## การวิเคราะห์ปัจจัยแห่งความสำเร็จ (Key Success Factor) ของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะ

อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะเป็นอุตสาหกรรมแห่งอนาคตที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูงและเทคโนโลยีมี การเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว หรืออาจกล่าวได้ว่าเป็นอุตสาหกรรมที่มีการแข่งขันสูงมากด้านการพัฒนาเทคโนโลยี และนวัตกรรมใหม่ ๆ อาทิ อุปกรณ์โทรคมนาคม (เช่น Smartphone) Internet of Things (IoTs) ปัญญาประดิษฐ์หรือ AI / Big Data Analytics และยังมีผลกระทบไปสู่อุตสาหกรรมอื่น ๆ อาทิ อุตสาหกรรมยานยนต์สมัยใหม่ อุตสาหกรรมการผลิตต่าง ๆ เพื่อการผลิตกึ่งอัตโนมัติ เป็นต้น ช่วงสิบปีที่ผ่านมาอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ อัจฉริยะมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องรวมถึงการเปลี่ยนแปลงส่วนแบ่งการตลาดของผู้ผลิตในอุตสาหกรรม โดยการ เติบโตในอุตสาหกรรมตลอดช่วงปี ค.ศ. 2007–2016 เติบโตอย่างต่อเนื่องเฉลี่ยร้อยละ 4.6 ต่อปี โดยในปี ค.ศ. 2016 มูลค่าการส่งออกชิ้นส่วนไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ทั่วโลกเท่ากับ 717,853 ล้านเหรียญดอลลาร์สหรัฐเพิ่ม สูงขึ้นจากปี ค.ศ. 2007 ซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 504,302 ล้านเหรียญดอลลาร์สหรัฐ จากผลการศึกษาและการสัมภาษณ์ ผู้เชี่ยวชาญในอุตสาหกรรมของประเทศไทยในเบื้องต้นมีปัจจัยแห่งความสำเร็จของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ อัจฉริยะที่สำคัญ ดังนี้

- การวิจัยและพัฒนาเพื่อนวัตกรรมและเทคโนโลยี เป็นส่วนที่มีความสำคัญมากในอุตสาหกรรม อิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะเนื่องจากอุตสาหกรรมนี้มีการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีที่รวดเร็วและมีการ แข่งขันสูงมาก ดังนั้น การคิดค้นและวิจัยผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ อย่างต่อเนื่องเพื่อตอบสนองความต้องการ ของลูกค้าจึงมีความสำคัญมาก โดยเฉพาะอย่างยิ่งในกลุ่มลูกค้าในตลาดเกิดใหม่ อาทิ เอเชีย ลาติน อเมริกา ยุโรปตะวันออก และแอฟริกา นอกจากนี้ การวิจัยและพัฒนายังต้องรวมถึงการออกแบบ ต่าง ๆ ได้แก่ ไมโครอิเล็กทรอนิกส์ แผงวงจร ผลิตภัณฑ์และระบบสมองกลฝังตัว โดยเฉพาะอย่างยิ่ง การออกแบบไมโครอิเล็กทรอนิกส์ เพราะในปัจจุบันสินค้าอิเล็กทรอนิกส์มีขนาดเล็กลงเรื่อย ๆ เช่น การผลิตอุปกรณ์สวมใส่อิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งต้องใช้ทักษะเป็นอย่างมากในการวิจัยและพัฒนา
- การสนับสนุนจากภาครัฐอย่างครบวงจรและต่อเนื่อง ประเทศผู้นำในอุตสาหกรรมนี้ อาทิ ไต้หวัน รัฐบาลมีการสนับสนุนกับผู้ประกอบการตลอดห่วงโซ่มูลค่ารวมถึงการสนับสนุนการเข้าถึงแหล่ง เงินทุน ตั้งแต่การออกแบบผลิตภัณฑ์ การวิจัยและพัฒนาต้นแบบผลิตภัณฑ์ การผลิต ไปจนถึง การตลาดและการขายผลิตภัณฑ์
- นโยบาย กฎระเบียบ และมาตรฐานผลิตภัณฑ์ โดยภาครัฐควรทำหน้าที่เป็นผู้สร้าง Ecosystem ที่ เหมาะสม มีความยืดหยุ่นและเอื้อต่อการส่งเสริมการลงทุนและการเพิ่มขีดความสามารถด้วย เครื่องมือภาครัฐต่าง ๆ ที่มี ได้แก่ การวางนโยบาย กฎระเบียบและข้อบังคับ (อาทิ การส่งเสริมและจูง ใจการลงทุนโดย BOI การจูงใจทางภาษีจากกรมสรรพากร การจัด Business Matching ให้ ผู้ประกอบการ) ทั้งจากนักลงทุนในประเทศโดยเฉพาะ กลุ่มผู้ประกอบการขนาดเล็กและขนาดย่อม (SMEs) และโดยเฉพาะอย่างยิ่งให้นักลงทุนจากต่างประเทศเข้ามาประกอบธุรกิจได้ง่ายขึ้น รวมถึง สิทธิประโยชน์จูงใจนักลงทุนจากต่างประเทศที่ดีกว่าและเร็วกว่าโดยเปรียบเทียบกับประเทศคู่แข่งซึ่ง ปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้ล้วนเป็นสิ่งสำคัญ อาทิ มาตรการทางภาษี ได้แก่ ภาษีนำเข้าสินค้า ภาษีส่งออก ภาษีการนำเข้าเครื่องจักรเพื่อการผลิต เป็นต้น ด้านคุณภาพสินค้าและกระบวนการผลิตสินค้าต้อง

