\*\*ビジネス需要概要:\*\*

- レポーター: スティーブン – セールスマネージャー

- 変更の価値: ビジュアルダッシュボードと改善されたセールスレポートやフォローアップ、セールスフォース

- 必要なシステム: Power BI、CRMシステム

- その他の関連情報: 2021年の予算はExcelで提供されています

\*\*ユーザーストーリー:\*\*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| No | 役割 | 要望 | ユーザーの価値 | 受け入れ基準 |
| 1 | セールスマネージャー | インターネット販売のダッシュボード概要を取得する | どのお客様や製品が最も売  れているかをよりよく  追跡できる | データが一日一回更新されるPower BIダッシュボード |
| 2 | セールス担当者 | 顧客ごとのインターネット販売の詳細概要を取得する | 最も購入する顧客を追跡し、さらに販売できるようにする | 各顧客ごとにデータをフィルタリングできるPower BIダッシュボード |
| 3 | セールス担当者 | 製品ごとのインターネット販売の詳細概要を取得する | 最も売れている製品を追跡する | 各製品ごとにデータをフィルタリングできるPower BIダッシュボード |
| 4 | セールスマネージャー | インターネット販売のダッシュボード概要を取得する | 予算に対して売上を時間ごとに追跡する | 予算に対する比較のグラフとKPIが含まれるPower BIダッシュボード |