

BUSINESS ANALYST DATA ANALYST

JONATHAN ROGER

Contact

Téléphone :
+33675958220

Mail :
roger_jonathan57@yahoo.fr

Adresse :
Metz, France

Github :
github.com/polope57

Permis de travail :
PVT (28 Mars 2024)

Compétences

Hard skills :

- Python
- SQL
- Data visualisation (PowerBi, Looker)
- BigQuery
- Google Cloud Platform
- Pack office

Soft skills :

- Communication
- Travail d'équipe
- Adaptabilité
- Force de proposition
- Curiosité
- Management

Langues

- Français : langue maternelle
- Anglais : B1

Hobbies

- Escalade de bloc
- Running
- Street Workout
- Randonnée
- Jeux vidéos

Après plus de 8 ans dans le commerce, je cherche à dynamiser ma carrière en me tournant vers le domaine en pleine croissance de l'analyse de données. Convaincu de l'importance de rester compétitif et de s'adapter aux défis futurs, j'ai entrepris cette reconversion pour acquérir de nouvelles compétences.

Formations

Data Analyst (bootcamp) Databird, Paris	02/2024-04/2024
Responsable du développement commercial BAC+4 (Baccalauréat spécialisé de 4 ans) ESCGA, Metz	10/2015-10/2017
Attaché commercial BAC+2 (Diplôme d'études collégiales techniques) Chambre de Commerce et d'Industrie, Metz	07/2014-09/2015
BAC Economique et social (CEGEP 2) Lycée de la communication, Metz	09/2009-07/2012

Expériences professionnelles

05/2024 09/2024	Projet personnel <ul style="list-style-type: none">• Perfectionnement de mon anglais. Passer d'un niveau B1 à C1• Projet Data issu de Kaggle pour continuer à pratiquer et développer mes compétences data• Mise en production du projet de fin de formation au sein de l'entreprise "Un bon maillot".• Préparation de mon expatriation au Canada pour septembre 2024
02/2024 04/2024	Projet fin de formation pour l'entreprise "Un bon maillot" DATABIRD, Paris <p>Objectif : développer un dashboard opérationnel pour les associés et manager de l'entreprise avec les KPI'S souhaités par le client.</p> <p>Missions :</p> <ul style="list-style-type: none">• Développement d'une API auprès de Shopify pour extraire les données sales sur Python.• Création d'un script Python pour le nettoyage et le traitement des données.• Mise en place d'un cloud avec BigQuery• Dashboard créé avec Looker.• Automatisation de l'extraction de données, de l'utilisation du script et de la mise à jour de Looker avec Google Cloud Functions. <p>Recommandations partagées :</p> <ul style="list-style-type: none">• Harmoniser les données renseignées par les collaborateurs• Développer le site e-commerce en interne pour favoriser la gestion et l'exploitation des données• Instaurer une culture de la data auprès des collaborateurs

BUSINESS ANALYST DATA ANALYST

Jonathan ROGER

Contact

Téléphone :

+33675958220

Mail :

roger_jonathan57@yahoo.fr

Adresse :

Metz, France

Github :

github.com/polope57

Permis de travail :

PVT (28 Mars 2024)

09/2023
01/2024

Chargé de projet logistique
CHAUSSEA, Ennery

J'ai eu la charge d'un projet qui avait pour but d'informatiser la gestion de stock d'un service, qui a pour mission de fournir à tous les magasins CHAUSSEA les produits d'entretiens, fournitures de bureaux, produits marketings, etc... L'objectif était de pouvoir suivre les achats et dépenses du service qui était jusque maintenant supervisé "à la main".

Missions :

- Recenser les besoins auprès du responsable d'exploitation et du manager terrain.
- Compréhension du fonctionnement actuel du service.
- Cartographie de l'allée de l'entrepôt.
- Création d'un fichier de suivi excel pour l'implémenter dans le logiciel informatique.
- Développement avec le service IT, des fonctionnalités du logiciel et des données à extraire pour analyse par la hiérarchie.
- Formation des collaborateurs sur l'utilisation du logiciel.
- Mise en place de nouveaux process.

10/2022
09/2023

Représentant Commercial
GYS, Laval

J'ai été chargé du développement d'un portefeuille client composé d'une centaine d'entreprises, réparties sur 10 départements du Grand Est. Je travaillais exclusivement avec des distributeurs opérant dans différents secteurs tels que l'industrie, l'automobile, l'agriculture et les grandes surfaces de bricolage.

Missions :

- Former les équipes commerciales des distributeurs.
- Effectuer des tournées accompagnées avec la force de vente sur le terrain.
- Assister les distributeurs dans l'organisation du merchandising dans les points de vente.
- Présenter les nouveaux produits ainsi que les offres promotionnelles.
- Réaliser des démonstrations et assurer la mise en service des produits chez les clients finaux.
- Analyser l'activité client pour la promotion des produits.
- Analyser le portefeuille client pour le report mensuel auprès de mon manager.

Résultats : augmentation de 5% du CA, malgré une légère baisse du CA national

03/2022
09/2022

Technico-commercial sédentaire
CGED, Metz

Arrivé dans l'entreprise pour venir renforcer l'équipe commerciale en place suite à une hausse de l'activité.

Missions :

- Gestion des appels clients
- Compréhension des besoins clients
- Rédaction des devis, des commandes
- Réception et gestion des stocks
- Gestion du merchandising de la partie libre-service

07/2021
03/2022

Responsable de rayons
Castorama, Terville

Ma première mission en tant que manager a été au sein de Castorama, où j'ai été responsable du rayon plomberie/chauffage, succédant ainsi à mon supérieur direct qui évoluait pour devenir mon N+1.

Missions :

- Management d'une équipe de 3 conseillers de ventes
- Accueil et conseil aux clients
- Gestion des stocks et des inventaires
- Relation fournisseur pour la mise en avant de produits ou offres promotionnelles
- Tenu du compte d'exploitation du rayon

BUSINESS ANALYST DATA ANALYST

Jonathan ROGER

Contact

Téléphone :

+33675958220

Mail :

roger_jonathan57@yahoo.fr

Adresse :

Metz, France

Github :

github.com/polope57

Permis de travail :

PVT (28 Mars 2024)

01/2020
06/2021

Technicien / Chargé d'affaires en électricité
LR Systemes, Metz

J'ai intégré l'entreprise familiale en tant que technicien et chargé d'affaires. Mon rôle était d'assister mon père afin de pouvoir répondre à la croissance forte de l'entreprise.

Missions :

- Installation matériels : vidéosurveillance, contrôle d'accès, serveur informatique
- Rendez-vous clients : réunion de chantiers

06/2018
10/2019

Représentant Commercial
DPD, Ennery

Pour mon premier emploi en CDI, j'ai eu pour fonction la reprise d'un portefeuille client qui n'avait pas eu de suivi commercial depuis plus de 8 mois.

Missions :

- Renouer le dialogue avec les clients.
- Endiguer la baisse de CA en stabilisant les pertes clients.
- Développer une relation de confiance avec les clients, basé sur la communication et la proximité.
- Prospection et signature de nouveaux contrats.

Résultat : augmentation de 35% du volume de colis traité par le dépôt.

10/2015
10/2017

Chargé marketing & communication
CP FORMATION, Metz

J'ai continué mon alternance dans le cadre de mon BAC+4 Responsable du Développement Commercial.

Missions :

- Elaboration du plan marketing
- Refonte du site internet en passant de Wix à Wordpress
- Création des plaquettes commerciales
- Développement de la communication sur les réseaux sociaux : Facebook et LinkedIn
- Gestion des campagnes d'emailing
- Encadrement d'une stagiaire

07/2014
09/2015

Attaché commercial
Face Job, Metz

Mon premier poste en tant que commercial, en alternance dans le cadre de ma formation BAC+2 Attaché commercial.

Missions :

- Prospection
- Développement du portefeuille client
- Recrutement des intérimaires
- Gestion des annonces de recrutement sur internet