เป็นไปตามมาตรฐานของประเทศที่จะส่งออก เช่น ความปลอดภัย การผลิตที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม เป็นปัจจัยที่สำคัญมากเช่นกัน ที่จะทำให้สินค้าที่ผลิตสามารถแข่งขันได้ในห่วงโซ่มูลค่าระดับโลก อีก ทั้งการสร้างมาตรฐานสินค้าและการบริการเป็นของตนเองก็มีความสำคัญเพื่อที่จะทำให้สินค้าและ บริการที่ผลิตเป็นที่ยอมรับในระดับสากลได้ รวมถึงการสร้างมาตรฐานภายในประเทศเพื่อเป็นการ ป้องกันสินค้าที่ไม่ได้มาตรฐานไปสู่มือผู้บริโภคได้

- ทรัพยากรมนุษย์ (Human Capital) เนื่องจากอุตสาหกรรมนี้เป็นอุตสาหกรรมที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูง ดังนั้น แรงงานในอุตสาหกรรมจึงจำเป็นต้องมีทักษะขั้นสูง โดยเฉพาะในการพัฒนาแรงงานทักษะขั้น สูงด้าน STEM (Science, Technology, Engineering and Mathematics) ทั้งระดับปฏิบัติการ และระดับหัวหน้างานรวมถึงบุคคลากรสายสนับสนุนเพื่อการพัฒนาอุตสาหกรรม ได้แก่ อาจารย์และ นักวิจัยในสาขาวิชาที่เกี่ยวข้องจึงมีความจำเป็นอย่างสูงในอุตสาหกรรมทั้งในมิ ติของปริมาณและ คุณภาพของทรัพยากรมนุษย์ รวมทั้งทักษะในด้านการออกแบบต่าง ๆ ข้างต้นที่จะช่วยสนับสนุนการ วิจัยและพัฒนาเพื่อให้เกิดนวัตกรรมและเทคโนโลยีขั้นสง
- โครงสร้างพื้นฐานและสิ่งอำนวยความสะดวก ระบบนิเวศ (Ecosystem) ในอุตสาหกรรมถือว่าเป็น ปัจจัยพื้นฐานที่สำคัญทั้งด้านเรื่องความจำเป็นและการอำนวยความสะดวกให้กับอุตสาหกรรมให้มี การพัฒนาและคิดค้นสิ่งใหม่ให้เกิดขึ้นได้ อาทิ ศูนย์ทดสอบและศูนย์วิจัยโดยเฉพาะด้านการออกแบบ ต่าง ๆ Platform สำหรับการพัฒนาและวิจัย IoTs และ Big Data Analytics ไปจนถึงระบบคมนาคม และโทรคมนาคมต่าง ๆ อาทิ ระบบขนส่งทางราง ทางรถ ทางเรือ ทางอากาศและอินเตอร์เน็ต ความเร็วสูง (High Speed Internet) เป็นต้น
- การขายและการตลาด (Sale and Marketing) การสร้างอุปสงค์เป็นปัจจัยสำคัญที่จะสร้างให้ อุตสาหกรรมเกิดขึ้นและมีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องได้ ดังนั้น การสนับสนุนและส่งเสริมให้เกิดตลาด รองรับสินค้าและบริการที่ผลิตขึ้นจึงมีความสำคัญมาก โดยอาจสร้างตลาดในประเทศเป็นตลาดแรกก่อน เพื่อเป็นการเริ่มต้นให้เกิดการพัฒนาคุณภาพสินค้าและบริการอันจะต่อยอดไปสู่การพัฒนาคุณภาพ สินค้าและบริการเพื่อที่จะสามารถแข่งขันในห่วงโซ่มูลค่าระดับโลกได้ต่อไป
- การสร้างตราสินค้าหรือสิทธิบัตรต่าง ๆ ของสินค้า การสร้างตราสินค้าเป็นของตนเอง (หรืออาจใช้ วิธีการควบรวมกิจการหรือซื้อกิจการ) การจดทะเบียนสิทธิบัตรต่าง ๆ เช่น สิทธิบัตรการออกแบบ สินค้าในอุตสาหกรรมเป็นของตนเอง เป็นปัจจัยที่สำคัญเพื่อการสร้างความสามารถการแข่งขันในห่วง โซ่มูลค่าระดับโลกอย่างครบวงจร และทำให้เกิด Cluster การผลิตของอุตสาหกรรมในประเทศและ ทำให้เกิดความยั่งยืนด้านความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะไทยได้