



FADIL AITOU

ABOUT ME

Je me présente, je suis Fadil
Mon parcours professionnel jusqu'à présent m'a permis de développer une grande polyvalence et un grand sens des responsabilités. J'ai démarré ma carrière en tant que Agent commercial, puis j'ai évolué vers des postes de plus en plus importants, notamment en tant que Responsable commercial département des Produits et services digitaux.
Au cours de ces expériences professionnelles, j'ai démontré mes compétences en matière de gestion de projet, commercialisation ,leadership

CONTACT

Address:

64 Rue pierre semard Nimes

Phone:

+33 679 85 78 78

Email:

FADIL.COM.FR@Gmail.com

COMPÉTENCE

- ✓ CRÉER SITE WEB AVEC WORDPRESS
- ✓ CONNAISSANCES SUR LE SEO
- ✓ CAPACITÉ D'ANALYSE ET NOTIONS DE REPORTING AVEC DES KPI.
- ✓ MAÎTRISE DES TECHNIQUES DE VENTE.
- ✓ CONNAISSANCE DES PRODUITS ET SERVICES NUMÉRIQUES
- ✓ COMPRÉHENSION DES RÉSEAUX SOCIAUX ET DES OUTILS DIGITAUX
- ✓ CAPACITÉ À TRAVAILLER EN ÉQUIPE

EXPÉRIENCE

Responsable Commercial

2016 - 2018

AGENCE DE COMMUNICATION "FABOR"

Planification stratégie marketing avec les clients (scalling,Cross-selling,up-selling....),Charge clientèle, suivie d'objectifs avec les agents commerciaux, Suivie l'avancement les projets digitaux (web,design,seo.....)

Agent Commercial

2014- 2016

AGENCE DE COMMUNICATION "FABOR"

Prospecter de potentiels clients, Démarcher et fidéliser les clients , atteindre les objectifs fixés.

DIPLÔME

Licence
Gestion des entreprises
(BAC+3)

Université des sciences juridiques économiques
2010 - 2014

Baccalauréat Scientifique
(BAC)

LYCEE AL QODS
2007 - 2010

INFORMATIQUE



HOBBIES



Music



Swimming



Photography