ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО СВЯЗИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ ИМ. ПРОФ. М.А. БОНЧ-БРУЕВИЧА» (СПбГУТ)

Факультет Информационных систем и технологий Кафедра Автоматизации предприятий связи

Системный анализ и принятие решений

Отчет по лабораторной работе №1

«Прогнозирование объема продаж продукции с помощью моделей и методов регрессионного анализа»

Выполнил:

Студент гр. ИСТ-741

ИвановИ.И.

Проверил:

ассистент Банцер Е.А.

Санкт-Петербург 2019

Цель выполнения работы

Цель выполнения лабораторной работы — освоение методологии краткосрочного прогнозирования объема продаж продукции с использованием моделей и методов регрессионного анализа и программы Statistica.

Постановка задачи

Имеется совокупность результатов наблюдений за поведением переменной Y в зависимости от изменения одной или нескольких независимых переменных X (X_1 , X_2 , ..., X_n). Необходимо установить количественную взаимосвязь между показателем Y и факторами X, т.е. определить такую функциональную зависимость $Y^* = f(X_1, X_2, ..., X_n)$, которая наилучшим образом описывает имеющиеся экспериментальные данные. На основании построенного уравнения регрессии требуется спрогнозировать значение зависимой переменной Y на шаг вперед (момент времени (t+1)) при условии, что значения влияющих факторов на этот периодизвестны.

Описание метода решения задачи

Математическое уравнение, которое описывает линию простой (парной) линейной регрессии с учетом влияния одного фактора, имеет вид:

$$Y_{t+1} = b_0 + b_1 X$$
,

где Y_{t+1} – прогнозное значение зависимой переменной на момент времени (t+1);

 b_0, b_1 — параметры, которые оцениваются на основе статистических данных (угловые коэффициенты или коэффициенты регрессии);

X — значение влияющего фактора (независимая переменная).

Однофакторная линейная регрессионная модель может быть расширена путем включения в нее более одной независимой переменной. При совместном влиянии на Y нескольких факторов ($X_1, X_2, ..., X_n$), уравнениемножественной регрессии принимает вид:

$$Y_{t+1}=b_0+b_1X_1+b_2X_2+...+b_nX_n$$
,

гдеп – число факторов.

Коэффициенты регрессии представляют собой независимые вклады каждой независимой переменной в предсказание зависимой переменной. Если коэффициент b положителен, то связь переменной с зависимой переменной положительна, если коэффициент отрицателен, то и связь носит отрицательный характер (чем меньше значение фактора, тем больше значение переменной Y). Если b=0, то связь между переменными отсутствует. Для проверки гипотезы о нулевых значениях коэффициентов регрессии (т.е. об отсутствии связи между Y и совокупностью факторов) анализируются значения F-статистики Фишера. F-критерий определяется отношением дисперсии оценки модели к дисперсии остатка и равен:

$$F = \frac{SSR/q}{SSE/(n-(q+1))},$$

гдеSSR — сумма квадратов, объясненная уравнением регрессии (SumofSquaresaboutRegression);

SSE – суммаквадратовостатков (Sum of Squares Errors);

n — число наблюдений;

q – число коэффициентов регрессии.

Гипотеза об отсутствии линейной зависимости между переменной Y и факторами Xотклоняется при больших значениях F-критерия и значении p-level меньше 0,05 (вероятность ошибочной оценки относительно принятой гипотезы не превышает 5% уровня).

Наиболее простым методом определения коэффициентов регрессии является метод наименьших квадратов (МНК). С помощью этого метода параметры регрессионной модели вычисляются таким образом, чтобы сумма квадратовошибок (расстояний от линии регрессии до фактических значений данных) была бы минимальной.

Функция ошибки при этом равна:

$$f = (b_0 + b_1 x_{11} + b_2 x_{21} + \dots + b_k x_{k1} - y_1)^2 + (b_0 + b_1 x_{12} + b_2 x_{22} + \dots + b_k x_{k2} - y_2)^2 + \dots + (b_0 + b_1 x_{1n} + b_2 x_{2n} + \dots + b_k x_{kn} - y_n)^2$$

Минимизируя функцию f положим:

$$\frac{\partial f}{\partial b_0} = \frac{\partial f}{\partial b_1} = \dots = \frac{\partial f}{\partial b_n} = 0.$$

Для определения коэффициентов модели множественной линейной регрессии, используя систему уравнений, получим систему нормальных линейных уравнений, которая в векторно–матричной форме имеет вид:

$$\begin{bmatrix} n & \sum_{i=1}^{n} x_{1i} & \sum_{i=1}^{n} x_{2i} & \dots & \sum_{i=1}^{n} x_{ki} \\ \sum_{i=1}^{n} x_{1i} & \sum_{i=1}^{n} x_{1i}^{2} & \sum_{i=1}^{n} x_{1i} x_{2i} & \dots & \sum_{i=1}^{n} x_{1i} x_{ki} \\ \sum_{i=1}^{n} x_{2i} & \sum_{i=1}^{n} x_{21} x_{1i} & \sum_{i=1}^{n} x_{2i}^{2} & \dots & \sum_{i=1}^{n} x_{2i} x_{ki} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \sum_{i=1}^{n} x_{ki} & \sum_{i=1}^{n} x_{ki} x_{1i} & \sum_{i=1}^{n} x_{ki} x_{2i} & \sum_{i=1}^{n} x_{i} & \sum_{i=1}^{n} x_{ki} \\ \end{bmatrix} \cdot \begin{bmatrix} b_{0} \\ b_{1} \\ b_{2} \\ \dots \\ b_{k} \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} \sum_{i=1}^{n} y_{i} \\ b_{1} \\ b_{2} \\ \dots \\ b_{k} \end{bmatrix}$$

где n - число экспериментальных точек; i - номер точки.

Отклонение отдельной точки от линии регрессии (предсказанного значения) называется остатком. Чем меньше разброс значений остатков около линии регрессии по отношению к общему разбросу значений, тем лучше прогноз. Оценка качества линейной регрессии проводится с помощью коэффициента детерминации \mathbb{R}^2 , который показывает какая доля дисперсии отклика объясняется влиянием независимых переменных в построенной модели.

$$R^2 = SSR / SST$$
, где

SST – полнаясуммаквадратов (TotalSumofSquares).

Если связь между переменными X и Y отсутствует, то отношение остаточной изменчивости переменной Y к исходной дисперсии равно I. Если X и Y коррелируют между собой, то остаточная изменчивость отсутствует и отношение дисперсий будет равно O. Например, если имеется $P^2 = 0.4$, то изменчивость значений переменной $P^2 = 0.4$ от исходной дисперсии, т.е. $P^2 = 0.4$ от исходной изменчивости могут быть объяснены, а $P^2 = 0.4$ остаточной изменчивости остаются необъясненными. Значение $P^2 = 0.4$ является индикатором степени подгонки модели к данным (значение $P^2 = 0.4$ близкое к

I показывает, что модель объясняет почти всю изменчивость соответствующих переменных). При поиске лучшей регрессионной модели руководствуются требованием $R^2 ≥ 0, 8$.

Функциональные возможности программы Statistica

Для решения задачи краткосрочного прогнозирования объема продаж предполагается использовать программуStatistica. Пакет прикладных программ, разработанный компанией StatSoft, позволяет проводить исчерпывающий, всесторонний анализ данных, представлять результаты анализа в виде таблиц и графиков, автоматически создавать отчеты о проделанной работе.Предоставляет мощные и удобные в использовании инструменты для статистического и графического анализа, реализует функции управления данными, добычи и визуализации данных, datamining и др.

Программа Statistica имеет модульную структуру, т.е. состоит из модулей, каждый из которых используется для решения конкретного класса задач, а именно: анализ временных рядов и прогнозирование, множественная регрессия, нелинейное оценивание, факторный анализ, кластерный анализ, канонический анализ, непараметрическая статистика, дисперсионный и дискриминантный анализ. Несколько модулей объединены в группу промышленная статистика: контроль качества, анализ процессов, планирование эксперимента.

Оценка коэффициентов однофакторной и многофакторной линейной регрессии осуществляется в отдельном окне системы Statistica, где представлены коэффициенты, оцененные методом наименьших квадратов, коэффициент детерминации, статистика Фишера оценки значимости регрессии, статистики Стьюдента, оценки значимости коэффициентов, коэффициент корреляции (матрица корреляций), статистика Дарбина-Уотсона. Можно анализировать большие модели, содержащие до 500 переменных.

