходов.

В СНС используется ряд показателей, основной из которых – ВНП или ВВП. ВНП – это суммарная рыночная стоимость всех готовых (конечных, то есть не требующих переработки перед использованием) товаров и услуг, произведенных в стране за год.

ВВП охватывает готовую стоимость всей конечной продукции, созданной внутри страны (как отечественными, так и иностранными производителями), но не учитывает стоимость продукции, произведенной отечественными производителями за рубежом.

Вопрос 7.2. **Валовой внутренний продукт и способы его расчета**

|**Валовой национальный продукт** (ВНП – GNP – gross national product) - исчисленная в рыночных ценах стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), произведенного как внутри страны, так и за рубежом в течение года.

**Конечный продукт** - показатель суммарного объема конечной, завершенной в производстве**, готовой продукции** в денежном выражении.

По стоимости конечный продукт не включает сумму промежуточного продукта - используемых в течение года предметов труда. ВВП используется для международных сопоставлений относительных уровней экономического развития различных стран и регионов мира и является обобщающим показателем производства товаров и услуг и измерителем их стоимости.

**Валовой внутренний продукт** (ВВП – GDP – gross domestic product) - стоимость, исчисленная в рыночных ценах конечного продукта (продукции, товаров и услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам.

Иначе говоря, в ВВП включаются товары и услуги, созданные как отечественными, так и иностранными производителями.

*ВВП не включает:*

* государственные и частные трансфертные платежи. Трансфертные платежи – это выплата денег, взамен которых товары и услуги не поступают какие (пенсии, пособия, субсидии, стипендии и т.п.);
* сделки с ценными бумагами (купля-продажа акций, облигаций и т.п.);
* выручку от продажи товаров, произведенных в предшествующий период. Такая продажа не отражает текущего производства и потому не учитывается в ВНП данного года продукцию, которая не попадает на рынок (домашние работы, самообслуживание);
* объем теневой экономики (25—30 % ВВП). Это часть ВВП подсчитывается приблизительно.

*Различие ВНП и ВВП*

ВНП измеряется по национальному принципу, т.е. по стоимости продукции, произведенной факторами производства граждан страны независимо от территории, где они находятся. Чтобы получить ВНП, нужно к ВВП добавить разницу между поступлениями от факторов производства из-за границы и факторными доходами нерезидентов в данной стране. Величи­на различия между ВВП и ВНП для развитых стран не превышает 2 % ВВП, а для Республики Беларусь она еще меньше, так как сальдо заграничного производства — незначительная величина по отношению к объему ВВП.

**Методы исчисления валового внутреннего продукта**

**• *производственный*** *—* ВВП есть *сумма добавленных стоимостей* товаров и услуг производителей страны. Денежная величина **добавленной стоимости** определяется как разность объема продаж фирмы и стоимости материалов и комплектующих, купленных у других фирм. ВВП, рассчитанный по этому методу, кроме добав­ленной стоимости содержит и чистые косвенные налоги. В систе­ме национальных счетов это налоги на производство и импорт.

При расчете *производственным методом* ВВП определяют как разность между общим выпуском товаров и услуг в стране и **промежуточным продуктом. *Промежуточный продукт*** *—* часть валового общественного продукта, используемая не для конечного потребления, а для дальнейшего производства товаров и услуг. К промежуточному продукту относятся: сырье, топливо, энер­гия, покупные комплектующие, полуфабрикаты, которые в про­цессе создания и использования неоднократно учитываются в стоимости валового продукта. Поэтому в международной статистике для анализа экономики применяются показатели без повторного счета.

• ***распределительный (по доходам)*** *—* исчисляется по *доходам владельцев факторов ресурсов*. Различают два вида доходов: трудовой доход и доход на собственность. Основную часть трудового дохо­да составляет заработная плата. Доход на собственность включа­ет в себя: рентные доходы, прибыль от вложения капитала в предпринимательскую деятельность, прибыль корпораций, чистый процентный доход, сбережения; в поток **доходов** входят:

1. *заработная плата* наемных работников (включая отчисления на социальное страхование, социальное обеспечение, фонды медицинского обслуживания) (W)
2. *доходы*, получаемые владельцами земельных ресурсов (R)
3. *процент* — доход на реальный и денежный капитал – r
4. *прибыль,* получаемая владельцами индивидуальных предприятий, товариществами и корпорациями – (Р). Корпоративная прибыль (прибыль акционерных обществ) распадаётся на три части: налоги на прибыль корпораций, нераспределяемую прибыль акционерных обществ, предназначенную для накопления (совершенствования производства), и дивиденды (D).
5. *амортцзация (А)*
6. *косвенные налоги (Т)* — налоги, включаемые в цену товара.

### GDP= W+R +r+ P + A + T

**• *метод конечного использования (по расходам) -*** ВВП выступает как совокупная стоимость производства конечных товаров и услуг, которую можно показать как сумму покупок их, или как сумму расходов субъектов национальной экономики на конечное потребление:

• расходы домашних хозяйств (С – consume) – потребление домохозяйств (наибольшая часть рас­ходов в экономике); расходы домашних хозяйств на различные виды товаров (текущего и длительного пользо­вания) и услуг;

• расходы фирм на товары и услуги *(I – investment) —* инвестирование (физический капитал: оборудование, транспорт, здания и това­ры для обеспечения нормального ритма производства); строительство зданий, сооружений, предназначенные для возмещения износа имеющегося основного капитала *(амортизация)* и для его расширения *(чистые инвестиции).*

• расходы правительства на приобретение товаров (воору­жения, строительство объектов и др.) и услуг военных и гражданских служащих *(G – government);*

• чистый экспорт (Ne – net export) — разница между экспортом и импортом страны; при превышении экс­порта над импортом чистый экспорт положительный, если им­порт больше экспорта, то чистый экспорт отрицательный.

**GDP*=С+I+ G+ Ne***

Результаты исчисления ВВП «по расходам» и «по доходам» должны совпадать.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Расчет по расходам** | **Расчет по доходам** | **По добавленной стоимости** |
| GNP = C + I + Y + Ne, где:  C – потребление (расход);  I – инвестиции (расход);  Y – расход правительства;  Ne – чистый экспорт. | GNP = W+R +r+ P + D + A + T, где:  W – заработная плата;  R – рента;  r – процент;  P – прибыль;  Т – косвенные налоги на бизнес;  А – амортизация | Валовой национальный продукт определяется как сумма добавленных стоимостей всех сфер экономики. |

Вопрос 7.3. **Номинальный, реальный и потенциальный ВВП. Чистый национальный продукт (ЧНП), национальный доход (НД), личный доход (ЛД)**

*Потенциальный выпуск ВВП* – это уровень выпуска продукции, предполагающий вовлечение в экономический оборот всех экономических ресурсов, т. е. при полной занятости и полном объеме производства. Фактический выпуск может быть больше или меньше потенциального.

Разрыв обычно определяется за экономический цикл. Для кратковременного периода (год) определяют номинальный и реальный ВНП.

*Номинальный ВВП* – это стоимость готовых товаров и услуг, произведенных в экономике страны в течение года по текущим ценам.

*Реальный ВВП* – стоимость всех произведенных готовых товаров и услуг в данном году с учетом цен базового года.

Отношение номинального ВВП к реальному ВВП называют индексом цен или дефлятором ВВП.



Полученную величину ВВП необходимо сопоставить с численностью населения страны. ВВП в *расчете на душу населения* является важнейшим показателем, характеризующим развития экономики и во многом определяющим уровень жизни населения той или иной страны.

**Чистый национальный продукт** (ЧНП) — это ВНП за вычетом той части произведенного продукта, которая необходима для замены капитала, изношенного в процессе выпуска продукции (амортизации), т.е. ЧНП включает в себя только *чистые инвестиции.*

**Национальный доход** (НД – NI – national income) — общий доход, полученный поставщиками ресурсов за их вклад в создание ВНП. Национальным доход включает все виды пофакторных доходов, полученных и данном году (заработная плата + рента + процент + прибыль).

**Личный (персональный) доход** (ЛД) — весь доход, заработанный или полученный отдельными лицами, т.е. не только пофакторные доходы, но и трансфертные платежи.

**Располагаемый доход** (РД) — личный доход, остающийся *после* уплаты налогов.