

Nama : Teguh Agung Prabowo
NIM : 51212 30007
Mata Kuliah : Dasar Sistem Informasi
Jurusan : Sistem Informasi
Kampus : Universitas Inaba.

1. fungsi sistem Informasi.

- Mampu menjadi tingkat ketersediaan kualitas dan pengalaman dalam mengelola sebuah sistem informasi secara kritis dan logis.
- Mampu meningkatkan produktivitas kerja pada seluruh stakeholder.
- Mampu menganalisa dan meminimalisir terjadinya kerugian dari sisi ekonomi.
- Memberikan aksesibilitas yang baik pada pengguna.
- Dapat mencapai tujuan perusahaan secara cepat berdasarkan dukungan data yang dapat dipertanggungjawabkan.

Contoh : Sistem Informasi Executive.

Executive Information System (EIS) merupakan salah satu jenis dari sistem informasi manajemen untuk memudahkan dalam mengambil kebijakan yang dibutuhkan oleh eksekutif senior dengan menampilkan akses informasi yang tepat dan relevan.

EIS sendiri menekankan pada tampilan antar muka atau interface yang mudah untuk digunakan oleh user. Selain itu, hasil laporan yang disajikan juga mempunyai informasi yang menarik dan teruji.

2. Pengelolaan sumber data :

* Pemetaan data tidak terstruktur dgn baik.

Solusi : Buat pemetaan secara detail sejak awal. fokus membangun sistem terstruktur dasar terlebih dahulu untuk memudahkan dalam menemukan, mengakses, dan menganalisis data dikemudian hari.

* Entri data tidak akurat dan terpercaya, serta inkonsisten

Solusi : Otomatisasi, atau pengaturan pekerjaan dgn mesin dalam industri, adalah cara yang dapat diandalkan untuk mengelola data jika dibandingkan dgn proses manual, karena manusia pada dasarnya rentan terhadap kesalahan.

* Data tersimpan dalam sumber Berbeda.

Solusi : Gunakan penerjemah antar sistem. Gunakan aplikasi pendamping yang dapat terhubung dgn koneksi multi database dan platform dengan operasi multi sistem.

3. Business to Business (B2B)

B2B merupakan penjualan produk atau jasa yang diberikan oleh satu bisnis dan diperuntukkan untuk bisnis lainnya, bukan kepada konsumen.

Sebagai contoh : Anda menjual bahan makanan dan anda melakukan penjualan ke restoran atau bisnis kuliner yang ada.

Business to Customer (B2C)

B2C merupakan bisnis yang melakukan pelayanan atau penjualan barang atau jasa kepada konsumen perorangan atau grup secara langsung

Sebagai contohnya anda memiliki bisnis sembako,