Пример (вариант 1)

Описание деловой ситуации

Пусть предприятие работает на рынке определенного продукта. При формировании маркетингового решения возникла необходимость в прогнозировании уровня платежеспособного спроса (объема продаж) на выпускаемую продукцию.

Для решения задачи краткосрочного прогнозирования спроса предполагается использовать модели и методы регрессионного анализа.

Маркетологи фирмы располагают статистическими данными за период, равный 30 месяцам, о фактических значениях объемов продаж продукции по месяцам, расходах на рекламу по месяцам, ценах на продукцию фирмы и на продукцию конкурирующей фирмы (см. табл. 1). Такие факторы, как расходы на рекламу, цена на продукцию фирмы и ее основного конкурента были выбраны как наиболее значимые по степени влияния на выходной показатель – объем продаж продукции.

Требуется: 1. Рассчитать ожидаемый предприятием объем продаж продукции на 31-й месяц работы при условии, что предполагаемые на этот месяц значения факторов, влияющих на объем продаж, составят: расходы на рекламу — 93 тыс. руб., цена единицы продукции — 340 руб., цена единицы продукции конкурирующей фирмы — 343 руб.

2. Построить последовательно однофакторную линейную регрессионную модель (с учетом только одного фактора — расходов на рекламу), двухфакторную линейную регрессионную модель (с учетом таких факторов, как расходы на рекламу и цена единицы продукции предприятия) и трехфакторную линейную регрессионную модель (с учетом трех

факторов - расходы на рекламу, цена единицы продукции предприятия и цена на единицу продукции фирмы-конкурента).

- 3. Рассчитать оценки прогнозов объема продаж в 31 месяце, используя построенные регрессионные модели.
- 4. Провести сравнительный анализ прогнозных оценок объемов продаж продукции, полученных с помощью однофакторной, двухфакторной и трехфакторной регрессионных моделей.

При поиске лучшей регрессионной модели следует руководствоваться следующими наиболее общими требованиями:

- 1. Регрессионная модель должна объяснять не менее 80% вариации зависимой переменной, т.е. $R^2 \ge 0.8$.
- 2. Стандартная ошибка оценки зависимой переменной по уравнению должна составлять не более 5% среднего значения зависимой переменной;
- 3. Коэффициенты уравнения регрессии и его свободный член должны быть значимы на 5%-ом уровне.
- 4. Остатки от регрессии должны быть нормально распределены и без систематической составляющей.

Таблица 1. Исходные данные для прогнозирования спроса

	Фактический объем	Расходы на рекламу	11	Цена продукта	
Номер месяца (t)	продаж за месяц	за месяц	Цена продукта	фирмы-конкурента	
	(тыс.руб.)	(тыс. руб.)	(руб./ед. продукта)	(руб./ед. продукта	
	(Y)	(X_1)	(X_2)	(X_3)	
1	545	58	287	290	
2	549	52	289	291	
3	545	50	290	292	
4	550	51	279	295	
5	562	53	278	293	
6	568	49	283	296	
7	565	53	291	295	
8	568	59	293	295	
9	564	60	293	297	
10	553	61	291	293	
11	562	57	289	292	
12	560	55	294	295	
13	554	62	299	302	
14	581	68	301	304	
15	585	67	301	304	
16	587	75	299	305	
17	580	63	315	318	
18	584	64	318	322	
19	586	69	313	320	
20	585	70	302	308	
21	583	75	321	327	
22	589	74	334	339	
23	591	79	328	330	
24	595	80	320	325	
25	600	83	329	334	
26	605	85	330	337	
27	608	89	337	339	
28	610	92	338	340	
29	612	94	340	346	
30	607	93	339	345	
31	?	93	340	343	

Анализ результатов решения задачи

В программе Statistica задаются исходные данные по 30 месяцам из таблицы 1.

1. Проводится построение однофакторной линейной регрессионной модели (с учетом одного фактора — расходов на рекламу) вида $Y=b_0+b_1X_1$. Коэффициенты регрессии b_0 , b_1 , рассчитанные для однофакторной модели представлены на рисунке 1.

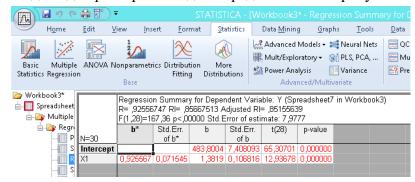


Рисунок 1. Итоги регрессионного анализа однофакторной модели

Проведен расчет значений коэффициентов регрессии для модели с учетом влияния фактора «Расходы на рекламу». Выражение однофакторной линейной регрессии можно представить в виде: Y_{31} =483,8+1,38* X_1 .

Расчет прогнозного значения объема продаж на 31-й месяц в ручном режиме:

$$Y_{31} = 483,8+1,38*93=612,14$$

Прогнозное значение объема продаж на 31-й месяц с учетом влияния расходов на рекламу, полученное в автоматическом режиме Y_{31} =612,31тыс.руб. (рис. 2).

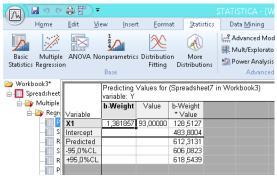


Рисунок 2. Расчет прогнозного значения объема продаж с использованием однофакторной линейной регрессионной модели

2. Строится двухфакторнаялинейная регрессионнаямодель (с учетом двух факторов — расходов на рекламу и цены единицы продукции) вида $Y=b_0+b_1X_1+b_2X_2$. Значения коэффициентов регрессии b_0 , b_1 , b_2 представлены на рисунке 3.

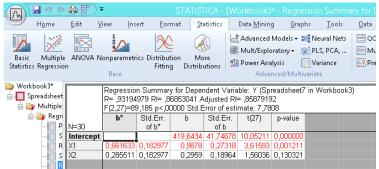


Рисунок 3. Итоги регрессионного анализа двухфакторной модели

Проведен расчет значений коэффициентов регрессии для модели с учетом влияния факторов «Расходы на рекламу» и «Цена единицы продукции». Выражение двухфакторной линейной регрессии можно представить в виде: $Y_{31}=419,64+0,99*X_1+0,3*X_2$.

Расчет прогнозного значения объема продаж на 31-й месяц в ручном режиме:

Прогнозное значение объема продаж на 31-й месяц с учетом влияния расходов на рекламу и цены единицы продукции предприятия, полученное в автоматическом режиме составляет Y_{31} =612,12 тыс.руб.

	H 19 C	• • •					STATISTICA - [Wo	
	H <u>o</u> me	<u>E</u> dit <u>V</u> i	ew <u>I</u> nser	t <u>F</u> orm	at <u>S</u> tati	stics	Data <u>M</u> ining	
Basic Statistic	Multiple s Regression		1 2 2 2 2 3 3 4 3 3 5 7 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9	s Distribution Fitting	on More Distributi		Advanced Mode Mult/Explorator Power Analysis Advanced/	
	book3* oreadsheet	Predicting Values for (Spreadsheet7 in Workbook3) variable: Y						
	Multiple Regri	Variable	b-Weight	Value	b-Weight * Value			
	P	X1	0,987808	93,0000	91,8661			
	S	X2	0,295908	340,0000	100,6088			
	R	Intercept			419,6434	_		
	S F				612,1183			
	R	-95,0%CL			606,0257			
	S	+95,0%CL			618,2110			

Рисунок 4. Расчет прогнозного значения объема продаж при использовании двухфакторной регрессионной модели

3. Значения коэффициентов регрессии b_0 , b_1 , b_2 , b_3 , рассчитанные для трехфакторнойлинейной регрессионноймодели (с учетом трех факторов – расходов на рекламу, цены единицы продукции предприятия и цены единицы продукции фирмыконкурента) вида $Y=b_0+b_1X_1+b_2X_2+b_3X_3$, представлены на рисунке 5.

	7 5 G		₹							ary fo
	H <u>o</u> me	<u>E</u> dit	<u>V</u> iew <u>I</u> nse	rt <u>F</u> orm	nat <u>S</u> tat	istics I	Data <u>M</u> ining	<u>G</u> raphs	<u>T</u> ools	<u>D</u> a
Basic										
Statistics	s Regressio	n	Base	Fitting	Distribut	ions		ced/Multiva	riate	
	book3* preadsheet Multiple	Hegression Summary for Dependent Variable: Y (Spreadsheet/ in Workbooks) R= ,94270481 RI= ,88869237 Adjusted RI= ,87584918 Idiple F(3,26)=89,196 p< ,00000 Std. Error of estimate: 7,2958								
Ė	Regn	N=30	b*	Std.Err. of b*	b	Std.Err. of b	t(26)	p-value		
	S	Intercept	t		391,6662	41,21250	9,50358	0,000000		
	R	X1	0,599679	0,173929	0,8953	0,25967	3,44783	0,001936		
	S	X2	-0,416058	0,365988	-0,4312	0,37932	-1,13681	0,265987		
	R	X3	0,772373	0,355907	0,8254	0,38032	2,17015	0,039316		

Рисунок 5. Итоги регрессионного анализа трехфакторной модели

Проведен расчет значений коэффициентов регрессии для модели с учетом влияния факторов «Расходы на рекламу», «Цена единицы продукции предприятия» и «Цена единицы продукции фирмы-конкурента». Выражение трехфакторной линейной регрессии можно представить в виде: Y_{31} =391,67+0,895* X_1 -0,43* X_2 +0,83* X_3

Расчет прогнозного значения объема продаж на 31-й месяц в ручном режиме:

$$Y_{31} = 391,67 + 0,895 * 93 - 0,43 * 340 + 0,83 * 343 = 613,395$$

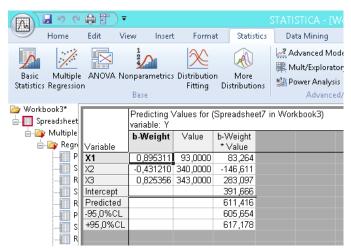


Рисунок 6. Расчет прогнозного значения объема продаж с использованием трехфакторной регрессионной модели

Прогнозное значение объема продаж на 31-й месяц с учетом влияния расходов на рекламу, цены единицы продукции предприятия и цены единицы продукции фирмыконкурента, полученное в автоматическом режиме Y_{31} =611,42 тыс.руб.

Заключение

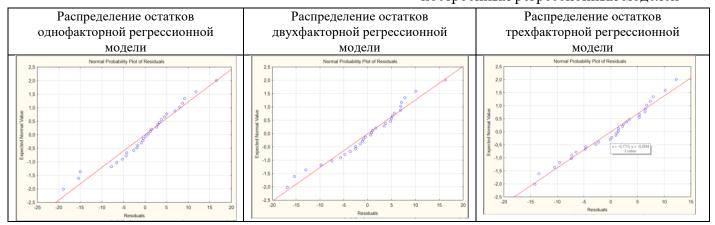
В ходе лабораторной работы была решена задача прогнозирования объема продаж с применением метода регрессионного анализа. Осуществлено последовательное построение моделей регрессионного анализа с учетом влияния одного, двух и трех рассматриваемых факторовна значение объема продаж для 31 месяца работы предприятия. Анализ построенных моделей показал, что все три модели корректны, имеют значения $R^2 > 0.85$, т.е. объясняют больше 85% разброса значений переменной Y относительно среднего:

- для однофакторной модели R^2 =0,857;
- для двухфакторной модели R^2 =0,869;
- для трехфакторной модели R^2 =0,889.

Во всех построенных регрессионных моделях стандартная ошибка оценки зависимой переменной составляет порядка 2,5%, что является допустимой нормой. Построенные регрессии значимы, а гипотеза об отсутствии связи между переменными может быть отклонена, т.к. большим значениям F-критериев соответствуют уровни значимости (p-level) меньше 5%. Результаты получены на последнем шаге регрессии и проведен анализ остатков для каждой регрессионной модели (табл. 2). По графикам можно сделать вывод, что остатки нормально распределены (в пределах ± 18 ед.), заметных выбросов нет.

Фактор X_2 (цена единицы продукции предприятия) в двухфакторной и трехфакторной моделях имеет низкий уровень значимости (*p-level* больше 0,05), т.е. этот фактор в меньшей степени влияет на изменение уровня объема продаж, чем остальные факторы.

Таблица 2. Распределение остатков, полученных по результатам построенных регрессионных моделей



Таким образом, каждая из построенных регрессионных моделей может быть использована для решения задачи прогнозирования объема продаж продукции предприятия. Окончательным решением задачи прогнозирования будем считать прогнозное значение Y_{31} =611,42 тыс.руб., полученное при использовании трехфакторной регрессионной модели, т.к. этой модели соответствует наиболее высокий уровень коэффициента детерминации R^2 и наименьший разброс остатков (в пределах ± 15 ед.).